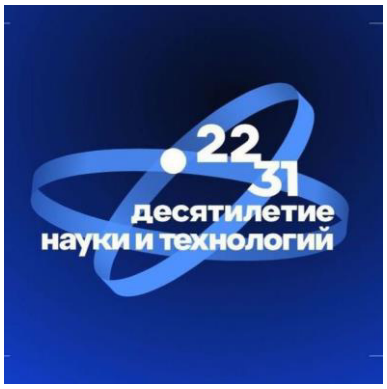

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РФ
СОЮЗ ГЕРАЛЬДИСТОВ РОССИИ
САМАРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ
МЕЖДУНАРОДНАЯ АКАДЕМИЯ ИНВЕСТИЦИЙ
ПЕНЗЕНСКИЙ ФИЛИАЛ НОУ ВПО «АКАДЕМИЯ МНЭПУ»
МЕЖОТРАСЛЕВОЙ НАУЧНО-ИНФОРМАЦИОННЫЙ ЦЕНТР ПГАУ

ПРАВОВЫЕ И СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

XI Международная
научно-практическая конференция

Сборник статей

ПЕНЗА 2023

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РФ
СОЮЗ ГЕРАЛЬДИСТОВ РОССИИ
ПЕНЗЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
КАФЕДРА «ПРАВООХРАНИТЕЛЬНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ»
ФИНАНСОВЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ПРИ ПРАВИТЕЛЬСТВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ (Пензенский филиал)
МЕЖОТРАСЛЕВОЙ НАУЧНО-ИНФОРМАЦИОННЫЙ ЦЕНТР ПГАУ

ПРАВОВЫЕ И СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

Сборник статей
XI Международной
научно-практической конференции

15-16 ноября 2023 г.

Пенза
ПГАУ
2023

УДК 681.3.06
ББК 32.973.2
П 68

Под научной редакцией доктора юридических наук **А.В. Яшина;** кандидата исторических наук, доцента, члена Союза геральдистов России **А.А. Грачева.**

П68 **Правовые и социально-экономические проблемы современной России: теория и практика**: сборник статей XI Международной научно-практической конференции / Пензенский государственный университет [и др.]; под ред. Яшина А.В., Грачева А.А. – Пенза: Пензен. гос. аграр. ун-т, 2023. – 437 с. – URL:https://mnic.pgau.ru/file/ doc/konferencii/2023/ Сборник_МК-51-23.pdf. – Текст: электронный.

ISBN 978-5-00196-206-9

В сборнике научно-практической конференции представлены статьи, подготовленные профессорско-преподавательским составом ведущих вузов России. В статьях освещаются важные вопросы экономического и социального развития Российского государства и ближнего зарубежья, уголовного и гражданского права. Исследуется международный опыт по вопросам внешнеэкономического сотрудничества

The collection of the scientific and practical conference presents articles prepared by the teaching staff of the leading universities of Russia. The articles cover important issues of economic and social development of the Russian state and neighboring countries, criminal and civil law. The international experience on issues of foreign economic cooperation is being investigated

УДК 681.3.06
ББК 32.973.2

ISBN 978-5-00196-206-9 © МНИЦ ПГАУ, 2023

УДК 332.142.6

СИСТЕМА ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

Э.Г. Аббасова, Д.Р. Григорьева

Набережночелнинский институт КФУ,
г. Набережные Челны, Россия

В статье рассматриваются отдельные вопросы государственного регулирования отрасли сельского хозяйства. Анализируется финансовая поддержка отрасли и делается вывод о ее недостаточности и значительном отставании от ведущих зарубежных стран. Новизна исследования заключается в обобщении современных проблем сельскохозяйственной отрасли и обосновании направлений совершенствования государственного регулирования сельского хозяйства, в том числе за счет изменения механизма поддержки сельхозпроизводителей и частичного перепрофилирования оборонно-промышленного комплекса на выпуск сельскохозяйственной техники по доступным ценам.

Ключевые слова: сельское хозяйство, финансовый механизм, государственное регулирование, техническая оснащенность.

В основе аграрной политики любого государства заложено понимание особой роли отрасли сельского хозяйства в жизнеобеспечении и развитии общества. Сельскохозяйственная продукция является не просто товаром, она представляет собой стратегический товар, обеспечивающий национальную безопасность и стабильное развитие любого государства. В условиях рыночной экономики особо остро встает вопрос о роли государства в регулировании экономики в целом и о степени государственной поддержки отрасли сельского хозяйства, в частности. Рыночная экономика функционирует по присущим ей правилам, основным из которых принято называть рыночное саморегулирование.

Система государственного регулирования экономического развития сельского хозяйства имеет ключевое значение для обеспечения продовольственной безопасности, поддержания устойчивости сельских территорий и стимулирования экономического роста.

Государственное регулирование в сфере сельского хозяйства осуществляется через различные инструменты и механизмы, которые направлены на достижение определенных целей. Одна из основных задач государства - обеспечение стабильности цен на сельскохозяйственную продукцию. Для этого могут применяться такие инструменты, как введение таможенных пошлин, квот и других ограничений на импорт или экспорт сельскохозяйственной продукции. Такие меры позволяют защитить отече-

ственного производителя от конкуренции со стороны зарубежных компаний и стабилизировать цены на рынке.

Кроме того, государство поддерживает развитие сельского хозяйства через финансовую поддержку: выделение субсидий, кредитов и льготных условий для сельскохозяйственных предприятий, и фермеров. Это позволяет улучшить условия производства, повысить эффективность и конкурентоспособность отечественного аграрного сектора.

Важным элементом системы государственного регулирования является также поддержка и развитие научно-исследовательских и инновационных программ в сельском хозяйстве. Государство стимулирует внедрение новых технологий, разработку рациональной сельскохозяйственной практики, создание новых сортов и гибридов, а также поддерживает научные исследования и обмен опытом между учеными и фермерами.

Целью данного исследования является разработка предложений по совершенствованию функционирования финансового механизма государственного регулирования российской сельскохозяйственной отрасли.

Задачи исследования:

1) рассмотреть теоретические основы финансового механизма государственного регулирования отрасли сельского хозяйства;

2) дать оценку финансирования отрасли сельского хозяйства России на современном этапе;

3) выявить существующие проблемы по теме исследования;

4) предложить мероприятия, направленные на совершенствование функционирования механизма государственного регулирования отрасли сельского хозяйства России.

Система государственного регулирования экономического развития сельского хозяйства также включает в себя разработку и внедрение аграрной политики и программы развития сельских территорий. К таким программам могут относиться создание инфраструктуры, развитие водохозяйственного комплекса, поддержка малых форм сельского предпринимательства, развитие туризма и другие меры, направленные на улучшение условий жизни и работы на селе.

В целом, система государственного регулирования экономического развития сельского хозяйства играет важную роль в поддержании стабильности и развития сельских территорий, обеспечении продовольственной безопасности страны и повышении экономического благосостояния отрасли. Она объединяет различные инструменты и механизмы, которые помогают более эффективно управлять и развивать сельское хозяйство.

Можно прийти к следующим выводам. Финансирование отрасли сельского хозяйства в России на данном этапе значительно уступает от государственной поддержки, которую оказывают зарубежные страны в данном направлении. Средства, выделяемые государством, не покрывают потребности сельскохозяйственных товаропроизводителей, что приводит к замедлению инвестиционного процесса, выбытию из оборота обрабатыва-

емых площадей, сокращению численности работников и другим негативным явлениям.

В целях совершенствования изучаемого вопроса предлагается часть предприятий ОПК перепрофилировать под производство сельскохозяйственной техники с целью удовлетворения потребностей в ней сельскохозяйственных предприятий. Данное предложение обусловлено тем, что в ближайшее время государство не сможет обеспечить полностью загрузку предприятий ОПК госзаказом, при этом нельзя допустить ситуации, при которой производственные мощности и трудовые ресурсы данных организаций останутся невостребованными. Одновременно руководством государства задан вектор на увеличение объема сельскохозяйственной продукции практически в два раза. Для решения данной задачи, по мнению автора, потребуется введение в оборот дополнительных посевных площадей и увеличение объема производства сельскохозяйственной техники. В данном случае может быть разработана государственная целевая программа, согласно которой производимая техника будет поступать в хозяйства по доступным (льготным) ценам через механизм субсидирования. В результате может быть также частично решена проблема устранения диспаритета цен между отраслью сельскохозяйственного машиностроения и отраслью сельского хозяйства, испытывающей потребности в технике. При удовлетворении спроса основной массы сельскохозяйственных товаропроизводителей в сельскохозяйственной технике в дальнейшем отрасль АПК можно рассматривать в качестве производителя электроники, робототехники и беспилотных летательных аппаратов, в том числе и для нужд сельского хозяйства страны.

Список использованных источников

1. Алимкулова Э., Айтмуханбетова Д. ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ОТРАСЛИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА. Проблемы агрорынка. 2020;(4):47-53. https://doi.org/10.46666/2020-4-2708-9991.05

2. Огородников П.И., Спешилова Н.В., Кожуховская Ю.А. Государственное регулирование и развитие сельского хозяйства России в новых экономических условиях // БОНЦ УрО РАН. 2019. №2. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/gosudarstvennoe-regulirovanie-i-razvitie-selskogo-hozyaystva-rossii-v-novyh-ekonomicheskih-usloviyah (дата обращения: 09.11.2023).

3. Стратегия развития сельскохозяйственного машиностроения России на период до 2030 года. Утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации от 7 июля 2017 г. № 1455-р. // Справочно-поисковая система «КонсультантПлюс»/ (дата обращения: 07.11.2023)

4. Фролова О.А., Васильева С.Ю. Государственное регулирование сельского хозяйства // Вестник НГИЭИ. 2011. №3 (4). URL:

https://cyberleninka.ru/article/n/gosudarstvennoe-regulirovanie-selskogo-hozyaystva (дата обращения: 08.11.2023).

SYSTEM OF STATE REGULATION OF ECONOMIC DEVELOPMENT OF AGRICULTURE

E.G. Abbasova, D.R. Grigorieva

Naberezhnye Chelny Institute KFU,
Naberezhnye Chelny, Russia

The article discusses certain issues of state regulation of the agricultural sector. Financial support for the industry is analyzed and a conclusion is made about its insufficiency and significant lag behind leading foreign countries. The novelty of the study lies in the generalization of modern problems of the agricultural industry and the substantiation of directions for improving state regulation of agriculture, including through changes in the mechanism for supporting agricultural producers and partial repurposing of the military-industrial complex for the production of agricultural machinery at affordable prices.

Key words: agriculture, financial mechanism, government regulation, technical equipment.

УДК 316.776.23

СОЦИАЛЬНАЯ ПРИЕМЛЕМОСТЬ АТОМНОЙ ЭНЕРГЕТИКИ В РФ

Р.А. Абрамов[1]

Казанский государственный энергетический университет
г. Казань, Россия

В современном обществе существует запрос на выработку электроэнергии без производства углекислого газа. Данная тенденция преимущественно свойственна европейским странам, некоторым азиатским странам и США. В российском сообществе только начинаются разговоры о защите окружающей среды. Одним из перспективных направлений в развитии энергетики без выбросов углекислого газа является атомная энергетика. Однако целесообразность использования атомных электростанций (АЭС) является наиболее спорным и дискуссионным решением в данном вопросе.

[1] Научный руководитель Ибрагимова Алиса Ахтямовна, доцент кафедры Менеджмент Казанского государственного энергетического университета

Страх перед АЭС связан с атомными катастрофами, известными на весь мир. Важно отметить, что научно-технический прогресс позволяет сделать ядерные технологии безопасными и эффективными. В связи с этим вопрос о социальной приемлемости атомной энергетики в Российской Федерации является особо актуальным. В данной статье проанализированы данные опросов, отражающих мнения населения по поводу их отношения к АЭС, рассмотрены стратегии достижения общественной приемлемости атомной энергетики в современных социально-экономических условиях.

Ключевые слова: социальная приемлемость, атомная энергетика, информационная открытость, опросы.

В последние годы Россия демонстрирует превосходные научные и технологические успехи, которые являются прорывными в области атомной энергетики. Среди них стоит выделить выведение на полную мощность реактора на быстрых нейтронах БН-800 на Белоярской АЭС [1]. Реакторы на быстрых нейтронах представляют собой новое поколение ядерных реакторов, способных превращать отработавшее ядерное топливо в новое топливо, которое можно снова использовать на АЭС, тем самым образуя замкнутый ядерный цикл. С развитием технологий эти реакторы могут стать важным элементом будущей энергетики, способствуя экологичному и безопасному производству электроэнергии. Вышесказанные преимущества говорят о важности развития атомной энергетики. В связи с этим нарастает актуальность вопроса общественной приемлемости атомной отрасли. Без социального одобрения будет сложно развивать новую технологию, даже несмотря на её безопасность.

Публичное внимание к атомной отрасли началось в 1980-х годах, когда развитие средств массовой информации сделало невозможным игнорирование беспокойства населения о безопасности. Серия аварий того времени также усилила интерес общественности к данной отрасли.

Группа ЦИРКОН провела исследования в Ростовской области по заказу ГК «Росатом» в январе 2010 года [2]. В результате исследования, было выявлено, что население области относилось к наличию АЭС в их регионе весьма настороженно. Большинство опрошенных жителей (63%) видело больше негативных аспектов, связанных с наличием АЭС, в то время как всего лишь 20% респондентов относились к АЭС положительно. Отношение жителей Волгодонска, города, где находится АЭС, отличалось от общей позиции населения области и жителей областного центра, и было более позитивным, хотя большинство ответов (53%) были отрицательными.

Исследования показывают, что случай радиационной аварии сильно сказывается на мнении об атомной энергетике, даже если эта авария произошла в другой стране. Так, по данным ВЦИОМ, проводившего опрос 11-12 июня 2011 года у россиян после событий на АЭС «Фукусима-1», можно сделать вывод о том, что поражение Японии от землетрясения в марте

2011 года оказало свое влияние на отношение россиян к атомной энергетике [3]. Согласно данным исследования, большинство россиян (57%) поддержали идею полного отказа от использования атомной энергии в России, подобно тому, как сделали Германия, Италия и некоторые другие страны. Против такого решения высказались лишь 20% опрошенных. В таблице 1 представлены данные об ответах на вопрос: «В течение ближайших десяти лет Германия планирует остановить все АЭС, полностью отказаться от атомной энергии и перейти на альтернативные источники. Предположим, что и Россия примет такое же решение. Вы лично его поддержите или не поддержите? (закрытый вопрос, один ответ)».

Таблица 1 – Результаты опроса ВЦИОМ

	Все опрошенные	Москва и Санкт-Петербург	более 500 тыс.	100-500 тыс.	менее 100 тыс.	село
Безусловно, поддержу	33	32	31	32	27	40
Скорее поддержу	24	25	23	25	27	22
Скорее не поддержу	13	11	12	19	15	10
Совершенно точно не поддержу	7	16	5	8	5	5
Затрудняюсь ответить	23	16	29	16	27	22

Данный опрос выявил взаимосвязь между уровнем образованности и отношением к АЭС. Становится очевидно, что сторонниками отказа от атомной энергетики являются в основном сельские жители (62%) и люди с низким уровнем образования (59-62%), а также те, кто имеет средний или низкий уровень дохода (58-59%).

Вышесказанное приводит нас к первой стратегии достижения общественной приемлемости атомной энергетики. Важным компонентом стратегии является вовлечение и консультация общественности, повышение радиационной грамотности [4]. Общественные слушания, диалоги и обратная связь играют важную роль в формировании мнения и принятии решений. Примером применения данной стратегии является национальный проект «Образование», в рамках которого ГК «Росатом» проводит информационную работу с населением и молодежью. Эти меры способствуют повышению уровня доверия общественности к атомной энергетике. Опыт свидетельствует о том, что взаимодействие с молодежью даёт более продуктивные результаты, поскольку она еще не приобрела консервативного мышления, присущего старшим поколениям.

Следующая стратегия достижения социальной приемлемости - это обеспечение прозрачности и доступности информации об атомной энергетике для общества. ОАО "Концерн Росэнергоатом" стремится создать открытую, доверительную и сотрудническую атмосферу для повышения безопасности, надежности и экономической эффективности российских АЭС. Подобный подход реализуется также на Ростовской АЭС, где действует документ "Об информационной открытости". В 2008 году в городе Волгодонске был открыт информационный центр для взаимодействия с населением.

Не менее важным фактором, положительно влияющим на социальную приемлемость атомной энергетики, является позиционирование [5]. Позиционирование – это формирование представления о компании или товаре в умах целевой аудитории. В последние года «Росатом» эффективно позиционирует свою компанию. Она успешно экспортирует свои услуги за рубеж, предоставляя широкий спектр услуг по строительству, вводу в эксплуатацию и обслуживанию атомных электростанций своим зарубежным партнерам. За прошедший 2019 год, общий объем выручки ГК «Росатом» достиг значительных 1 151,9 млрд рублей, что является увеличением на 11,4% по сравнению с 2018 годом. Примечательно, что существенную часть этого финансового успеха также составило реализация новых проектов по строительству АЭС в различных странах мира.

Все три стратегии активно применяются компанией «Росатом». О положительных результатах свидетельствуют более свежие данные социологического опроса, проведенного компанией «ЭлаНКом» в 2021 году в населенных пунктах, расположенных вблизи атомных электростанций [6]. Отношение населения к атомной энергетике имеет положительную динамику, преобладают позитивные оценки. Опрос проводился в 10 регионах, число респондентов составило около 10 тыс. человек. Жители этих регионов считают атомную энергетику важной для развития региона. Более 77% опрошенных одобряют использование атомной энергетики для электроснабжения России. В пристанционных городах этот процент составляет 90,65%. Конкретную близлежащую станцию поддерживают около 70,5% опрошенных из регионов, где расположены АЭС, и 87,32% жителей пристанционных городов. Отсюда видно, что вышеуказанные стратегии положительно влияют на социальную приемлемость атомной энергетики.

Как итог, вопрос социальной приемлемости атомной энергетики в России является сложным и требует детального анализа и обсуждения. Стратегия достижения общественной приемлемости исходит из необходимости прозрачности, участия общества и обеспечения безопасности. Путем продолжения диалога и учета мнения общественности можно добиться большей социальной поддержки атомной энергетики и обеспечить устойчивое развитие энергетического сектора в России.

Список использованных источников

1. https://www.fondsk.ru/news/2022/10/14/rossia-sdelala-shag-k-energe tike-buduschego.html

2. Куксин Игорь Александрович Атомная энергетика: социальная приемлемость или противостояние // Глобальная ядерная безопасность. – 2011. – №1 (1).

3. https://wciom.ru/analytical-reviews/analiticheskii-obzor/polnyj-otkaz-ot-aes-za-i-protiv

4. Горин Н.В., Екидин А.А., Головихина О.С. Атомная энергетика в национальных проектах России. // Известия вузов. Ядерная энергетика. – 2021. – № 1. – С. 5-15.

5. Нетяга, Н. Н. Стратегия достижения общественной приемлемости технико-технологических новаций (на примере атомной отрасли) / Н. Н. Нетяга // Современная экономика: проблемы и решения. – 2022. – №3(147). – С. 47-57.

6. https://www.rosatom.ru/journalist/smi-about-industry/opros-zhiteli-regionov-prisutstviya-aes-podderzhivayut-razvitie-atomnoy-energetiki/

SOCIAL ACCEPTABILITY OF ATOMIC ENERGY IN THE RUSSIAN FEDERATION

R.A. Abramov

Kazan State Power Engineering University
Kazan, Russia

In modern society, there is a demand for electricity generation without carbon dioxide emissions. This trend is primarily evident in European countries, some Asian countries, and the United States. In the Russian community, discussions about environmental protection are just beginning. One of the promising directions in the development of zero-emission energy is atomic energy. However, the feasibility of using nuclear power plants (NPPs) is the most controversial and debatable decision in this matter. Fear of NPPs is associated with nuclear disasters known worldwide. It is important to note that scientific and technological progress allows for safe and efficient nuclear technologies. In this regard, the question of the social acceptability of atomic energy in the Russian Federation is particularly relevant. This article examines surveys reflecting public opinions on their attitudes towards NPPs and explores strategies for achieving public acceptability of atomic energy in modern socio-economic conditions.

Keywords: social acceptability, atomic energy, information transparency, surveys.

УДК 614

К ВОПРОСУ ОБ ОРГАНИЗАЦИИ И УПРАВЛЕНИИ ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В ЗДАНИЯХ С ВРЕМЕННЫМ ПРЕБЫВАНИЕМ ЛЮДЕЙ

С.Г. Аксенов, И.Н. Губайдуллина, И.И. Мулюков

Уфимский университет науки и технологий,
г. Уфа, Россия

В рассматриваемой научной статье был исследован вопрос об организации и управлении пожарной безопасности в зданиях с временным пребыванием людей. Также в статье были представлены статистические данные, которые указывают на проблемы в рассматриваемых объектах. Были также предложены основные методы решения выявленных проблем.

Ключевые слова: гостиницы, отели, пожарная безопасность, пожар, технический регламент, статистика пожаров, новые технологии.

Пожарная безопасность зданий с временным пребыванием людей является неотъемлемой частью решения основных задач для государства, так как пожары несут огромную опасность для экономической составляющей как страны, так и для организации занимающиеся той или иной деятельностью, связанной с временным пребыванием гражданского населения.

Согласно нормативному акту, а именно Федеральному закону №123-ФЗ к зданиям и сооружениям с временным пребыванием людей относятся следующие объекты: гостиницы, отели, санатории и общежития. В данной статье будет более подробно рассмотрены объекты гостиницы и отели.

Также стоит разобраться с основными понятиями, а именно, что такое пожар и пожарная безопасность.

Пожар – это неконтролируемое горение, распространение которого происходит посредством различной пожарной нагрузки, включающей горючие материалы и легковоспламеняющиеся жидкости.

Пожарная безопасность – это степень обеспеченности защитой здания или сооружения, которое включает в себя применение различных норм и правил, направленных на исключение возможности возникновения пожара или средства препятствий для его развития.

В целом, исследуя выбранную тему, стоит обратить внимание, что для обеспечения пожарной безопасности различных объектов необходимо проведения организационных мероприятий.

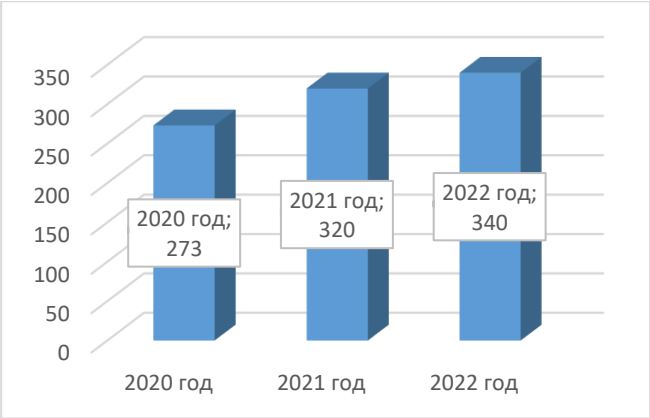

Рисунок 1 – Статистика пожаров в Российской Федерации в зданиях временного проживания людей (гостиницах, отелях, санаториях и др.)

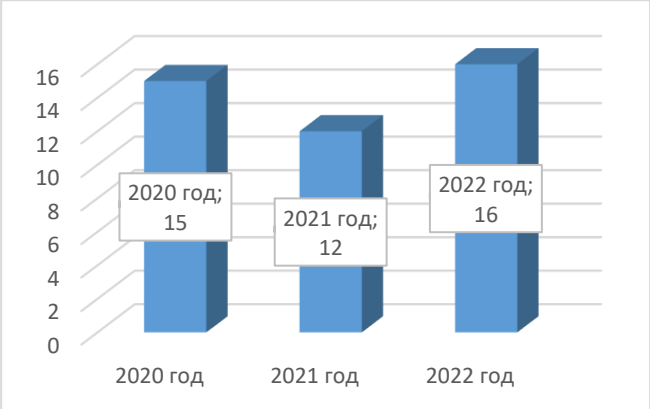

Рисунок 2 – Статистика погибших при пожаре в зданиях с временным пребыванием людей в Российской Федерации

Согласно источнику, статистических данных [5], возникновение пожаров в гостиницах и отелях на территории Российской Федерации имеет незначительный рост как изображено на рисунке 1, однако в связи с их возникновением следует обратить особое внимание, так как при возникновении данных пожаров возрастает количество погибших (рисунок 2). В связи с ростом пожаров на рассматриваемых объектах, выбранная тема является актуальной.

Как правило, пожарная безопасность гостиниц и отелей имеет следующие основные элементы: установка пожарной сигнализации, проведение систем оповещения и управления эвакуацией, установка систем автоматического пожаротушения и систем противодымной защиты. Также вдобавок данным требования относятся противопожарные мероприятия, связанные с обучением рабочего персонала по своевременной эвакуации гражданского населения, а также применения различных первичных противопожарных действий. К первичным противопожарным мероприятиям относится применения огнетушителей, песка и противопожарного матери-

ала, а также действия по локализации распространения горения посредством доступа кислорода к пожару. Также к основным первичным мерам противопожарной защиты относят различные мероприятия, такие как: обработка огнезащитным составом металлические и деревянные конструкционные материалы, установка огнеупорных дверей, применение огнезащитных составом на тюли и шторы. Проведение данных мероприятий позволит локализовать распространение горения, а также предоставить больше времени для эвакуации гражданского населения.

Как правило, территория гостиницы, в пределах противопожарных расстояний между зданиями, сооружениями, а также участки, прилегающие к иным постройкам, должны своевременно очищаться от горючих отходов, мусора. Однако помимо выше представленных противопожарных мероприятий проводятся также и дополнительные меры, которые направлены как для поддержания пожарной безопасности, так и для ее повышения.

К дополнительным противопожарным мерам относятся:

1. Предоставление в бумажном или электронном виде путей эвакуации. Как правило, такие носители путей эвакуации предоставляются гражданам в отелях, которые имеют высокий статус и находятся в наиболее распространенных местах пребывания людей (туристов);

2. Установка современного технологического оборудования с программированием при помощи нейросети. Такие установки еще находятся на стадии разработки только в зарубежных странах, однако преимущества ее имеют место быть. Так как такие установки основаны на работе сенсорных панелей, установленных на потолках и стенках, где программное обеспечение нейросети осуществляет визуальную деятельность по установленным параметрам (повышение температуры, давления, повышение углекислого газа или HCL). Также гостиницы высотой 5 и более этажей должны быть обеспечены индивидуальными спасательными устройствами (комплектом спасательного снаряжения или лестницей навесной спасательной) из расчета одно устройство на каждые 30 человек, находящихся на этаже здания.

Основным лицом, который несет ответственность за пожарную безопасность, является руководитель гостиницы. Далее по мере снижения обязанностей и узконаправленного вида деятельности, руководитель возлагает данную работу на сотрудников по охране труда. Такие сотрудники вправе выполнять и требовать выполнения различным противопожарных мер, установленных законодательством Российской Федерации (нормативные акты, своды правил, федеральные законы). Также помимо установленных норм и правил, учреждение совместно с сотрудниками охраны труда вправе устанавливать свои требования по обеспечению пожарной безопасности, однако данные правила не должны быть смягчены в отношении установленных требований.

Ответственность за нарушение требований пожарной безопасности в соответствии с действующим законодательством несут:

– собственники имущества;

– лица, уполномоченные владеть, пользоваться или распоряжаться имуществом, в том числе руководители организаций.

Таким образом, можно сделать вывод, что рассматриваемые объекты относятся к особо важным объектам ввиду возможного нахождения единовременно более 50 человек. Также было исследованы основные элементы в области обеспечения пожарной безопасности гостиниц и отелей и предложены современные технологии для их обеспечения. По ходу изучения выбранной темы было установлено, что основным ответственным за пожарную безопасность является руководитель учреждения, но исходя из своей области занятости, он может передавать данную работу иным сотрудникам, которые имеют познание в области пожарной безопасности. Применение первичным противопожарных мероприятий, а также использование дополнительных мер (современных технологий) позволит снизить риск возникновения пожара, а в случае его возникновения, при правильной установки противопожарных установок горение может быть локализовано, что позволит увеличить время для эвакуации людей. Также не мало важным аспектом является, что при применение выше перечисленных мер – это отразится и на экономической составляющей, так как потери за счет защиты объекты будут минимальными.

Список использованных источников

1. Аксенов С.Г., Ишмеева А.С., Якупов Х.Ф. Влияние цифровых технологий в физической культуре и спорте на развитие МЧС // сб.: Актуальные проблемы физической культуры, спорта и туризма // междун. науч.-практ. конф. Уфа, 2023.

2. Аксенов С.Г., Ишмеева А.С. Экологическая безопасность как фактор устойчивого развития страны. Форум. – 2023. – № 3 (29). – С. 95-98.

3. Аксенов С.Г., Синагатуллин Ф.К. Обеспечение первичных мер пожарной безопасности в муниципальных образованиях // Проблема обеспечения безопасности: Материалы Международной научно-практической конференции. – Уфа: РИК УГАТУ, 2020. – С. 242-244.

4. Ишмеева А.С., Филиппов О.А. Развитие и использование цифровых платформ в рыночной экономике // сб.: Актуальные вопросы социально-экономического развития России на современном этапе. Москва, 2023. – С. 80-84.

5. Кудрявцев Д.И., Губайдуллина И.Н., Аксенов С.Г., Синагатуллин Ф.К. К вопросу о развитии пожарной техники // Обществознание и социальная психология. – 2022. – № 12 (42). – С. 559-563.

6. Губайдуллина И.Н., Ишмеева А.С. Экономико-правовые проблемы экономической безопасности государства // сб.: Проблемы обеспечения безопасности // IV Междун. науч. конф. Уфа, 2022. – С. 429-433.

7. Губайдуллина И.Н., Ишмеева А.С. Влияние цифровизации на безопасность инфраструктуры // сб.: Обеспечение экономической безопасности России в современных условиях // сб. науч. трудов Всеросс. науч. конф. Москва, 2022. – С. 41-44.

8. Филиппов О.А., Ишмеева А.С. Проблема неэффективной деятельности сотрудников пожарной части // сб.: Актуальные вопросы пожаротушения // всеросс. науч.-практ. конф. Иваново, 2023. – С. 71-74.

ON THE ISSUE OF THE ORGANIZATION AND MANAGEMENT OF FIRE SAFETY IN BUILDINGS WITH TEMPORARY STAY OF PEOPLE

S.G. Aksenov, I.N. Gubaidullina, I.I. Mulyukov

Ufa University of Science and Technology
Ufa, Russia

In the scientific article under consideration, the question of the organization and management of fire safety in buildings with temporary residence of people was investigated. The article also presented statistical data that indicate problems in the objects under consideration. The main methods of solving the identified problems were also proposed.

Keywords: hotels, hotels, fire safety, fire, technical regulations, fire statistics, new technologies.

УДК 614.84

АСПЕКТЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ЖИЛЫХ ЗДАНИЙ

С.Г. Аксенов, Ф.К. Синагатуллин, А.Е. Шеин

Уфимский университет науки и технологий,
г. Уфа, Россия

В данной статье раскрываются аспекты обеспечения пожарной безопасности (ПБ) жилых зданий. Жилые здания занимают большую часть территории города, по этой причине обеспечение ПБ является одной из первоочередных задач при проектировании, строительстве и эксплуатации

жилых зданий. Рассмотрены основные причины возникновения возгораний в помещениях, а также основные проблемы обеспечения ПБ.

Ключевые слова: пожарная безопасность, жилой фонд, строительство, проектирование, пожар, противопожарные средства, пожарные извещатели.

Современные города трудно представить без возвышающихся зданий. Организации, высотки с офисными помещениями, больницы, институты, школы, жилые здания являются неотъемлемой частью ландшафта современных городов России. Разумеется, большая часть города предоставлена под размещение зданий жилого назначения. Это объясняется тем, что за последние десятилетия в города произошел приток большого количества населения, которому необходимы жилые помещения. Ввиду того, что большинство пожаров происходит в жилых помещениях, вопрос обеспечения пожарной безопасности является как никогда актуальным.

За последние десятилетия пожары стали одной из наиболее распространенных угроз для жизни и здоровья человека. Согласно отчету МЧС России, в жилом фонде произошло 31 247 пожаров, которые унесли жизни более 3 тыс. человек [1]. Основными причинами стали:

1) неосторожное обращение с огнем – более 50%;

2) эксплуатация неисправного отопительного и печного оборудования – более 14%;

3) поджоги – более 13%;

4) эксплуатация неисправного оборудования и электросетей – более 9% [3].

Специалисты отмечают, что главная проблема в обеспечении зданий жилого назначения ПБ является недостаточное оснащение помещений средствами противопожарной защиты, а также нарушение правил пожарной безопасности.

Большая доля пожаров приходится на дома старой постройки, нежели чем на новые. Это объясняется тем, что современные системы противопожарной защиты (автоматические установки пожаротушения, датчики дыма и т.д.) рассчитаны на здания более свежей постройки. Также, новые дома уже оснащены некоторыми средствами противопожарной защиты, а старые нет. Не новой является проблема аварийности жилого фонда страны. Аварийное жилье наиболее подвержено появлению пожаров [5].

Можно выделить следующие проблемы обеспечения ПБ в жилых объектах, а именно:

1) несоблюдение требований ПБ при проектировании и строительстве зданий;

2) непроведение ремонтных работ в надлежащий срок;

3) эксплуатация неисправного электрооборудования;

4) низкая квалифицированность специалистов [2].

Крайне важным фактором для строительства жилых домов являются используемые материалы. Например, известны случаи пожаров в домах, где в качестве теплоизоляционного материала используется минераловатный утеплитель. Существует мнение, что минеральная вата является негорючим материалом, что ошибочно. Если быть точнее, то сама вата не горюча, но вот специальные органические добавки, которыми пропитывают волокна для уменьшения количества впитываемой влаги, горючи. Наиболее горючая минеральная вата применяется для утепления плоских кровель и в качестве сердечника сэндвич-панелей [6]. Дополнительная угроза состоит в том, что после ликвидации пожара в здании, минеральная вата продолжает тлеть и, под воздействием ветра, может разлететься на большую территорию и стать еще одним источником возгорания. Тушение конструкций с использованием минеральной ваты может занять несколько суток [7].

Нарушение правил пожарной безопасности при проектировании и строительстве зданий может привести к крупной катастрофе. Исходя из приведенного выше примера, мы можем сделать вывод, что даже такая несущественная деталь как утеплитель может стать причиной быстрого распространения огня. Разберем основные аспекты обеспечения ПБ жилых зданий при проектировании и строительстве:

1) необходимо соблюдать указанные в ГОСТах нормы и правила;

2) каждое здание должно быть оснащено достаточным количеством эвакуационных выходов;

3) согласно нормам, каждое помещение должно быть оснащено установками автоматического пожаротушения и дымоудаления, срабатывающими при обнаружении датчиками признаков пожара [4].

В каждом высотном жилом здании должно быть размещено противопожарное оборудование, которое периодически должно проверяться на наличие неисправностей и работоспособность. Причиной ужасающих последствий многих пожаров является прямое пренебрежение проверкой и заменой устаревшего оборудования. Многие домовладельцы пренебрегают простейшими правилами ПБ, т.к. считают, что это затратно. Однако они забывают о том, какой материальный ущерб может нанести пожар и какое количество средств необходимо будет потратить на восстановление жилья, не говоря уже о возможности потерять жизнь.

В соответствии с нормами, многоквартирные здания, имеющие более трех этажей, должны быть оборудованы дымовыми пожарными извещателями. После того, как датчик засечет признак пожара (например, дым или сильное повышение температуры), извещатель издает звуковой сигнал. Важно отметить, что сигнал должен быть слышен в каждом помещении, в особенности в спальных. То есть, сигнал должен быть способен разбудить спящего человека. В основном, подобные дымовые извещатели устанавливаются в помещениях жилого сектора [8].

Несмотря на то, что за последние десятилетия произошло множество резонансных случаев, показавших важность соблюдения ПБ не только при проектировании и строительстве здания, но и его эксплуатации, мы можем наблюдать недостаток обеспечения зданий специальными пожарными проездами, что существенно увеличивает время тушения пожара. Также, многие владельцы квартир самостоятельно отключают дымовые извещатели или не меняют в них батарейки. В результате, извещатели не выполняют свою главную функцию.

Таким образом, мы можем сделать вывод, что обеспечение ПБ зданий жилого назначения является одним из наиважнейших аспектов защиты населения от чрезвычайных ситуаций и их последствий. Пожар может случиться в результате малейшего нарушения норм и правил, не только при проектировании и строительстве здания, но и при его эксплуатации. Именно по этой причине крайне важно уделять внимание пропаганде ПБ среди населения, т.к. каждый из жителей несет ответственность за свою жизнь.

Список использованных источников

1. Аксенов С.Г. К вопросу о принятии управленческих решений при проведении аварийно-спасательных работ и тушении пожаров в городских условиях // сб.: Проблемы обеспечения безопасности (Безопасность - 2019). I междун. науч.-практ. конф. – 2019. – С. 8-18.

2. Аксенов С.Г., Ишмеева А.С. Экологическая безопасность как фактор устойчивого развития страны. Форум. – 2023. – № 3 (29). – С. 95-98.

3. Ишмеева А.С., Филиппов О.А. Развитие и использование цифровых платформ в рыночной экономике // сб.: Актуальные вопросы социально-экономического развития России на современном этапе. Москва, 2023. – С. 80-84.

4. Кудрявцев Д.И., Губайдуллина И.Н., Аксенов С.Г., Синагатуллин Ф.К. К вопросу о развитии пожарной техники // Обществознание и социальная психология. – 2022. – № 12 (42). – С. 559-563.

5. Губайдуллина И.Н., Ишмеева А.С. Экономико-правовые проблемы экономической безопасности государства // сб.: Проблемы обеспечения безопасности // IV Междун. науч. конф. Уфа, 2022. – С. 429-433.

6. Губайдуллина И.Н., Ишмеева А.С. Влияние цифровизации на безопасность инфраструктуры // сб.: Обеспечение экономической безопасности России в современных условиях // сб. науч. трудов Всеросс. науч. конф. Москва, 2022. – С. 41-44.

7. Ишмеева А.С., Губайдуллина И.Н. Сущность глобализации и ее влияние на мировую экономику // Социально-экономические и правовые основы развития экономики. Коллект. моногр. Уфа, 2016. – С. 4-23.

8. Курочкина А.С., Аксенов С.Г., Губайдуллина И.Н. Анализ и оценка последствий чрезвычайных ситуаций, связанных с пожарами на промышленных предприятиях // Грузовик. – 2022. – № 9. – С. 41-43.

ASPECTS OF FIRE SAFETY OF RESIDENTIAL BUILDINGS

S.G. Aksenov, F.K. Sinagatullin, A.E. Shein

Ufa University of Science and Technology,
Ufa, Russia

This article reveals the aspects of fire safety (PB) of residential buildings. Residential buildings occupy most of the territory of the city, for this reason, the provision of PB is one of the priorities in the design, construction and operation of residential buildings. The main causes of fires in the premises, as well as the main problems of ensuring safety are considered.

Keywords: fire safety, housing stock, construction, design, fire, fire-fighting equipment, fire detectors.

УДК 343.2

ОБЩЕСТВЕННО-ОПАСНАЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ С АДМИНИСТРАТИВНОЙ ПРЕЮДИЦИЕЙ

А.П. Амосова, Р.А. Карданова

Юридический институт правосудия и адвокатуры,
г. Саратов, Россия

В представленной статье будет рассмотрено понятие «административная преюдиция» и будут выявлены проблемы, связанные с его использованием. Эти проблемы возникают из-за разногласий в правоприменительной практике. Будет проведен анализ конкретных преступлений, связанных с административной преюдицией. Это является очень актуальной темой, поскольку сегодня все больше административных правонарушений приводят к уголовному преследованию, а не только административному наказанию. Исследование показывает, что внедрение института административной преюдиции является разумным: при повторном совершении административного правонарушения сразу после применения наказания за него, такое правонарушение переходит в категорию преступления.

Ключевые слова: административная преюдиция, уголовное законодательство, правонарушение, преступление, общественная опасность.

Совершение преступления влечет за собой уголовную ответственность, которая «представляет собой реакцию государства на совершенное противоправное деяние» [1, с. 91]. Особенность преступлений с административной преюдицией заключается в их способности наносить ущерб

обществу и его нормам неявным образом, через нарушение правил и норм, установленных государством. Преступление с административной преюдицией может включать в себя такие деяния, как экономические махинации, нарушение экологического законодательства, коррупцию, незаконное предоставление услуг и многие другие. Они оказывают разрушительное воздействие на различные аспекты общественной жизни, обременяя экономику, портят окружающую среду, подрывают доверие граждан к государственным институтам.

Преступления с административной преюдицией считаются общественно-опасными, потому что их последствия эффектно прослеживаются на общественном уровне. Они оказывают негативное влияние на все слои общества, подрывая его основы. Поскольку они часто остаются незамеченными или игнорируются, их влияние может быть гораздо более разрушительным, чем традиционные формы преступлений.

Акт, подпадающий под административную ответственность и последующие действия, на основании которых возбуждается уголовное дело, кажутся «одинаковыми» лишь с первого взгляда. «При привлечении лица к уголовной ответственности за совершение преступления с административной преюдицией и назначении ему наказания учитываются лишь признаки состава уголовного преступления, признаки состава административного правонарушения при этом не учитываются, они лежат за его пределами и составляют лишь обязательное условие уголовной ответственности» [2, с. 257].

Необходимо разработать и эффективно применять меры по предотвращению, выявлению и наказанию такого рода преступлений. В рамках объективной стороны преступления в административной преюдиции необходимо изучать и анализировать такие элементы, как объект преступления, субъект преступления, объективная сторона преступления и причинно-следственная связь между ними.

Объект преступления в административной преюдиции определяется как охраняемые права и интересы общества, государства и граждан, которые нарушаются в результате совершенного преступления. Объект преступления в данной форме преступности может быть очень широким, отдельные элементы которого вытекают из конкретных нарушений и правовых норм. Субъект преступления в административной преюдиции может быть, как физическим, так и юридическим лицом. Физический лицо может быть причастным к преступлению в качестве исполнителя, организатора или пособника. Юридическое лицо как правопреемник может применять любые легальные и нелегальные способы достижения своих целей, что может привести к совершению преступлений в административной преюдиции. Объективная сторона преступления в административной преюдиции включает в себя объективные элементы деяния – действия или бездействия, субъекта преступления, а также результат преступления. Для признания деяния преступным, необходимо наличие объективной стороны,

которую законодатель прямо или косвенно указывает. Причинно-следственная связь между объективной стороной преступления и его последствиями играет важную роль в анализе административной преюдиции. Отсутствие данной связи исключает возможность привлечения лиц к административной ответственности, ведь объективная сторона преступления тесно связана с последствиями, которые она вызывает. Изучение объективной стороны преступления в административной преюдиции является важным шагом в понимании данного социального явления. Раскрытие ее элементов, объектов, субъектов и связей помогает более эффективно бороться с нарушителями и восстанавливать порядок в обществе. Для некоторых составов преступления достаточно совершить повторное деяние лицом, подлежащим административному наказанию: ст. 116^1, 151^1, 157, 158^1 Уголовного кодекса Российской Федерации [3] (далее – УК РФ).

Административная преюдиция имеет как свои преимущества, так и недостатки. К преимуществу можно отнести то, что в административная преюдиция помогает смягчить уголовное законодательство, что может быть полезно для поддержания баланса между общественной безопасностью и защитой прав обвиняемых. Вместо того чтобы применять сразу уголовное наказание за каждое административное правонарушение, система дает возможность виновным исправиться и избежать более серьезных последствий. Кроме того, административная преюдиция помогает укрепить действенность правоохранительных органов и судебной системы. Мелкое хищение чужого имущества, совершенное лицом, подвергнутым административному наказанию за мелкое хищение, предусмотренное ч. 2 ст. 7.27 Кодекса об административных правонарушениях [4] (далее – КоАП РФ), влечет уголовную ответственность по ст. 158^1 УК РФ.

В науке часть авторов положительно воспринимают институ административной преюдиции вы уголовном праве, а некоторые выступают против введения административной преюдиции в уголовный закон, считая, что она только лишь усиливает репрессивность уголовного законодательства, таким образом «в доктрине нет единого отношения к ее необходимости в уголовном законе, поэтому она требует дальнейшего научного осмысления и обсуждения» [5, с. 111].

Преступления, связанные с административной преюдицией, являются явлением, требующим всестороннего теоретического исследования, в результате которого будет достигнута стандартизация соответствующего уголовного законодательства, обеспечивающая единообразное применение анализируемых нами норм.

Список использованных источников

1. Иваненкова А.Ю. О понятии уголовной ответственности несовершеннолетних / А.Ю. Иваненкова, О.Ю. Красовская // Современный взгляд

на науку и образование: Сборник научных статей. Москва: Издательство «Перо», 2021. – С. 90-92.

2. Красовская О.Ю. Административная преюдиция в уголовном законе // О.Ю. Красовская / Актуальные проблемы правовых, экономических и гуманитарных наук: материалы XIII Междунар. науч.-практ. конф. профессорско- преподавательского состава, аспирантов, магистрантов и студентов, Минск, 20 апр. 2023 г.: в двух частях. Минск: БИП, 2023. – Ч. 1. 416 с. – С. 256-258.

3. Уголовный кодекс Российской Федерации: Федеральный // Собрание законодательства Рос. Федерации. 1996 № 25 Ст. 2954; 2023. – № 32 (Часть I), ст. 6145.

4. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях // Собрание законодательства Рос. Федерации. 2002. № 1 (ч. 1). Ст. 1; 2023. – № 43. Ст. 7604.

5. Красовская О.Ю. Административная преюдиция в уголовном законе / О.Ю. Красовская, Д.Р. Галиева, А.О. Сергеева // Трансформация правовых институтов и методов обеспечения санитарно-эпидемиологического благополучия и экологической безопасности в России, странах СНГ и Европейского союза, на примере борьбы с коронавирусом «COVID- 19»: Материалы VIII Международной научно-практической конференции преподавателей, практических сотрудников, студентов, магистрантов, аспирантов, Саратов, 08 октября 2021 года. Саратов: Издательство «Саратовский источник», 2021. – С. 108-111.

SOCIALLY DANGEROUS TYPE OF CRIMES AS A CRIME WITH ADMINISTRATIVE PREJUDICE

A.P. Amosova, R.A. Kardanova

Saratov State Law Academy,
Saratov, Russia

In the presented article, the concept of "administrative prejudice" will be considered and the problems associated with its use will be identified. These problems arise due to disagreements in law enforcement practice. An analysis of specific crimes related to administrative prejudice will be carried out. This is a very relevant topic, because today more and more administrative offenses lead to criminal prosecution, and not only administrative punishment. The study shows that the introduction of the institution of administrative prejudice is reasonable: if an administrative offense is repeated immediately after the application of punishment for it, such an offense becomes a crime.

Keywords: administrative prejudice, criminal law, offense, crime, public danger.

УДК 339.543

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ТАМОЖЕННОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ, СОДЕРЖАЩЕЙ ОБЪЕКТЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

В.В. Анцупова, С.Е. Кривошеева

Сибирский государственный университет путей сообщения, г. Новосибирск, Россия

Статья посвящена актуальным проблемам таможенной экспертизы, содержащей объекты интеллектуальной собственности. Статья основана на предпосылке, что нарушения прав интеллектуальной собственности ввозимых товаров значительно увеличиваются, угрожая развитию инноваций и затрудняя торговлю.

Ключевые слова: интеллектуальная собственность, таможенная экспертиза, объект интеллектуальной собственности.

Проблемы, связанные с таможенной экспертизой, содержащей объекты интеллектуальной собственности, являются актуальными и неоспоримыми в современных условиях. Таможенная экспертиза играет важную роль в контроле перемещения товаров через границы, а в случае наличия объектов интеллектуальной собственности, необходимость такой экспертизы становится куда значительней. Все причины нарушений возникают из-за желания участников внешнеэкономической деятельности снизить таможенные пошлины и затраты на производство товара, при этом получив большую выгоду. Такие производители не обращают внимание на качество своего товара, что может привести к его ввозу на территорию государства и нанесению ущерба его гражданам (покупателям данного товара) [1].

В настоящее время основными документами, регулирующими таможенную деятельность, включая контроль за объектами интеллектуальной собственности, являются:

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (ТК ЕАЭС), который устанавливает общие правила и принципы таможенной деятельности. Он содержит нормы по таможенным процедурам и правилам, касающимся интеллектуальной собственности. В Таможенном кодексе ЕАЭС выделена отдельная глава, посвященная интеллектуальной собственности. Эта глава является основой для разработки национального законодательства государств-членов ЕАЭС в области охраны интеллектуальной собственности [2].

2. Федеральный закон "О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" от 03.08.2018 N 289-ФЗ, который определяет основные правила и процедуры таможенного контроля в России. Этот закон содержит положения, касающиеся интеллектуальной собственности.

3. Решения Евразийской экономической комиссии, которая регулирует таможенные отношения в рамках Евразийского экономического союза. Евразийская экономическая комиссия принимает решения в соответствии с ТК ЕАЭС и международными договорами государств-членов, включая вопросы, связанные с интеллектуальной собственностью.

4. Международные договоры государств-членов Евразийского экономического союза, которые регулируют таможенные правоотношения. Эти договоры предусматривают меры и механизмы для защиты интеллектуальной собственности на таможенной территории ЕАЭС. Государства-члены ЕАЭС уделяют особое внимание правовой охране интеллектуальной собственности на своей таможенной территории.

Наиболее актуальной проблемой является эффективность проведения таможенной экспертизы. Сложность данной процедуры заключается в том, что объекты интеллектуальной собственности включают в себя достаточно широкий спектр товаров, таких как товарные знаки, авторские права, патенты и другие права на интеллектуальную собственность. Таможенные службы должны быть способны определить, классифицировать и оценить эти объекты для эффективного контроля.

Таможенная экспертиза объектов интеллектуальной собственности не только способствует защите прав правообладателей, но также способствует развитию экономики и улучшению торговых отношений между государствами, позволяет предотвратить подделку и незаконное использование объектов интеллектуальной собственности на границе государства.

Товары, на которых выявляются признаки нарушения интеллектуальных прав, могут быть задержаны или изъяты таможенными службами, что в свою очередь помогает защитить права правообладателей и снизить уровень нелегальной торговли. Помимо этого, проведение таможенной экспертизы способствует установлению законности и подлинности товаров на рынке. Благодаря этому процессу, правообладатели могут быть уверены в качестве товаров, представляемых на рынке, и иметь возможность контролировать их распределение. Данный процесс благоприятствует укреплению доверия между производителями и потребителями, а также улучшает качество товаров, что, в свою очередь, способствует развитию конкурентоспособности предприятий.

Немало важным вопросом можно назвать подделку объектов интеллектуальной собственности и их нелегальное перемещение через границы. Подделки товаров с марками или правами интеллектуальной собственности становятся все более распространенными и представляют угрозу не только для прав владельцев, но и для безопасности потребителей.

В качестве примера следует рассмотреть статистические данные Федеральной таможенной службы (ФТС) России за 2020-2021 гг. Так, в 2021 году ФТС России было обнаружено около 7 миллионов контрафактных товаров, что предотвратило потенциальный ущерб для правообладателей на сумму свыше 7 миллиардов рублей. Этот показатель превышает на 50% результаты 2020 года, где обнаружено около 8 миллионов контрафактной продукции на сумму 4,7 миллиарда рублей. Более частыми объектами

нарушений закона в основном являлись товары, предназначенные для народного потребления: одежда и обувь, игрушки и развлечения для детей, парфюмерия и косметика, автозапчасти и аксессуары для автомобилей, сумки, алкогольные напитки и табачные изделия Причиной обнаружения такого количества контрафактных товаров в области интеллектуальной собственности может являться ряд ограничительных мер, введенных в период пандемии COVID-19, в результате чего сильное развитие получил теневой сектор экономики не только в России, но и во всём мире [3].

Исключительное право на товарные знаки является одним из ключевых аспектов для правообладателя. Это право на использование исключительно данного товарного знака и имеет особое значение владельцу. Согласно пункту 1 статьи 1491 Гражданского кодекса Российской Федерации, исключительное право на товарный знак сохраняется в течение 10 лет с момента подачи заявки на государственную регистрацию. Федеральное законодательство определяет пределы и сроки действия исключительного права, а также способы распоряжения им. Это необходимо для создания системы комплексной защиты товарных знаков [3].

Одним из эффективных инструментов защиты интеллектуальных прав являются таможенные реестры. В 2021 году было добавлено 347 новых объектов в Таможенный реестр объектов интеллектуальной собственности (ТРОИС). Весьма важно отметить, что в Южном таможенном управлении обнаружено 1,6 миллиона контрафактных товаров, из которых около 30% связаны с товарными знаками, внесенными в ТРОИС. Поиск объектов в ТРОИС на официальном сайте ФТС России удобен и не требует значительных временных и финансовых затрат со стороны участников внешнеэкономической деятельности [3].

На сегодняшний день информационные технологии играют все более важную роль в таможенной деятельности, ускоряя процесс таможенного контроля товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности.

Необходимо учитывать глобализацию торговли, которая делает таможенные процедуры более сложными и запутанными. Разные страны имеют разные правовые акты и процедуры в отношении интеллектуальной собственности. Это приводит к трудностям в определении применимого права и недостаточной гармонизации правовых норм, что усложняет проведение таможенной экспертизы и контроль за ввозом подделанных товаров.

В свете вышесказанного, актуальные проблемы таможенной экспертизы, связанной с интеллектуальной собственностью, требуют серьезного внимания и усилий со стороны соответствующих государственных органов, международных организаций и правообладателей. Необходимо развивать эффективное международное сотрудничество и согласование законодательства, а также принимать современные технологии и методы для более эффективного противодействия подделкам и нарушениям прав интеллектуальной собственности для достижения более надежной таможенной экспертизы и защитить интересы правообладателей и потребителей.

Список использованных источников

1. Криндасова В.Д. Проблемы и перспективы развития института таможенной экспертизы / В. Д. Криндасова, А. М. Агапкин // Академическая публицистика. – 2022. – № 2-2. – С. 41-45. – URL: https://elibrary.ru/item.asp?id=48015806 (дата обращения: 04.10.2023)

2. Эленбергер Е.В. Национальное законодательство Российской Федерации и таможенное законодательство Евразийского экономического союза в области защиты объектов интеллектуальной собственности / Е. В. Эленбергер // Форум молодёжной науки. – 2022. – Т. 3, № 3. – С. 46-53. – URL: https://elibrary.ru/item.asp?id=49482521 (дата обращения: 04.10.2023).

3. Статистика ФТС России по обнаружению контрафактных товаров в 2020-2021 гг. URL: https://customs.gov.ru/press/federal/document/281075 (дата обращения: 04.10.2023).

ACTUAL PROBLEMS OF CUSTOMS EXPERTISE CONTAINING INTELLECTUAL PROPERTY OBJECTS

V.V. Antsupova, S.E. Krivosheeva

Siberian Transport University,
Novosibirsk, Russia

The article is devoted to the actual problems of customs expertise containing intellectual property objects. The article is based on the premise that violations of intellectual property rights of imported goods are significantly increasing, threatening the development of innovation and hindering trade.

Keywords: intellectual property, customs expertise, intellectual property object.

УДК 343.24

ПРОБЛЕМЫ УГОЛОВНОГО НАКАЗАНИЯ В ВИДЕ ИСПРАВИТЕЛЬНЫХ РАБОТ

Я.Г. Бабаева

Саратовская государственная юридическая академия,
г. Саратов, Россия

В статье на основании анализа научной литературы и материалов судебной практики выделены актуальные проблемы исполнения уголовного

наказания в виде исправительных работ. По результатам исследования определены основные направления их решения.

Ключевые слова: наказание, преступление, осужденный, цели наказания, удержания из заработной платы, уголовный кодекс.

Исправительные работы представляют собой наказание без изоляции от общества, их основное исправительное воздействие состоит в возложении на осужденного обязанности трудиться и в денежном выражении компенсировать государству и обществу причиненный им вред. Данные официальной судебной статистики свидетельствуют о сохраняющейся тенденции назначения подобного наказания: так, за период январь-декабрь 2022 года исправительные работы были назначены 50 107 осужденным (8,66% от общего количества наказаний), за аналогичный период 2021 года – 47 697 осужденным (8,43%), за 2020 год – 42 487 (8%), за 2019 год – 51 685 (8, 64%) [1]. При этом с точки зрения исполнения наказания исправительные работы являются одним сложным наказанием, проблемы чего исследуются в науке на протяжении многих лет. «Актуальность исследования исправительных работ связанна со сложностью реализации некоторых законодательных положений об исправительных работах, что всегда было и остается в центре научных интересов ученых» [2, с. 160].

Анализ и обобщение научной литературы и материалов практики позволяет выделить несколько выявленных учеными и практиками проблем в указанной сфере, которые могут быть сведены к следующим положениям.

Одной из проблем является нарушение судами правил юридической техники в части использования терминов в формулировках, не соответствующих законодательной конструкции УК РФ, что влечет за собой нарушение прав осужденного при исполнении наказания. Наглядно указанная проблема может быть продемонстрирована на следующем примере из судебной практики: осужденному назначены исправительные работы с удержанием 15 % «из заработка». Суд апелляционной инстанции указал на некорректность подобной формулировки, т.к. ч. 3 ст. 50 УК РФ требует фразы «из заработной платы», что не является тождественным [3, 4]. Следует признать распространенность в судебной практике необоснованного расширения судом источника удержаний в доход государства, что должно быть устранено. В качестве способа разрешения подобной проблемы видится ориентирование Верховным Судом РФ нижестоящих судов на неуклонное соблюдение положений нормативной формулы уголовного законодательства.

Также, к числу проблем следует привести сложившееся на практике удержание в доход государства суммы из начисленной заработной платы осужденного до вычета налогов, а также размер удержания, уменьшающий «остаток от заработной платы до пределов менее прожиточного минимума» [5, с. 135]. Положения ст. 44 УИК РФ, определяющей порядок производства такого удержания в доход государства не содержит указания о

том, следует ли осуществлять его из суммы, оставшейся после вычета налога, или из суммы всей начисленной заработной платы. На практике с учетом правовой позиции ФСИН России, выраженной им в письме от 09 июня 2018 г. № ог-19-21048, а также на основании общих положений ст. 210 Налогового кодекса РФ, в соответствии с которыми действует правила о неуменьшении налоговой базы по НДФЛ удержаний, производимых из дохода работника, в качестве налоговой базы рассматривается вся сумма заработной платы осужденного. При этом положения ч. 1 ст. 99 Федерального закона от 02 октября 2007 г. № 229-ФЗ «Об исполнительном производстве» устанавливает правило об исчислении размера удержаний из заработной платы должника из суммы, которая осталась после удержания налога. Подобное правило представляется наиболее справедливым и отвечающим интересам осужденного, в связи с чем для разрешения отмеченной проблемы предлагается применение аналогии закона, то есть закрепление в ст. 44 УИК РФ положения об исчислении размера удержаний из заработной платы осужденного из суммы после удержания необходимых налогов.

Также «одним из факторов, препятствующих эффективной реализации» [6, с. 112] положений ст. 49 УК РФ следует отнести разрозненность норм, определяющих поведение осужденного в период исполнения наказания, и норм, устанавливающих ответственность за нарушение его условий. В частности, на основании положений ст. 40 УИК РФ ограничено конституционное право осужденного на выбор работы, поскольку отказ от предложенной ему работы прямо запрещен. Одновременно с этим нормы ст. 46 УИК РФ не рассматривают в качестве нарушения порядка отбывания наказания отказ от предложенной работы. Следует согласиться с учеными, полагающими, что наличие подобного пробела не позволяет рассматривать такой отказ как нарушение порядка и условий отбывания наказания, что, в свою очередь, формально не влечет за собой применение к осужденному соответствующих мер ответственности [7, с. 5]. При этом не может рассматриваться как достаточное в приведенном случае наличие правовой позиции Пленума Верховного Суда РФ, в соответствии с которой при отказе осужденного от предложенной ему работы констатируется право уголовно-исполнительной инспекции вынести такому осужденному письменное предупреждение [8]. Устранение важного с технико-юридической и теоретической точки зрения пробела возможно только путем внесения в положения ст. 46 УИК РФ изменений в виде дополнения путем определения отказа осужденного от работы как нарушения порядка и условий отбывания наказания.

Противоположной по содержанию является проблема, связанная с отсутствием мер поощрения осужденных к исправительным работам, что ставит такого осужденного в неравное положение с осужденными к иными видам наказания, а также в целом негативно влияет на эффективность наказания в виде принудительных работ [9, с. 28]. Следует полагать, что предусмотрение законодателем мер поощрения осужденных к исправи-

тельным работам является несомненным стимулов социально активного, позитивного и правомерного поведения осужденного, и такие меры должны дополнять предусмотренные меры взыскания. В целях разрешения отмеченной проблемы представляется необходимым внесение в Уголовно-исполнительный кодекс изменений в виде включения в него ст. 45^1, предусматривающей основания поощрения осужденных к исправительным работам (например, добросовестное отношение к труду), а также виды мер поощрения, к которым могут относиться благодарность, досрочное снятие наложенного наказания.

Таким образом, исполнение уголовного наказания в виде исправительных работ в настоящее время затруднено наличием ряда проблем, носящих как теоретический, так и практический характер. Предложенные основные направления их разрешения позволят укрепить законность в уголовной, уголовно-исполнительной и иных сферах, обеспечить реализацию прав осужденного и повысить эффективность применения уголовного наказания, что, в свою очередь, будет неизбежно способствовать осуществлению задач уголовного законодательства.

Список использованных источников

1. Данные судебной статистики. Сводные статистические сведения о состоянии судимости в России // Официальный сайт Судебного Департамента РФ. URL: http://cdep.ru/?id=79 (дата обращения: 22.10.2023).

2. Красовская, О. Ю. Реализация профилактики преступного поведения в обществе организациями трудоустройством осужденных к исправительным работам / О. Ю. Красовская // Роль юридических и социальных наук в развитии современного общества: Сборник статей по материалам Всероссийской научно-практической конференции, Владивосток, 30–31 марта 2023 года. – Владивосток: Общество с ограниченной ответственностью "Издательство Дальневосточного университета ", 2023. – С. 159-162.

3. Апелляционное постановление Омского областного суда № 22-3301/2019 от 28 октября 2019 г. по делу № 22-3301/2019 // Доступ из Справ. правовой системы «Консультант Плюс».

4. Постановление Кемеровского областного суда № 44У-106/2019 4У-1392/2019 от 28 октября 2019 г. по делу № 1-7/2019 // Доступ из Справ. правовой системы «Консультант Плюс».

5. Красовская О.Ю. Некоторые проблемы уголовного наказания в виде исправительных работ / О.Ю. Красовская // Уголовное законодательство: вчера, сегодня, завтра: материалы ежегодной международной научно-практической конференции, Санкт-Петербург, 09–10 июня 2023 года. – Санкт-Петербург: Санкт-Петербургский университет Министерства внутренних дел Российской Федерации, 2023. – С. 131-136.

6. Красовская, О. Ю. Уголовно-правовые меры воздействия на родителей, злоупотребляющих родительской властью / О. Ю. Красовская //

Вестник Саратовской государственной академии права. – 2006. – № 6(52). – С. 111-114.

7. Дворянсков И.В., Кузнецов А.И. К вопросу о восполнении пробелов в правовом регулировании ответственности осужденных к исправительным работам // Уголовно-исполнительная система: право, экономика, управление. – 2017. – № 2. – С. 4-6.

8. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 20.12.2011 № 21 (в ред. от 18.12.2018) «О практике применения судами законодательства об исполнении приговора» // Ведомости уголовно-исполнительной системы. – 2012. – № 3.

9. Красоткин П.Н. Поощрение и взыскание как парные меры воспитательного воздействия на осужденных, отбывающих уголовное наказание в виде исправительных работ, по законодательству Российской Федерации // Пенитенциарная наука. – 2012. – № 17. – С. 27-30.

PROBLEMS OF CRIMINAL PUNISHMENT IN THE FORM OF CORRECTIONAL WORKS

Y.G. Babaeva

Saratov State Law Academy,
Saratov, Russia

The article, based on an analysis of scientific literature and materials of judicial practice, highlights current problems of the execution of criminal punishment in the form of correctional labor. Based on the results of the study, the main directions for their solution were determined.

Key words: punishment, crime, convict, purposes of punishment, withholding from wages, criminal code.

УДК 614.84

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ, ПРЕДУСМОТРЕННАЯ ЗА НАРУШЕНИЕ ТРЕБОВАНИЙ ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Г.Д. Бабич

Санкт-Петербургский университет ГПС МЧС России
имени героя Российской Федерации генерала армии Е.Н. Зиничева
г. Санкт-Петербург, Россия

Рассмотрены основные виды ответственности, предусмотренные за нарушения требований в сфере пожарной безопасности; представлен пере-

чень лиц, ответственных на нарушения требований пожарной безопасности; проанализированы виды наказаний за несоблюдение требований в сфере пожарной безопасности.

Ключевые слова: требования пожарной безопасности, нарушения требований пожарной безопасности; должностные лица; ответственность за нарушения.

Главным аспектом общественной безопасности в нашей стране является пожарная безопасность [1]. Обеспечение пожарной безопасности выступает одной из главнейших задач нашего государства. Пожарная безопасность представляет собой одно из условий стабильности существования, развития страны и общества в целом. Поэтому очень важно чтобы пожарная безопасность соответствовала всем нормам и требованиям, а за нарушение данных требований и норм предусмотрена ответственность [2]. Тем и обусловлена актуальность выбранной темы текущего исследования.

Целью исследования является изучение особенностей правового регулирования ответственности за нарушения требований пожарной безопасности.

На законодательном уровне нашей страны в целях обеспечения пожарной безопасности установлены обязательные для выполнения требования пожарной безопасности [1] для всех субъектов отношений.

В частности, под данными требованиями, понимаются специальные условия технического и социального характера, которые закреплены законодательством нашей страны, нормативными актами или уполномоченным государственным органом.

На сегодняшний день фиксируется значительное количество нарушений в области пожарной защиты, влекущие за собой непоправимые последствия. Предотвращение возгораний переходящих в пожары считается главной целью пожарной безопасности [2], а в тех случаях, когда пожара избежать не удалось, преследуется цель сокращения неблагоприятных последствий, влекущих человеческие жертвы, порчу зданий, имущества, материальных ценностей, а также дальнейшие работы по ликвидации последствий чрезвычайной ситуации.

Отметим, что комплекс правовых, экономических, социальных, организационных средств выступает как группа по обеспечению пожарной защиты. Главными звеньями в этой системе выступают органы государственной власти и местного самоуправления [3], юридические лица и граждане, на которых возлагаются функции по обеспечению пожарной защиты.

За нарушения или несоблюдение установленных норм и требований пожарной защиты, согласно законодательству нашей страны, предусмотрена ответственность. Отметим, категории лиц, которые несут ответственность за нарушение требований пожарной безопасности [2], а именно:

– собственники имущества;

– должностные лица согласно их компетенции;

– руководители федеральных органов исполнительной власти;

– руководители органов местного самоуправления;

– руководители организаций, а так же лица, которые уполномочены владеть, пользоваться или распоряжаться имуществом;

– лица, которые в соответствии с установленным порядком назначены за обеспечение пожарной защиты.

Вместе с тем, что касается обеспечения пожарной защиты в домах государственного, муниципального, а так же ведомственного жилищного фонда, то ответственными лицами на указанных объектах выступают сами арендаторы или квартиросъемщики, если иное не предусмотрено договором.

Отметим, что на законодательном уровне, при нарушении требований пожарной безопасности, а так же любых правонарушений в данной области [3], указанные категории лиц могут быть к дисциплинарной, административной, а так же уголовной ответственности.

При рассмотрении дисциплинарной ответственности, следует отразить, что ее наложение исполняется работодателем, который в свою очередь за нарушения правил пожарной безопасности может применить такие дисциплинарные взыскания как: замечание, выговор, увольнение.

Изучая административную ответственность, стоит обратить внимание, что она применяется на основании Кодекса РФ об административных правонарушениях.

Вместе с тем, должностные лица органов государственного пожарного надзора вправе возбуждать и рассматривать дела об административных правонарушениях, связанных с нарушениями требований пожарной защиты.

В свою очередь, причины, по которым наступает административная ответственность можно разделить на две группы:

– во-первых, ответственность за несоблюдение предписания органов ГПН;

– во-вторых, ответственность за нарушения требований пожарной защиты, а так же их последствий, которая влечет за собой предупреждение или наложение административного штрафа.

Отметим, что, при условии наступления особого противопожарного режима наступают более строгое наказание за нарушение требований пожарной защиты [4]. Данный режим устанавливается при наступлении повышенной пожарной опасности органами государственной власти [5] или органов местного самоуправления.

Заметим, что размеры штрафов при наступлении противопожарного режима и его отсутствии отличаются.

При этом, отметим, что величина административного штрафа при отсутствии противопожарного режима и его наступлении отличаются.

Так приведем сравнение размеров штрафов [3] в обоих случаях для разных категорий лиц:

1. для граждан при отсутствии режима штраф варьируется от 2 до 3 тыс.руб., а при наступлении особого противопожарного режима – от 2 до 4 тыс.руб.;

2. для должностных лиц – от 6 до 15 тыс.руб. при отсутствии режима, а при наступлении режима – от 15 до 30 тыс.руб.;

3. для лиц без образования юридического лица, которые осуществляют предпринимательскую деятельность – в первом случае штраф от 20 до 30 тыс.руб., а во втором случае – от 30 до 40 тыс.руб.;

4. для юридических лиц – размер штрафа при отсутствии особого противопожарного режима варьируется от 150 до 200 тыс.руб.; а при наступлении особого режима от 200 до 400 тыс.руб..

Стоит заметить, что каждый работодатель обязан проводить обучение пожарной безопасности для персонала. В случае, если работодатель игнорирует данные требования будет наложен штраф. Размеры штрафов представим в Таблице 1.

Таблица 1 – Штрафы за уклонение от обучения пожарной безопасности

Категория субъекта	Размер штрафа
Граждане	2000–3000 рублей
Предприниматели	20000–30000 рублей
Должностные лица	6000–15000 рублей
Юридические лица	150000–200000 рублей

Если же рассматривать уголовную ответственность за нарушения требований пожарной безопасности, которая является одной из самых суровых наказаний, и наступает при совершении более серьезных нарушений, которые влекут за собой тяжелые последствия, соответственно санкции за этот вид ответственности так же более суровые.

Итак, при нарушении противопожарных правил с причинением тяжкого вреда здоровью граждан предусмотрены такие санкции как:

– штраф в размере 80 тысяч рублей или равным доходу виновного за период до полугода;

– ограничение свободы до трех лет;

– лишение свободы до трех лет;

– принудительные работы до трех лет.

Если же при нарушении правил пожарной безопасности наступила смерть человека, то лишение свободы увеличивается до пяти лет, так же как и принудительные работы.

Отметим, что нарушая противопожарные правила, которые повлекли за собой смерть двух и более человек, то в качестве наказаний могут быть лишение свободы до семи лет и принудительные работы до пяти лет.

Анализируя уровни санкций при разных видах ответственности и статистику нарушений требований по пожарной безопасности, можно сказать, что даже зная о высоких штрафных санкциях и риске уголовной ответственности [5], на сегодняшний день фиксируется огромное количество нарушений пожарной безопасности.

Так, только за первые полгода 2023 года инспекторами государственного пожарного надзора проведено более 31 тысячи проверок , в ходе которых было выявлено более 250 тысяч нарушений требований пожарной безопасности.

Таким образом, соблюдение требований пожарной безопасности является гарантом для обеспечения пожарной безопасности жизнедеятельности граждан и страны в целом во всех сферах ее деятельности. Со стороны государственного пожарного надзора требуется регулярная проверка на соблюдение норм и требований по пожарной защите ,закрепленных законодательством. Избежать серьезных последствий в результате совершенных нарушений требований пожарной безопасности позволит только четкое выполнение и соблюдение всех норм и правил по пожарной безопасности.

Список использованных источников

1. Федеральный закон "О пожарной безопасности" от 21.12.1994 N 69-ФЗ (последняя редакция)

2. «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 30.12.2021) (с изменениями и дополнениями)

3. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 N 63-ФЗ

4. Постановление Правительства РФ от 12.04.2012 N 290 (ред. от 14.09.2023) «О федеральном государственном пожарном надзоре» (вместе с «Положением о федеральном государственном пожарном надзоре»)

5. Беляков Г.И. Пожарная безопасность. Учебное пособие. – М.: Юрайт, 2017. – 144 с.

LIABILITY PROVIDED FOR VIOLATION OF FIRE SAFETY REQUIREMENTS

G.D. Babich

Saint Petersburg University of the Ministry of Emergency Situations of Russia named after Hero of the Russian Federation Army General E.N. Zinichev, St. Petersburg, Russia

The main types of responsibility provided for violations of requirements in the field of fire safety are considered; a list of persons responsible for viola-

tions of fire safety requirements is presented; types of penalties for non-compliance with requirements in the field of fire safety are analyzed.

Keywords: fire safety requirements, violations of fire safety requirements; officials; responsibility for violations

УДК 614.84

ОРГАНИЗАЦИЯ КОНТРОЛЬНО-НАДЗОРНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ОБЛАСТИ ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА ТЕРРИТОРИИ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

Г.Д. Бабич

Санкт-Петербургский университет ГПС МЧС России имени героя Российской Федерации генерала армии Е.Н. Зиничева г. Санкт-Петербург, Россия

Представлена деятельность контрольно-надзорных органов по соблюдению требований пожарной безопасности; рассмотрены организация и основные направления органов государственного пожарного надзора МЧС России; представлена характеристика основных мероприятий по обеспечению контрольно-надзорной деятельности в сфере пожарной безопасности на территории Краснодарского края.

Ключевые слова: пожарная безопасность; государственный пожарный надзор; контрольно-надзорная деятельность; мероприятия по контролю и надзору.

Пожарная безопасность, а именно ее соблюдение на должном уровне является на сегодняшний день одной из главных задач нашего государства.

Ведь с ростом количества пожаров [1], наблюдается прямая тенденция по увеличению нарушений пожарных требований согласно установленному законодательству Российской Федерации.

Актуальность темы текущего исследования обусловлена тем, что ежегодно количество нарушений в сфере пожарной безопасности только расчет, несмотря на ужесточение санкций за данные нарушения, приводя тем самым к катастрофическим последствиям, человеческим жертвам, огромным материальным потерям, поэтому данная проблема на сегодняшний день имеет особую важность.

Целью текущего исследования является рассмотрение организации и основных направлений и изменений в области контроля и надзора [3] по

обеспечению пожарной безопасности на территории нашей страны, а так же Краснодарского края.

Анализируя статистические данные, можно отметить, что одной из основных причин наступления пожаров являются нарушения правил и требований по пожарной безопасности. К тому же, количество таких пожаров за последние годы только увеличилось. Это говорит о том, со стороны контрольно-надзорных органов требуется повышенное внимание при проведении проверок.

Согласно статистическим данным только в Краснодарском крае за минувший год произошло 9582 пожара, что на 740 пожаров больше чем в 2021 году. Очевидно, что роль контрольно-надзорной деятельности нашей страны неоспорима.

Согласно нашему законодательству, под государственным контролем понимается деятельность контрольно-надзорных органов [4], суть которой заключается в предупреждении, выявлении и пресечении нарушений обязательных требований по пожарной защите.

Представим организационную структуру органов ГПН МЧС России (рис.1).

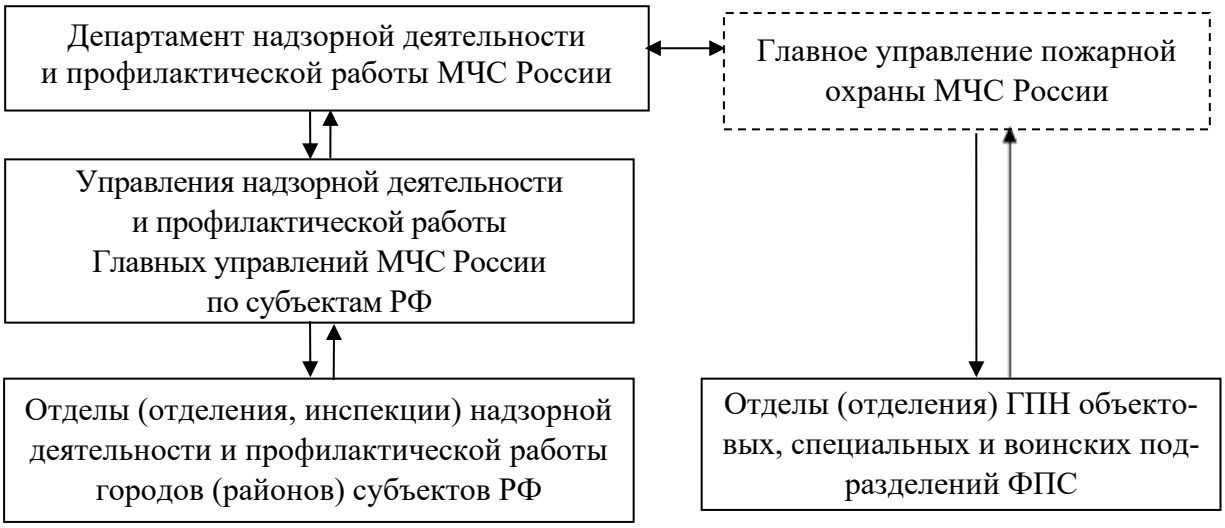

Рисунок 1 – Организационная структура органов ГПН МЧС России

Деятельность органов ГПН МЧС России осуществляется путем подчинения нижестоящих органов ГПН вышестоящим.

При этом, органы ГПН нашей страны руководствуются в своей деятельности Конституцией нашего государства, федеральными законами, актами Президента и правительства нашей страны, а так же нормативно-правовыми актами МЧС России.

Ответственность за нарушения требований пожарной безопасности согласно законодательству нашего государства носит дисциплинарный, административный и уголовный характер [3], в зависимости от уровня тя-

жести совершенных нарушений, а так же их последствий в случаях несоблюдения требований пожарной безопасности.

Рассматривая надзорную деятельность Краснодарского края отметим, что надзорно-профилактическую деятельность на территории Краснодарского края осуществляют Управление надзорной деятельности и профилактической работы Главного управления МЧС России по Краснодарскому краю и территориальные органы ГПН в муниципальных образованиях Краснодарского края.

В качестве основных задач управления надзорной деятельности по Краснодарскому краю можем выделить государственный статистический учет о пожарах [4], а так же соблюдение профподготовки личного состава Управления надзорной деятельности.

Анализ обстановки с пожарами в регионе, а так же организацию реагирования на изменение данной обстановки так же является одной из основных задач Управления надзорной деятельности.

Помимо выделенных задач, к основным так же можно отнести контроль и оказание помощи отделам муниципальных образований Краснодарского края по осуществлению надзорной деятельности; а так же взаимодействие со страховыми объектами в сфере противопожарного страхования.

Контроль за соблюдением пожарной безопасности, на критически важных для национальной безопасности России объектов, а так же особо важных пожароопасных объектов, так же является одной из главных задач [6] органов надзорной деятельности по Краснодарскому краю.

Стоит отметить, что с 1 июля 2021 года согласно федерального закона [5] введен обязательный досудебный порядок обжалования решений контрольно-надзорного органа и действий его должностных лиц в отношении отдельных видов государственного контроля.

Итак, выделяются следующие виды федерального государственного контроля в отношении которых может быть применен досудебный порядок рассмотрения жалоб:

– федеральный ГПН;

– федеральный государственный контроль в сфере гражданской обороны;

– федеральный государственный надзор в сфере защиты граждан и территорий от ЧС;

– федеральный государственный контроль по обеспечению безопасности граждан на водных объектах.

Итогом рассмотрения жалобы уполномоченный орган принимает следующие решения: жалоба остается без удовлетворения; отменяется решение контрольного органа полностью или частично; отменяется решение полностью и принимается новое решение [4]; признаются действия должностных лиц надзорных органов незаконными и выносится решение по существу, так же об принятии определенных действий если они необходимы.

Следует так же отметить, что за последние годы служба ГПН упростила проверочные мероприятия путем разделения объектов по категориям риска, при этом на объекты с низким риском инспекторы могут не приходить, а при категории объекта с чрезвычайно высоким риском проверки будут осуществляться ежегодно. Помимо категорий риска, были так же введены индикаторы риска, которые позволяют собственникам объектов защиты самостоятельно определять категорию своего объекта.

Таким образом, проведение контрольно-надзорных мероприятий в сфере пожарной защиты на территории нашего государства является одним из основных этапов, по предупреждению и предотвращению пожаров.

Благодаря тому, что теперь контрольно-надзорные органы обладают информацией по категории риска объектов, их внимание будет сосредоточено на проверке особо пожароопасных объектов. План проведения проверок становится более строгим, что будет способствовать предотвращению и устранению нарушений в области пожарной безопасности.

Список использованных источников

1. "Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 30.12.2021) (с изменениями и дополнениями)

2. "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ

3. Федеральный закон "О пожарной безопасности" от 21.12.1994 N 69-ФЗ (последняя редакция)

4. Федеральный закон "Технический регламент о требованиях пожарной безопасности" от 22.07.2008 N 123-ФЗ (последняя редакция)

5. Федеральный закон "О государственном контроле (надзоре) и муниципальном контроле в Российской Федерации" от 31.07.2020 N 248-ФЗ (последняя редакция)

6. Закон Краснодарского края от 23.12.2022 № 4820-КЗ "О внесении изменений в Закон Краснодарского края «О пожарной безопасности в Краснодарском крае»

ORGANIZATION OF CONTROL AND SUPERVISORY ACTIVITIES IN THE FIELD OF FIRE SAFETY IN THE KRASNODAR TERRITORY

G.D. Babich

Saint Petersburg University of the Ministry of Emergency Situations of Russia named after Hero of the Russian Federation Army General E.N. Zinichev, St. Petersburg, Russia

The activities of control and supervisory bodies for compliance with fire safety requirements are presented; the organization and main directions of the

state fire supervision bodies of the Ministry of Emergency Situations of Russia are considered; the characteristics of the main measures to ensure control and supervisory activities in the field of fire safety in the Krasnodar Territory are presented.

Keywords: fire safety; state fire supervision; control and supervision activities; control and supervision measures.

УДК 614.84

ПРОФИЛАКТИЧЕСКИЙ ВИЗИТ КАК ОДНА ИЗ ОСНОВ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

В.А. Барболина

Санкт-Петербургский университет ГПС МЧС России имени героя Российской Федерации генерала армии Е.Н. Зиничева, г. Санкт-Петербург, Россия

Рассмотрены контрольно-надзорные мероприятия, проводимые государственным пожарным надзором. Особое внимание уделено характеристике профилактического визита как одному из видов профилактических мероприятий в области пожарной безопасности. Проанализированы цели профилактического визита и порядок его проведения.

Ключевые слова: профилактический визит, контрольно-надзорные мероприятия; требования пожарной безопасности; предупреждение пожаров.

Контрольно-надзорная деятельность, осуществляемая органами ГПН, в настоящее время играет важную роль в области обеспечения пожарной безопасности [1] в связи с увеличившимся количеством пожаров и ЧС.

Ежегодно пожарами наносится материальный ущерб колоссальных размеров, при этом пожары зачастую сопровождаются человеческими жертвами, поэтому со стороны государства требуется повышенное внимание и внедрение предупреждающих мероприятий в области пожарной защиты.

Актуальность выбранной темы обусловлена тем, что роль профилактических мероприятий в области пожарной безопасности в настоящее время велика, при этом реформа контрольно-надзорной деятельности ГПН [2] претерпела изменения в организации проверок требований пожарной безопасности, где основное внимание было уделено профилактическому визиту.

Отметим, что согласно реформе контрольно-надзорной деятельности 2021 года в качестве основных профилактических мероприятий выступают: информирование, профилактический визит, объявление предостережения, консультирование [7], обобщение правоприменительной практики.

Основное внимание уделим профилактическому визиту и нововведениям в его проведении.

Помимо этого, в соответствии с нововведениями в реформе, а так же с положениями Постановления Правительства, касающихся работы государственного пожарного надзора, до 2030 года [3] большинство контрольно-надзорных мероприятий заменяются на профилактические визиты.

Так, за последний год в России сотрудниками органов контрольно-надзорной деятельности МЧС России профилактические визиты проводились в 2 раза чаще по сравнению с проверками объектов защиты.

При рассмотрении профилактического визита, отметим, что его проведение осуществляется в форме профилактической беседы должностными лицами органов ГПН на месте объекта контролируемого лица.

При этом важно, профилактический визит проводится в рамках одного дня, но по необходимости срок визита может быть увеличен до трех рабочих дней [4]. Помимо выезда на место объекта контролируемого лица, профилактический визит может осуществляться дистанционно при помощи современных технологий средств связи.

Остановим внимание на главном отличии профилактического визита от проверок, основная суть которого заключается в отсутствии привлечения руководителей объекта защиты к административной ответственности и к системе штрафов [5]. Поимо этого в рамках профилактического визита, в случае нарушений, невозможно приостановить деятельность объекта защиты.

Категории риска были введены в России при переходе на риск-ориентированную модель контрольно-надзорной деятельности и разделяются на виды: чрезвычайно высокая, высокая, значительная, средняя, умеренная и низкая. Для каждой категории определена периодичность проверок на предмет соблюдения обязательных требований пожарной безопасности.

Так, за 9 месяцев текущего года на территории нашей страны зарегистрировано 1 657 413 объекта защиты. Распределение объектов защиты по категориям риска представлены в Таблице 1.

Таблице 1 – Распределение объектов защиты по категориям риска

Категория риска	Количество объектов (шт.)
Чрезвычайно высокий риск	6 682
Высокий риск	126 524
Значительный риск	516 287
Средний риск	265 622
Умеренный риск	742 298

В ходе профилактического визита контролируемое лицо получает необходимую информацию о способах и основаниях по снижение категории риска, а также о видах, содержании надзорных мероприятий.

Обратим внимание, что после завершения профилактического визита в течение пяти рабочих дней на основе его результатов должностному лицу органа ГПН возлагается оформить и вручить контролируемому лицу путем отправки либо вручную экземпляр листа профилактической беседы в установленные сроки.

Данный документ содержит информацию, доведенную в ходе профилактического визита до контролируемого лица.

Помимо этого, при проведении профилактического визита [4] собираются данные, которые могут быть использованы для отнесения объекта надзора к соответствующей категориям риска.

Рассматривая профилактический визит как один из способов профилактических мероприятий в области пожарной безопасности, важно отметить его основные цели.

Итак, чтобы должным образом инспектору ГПН оформлять результаты профилактических визитов, нужно четко проинформировать [5] контролируемое лицо о требованиях пожарной безопасности, предъявляемых к объекту надзора.

Помимо этого, следует донести до сведения контролируемого лица информацию о соответствии объекта надзора критериям риска.

Во время проведения профилактического визита должностным лицом ГПН может быть предоставлена информация контролируемому лицу о тех показателях, которые влияют на присвоение объекта защиты к конкретной категории риска.

Помимо этого, так же в ходе проведения данного профилактического мероприятия должностное лицо [3] вправе указать на наличие или отсутствие на объекте защиты предписания об устранении нарушений обязательных требований пожарной защиты.

В ходе проведения профилактического визита ответственные лица объекта защиты получают от должностного лица ГПН информацию о содержании и об интенсивности контрольно-надзорного мероприятия, осуществляемые к объекту защиты.

Важно заметить, что только в течение 2023 года объекты надзора, которые относятся к чрезвычайно высокому и высокому риску, получили право на «добровольный» профилактический визит. Под данным мероприятием понимается визит, инициатором которого стали ответственные лица объекта защиты, а не должностные лица пожарного надзора.

При этом, даже если данный объект защиты попал в план проверок на соответствующий год, то «добровольный» визит может быть проведен за два месяца до плановой проверки [5]. В ходе проведения «добровольного» визита должностные лица ГПН указывают на узкие места в области пожарной безопасности объекта защиты.

Важно отметить, тот факт, что проведенный «добровольный» профилактический визит не отменяет проведение плановой проверки [6] объекта надзора, и должностным лицом будет по плану проведена проверка согласно плану проверки.

Отметим, если в ходе проведения профилактического визита было выявлено что объект представляет угрозу причинения вреда охраняемым законом ценностям, либо вред уже причинен, то должностное лицо органа ГПН незамедлительно доносит данный факт до надзорного органа с целью принятия дальнейших решений о проведении КНМ.

Отсюда следует, что должностным лицом может быть проведено внеплановое контрольно-надзорное мероприятие на объекте защиты, если обнаружены нарушения [5], которые представляют серьезную угрозу для жизни и здоровья граждан, находящихся на объекте. По итогам внепланового КНМ в отношении виновных лиц может быть возбуждено дело об административном правонарушении.

Помимо объектов надзора с чрезвычайно высоким и высоким риском, объекты со значительным риском, а так же объекты дошкольного и общего образования, детские лагеря, санаторно-курортные объекты независимо от присвоенной категории риска попадают под профилактический визит в «общем порядке». Данный вид профилактического визита в отличие от «добровольного» проводится на постоянной основе.

Таким образом, организация и проведение профилактических визитов в области пожарной безопасности является одним из эффективных способов контрольно-надзорной деятельности по части предупреждения и предотвращения пожаров. Благодаря распределению объектов по категориям риска, профилактические визиты проводятся первоочередно на объектах надзора чрезвычайно высокого и высокого рисков, что позволяет сократить количество пожаров и материальный ущерб от них.

Список использованных источников

1. Федеральный закон «О пожарной безопасности» от 21.12.1994 N 69- ФЗ (последняя редакция)

2. Федеральный закон «Технический регламент о требованиях пожарной безопасности» от 22.07.2008 N 123-ФЗ (последняя редакция)

4. Федеральный закон от 31.07.2020 № 248-ФЗ «О государственном контроле (надзоре) и муниципальном контроле в Российской Федерации»

5. Постановление № 1743 «О внесении изменений в Постановление Правительства Российской Федерации от 10 марта 2022 г. № 336»

6. Указ Президента РФ от 01.01.2018 г. № 2 «Об утверждении Основ государственной политики Российской Федерации в области пожарной безопасности на период до 2030 года»

7. Постановление Правительства Российской Федерации от 25.06.2021 № 1016 «О внесении изменений в положение о федеральном государственном пожарном надзоре».

PREVENTIVE VISIT AS ONE OF THE FOUNDATIONS OF FIRE SAFETY

V.A. Barbolina

Saint Petersburg University of the Ministry of Emergency Situations of Russia named after Hero of the Russian Federation Army General E.N. Zinichev, St. Petersburg, Russia

The control and supervisory measures carried out by the state fire supervision are considered. Special attention is paid to the characteristics of a preventive visit as one of the types of preventive measures in the field of fire safety. The purposes of the preventive visit and the procedure for its conduct are analyzed.

Keywords: preventive visit, control and supervisory measures; fire safety requirements; fire prevention.

УДК 614.84

ОБ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОФИЛАКТИЧЕСКИХ МЕРОПРИЯТИЙ В ОБЛАСТИ ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

В.А. Барболина

Санкт-Петербургский университет ГПС МЧС России имени героя Российской Федерации генерала армии Е.Н. Зиничева, г. Санкт-Петербург, Россия

Рассмотрены виды профилактических мероприятий; раскрыты особенности профилактических мероприятий направленных на предотвращение пожаров; представлены порядки проведения профилактических и характеристика видов деятельности контрольно-надзорных органов и подразделений МЧС России

Ключевые слова: профилактические мероприятия; пожарная безопасность; обеспечение пожарной безопасности; требования пожарной безопасности.

В настоящее время проблема обеспечения пожарной безопасности на территории нашей страны является одной из самых приоритетных, так как пожары в свою очередь наносят колоссальный ущерб не только для населения, но и для страны в целом.

Поэтому на сегодняшний день актуальным остается вопрос о предупреждении и предотвращении пожаров [1], так как эффективность профилактических мероприятий в сфере пожарной защиты позволит не только сократить размеры материального ущерба, но и спасти жизни людей.

В преобладающем большинстве причинами пожаров остаются нарушения требований пожарной безопасности и неосторожное обращение с огнем.

Так, наглядно представим распределение причин пожаров с начала текущего года по группам (рис.1).

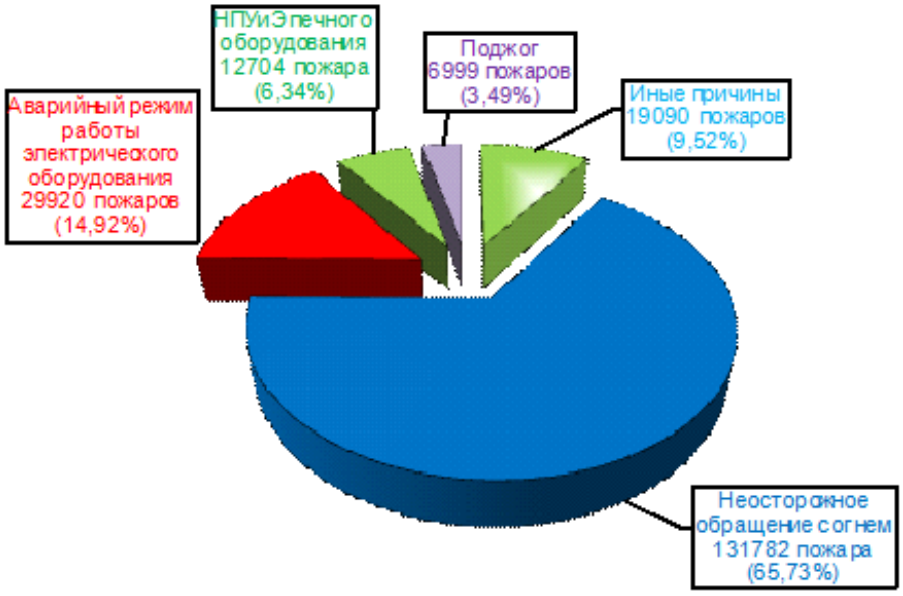

Рисунок 1 –Распределение причин пожаров за 6 месяцев 2023 г. на территории Российской Федерации по группам

Только за полгода текущего года произошло 200 495 пожаров, в то время как за аналогичный период 2022 года -198 639. Прирост пожаров за данный период в текущем году составил 0,9%.

При этом отметим, что число погибших людей на пожарах составило 4 021 человек (АППГ – 4 178, -3,8%), в том числе 168 несовершеннолетних. Зарегистрированный материальный ущерб за полгода 2023 года составил 6,6 млрд. рублей.

Анализируя статистические данные, стоит отметить, что несмотря на сокращение числа пожаров и погибших людей в текущем году цифры по-прежнему остаются катастрофическими, поэтому наглядно подтверждается необходимость проведения профилактических мероприятий.

При этом отметим, что данные о количестве пожаров и погибших на них людей выступают как комплексный показатель, который в совокупности показывает результативность всех профилактических мероприятий [2],

целью которых является борьба с пожарами при текущих экономических, социально-демографических , климатических условий.

На сегодняшний день основываясь на высоких показателях количества пожаров и их последствий, можно говорить о том и недостаточно высоком уровне результативности профилактических мероприятий в области пожарной защиты.

Для систематизации оценки эффективности и востребованности профилактических мероприятий в сфере пожарозащиты предлагается разбить их на две группы, основываясь на их направленности, а именно:

– профилактическая работа по предотвращению нарушений требований пожарной безопасности на объектах защиты (контрольно–надзорные мероприятия, профилактическая работа с администрацией объектов защиты, деятельность администрации объектов защиты);

– профилактическая работа с гражданами, заключающаяся в их информировании, обучении, участии в практических мероприятиях.

Следует заметить, что невозможно эффективность конкретного профилактического мероприятия [3], так как конечный результат профилактического мероприятия выражается в снижении количества пожаров, ущерба, гибели, так как данные показатели являются комплексом, на который влияет совокупность социально–экономических, климатических и иных факторов.

Рассматривая профилактические мероприятия, можем выделить основные меры, направленные на предупреждение образования пожаров и гибели людей, к которым относятся:

– стимулирование населения при помощи различных методов для обеспечения пожарной безопасности;

– повышение роли участия государственных органов для решения проблем пожарной безопасности;

– прирост количества встреч сотрудников МЧС с населением с целью доведения до них сведений о способах пожарной безопасности [5] и о пожарной обстановке в стране и соответствующем регионе.

Вместе с тем, личная мотивация населения страны в обеспечении пожарной защиты является основным обстоятельством при решении данной проблемы, поэтому так важна реализация целого комплекса профилактических мероприятий.

Итак, рассматривая профилактические меры обеспечения пожарной безопасности следует понимать цели, которые они преследуют, а именно:

– стимулирование к соблюдению обязательных требований пожарной безопасности контролируемых лиц;

– ликвидация условий, способствующих нарушениям обязательных требований пожарной безопасности;

–создание условий для доведения обязательных требований до контролируемых лиц, а та как же повышение информированности о способах их соблюдения.

Итак, на сегодняшний день основными видами профилактических мероприятий являются:

– информирование;

– объявление предостережений;

– консультирование;

– профилактический визит.

– обобщение правоприменительной практики.

Благодаря внедрению и проведению профилактических мероприятий органами ГПН на территории нашей страны по итогам прошлого года количество погибших снизилось на 10, что составляет 5,3% от показателя 2021 года.

Информирование населения и объектов защиты позволяет предотвратить возникновение пожаров [6]. Данный вид профилактического мероприятия осуществляется органами ГПН посредством распространения соответствующей информации на официальном сайте МЧС России, а так же сети «Интернет» и посредством публикации и вещания в СМИ.

Отметим, что при введении профилактических мероприятий появилась возможность органам ГПН при имеющейся информации о возможных нарушениях требований пожарной безопасности [3] или при непосредственных нарушения данных требований объявлять предостережение о недопустимости нарушения обязательных требований пожарной безопасности, с дальнейшими предложениями принятия мер по обеспечению соблюдения обязательных требований пожарной безопасности [4].

Помимо информирования и объявления предостережений у должностных лиц органов государственного пожарного надзора появилась возможность проводить консультирование контролируемых лиц.

Следует заметить, что консультирование может проводиться как по телефону, видео связи, так и при личном приеме во время проведения профилактического мероприятия.

Особенностью консультирования является то, что при его проведении разъясняются не только вопросы по части организации и осуществления ФГПН и обеспечения пожарной зашиты, но и разъяснения для контролируемых лиц обязанностей и прав.

Помимо консультирования должностными лицами органов ГПН проводится профилактический визит в форме профилактического беседы на объекте контролируемого лица, при этом срок такого визита может быть продлен при необходимости, но не должен превышать трех рабочих дней.

Следует заметить, что для объектов защиты профилактические визиты позволяют выявить нарушения с последующим их устранением без

штрафных санкций. В случаях, когда по итогам проведения визита выявлены нарушения, то контролируемому лицу выдается предписание об устранении выявленных нарушений.

Таким образом, благодаря введенным профилактическим мероприятиям в области пожарной безопасности повышается уровень противопожарной защиты. При проведении профилактических мероприятий появляется возможность предотвратить образование пожаров и вовремя устранить выявленные нарушения.

Список использованных источников

1. Федеральный закон «О пожарной безопасности» от 21.12.1994 N 69- ФЗ (последняя редакция)

2. Федеральный закон «Технический регламент о требованиях пожарной безопасности» от 22.07.2008 N 123-ФЗ (последняя редакция)

4. Федеральный закон от 31.07.2020 № 248-ФЗ «О государственном контроле (надзоре) и муниципальном контроле в Российской Федерации»

5. Федеральный закон от 22 декабря 2020 г. № 454-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части совершенствования деятельности в области пожарной безопасности».

6. Постановление Правительства Российской Федерации от 25.06.2021 № 1016 «О внесении изменений в положение о федеральном государственном пожарном надзоре».

ON THE EFFECTIVENESS OF PREVENTIVE MEASURES IN THE FIELD OF FIRE SAFETY

V.A. Barbolina

Saint Petersburg University of the Ministry of Emergency Situations of Russia named after Hero of the Russian Federation Army General E.N. Zinichev, St. Petersburg, Russia

The types of preventive measures are considered; the features of preventive measures aimed at preventing fires are disclosed; the procedures for carrying out preventive measures and the characteristics of the types of activities of control and supervisory bodies and units of the Ministry of Emergency Situations of Russia are presented.

Keywords: preventive measures; fire safety; fire safety; fire safety requirements.

УДК 34.07

ПРАВООХРАНИТЕЛЬНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ, КАК ПРИОРИТЕТНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТЕРРИТОРИАЛЬНОГО ОРГАНА МВД РОССИИ ПО СУБЪЕКТУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

А.И. Бескаев

Академии управления МВД России,
г. Москва, Россия

В статье рассматриваются направления правоохранительной деятельности территориального органа МВД России по субъекту Российской Федерации.

Ключевые слова: территориальный орган, правоохранительная деятельность, органы внутренних дел.

Исходя из того, что именно территориальные органы МВД России на региональном уровне несут основную нагрузку по организации охраны правопорядка на всей территории соответствующего субъекта РФ, мы полагаем, что их руководству и личному составу в своей текущей деятельности необходимо учитывать и должным образом реагировать на все изменения государственно-политического, социально-культурного, экономического и пр. характера, происходящие в стране и регионе. Так проводимая Российской Федерацией специальная военная операция в значительной степени изменила специфику охраны правопорядка не только в четырех новых субъектах РФ и регионах, граничащих с Республикой Украина, но и (с учетом угроз прилета беспилотных летательных аппаратов, попыток «спящих» диверсионных ячеек осуществить диверсии и иные противоправные действия и пр.) на всей территории нашей страны.

Признавая такого рода обстоятельства как объективную данность, правоохранительная деятельность региональных органов внутренних дел (далее – ОВД) и находящихся в их подчинении территориальных ОВД на районном уровне нуждается в совершенствовании и обновлении на постоянной основе. Такого рода модернизация предполагает не только оснащение и своевременное переоснащение личного состава ОВД специальной, криминалистической и оперативно-розыскной техникой, но и полнообъемное обучение и переобучение сотрудников полиции по работе с инновационными специальными средствами (например, беспилотные летательные аппараты и т.п.). Без должной укомплектованности штатных расписаний региональных и районных территориальных ОВД, профессиональной подготовки, переподготовки и повышения квалификации личного состава, формирования и поддержания на должном уровне положительного мо-

рально-психологического климата в правоохранительных коллективах, невозможна качественная и эффективная деятельность по охране правопорядка и противодействия преступным проявлениям на территории того или иного муниципального образования, субъекта РФ и России в целом.

Такие составляющие юридической категории «правопорядок» как общественный порядок и общественная безопасность представляют собой основополагающие составные части более широких и значимых категорий как безопасность отечественного государства, социума и отдельного индивида. Возвращаясь к крайне сложной обстановке, связанной с охраной правопорядка на территории 4 новых регионов России, субъектов РФ, граничащих с Украиной, учитывая отсутствие тенденций на снижение числа правонарушений, посягающих на общественные отношение, связанные с правопорядком, мы вынуждены констатировать, что общий уровень охраны правопорядка в нашей стране сложно отнести к оценке «удовлетворительный». Помимо названных нами причин посредственной оценки обеспечения правопорядка в России и ее регионах, мы считаем необходимым назвать дополнительно следующие:

– неснижение, а в ряде регионов России рост числа нарушений административного и уголовного законодательства, прямо посягающих не охраняемые полицией общественный порядок, личную и имущественную безопасность граждан в общественных местах,

– чрезмерно высокий уровень латентности административных и уголовных правонарушений против правопорядка,

– рост числа правонарушений, совершаемых как легально, на нелегально находящимися на территории России выходцами из стран бывшего Советского Союза,

– преступные действия властей Украины в отношении своих граждан, повлекшие ураганный рост числа беженцев с территории данного государства и пр.

В понимании А.К. Коротких содержание категории общественный порядок приобретает ярко выраженную многогранность. Давая ее толкование, автор пошел по пути перечисления наиболее значимых, на его взгляд, признаков анализируемой категории. К числу таковых отнесены не только особый характер возникающих социальных коммуникаций и прямое вмешательство в их протекание государства посредством соответствующего разрешения и регламентации правовыми предписаниями, но и их целеполагание – создание и последующее поддержание спокойствия в отечественном социуме, стабильной, ординарной работы всех социальных механизмов. В качестве обязательного условия такого рода социальных коммуникаций обозначается место их возникновения и последующего протекания – места, относимые к категории «общественные» [3].

Обеспечивая заявленную во введении теоретическую значимость исследования, мы считаем возможным изложить собственное видение содержательной стороны юридической категории «общественный порядок», воспринимая его как элемент более широкого понятия «правопорядок».

Так под общественным порядком нами понимается совокупность социальных коммуникаций, возникающих и протекающих преимущественно в общественных местах. Их спецификой мы видим отсутствие на них неблагоприятного воздействия со стороны деструктивных сил, вносящих или потенциально способных нарушить, исказить, редуцировать нормальное и благотворное протекание процессов социальной жизнедеятельности и их генезис.

Законодательная дефиниция общественной безопасности действующими законодательными актами также не представлена. Вместе с тем, в отличии от общественного порядка, соответствующая безопасность получила закрепление в президентском нормативно-правовом акте концептуального характера. Исходя из содержания норм Концепции общественной безопасности России, общественная безопасность являет собой существующее и осознаваемое физическими лицами, равно как и обществом, его духовного и материального характера приоритетами и ценностями, состояние защищенности от всякого рода посягательств противоправной природы, равно как и от конфликтных ситуаций, обладающих общественной, межнациональной и межконфессиональной природой, а кроме того от ситуаций, соответствующих категории «чрезвычайная», вне зависимости от того, имеют они природное или техногенное происхождение [4].

В качестве самостоятельного, значимого элемента правопорядка, общественную безопасность мы полагаем необходимым рассматривать в широком и узком понимании. В более развернутом понимании можно вести речь о том, что общественная безопасность становится фактически тождественной правопорядку, во многом вбирая в себя смысловое содержание общественного порядка. В понимании А.К. Коротких, общественная безопасность есть ничто иное, как определенного рода невосприимчивость и защищенность отдельного индивида и социума в целом от реальных и потенциальных угроз. Природа таких угроз, по мнению автора может нести не только традиционно противоправную сущностную составляющую, но и техногенную, экологическую, равно как иную (включая угрозы космического характера), пресекаться комплексом мер, дифференцированных по своей юридической силе и значимости [2].

Если рассматривать общественную безопасность в узком понимании, то она предстает надлежащую обеспеченность уполномоченными должностными лицами общественного порядке на месте и в процессе осуществления определенных работ, гипотетически или реально способных причинить вред охраняемым государством общественным отношениям и интересам.

Правоохрана, объединяющая в себе охрану общественного порядка и обеспечение общественной безопасности, не только является сложной по составу юридической категорией, но и предполагает для своего полнообъемного обеспечения большое количество субъектов. Вновь обращаясь к конституционным положениям, мы в диспозиции п. «б» ч.1 ст. 72 Основного Закона страны фиксируем, что к сфере совместного ведения Федерации

и ее регионов в числе прочих значимых и приоритетных вопросов относится и проблематика обеспечения правопорядка и общественной безопасности. Под правоохранительной деятельностью территориального органа МВД России понимается целенаправленный процесс совершенствования управляемой системы территориального органа МВД России, упорядочение деятельность сотрудников полиции, направленной на защиту жизни и здоровья граждан и противодействие преступности [1] *практической деятельнсоти территориального органа МВД России*

Непосредственные полномочия по обеспечению правоохраны как приоритетного направления деятельности территориального органа МВД России по субъекту РФ возлагаются на подразделения патрульно-постовой службы полиции и их личный состав. Следует отметить, что существуют определенные отличия и специфические особенности несения патрульно-постовой службы личным составом строевых подразделений ППСП территориальных ОВД и сотрудниками ППСП линейных органов внутренних дел на транспорте. Так при исполнении своих служебных полномочий по правоохране полицейские подразделений ППСП территориального ОВД большее внимание уделяют проблематике охраны общественного порядка в общественных местах, тогда как сотрудники транспортных подразделений ППСП, несущих службу на объектах транспортной инфраструктуры и транспорта – средствах повышенной опасности, эксплуатация которых регламентирована специальными ведомственными правовыми актами и нормами, уделять повышенное внимание обеспечению общественной безопасности в зоне своей служебной правоохранительной деятельности. Обеспечение необходимого уровня и эффективности правоохраны сотрудниками ППСП достигается при активном взаимодействии сотрудников полиции с социумом и, прежде всего, общественными объединениями правоохранительной направленности.

Завершая рассмотрение вопроса правоохраны, как приоритетного направление деятельности территориального органа МВД России по субъекту РФ. Мы в качестве выводов по параграфу исследования считаем необходимым привести предложения по совершенствованию эффективности данного направления правоохранительной деятельности.

Прежде всего, мы считаем, что давно назрел вопрос не просто проведения мониторинга действующего законодательства в сфере правоохраны, но и решение проблемы комплексного переосмысления и обновления действующего законодательного и подзаконного нормативно-правового массива, осуществляющего регламентацию деятельность подразделений полиции по охране правопорядка.

В ведомственных нормативных правовых актах МВД России необходима более подробная и детализированная регламентация не только базовых целей и задач прикладного характера региональных ОВД в сфере правоохраны, но и полномочий, профессиональных компетенций служб и подразделений полиции по обеспечению надлежащей правоохраны и повышению ее эффективности.

Реализация на территории Российской Федерации и ее регионом большого объема федеральных проектов и целевых программ, связанных с обеспечением правоохраны в субъектах РФ, требует от руководства территориального органа МВД России на региональном уровне как полнообъемного исполнения всех предусмотренных для ОВД планов, программ и мероприятий правоохранительного характера, но и инициативного их мониторинга, по результатам которого должны генерироваться предложения и рекомендации по их корректировке и совершенствованию.

На своем властном уровне руководство регионального ОВД должно на постоянной основе осуществлять поиск путей и способов модернизации реализуемого подчиненными службами и подразделениями полиции механизма правоохраны. В рамках данной работы особый упор должен делаться на складывающуюся на территории региона РФ и его муниципальных образований оперативную обстановку и ее динамику.

Список использованных истоников

1. Болдырев У.К., Былахыров Б.Е. Организация правоохранительной деятельности в территориальных органах МВД России // Закон и право, 2020. №3 С.125-127.

2. Коротких А. Г. О сути и значении понятий «общественный порядок» и «общественная безопасность» // Вестник Воронеж. ин-та МВД России. 2011. № 3. С. 42.

3. Коротких А. Г. К дискуссии о понятии «общественный порядок» : проблемы применения в административном законодательстве // Вестник Воронеж. гос. унта. Серия: Право. 2016. № 2 (25). С. 168.

4. Концепция общественной безопасности в Российской Федерации : утв. Президентом РФ 14 ноября 2013 г. № Пр-2685 // https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_154602/ (дата обращения 2.09.2023) .

LAW ENFORCEMENT ACTIVITIES, AS A PRIORITY AREA OF ACTIVITY THE TERRITORIAL BODY OF THE MINISTRY OF INTERNAL AFFAIRS OF RUSSIA IN THE SUBJECT OF THE RUSSIAN FEDERATION

A.I. Beskaev

Academy of Management of the Ministry of Internal Affairs of Russia, Moscow, Russia

The article examines the directions of law enforcement activity of the territorial body of the Ministry of Internal Affairs of Russia in the subject of the Russian Federation.

Keywords: territorial authority, law enforcement activity, internal affairs bodies.

УДК 351.74

КОМПЕТЕНЦИЯ НАЧАЛЬНИКА ТЕРРИТОРИАЛЬНОГО ОРГАНА МВД РОССИИ НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ

У.К. Болдырев

Академии управления МВД России,
г. Москва, Россия

В статье рассматриваются компетенция начальника территориального органа МВД России по субъекту Российской Федерации.

Ключевые слова: территориальный орган, правоохранительная деятельность, органы внутренних дел.

Базовое назначение территориальных органов МВД России на региональном уровне состоит в организации и практическом воплощении на территории соответствующего субъекта Российской Федерации государственной политики в сфере правоохраны – обеспечении общественного порядка и противодействие всем видам преступной активности. Исходя из того, какие показатели демонстрирует складывающаяся как на всей территории оперативно-служебной деятельности регионального ОВД, так и на территории отдельных муниципальных образований субъекта Российской Федерации, начальник реализует свои полномочия по стратегической и тактической организации правоохранительной деятельности подчиненных ему территориальных органов МВД России на районном уровне, личного состава подразделений территориального органа МВД России на региональном уровне.

В современных условиях ведения Россией специальной военной операции, введения на территории четырех субъектов Российской Федерации военного положения и активизации «спящих ячеек» террористов и экстремистов на территории страны, одним из приоритетных направлений реализации полномочий руководителя регионального ОВД стало неуклонное наращивание правоохранительных возможностей подчиненных территориальных органов МВД России на районном уровне. Полагаем, особое внимание должно уделяться региональным руководителем полнообъемной организации правоохранительных усилий тех служб, аппаратов и подразделений терорганов МВД России на районном уровне, которые непосредственно задействованы в правоохране в общественных местах и в противодействии преступным проявлениям.

Рассуждая о настоятельной необходимости полнообъемного нормативно-правового опосредования всех составляющих компетентностной модели руководителя регионального ОВД, мы приходим к умозаключению, что при всех состоявшихся и предстоящих изменениях в штатных расписа-

ниях ОВД на региональном уровне, оптимизации штатной численности регионального ОВД и соответствующих районных ОВД, находящихся в его подчинении, базовым условием поддержания и увеличения результативности правоохранительных усилий указанных субъектов остается своевременное закрепление в нормах права всех направлений данной деятельности.

Мы считаем возможным согласиться с мнением О.Ю. Коневской о несовершенстве как структурного оформления в имеющихся правовых актах функционала и полномочий руководства регионального ОВД, так и методологических основ, направленных на помощь начальнику ОВД по субъекту РФ в их практической и эффективной реализации [7].

Развивая данную мысль, исследователь указывала, что в имеющемся нормативном и методологическом массиве недостаточно четко отражена необходимость актуальной реакции субъекта управления региональным ОВД на внезапно возникающие вызовы в организации правоохранительной активности подчиненных органов, служб и подразделений при экстренном изменении (ухудшении) оперативной обстановки на обслуживаемой территории, негативных вариациях жизнедеятельности государства и общества в масштабах страны. Подчас, отмечает автор, вместо фиксации направлений реализации организационно-управленческих усилий руководителя ОВД по субъекту РФ, за ним нормативно закрепляется обязанность осуществления конкретной деятельностной правоохранительной активности [7].

Являясь официальным должностным лицом системы МВД России на уровне субъекта РФ, руководитель регионального ОВД в рамках своих полномочий одновременно решает ряд задач не только общеорганизационного, но и распорядительного плана, что не может не иметь под собой четко очерченной правовой регламентации. Она, в свою очередь, являет собой своеобразную нормативно-правовую оболочку, в рамках которой подразделениями, службами регионального ОВД и органами внутренних дел районного уровня реализуется весь спектр специфических правоохранительного и правообеспечительного характера полномочий ОВД (полиции)

Именно начальник (министр) территориального органа МВД России на региональном уровне возглавляет управленческий аппарат ОВД в конкретном субъекте Российской Федерации. Сущностное наполнение его властных полномочий – объединений служебных и трудовых усилий всех сотрудников и работников органов внутренних дел региона РФ для достижения единой задачи – обеспечение должного уровня правопорядка и борьбы с преступностью в масштабах конкретного субъекта Российской Федерации. Как отмечает Н.А. Андреев, в теории социального управления достаточно долго считалось, что категория «руководитель» означала, прежде всего, должность, которую занимает то или иное конкретное физическое лицо. В настоящее время, отмечает указанный автор, под смысловым наполнением категории «руководитель» рассматривается, прежде всего, разновидность профессиональной деятельности, реализуемой лицом

исходя из статуса руководителя и тех компетенций, которыми он наделен, а также проведенной с ним подготовки организаторского характера[2].

Руководитель территориального ОВД на региональном уровне реализует предоставленные ему полномочия на основе принципа единоначалия. Он несет персональную ответственность как за свою управленческую деятельность, так и за полноту и качество реализации властно-императивных полномочий подчиненного ему руководящего аппарата ОВД по субъекту РФ, за эффективность охраны правопорядка, противодействие преступности на всей территории региона, профилактике и пресечению антиобщественных, экстремистских и террористических проявлений, поддержание режима законности. Как отмечал Ю.М. Антонян, объективный взгляд на объем полномочий руководителя ОВД на региональном уровне свидетельствует о том, что в территориальном органе МВД России по субъекту РФ фактически отсутствуют направления любой деятельностной, а тем более правоохранительной активности, которая бы оставалась за пределами ответственности начальника (министра) [3].

Возглавляет орган внутренних дел МВД России по субъекту РФ соответствующий начальник (министр – в республиках в составе РФ). Он назначается на данную должность и, соответственно, освобождается от нее Президентом РФ по представлению Министра внутренних дел России. В соответствии с нормативными предписаниями Типового положения о региональном ОВД руководитель органа внутренних дел на региональном уровне в ходе реализации предоставленных ему полномочий обязан руководствоваться не только всем массивом международных и федеральных законодательных и подзаконных нормативных правовых актов, но и законодательством, регламентирующем вопросы правоохраны, принятым представительным органов соответствующего субъекта РФ в пределах предоставленных Конституцией РФ полномочий, равно как и нормами ведомственных правовых актов МВД России, включая и Положением о возглавляемом ОВД. Именно указанное Положение закрепляет наиболее значимые, т.н. «статусные» полномочия руководителя ОВД на региональном уровне, а кроме того, определяет содержательное наполнение властно-организационной деятельности регионального руководителя как в отношении служб и подразделений ОВД по субъекту РФ, так и в отношении подчиненных органов внутренних дел на районном уровне, их сотрудников и работников.

В силу своего служебного положения приоритетного субъекта управленческой деятельности, руководитель регионального ОВД не только в рамках закрепленных за ним компетенций предоставленных инициативно реализует предоставленные ему властно-распорядительные полномочия, но и обязан делать это максимально активно[6].

Как отмечает Н.В. Бугель, региональному ОВД, его руководителю в современных сложных условиях требуется максимальная сплоченность, интенсивное использование в оперативно-служебной и, соответственно,

управленческой деятельности инновационных цифровых компьютерных технологий, вектор которых направлен повышение качества и отдачи управленческих усилий руководителя, координацию правоохранительного взаимодействия «низовых» ОВД, конечные результаты оперативно-служебной деятельности, повышение доверия населения к деятельности регионального ОВД и его руководителя [5]. Во многом соглашаясь с мнением исследователя, мы считаем возможным озвучить вопрос о возможности и необходимости закрепления императивно-властных полномочий организационного и распорядительного характера, нацеленных на совершенствование правоохранительных усилий сотрудников и работников ОВД (полиции) не только за начальником (министром) ОВД на региональном уровне и кругом его заместителей, но и за руководством служб, подразделений, аппаратов регионального ОВД.

Мы считаем, что не только руководителю регионального ОВД и его заместителям по направлениям деятельности, но и руководству служб, подразделений, обособленных аппаратов указанного ОВД надлежит предоставить больший объем полномочий в сфере использования инновационных методик организации правоохранительной деятельности, внедрения цифровых компьютерных технологий и пр.

Полномочия руководителя территориального ОВД на ряд относительно автономный кейсов, можно сгруппировать следующим образом:

- властно-управленческие полномочия,
- полномочия организаторско-распорядительного характера,
- полномочия, непосредственно направляемые на организацию текущей служебной деятельности ОВД – «рабочие»,
- полномочия исполнительского характера, задействуемые в рамках иерархии ОВД в системе МВД России,
- полномочия, позволяющие руководителю ОВД обеспечивать полноту правоохранительных функций, возлагаемых на территориальный ОВД,
- полномочия правоприменительного характера, включая и административно-юрисдикционные полномочия[4].

Учитывая подавляющее превалирование в модели управления территориальным органом МВД России на региональном уровне единоначального администрирования, мы полагаем возможным сделать заключение, что основные полномочия начальника (министра) ОВД на региональном уровне состоят в повседневном управлении всеми без исключения направлениями правоохранительной, оперативно-розыскной, уголовно-процессуальной и иной деятельности органа внутренних дел и подчиненных ОВД на районном уровне. Такого рода администрирование объединяет в себе весь спектр функций управленческого характера, нацеленных на своевременное выявление, купирование и последующую минимизацию последствий проблемных и конфликтных ситуаций внутриорганизационного и внешневластного характера, определение наиболее оптимальных и перспективных решений управленческой природы, равно как и осуществ-

ление всех видов контроля правоохранительной деятельности всей системы органов внутренних дел в конкретном регионе России. Не смотря на то, что комплекс полномочий начальника регионального ОВД образован подчас разнонаправленными и разновеликими по своей правоохранительной и социальной значимости самостоятельными полномочиями, все вместе оно образуют полноценную систему стратегических и тактический действий должностного лица.

Объем компетенций, в совокупности образующих статус начальника (министра) ОВД на региональном уровне, подлежит закреплению в его должностном регламенте (должностной) инструкции, разработка которой осуществляется в строгом соответствии с Положением о конкретном региональном ОВД. Свои полномочия руководитель территориального ОВД на региональном уровне может реализовывать единолично, но как показывает практика, определенный их объем он правомочен делегировать не только своим заместителям по направлениям оперативно-служебной деятельности, но и руководителям структурных подразделений ОВД, отдельным сотрудникам органа внутренних дел. Полагаем следует во обязательном порядке отметить, что нормативно оформленный факт такого делегирования полномочий никоим образом не снимает с руководителя регионального ОВД персональной ответственности за весь спектр правоохранительной и иной деятельности вверенного ему органа внутренних дел.

Завершая рассмотрение вопроса полномочий начальника ОВД на региональном уровне по обеспечению правоохранительной деятельности на территории субъекта РФ, считаем необходимым в качестве выводов по параграфу исследования привести полученные в ходе работы умозаключения.

Исходя из того, какие показатели демонстрирует складывающаяся как на всей территории оперативно-служебной деятельности регионального ОВД, так и на территории отдельных муниципальных образований субъекта РФ, руководитель ОВД на региональном уровне реализует свои полномочия по стратегической и тактической организации правоохранительной деятельности подчиненных ему районных ОВД, личного состава служб и подразделений регионального органа внутренних дел.

Являясь официальным должностным лицом системы МВД России на уровне субъекта РФ, руководитель регионального ОВД в рамках своих полномочий одновременно решает ряд задач не только общеорганизационного, но и распорядительного плана, что не может не иметь под собой четко очерченной правовой регламентации.

Руководитель территориального ОВД на региональном уровне реализует предоставленные ему полномочия на основе принципа единоначалия. Он несет персональную ответственность как за свою управленческую деятельность, так и за полноту и качество реализации властно-императивных полномочий подчиненного ему руководящего аппарата ОВД по субъекту РФ, за эффективность охраны правопорядка, противодействие преступности на всей территории региона.

Мы считаем, что не только руководителю регионального ОВД и его заместителям по направлениям деятельности, но и руководству служб, подразделений, обособленных аппаратов указанного ОВД надлежит предоставить больший объем полномочий в сфере использования инновационных методик организации правоохранительной деятельности, внедрения цифровых компьютерных технологий и пр.

Учитывая подавляющее превалирование в модели управления территориальным ОВД на региональном уровне единоначального администрирования, мы полагаем возможным сделать заключение, что основные полномочия начальника (министра) ОВД на региональном уровне состоят в повседневном управлении всеми без исключения направлениями правоохранительной, оперативно-розыскной, уголовно-процессуальной и иной деятельности органа внутренних дел и подчиненных ОВД на районном уровне.

Свои полномочия руководитель территориального ОВД на региональном уровне может реализовывать как в полной мере самостоятельно, так и делегировать их определенный объем своим заместителям по направлениям оперативно-служебной деятельности, руководителям структурных подразделений ОВД, отдельным сотрудникам органа внутренних дел. Факт такого делегирования полномочий не снимает с руководителя регионального ОВД персональной ответственности за результаты правоохранительной и иной деятельности вверенного ему органа внутренних дел.

Список использованных источников

1. Ананьев Н.В. Единство прав и обязанностей гражданского служащего / Н. В. Ананьев // Закон и право. – 2007. – № 9. – С. 33.

2. Андреев Н.А. Социальное партнерство в правоохранительной сфере / Н.А. Андреев, В.Б. Коробов // Труды Академии управления МВД России. – 2015. – № 1(33). – С. 30.

3. Антонян Ю. М. Внедрение научных достижений в практику борьбы с преступностью / Ю. М. Антонян // Профессионал : популярно-правовой альманах МВД России. – 2009. – № 2 (88). – С.9.

4. Болдырев У.К. Начальник территориального органа МВД России на районном уровне как организатор правоохранительной деятельности: правовые и организационные аспекты : диссертация ... кандидата юридических наук : 12.00.11 / Болдырев Улюмджи Константинович; [Место защиты: Акад. упр. МВД РФ]. - Москва, 2018, с. 108.

5. Бугель Н.В. Совершенствование правоохранительной деятельности (организационно-правовой аспект) / Н.В. Бугель // Вест. Санкт- Петербургского ун-та МВД России. – 2012. – 2 (54). – С. 57.

6. Гулягин А.Ю. Правовые аспекты правоохранительной деятельности как ключевой функции государства / А.Ю. Гулягин // Юридический мир. – 2013. – № 8 (200). – С. 53-57.

7. Коневская О.Ю. Функции управления МВД России в контексте требований административной реформы / О.Ю. Коневская // Труды Академии управления МВД России. – 2009. – № 2 (10). – С. 47-48.

COMPETENCE OF THE HEAD OF THE TERRITORIAL BODY OF THE MINISTRY OF INTERNAL AFFAIRS OF RUSSIA AT THE REGIONAL LEVEL

U.K. Boldyrev

Academy of Management of the Ministry of Internal Affairs of Russia, Moscow, Russia

The article examines the competence of the head of the territorial body of the Ministry of Internal Affairs of Russia in the subject of the Russian Federation.

Keywords: territorial authority, law enforcement activity, internal affairs bodies.

УДК 34.08

ИНФОРМАЦИОННО-ПРОПАГАНДИСТСКАЯ РАБОТА В ОРГАНАХ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ОСНОВЫ МЕТОДИКИ ПРОВЕДЕНИЯ

М.А. Благовещенская

Академия управления МВД России
г. Москва, Россия

В статье автор раскрывает понятие и методику проведения информационно-пропагандистской работы в органах внутренних дел. Особое внимание уделяется раскрытию содержания информационно-пропагандистской работы. В заключении делается вывод о необходимости проведения данного вида воспитательной работы в целях формирования и укрепления духовно-нравственных ценностей у сотрудников органов внутренних дел.

Ключевые слова: информационно-пропагандистская работа; информация; пропаганда; методика; сотрудники органа внутренних дел; традиционных ценностей.

Немаловажную роль сегодня в сфере организации работы по патриотическому воспитанию, и как следствие информационно – пропагандистской работы, играет Указ Президента РФ от 9 ноября 2022 г. № 809 «Об утверждении Основ государственной политики по сохранению и укреплению традиционных российских духовно-нравственных ценностей» [1]. Впервые за долгое время на законодательном уровне закреплено понятие традиционных ценностей, дана оценка складывающейся ситуации в вопросах негативного идеологического воздействия, а также определена система инструментов для сохранения нравственных ценностей, культуры и исторической памяти граждан Российской Федерации, в том числе и сотрудников органов внутренних дел.

Проведение информационно-пропагандистской работы в органах внутренних дел Российской Федерации это мощнейший инструмент воздействия на личный состав. Необходимость ее проведения обусловлена, прежде всего, возрастающим значением информации в формировании и поддержании морально-психического состояния сотрудников на высоком уровне, позволяющем эффективно выполнять поставленные перед Министерством внутренних дел Российской Федерации задач.

Информационно – пропагандистская работа в органах внутренних дел является одним из основных направлений воспитательной работы в системе морально – психологического обеспечения деятельности органов внутренних дел Российской Федерации и ее проведение регламентируется приказом МВД России от 25 декабря 2020 года №900 «Вопросы организации морально – психологического обеспечения деятельности органов внутренних дел Российской Федерации» [2].

Основу данного вида работы составляет проведение мероприятий не только по укреплению единства народов России, защиты исторической правды, но и информационного противоборства и защите личного состава от негативного информационного воздействия.

При проведении информационно-пропагандистской работы широко используются термины близкие по содержанию к понятию «информация»: аргументы, факты, суждения, мнения, утверждения, данные, новости, сведения, знания и др. Они составляют арсенал дидактических и методических средств и входят в профессиональный лексикон её субъектов.

Возрастающая потребность в патриотической информации в органах внутренних дел обуславливает необходимость совершенствования форм, методов и средств осуществления информационно-пропагандистской работы.

При проведении данного рода мероприятий немаловажная роль отводиться организации и проведению служебных ритуалов, которые связаны с важнейшими событиями в жизни сотрудников органов внутренних дел.

В органах внутренних дел ритуалы широко применяются и сопровождают службу сотрудников на всем ее протяжении, начиная от поступ-

ления на службу (приведение к Присяги), заканчивая завершением службы (проводами сотрудника на заслуженный отдых).

Перечень служебных ритуалов достаточно широк, и не носит исчерпывающего характера. Наиболее значимые это: вручение Знамени, вручение государственных наград, приведение к Присяге, отдание последних почестей погибшим сотрудникам.

В практике информационно-пропагандистской работы актуальное значение имеют качественные характеристики используемой информации. Среди них такие как: ценность, актуальность и доступность. Если информация ценная, но недоступная, ее использование становится невозможным. Если информация и ценная, и доступная, но несвоевременно получена или устарела, то она не эффективна в решении практических задач морально-психологического обеспечения.

В современной практике информационно-пропагандистской работы, проводимой в органах и подразделениях органов внутренних дел, знание и понимание основных теоретических аспектов, целей, принципов и функций, позволяет существенно повысить ее эффективность.

Проведенный анализ содержания информационно – пропагандистской работы позволил выделить несколько ключевых компонентов (см. рис. 1).

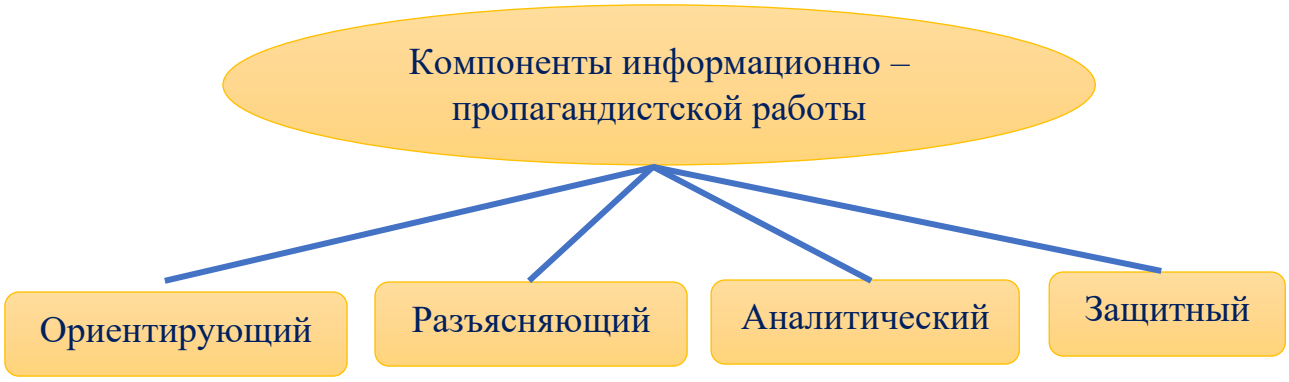

Рисунок 1 – Основные компоненты содержания информационно – пропагандисткой работы.

1. Ориентирующий компонент направлен на обеспечение информирования сотрудников органов внутренних дел об особенностях проводимой государственной политики, ориентирует личный состав к избранному отношению в массовом информационном потоке.

2. Разъясняющий компонент заключается в разъяснении личному составу решений органов государственной власти, актуальных вопросов противодействия преступности и задач, стоящих перед органами внутренних дел, с учетом оперативной и криминогенной обстановки, складывающейся в стране и регионе.

3. Аналитический компонент предполагает мониторинг информационной обстановки, изучение общественного мнения о деятельности органов внутренних дел и других вопросов.

4. Защитный компонент занимает особое место и охватывает комплекс различных форм проведения информационно – пропагандистских акций по защите личного состава органов внутренних дел от негативного информационно-психологического воздействия.

Информационно – пропагандистская работа – способствует непосредственному формированию и развитию у сотрудников личностных качеств гражданского патриотизма. То есть формирование личности - обладающей высоко личностным патриотическим самосознанием, а также готовностью к выполнению задач по обеспечению законности, правопорядка, соблюдению прав и законных интересов граждан.

Таким образом, информационно – пропагандистская работа становиться стимулом и побуждает к действию в необходимом направлении. Это реальный и действенный инструмент. Ведь именно вовремя доведенная информация способствует формированию у личного состава высоких гражданских, профессиональных и нравственных качеств, верности долгу и присяге.

Список использованных источников

1. Указ Президента РФ от 9 ноября 2022 г. № 809 «Об утверждении Основ государственной политики по сохранению и укреплению традиционных российских духовно-нравственных ценностей» [Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru/ (дата обращения: 05.04.2023 г.)

2. Приказ МВД России от 25 декабря 2020 г. № 900 «Вопросы обеспечения морально – психологического обеспечения деятельности органов внутренних дел Российской Федерации» [Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru/ (дата обращения: 05.04.2023 г.)

3. Управление персоналом в системе МВД России: учебник. / под общ. ред. Н. В. Сердюк. Москва: Академия управления МВД России, 2022. С.85

INFORMATION AND PROPAGANDA WORK IN THE INTERNAL AFFAIRS BODIES OF THE RUSSIAN FEDERATION: THE BASICS OF THE METHODOLOGY OF CONDUCTING

Blagoveshchenskaya Maria Alexandrovna

Academy of Management of the Ministry of Internal Affairs of Russia, Moscow, Russia

In the article, the author reveals the concept and methodology of conducting information and propaganda work in the internal affairs bodies. Special attention is paid to the disclosure of the content of information and propaganda work. In conclusion, it is concluded that it is necessary to carry out this type of

educational work in order to form and strengthen spiritual and moral values among employees of internal affairs bodies.

Keywords: information and propaganda work; information; propaganda; methodology; employees of the internal affairs body; traditional values.

УДК 331.108

ИСПОЛЬЗОВАНИИ АНАЛИТИКИ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА ПРИ РЕШЕНИИ ПРОБЛЕМ В ОРГАНИЗАЦИИ

Я.Г. Бокшан

Самарский национальный исследовательский университет имени академика С.П. Королева, г. Самара, Россия

Целью данной статьи является устранение препятствий на пути быстрого развития эффективных возможностей анализа человеческих ресурсов в организациях. Произведен концептуальный обзор текущего состояния аналитики человеческих ресурсов. Термин «аналитика человеческих ресурсов» используется для обозначения слишком широкого спектра измерений и аналитических подходов, что затрудняет стратегическую фокусировку. Существует ошибочное представление о том, что более тщательное измерение деятельности в области человеческих ресурсов и человеческого капитала обязательно приведет к практическим выводам. Более эффективное применение аналитики человеческих ресурсов должно привести к более эффективному принятию решений в организациях и более эффективному распределению ресурсов.

Ключевые слова: стратегия, анализ, кадровая аналитика, данные, персонал.

Хотя организации признают важность аналитики человеческого капитала как инструмента повышения производительности, на удивление, лишь немногие из них имеют эффективные процессы, согласно американскому исследованию Human Capital Analytics: слишком много данных и анализа, недостаточно моделей и бизнес-идей. Энтузиазм и инвестиции в аналитику человеческого капитала высоки, но только 8% организаций, участвовавших в глобальном опросе Deloitte, сообщают, что они полностью способны разрабатывать прогнозные модели.

В отчете предупреждается, что существует ряд барьеров на пути создания эффективной аналитики человеческого капитала. К ним относятся отсутствие стратегической направленности из-за широкого спектра до-

ступных измерительных и аналитических подходов. Организации тратят слишком много времени на анализ существующих данных вместо создания эффективных моделей, а также организации тратят так много времени на придирки к деталям, что никаких действий не предпринимается [2]. Далее рассмотрим шесть основных проблем и предложим решения, позволяющие организациям усовершенствовать свой аналитический подход.

Первая проблема заключается в том, что массив исследуемых данных слишком большой. Текущее состояние аналитики человеческих ресурсов таково, что существует «дикий, необузданный Запад», где слишком мало последовательных структур для принятия эффективных мер. Аналитика человеческих ресурсов стала включать в себя все числовые данные о талантах и работе с персоналом [3]. Решение первой проблемы, заключается в том, чтобы четко представлять стратегию в области человеческих ресурсов и целенаправленно инвестировать в аналитику. Одним из эффективных подходов является создание основной аналитической команды из множества взаимодополняющих экспертов из разных подразделений, например, из ИТ-отделов, инженерных служб и финансовых отделов. Эксперты должны работать сообща, чтобы создать четкий портфель стратегически согласованных проектов. Им также следует сосредоточить внимание на нескольких ключевых областях, а не слишком распылять свои таланты.

Вторая проблема заключается в том, что увеличение объема измерений не гарантирует получения полезной информации. Проводить опросы сотрудников стало проще, чем когда-либо, но это не означает, что данные используются эффективно. На практике огромный объем деятельности не приводит ни к каким изменениям. «Ожидания улучшения постоянно повышаются, а затем рушатся» [4]. Одной из главных ошибок является использование результатов опросов в качестве инструмента управления для стимулирования улучшений. Невинное предположение состоит в том, что любое улучшение уровня вовлеченности окажет положительное влияние на бизнес. Однако, существуют верхние пределы эффективности таких стратегий. Решение второй проблемы заключается в том, чтобы начинать каждый аналитический проект с ключевого вопроса или инвестиционного решения. Это позволяет гораздо больше сосредоточиться на процессе проектирования и исследований, избегая пугающего ответа «это интересно», когда данные не приводят к конкретным шагам.

Третья проблема определяется как «постепенные V-ступенчатые улучшения». Аналитика человеческих ресурсов, в отличие от отчетности о человеческих ресурсах, фокусируется не столько на создании постепенных улучшений, сколько на том, что должно произойти. Это часто требует выхода за рамки того, что предлагается существующими инициативами в области человеческих ресурсов. В работе [1] сообщается, что более важным, чем тип анализа, является тип рассматриваемого вопроса. Однако многие специалисты по обработке данных, работающие сегодня в крупных организациях, часто с радостью соглашаются на постепенные улучшения,

упуская при этом общую картину. Решение третьей проблемы заключается в том, чтобы сосредоточиться на будущем, а не на прошлом. Организации должны наметить, как создать идеальное будущее состояние, и разработать процессы, которые стремятся эволюционировать от текущего состояния. В работе [5] сравнивают этот подход с «наблюдением за ветровым стеклом, а не за зеркалом заднего вида».

Четвертая проблема связана с уделением слишком много времени поиску «иголок в стогах сена». При анализе данных легко отвлечься от того, что действительно важно. Интеллектуальному анализу данных может быть уделено слишком много внимания из-за простой нехватки времени. Хранящиеся данные, такие как данные об обороте, имеют ценность, но они стали повсеместными, потому что их легко измерить. Еще одной проблемой является желание извлечь максимальную выгоду из невозвратных затрат (экономических вложений, которые не могут быть окуплены) [6]. Например, в организациях может возникнуть огромное давление, требующее максимально использовать данные дорогостоящих компьютерных инструментов, поскольку на них было потрачено так много средств. Решение четвертой проблемы заключается в получении большего количества и улучшении количественных и качественных данных или в «поиске новых стогов сена». Вместо того чтобы пытаться «сделать шелковую сумочку из свиного уха», специалисты по анализу человеческих ресурсов могут четко сформулировать гипотезу и собрать данные, которые непосредственно касаются рассматриваемого вопроса. По их словам, для принятия управленческих решений релевантные данные из выборочной совокупности лучше, чем менее целенаправленные данные от всей рабочей силы.

Пятая проблема – это «отсутствие элементарной гигиены данных». Поскольку может быть доступно так много данных, важно убедиться в их чистоте, а это означает, что ни одна из них не является неточной. Хотя этот процесс жизненно важен, существует опасность «паралича анализа», и хорошие специалисты по обработке данных должны избегать закона убывающей отдачи [7]. Решение заключается в том, чтобы потратить время, необходимое для очистки данных. Программное обеспечение становится все более доступным, и организации могут создавать базы данных, чтобы обеспечить их подключение, или иметь системы для извлечения существующих данных в отдельную стандартизированную базу данных для аналитических целей.

Наконец, шестая проблема – это «критика данных». Если есть какие-либо двусмысленности или неопределенности в отношении того, что измеряется, старшие менеджеры могут сорвать хорошую работу по аналитике человеческих ресурсов, подвергнув сомнению данные. Эта проблема может возникнуть из-за того, что руководители не понимают данные о человеческих ресурсах или не доверяют им, или это может быть связано с тем, что лидеры хотят передать власть функции управления персоналом. Какой бы ни была причина, решение одно и то же – четко объясните, как опреде-

ляются данные о человеческих ресурсах, включая все допущения, используемые для определения конструкций. Отвечайте на все вопросы, но придерживайтесь твердой линии, ограничивая объем вопросов и время, необходимое для ответа на них.

В заключение можно резюмировать вышеизложенные рекомендации, направленные на то, чтобы процесс анализа человеческих ресурсов был целенаправленным и приносил реальную пользу. Первым шагом является разработка стратегии с учетом как текущих, так и будущих потребностей; во-вторых, определение ключевых вопросов или инвестиционных решений; в-третьих, сосредоточение вопросов на перспективных, а не ретроспективных проблемах; в-четвертых, не довольствоваться имеющимися данными, а собирать дополнительные данные для досконально разобраться в проблемах; и, в-пятых, очистить данные. Наконец, ограничить проблемы с достоверностью данных путем стандартизации определений и процессов создания отчетов.

Выполнение всех этих шагов не гарантирует потрясающих результатов, но поможет обеспечить эффективность аналитики человеческих ресурсов.

Список использованных источников

1. Ванкевич Е.В. Новые тренды в сфере управления человеческими ресурсами в условиях цифровизации экономики / Е.В. Ванкевич // Экономический вестник университета. – 2019. – № 43. – С. 7-12.

2. Герасимов К.Б. Методология управления операциями организации: подпроцессы, развитие // Вестник Челябинского государственного университета. – 2012. – № 24(278). – С. 96-101.

3. Герасимов К.Б., Несоленов Г.Ф. Основы экономической безопасности. – Самара: Институт анализа экономики города и региона, 2014. – 180 с.

4. Леонард. Koch Industries. «Капитализм для своих», или как строилась власть корпораций в Америке. – М.: Интеллектуальная Литература, 2021. – 657 с.

5. Маланина Ю.Н. Предиктивная аналитика в управлении персоналом / Ю.Н. Маланина // Экономика и предпринимательство. – 2019. – № 12(113). – С. 1219-1222.

6. Сладкова Н.М., Воскресенская О.А., Горковенко Ю.Л. HR-аналитика для управления эффективностью в госсекторе / Н. М. Сладкова, // Государственная служба. – 2023. – Т. 25, № 1(141). – С. 64-75.

7. Чехонин А. Как технологии меняют образ HR-служб / А. Чехонин // БИТ. Бизнес & Информационные технологии. – 2019. – № 9(92). – С. 30-32.

USING HUMAN CAPITAL ANALYTICS IN SOLVING PROBLEMS IN AN ORGANIZATION

Ya.G. Bokshan

Samara National Research University,
Samara, Russia

The purpose of this article is to remove barriers to the rapid development of effective human resource analytics capabilities in organizations. A conceptual overview of the current state of human resource analytics is provided. The term "human resource analytics" is used to describe too broad a range of measurements and analytical approaches, making strategic focus difficult. There is a misconception that more careful measurement of human resource and human capital activities will necessarily lead to practical conclusions. Better application of human resource analytics should lead to better decision making in organizations and more efficient allocation of resources.

Keywords: strategy, analysis, personnel analytics, data, personnel.

УДК 336.748.72

РЕГУЛИРОВАНИЕ КУРСА РУБЛЯ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ

И.М. Бортникова, Н.А. Шевченко

Донской государственный аграрный университет,
п. Персиановский, Россия

Данная статья посвящена новым экономическим условиям, в которых оказалась Россия в 2022 году, а также подход банков к организации деятельности в условиях санкций, колебания валютного курса и изменений ключевой ставки, какие принципы и цели преследует новая денежно-кредитная политика.

Ключевые слова: санкции, экономика, SWIFT, валютный курс, Центробанк, финансовая система, импорт, экспорт.

Россия год назад начала вынужденно перестраивать экономическую систему. Многие меры удалось подготовить заранее поскольку работа в этом направлении велась еще с 2014 года. В частности, именно благодаря программе импортозамещения и действиям ЦБ удалось сохранить многие производства, а также работу платежной системы в стране. С начала специальной военной операции (СВО) против России было введено в общей

сложности десять пакетов европейских санкций, которые включили 1 275 россиян в черный список и ввели 435 мер против юридических лиц. Эксперты отмечают, что после ухода из страны части иностранных компаний пустующие ниши были заняты местными производителями, а вызов в виде санкций и ограничений многим удается конвертировать в успех.

И так, с чем столкнулась наша страна?

Торговые ограничения:

1. Уход иностранных компаний с рынка РФ (магазины одежды, автопроизводители);

2. Ограничения на поставки продукции РФ из стран ЕС и США (товары авиационной отрасли и др.);

3. Ограничения на импорт из РФ ряда товаров (металлургические компании, золотодобывающие компании и производители алмазов);

4. Пострадала логистика перевозок товаров (морских и воздушных транспортировок);

Финансовые ограничения:

1. Заморозили резервы Банка России, произвели санкции против российских банков, (Сбербанк, ВТБ, Открытие, Газпромбанк, Промсвязьбанк и др.);

2. Запрет на использование платежной системы VISA, Mastercard гражданами за рубежом. Ограничение SWIFT;

3. Блокировка иностранных акций;

4. Заморозка золото валютных резервов РФ на банковских счетах в США и странах ЕС.

Дестабилизация экономики и финансовой системы страны отразилась на росте цен, валютных ограничениях, дефиците ряда товаров. И даже принимаемые медленные структурные преобразования экономики РФ в ответ на поступившие вызовы показали свою недостаточную эффективность.

Введение санкций позволило России сократить уровень зависимости от импорта и найти новые источники дохода от экспорта. Основным инструментом, позволяющим контролировать кризисные ситуации в РФ, выступает валютная политика, которая рассматривается как составная часть денежно-кредитной политики Банка России, а её главным элементом является валютный курс [2]. Уровень валютного курса существенно влияет на внешнюю торговлю, конкурентоспособность национальной продукции на мировом рынке, движение капиталов, состояние денежного обращения и весь воспроизводственный процесс. Снижение курса национальной валюты стимулирует экспорт товаров и, следовательно, активизирует платежный баланс. Национальный экспортер выигрывает от снижения курса национальной валюты, получая больше национальной валюты при продаже экспортной выручки в иностранной валюте на национальном валютном рынке. Национальный импортер, напротив, проигрывает, покупая иностранную валюту по более высокой цене.

Стоимость национальной валюты связана с динамикой спроса и предложения на валютном рынке. А это зависит от разных факторов: состояния национальной экономики, статуса страны на мировой арене, действия центральных банков, форс-мажорных обстоятельств и изменения стоимости ресурсов. Устанавливает и обнародует официальный курс Центробанк. Он следит за всеми экономическими процессами в стране и может управлять ситуацией, сохраняя курс сбалансированным [5]. По прошествии некоторого времени можно оценить, что принятые Банком России решения оказались достаточно эффективными в условиях санкций, поскольку позволили, с одной стороны, стабилизировать ситуацию и сдержать падение спроса на услуги банков, стабилизировали искусственно национальную валюту. Однако нужно учитывать, что под влиянием санкций, потоки экспорта и импорта будут изменяться и по-разному балансироваться. Соответственно, объем конвертируемой валюты тоже будет постоянно меняться. А это, в свою очередь, будет усиливать волатильность курса.

На рубль оказывают влияние разные факторы: новости о взаимоотношениях между странами, внутриполитические движения, в случае конфликтов – информация об их смягчении или эскалации, высказывания лидеров стран и влиятельных политиков и другое. Например, на рубль оказывает влияние выход нерезидентов из российских активов. Они продают активы за рубли и конвертируют их в валюту, чтобы вывести за рубеж. Таким образом, возникает повышенный спрос на валюту – курс доллара растет, курс рубля падает.

Курс денежно-кредитной политики – фактор слабости национальной валюты, и наоборот. Когда ключевая ставка повышается – рубль становится дороже, а когда ставка снижается – рубль дешевеет. Вслед за ключевой ставкой меняются рыночные процентные ставки – и вложения в рублях становятся более или менее интересными и выгодными. Также рост ставки влияет на кредитование. Кредиты становятся дороже, население и организации берут меньше денег взаймы – затем, по цепочке, снижается и спрос на импортные товары. Импорт падает – рубль укрепляется [3]. Повышение ключевой ставки Банком России – это один из самых важных факторов, которые положительно влияют на курс рубля. Ставка ЦБ превышает темпы инфляции – рубль, в отличие от подавляющего большинства валют мира, стал обладателем реальной положительной доходности. Если на финансовых рынках всё будет стабильно, то инвесторы будут больше покупать российские долговые бумаги, и курс рубля может вырасти. Повышение ставки ЦБ создаёт благоприятные условия для операций carry trade – это стратегия заработка для инвесторов на разнице процентных ставок [4]. Помимо ключевой ставки, у Банка России есть и другие инструменты для влияния на валютный курс. Например, ограничения на перевод средств за рубеж – положительный фактор для рубля.

Без преувеличения огромную роль в сохранении устойчивости финансовой системы к санкциям сыграла развитая национальная инфраструктура финансового рынка. Национальная система платежных карт, созданная Банком России в 2014 году, обеспечила работу всех платежных карт на территории России, несмотря на уход международных платежных систем. Российская Национальная Перестраховочная Компания дала необходимые перестраховочные мощности. Национальная рейтинговая индустрия позволила сохранить ориентиры для инвесторов и кредиторов после отказа от работы в России международных кредитных рейтинговых агентств. Система передачи финансовых сообщений Банка России сделала менее чувствительным отключение российских банков от SWIFT.

В сложившейся ситуации достаточно сложно прогнозировать, как рубль будет вести себя дальше. И мнения экспертов по этому поводу разделились. Санкции оказали существенное влияние на российскую экономику. Но она смогла перестроиться. Были найдены новые рынки для экспорта продукции, выстроены новые логистические цепочки поставок, заработал параллельный импорт для ввоза необходимых товаров через третьи страны. Введенные ограничения стимулировали импортозамещение.

Учитывая довольно серьезный рост цен на нефть, Минэкономразвития полагает, что валютная выручка будет расти, соответственно, это в какой-то момент повлияет на курс доллара и, скорее всего, рубль будет укрепляться [1].

Список использованных источников

1. Буклемишев О. Запасы заканчиваются – цены начали расти». Экономисты – о том, что будет с рублем в следующем году [Электронный ресурс] / Буклемишев, О. – режим доступа: https://161.ru/text/economics /2023/10/23/72832259/.

2. Вакуленко М.В. Анализ динамики валютного курса российского рубля / М.В. Вакуленко, М.В. Ниянина // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики в современных условиях. – Оренбург: Общество с ограниченной ответственностью «Сфера», 2019. – С. 205-208.

3. Ершов М.В. Об обеспечении стабильности валютного курса в условиях санкций и режима плавания / М. В. Ершов // Аналитический банковский журнал. – 2014. – № 10. – С. 38-40. – EDN TJMWTX.

4. Литова Е. Игнатьев, Д. Арапов, В. Рубль подогревает интерес к carry trade». Ведомости – Рубль подогревает интерес к carry trade [Электронный курс] / Литова, Е. Игнатьев, Д. Арапов, В.- режим доступа: https://www.vedomosti.ru/finance/articles/2021/10/04/889657-investorov-carry-trade;

5. Пасютина А. Цена денежной единицы одной страны в денежных единицах другой». Валютный курс: что это, как формируется, от чего зави-

сит [Электронный курс] / Пасютина А.-режим доступа: https://secrets.tinkoff.ru/glossarij/kurs-valyuty/?ysclid=lp2jntsh4a96374036.

REGULATION OF THE RUBLE EXCHANGE RATE UNDER SANCTIONS

I.M. Bortnikova, N.A. Shevchenko

Don State Agrarian University,
p. Persianovsky, Russian Federation

This article is devoted to the new economic conditions in which Russia found itself in 2022, as well as the approach of banks to organizing activities in the face of sanctions, fluctuations in the exchange rate and changes in the key rate, what principles and goals are pursued by the new monetary policy.

Keywords: sanctions, economy, SWIFT, exchange rate, Central Bank, financial system, import, export.

УДК 657.47:633

ВЕДЕНИЕ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА ЗАТРАТ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

И.М. Бортникова

Донской государственный аграрный университет,
п. Персиановский, Россия

В статье показана необходимость построения системы учета расходов и определения себестоимости продукции с учетом управленческих нужд руководства. Также обосновано применение нормативной ставки для распределения непрямых (административных) расходов на себестоимость продукции растениеводства. Выявлено, что большинство административных расходов связано с процессом производства, поэтому в сельском хозяйстве такие расходы целесообразно относить на производственную себестоимость продукции.

Ключевые слова: затраты, растениеводство, учет, себестоимость.

Особенностью современного развития экономики является наличие глубоких экономических преобразований в сфере производства в условиях ограничений и санкционного давления, которые требуют адаптации системы учета. Одним из центральных элементов этой системы является учет

расходов производства продукции растениеводства. Реформирование бухгалтерского учета во времени совпало с проведением значительных изменений в сельском хозяйстве страны.

Управление расходами на сельскохозяйственных предприятиях является важным средством построения системы учета расходов, с учетом стратегических и тактических целей и требований руководства.

Учитывая тенденции развития международной экономики, процессы деглобализации, важной предпосылкой достижения Россией высокого уровня развития, является конкурентоспособная сельскохозяйственная продукция.

Отсутствие единого подхода к выбору метода учета расходов не в полной мере отвечает современным требованиям системы управления. Поэтому важнейшими становятся управленческая, контрольная функции бухгалтерского учета и определение себестоимости продукции.

Внутрихозяйственный (управленческий) учет определяется как система обработки и подготовки информации о деятельности предприятия для внутренних пользователей в процессе управления предприятием. До этого времени между учеными-экономистами проходят дискуссии относительно содержания и места управленческого учета в нашем государстве. Однозначного решения этого вопроса нет.

В связи с переходом на международные стандарты бухгалтерского учета появились публикации известных ученых-экономистов, которые ставят под сомнение потребность исчислять себестоимость продукции. Мы придерживаем позиции, что себестоимость должна определяться в системе бухгалтерского учета, что характерно для России и зарубежных государств.

Все расходы на производство продукции растениеводства, выраженные в денежной форме, создают себестоимость продукции.

Для учета производства продукции растениеводства есть возможность применить метод “стандарт-кост”, при котором прямые расходы накапливаются непосредственно на счете 20 «Основное производство», а непрямые – на отдельных счетах. К ним относят общепроизводственные расходы, расходы по ремонту основных средств, аренде, обслуживающие отрасли и т.п.

Сезонный характер производства обусловливает то, что соотношение между размером прямых и непрямых расходов растениеводства по месяцам резко изменяется, это свидетельствует о том, что фактические суммы общепроизводственных расходов растениеводства нельзя ежемесячно относить на объекты учета, потому что отсутствует даже база для их распределения. Целесообразно по плановым расчетам на год на предприятии установить нормативную ставку распределяемых расходов в процентах к прямым расходам. По ней без записей на бухгалтерских счетах в управленческом учете нужно учитывать непрямые расходы, что позволит постоянно иметь информацию о размере расходов по объектам учета и ориенти-

ровочном уровне себестоимости продукции растениеводства в период ее оприходования от урожая.

Калькулирование себестоимости единицы продукции (работ, услуг) осуществляется для определения эффективности запланированных и фактически осуществленных агротехнических, технологических, организационных и экономических мероприятий, направленных на развитие производства.

Значительную часть основных расходов, которые касаются выращивания сельскохозяйственных культур, на протяжении года невозможно отнести на тот или другой объект калькулирования. Соответственно норматив расходов в расчете на единицу продукции может быть проконтролирован лишь в конце оприходования продукции.

Проведенные исследования также показали, что при покупке земли не происходит выбытие активов у покупателя. Следовательно, средства, понесенные на приобретение земли не являются расходами. В процессе производства земля не изнашивается, а потому на нее не нужно начислять амортизацию и ее нельзя одноразово включить в расходы. Аналогично выручка от продажи земли не является доходом от реализации продукции.

Таким образом, покупка-продажа земли не обусловливает затраты на производство у покупателя и доходы от производства у продавца. Принципиальное отличие новой системы бухгалтерского учета от ранее действующей в том, что теперь в состав производственной себестоимости продукции не включают административные расходы. Анализ состава общехозяйственных расходов сельскохозяйственных предприятий свидетельствует, о том, что подавляющая их сумма необходима для осуществления процесса основного производства.

Большинство административных расходов связано с процессом производства, поэтому в сельском хозяйстве такие расходы целесообразно относить на производственную себестоимость продукции. Лишь крупные многоотраслевые сельскохозяйственные предприятия, которые имеют перерабатывающие промышленные подразделы, могут выделять административные расходы. Это обосновывается тем, что себестоимость должна быть реальной, включать прямые и непрямые расходы, которые обеспечивают производство. Иначе она не может эффективно использоваться при принятии управленческих решений, что негативно влияет на экономическое положение предприятия.

Исследования подтверждают, что нецелесообразно централизовано устанавливать названия статей, по которым ведется учет. Предприятию должно предоставляться право самостоятельно решать вопрос об обосновании состава статей расходов.

Таким образом, можно выделить такие особенности учета расходов и калькулирования себестоимости продукции растениеводства:

– в современных условиях важнейшими становятся управленческая и контрольная функции бухгалтерского учета;

– необходимо параллельно с прямыми учитывать еще и непрямые расходы;

– покупка-продажа земли не должны учитываться в себестоимости продукции растениеводства. Разница между ценой купли и продажи земли, вызванная конъюнктурой рынка, должна отображаться в составе результатов от финансовой деятельности.

– в сельском хозяйстве административные расходы логично относить на производственную себестоимость продукции;

– нецелесообразно централизовано устанавливать перечень статей расходов.

Внедрение в практику ведения бухгалтерского учета методики определения себестоимости продукции растениеводства будет способствовать точности формирования производственной себестоимости и себестоимости реализованной продукции, а также позволит определить рентабельность и целесообразность производства отдельных видов продукции в сельскохозяйственных предприятий.

Список использованных источников

1. Жминько А. Е. Количественное влияние производственных затрат на выручку от продажи продукции в сельском хозяйстве / А. Е. Жминько, К. С. Трофименко, Д. А. Иванова // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2022. – № 5-3. – С. 344-348.

2. Стафиевская М. В. Управленческий учет затрат в сельском хозяйстве / М. В. Стафиевская // Заметки ученого. – 2019. – № 2(36). – С. 115-119.

MANAGEMENT ACCOUNTING OF COSTS IN AGRICULTURE

I.M. Bortnikova

Don State Agrarian University,
p. Persianovsky, Russia

The article shows the need to build a cost accounting system and determine the cost of production, taking into account the management needs of management. The application of the regulatory rate for the distribution of indirect (administrative) costs for the cost of crop production is also justified. It is revealed that the majority of administrative expenses are related to the production process, therefore, in agriculture, it is advisable to attribute such expenses to the production cost of products.

Keywords: costs, crop production, accounting, cost.

УДК 658.51.1

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ НА УРОВНЕ СУБЪЕКТА РФ

И.М. Бортникова

Донской государственный аграрный университет, п. Персиановский Россия

В статье рассмотрена действующая нормативно-правовая база, регулирующая эффективность государственного управления на разных уровнях, показана необходимость получения достоверной информации для принятия управленческих решений, а также важность стимулирования руководства органов исполнительной власти к повышению эффективности деятельности. Также изучена методика оценки эффективности деятельности органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации.

Ключевые слова: оценка, эффективность, государственное управление, регион, субъект.

Современное состояние российского развития характеризуется повышенным вниманием к проблеме эффективности государственного управления. Многие суждения об эффективности государственного аппарата были адаптированы к государственному управлению как части системы. Соответственно, под эффективностью процесса управления понимается доля результата в стоимости затраченных на его достижение ресурсов.

Достижение эффективности подразумевает достижение баланса между результатами, которые желательно получить, и имеющимися ресурсами [1].

В РФ приняты и реализуются следующие нормативно-правовые акты, направленные на повышение эффективности деятельности органов исполнительной власти: Указ Президента РФ от 14.11.2017 № 548 "Об оценке эффективности деятельности органов исполнительной власти субъектов РФ"; Указ Президента РФ от 28.04.2008 № 607 (ред. от 11.06.2021) "Об оценке эффективности деятельности органов местного самоуправления муниципальных, городских округов и муниципальных районов".

Изучив данные документы, мы пришли к выводу, что в целях повышения эффективности управления и качества оценки эффективности управления необходимо:

1. Получение точной и достоверной информации для принятия управленческих решений. Организация по сбору данных осуществляется муниципальными органами власти. Следующим шагом является сбор данных по отчетам (докладов) органов местного самоуправления, которые предоставляются соответствующим региональным властям.

2. Стимулирование руководства органов исполнительной власти к повышению эффективности деятельности. Органам власти субъектов РФ рекомендовано выделять из бюджета гранты органам местного самоуправления за достижение наилучших значений показателей в отдельных сферах деятельности (в сфере образования, здравоохранения, ЖКХ и других) и за достижение наилучших значений показателей комплексного социально-экономического развития (рис.1).

Гранты выделяются в форме дотаций из бюджета субъекта Российской

* Общий уровень эффективности представляет собой сумму значений уровней результативности деятельности органов местного самоуправления (МСУ); эффективности расходования бюджетных средств органами МСУ; оценки населением результатов деятельности органов МСУ.

Рисунок 1 – Виды грантов, выделяемых по результатам анализа докладов

Конечно, на основании данных, представленных в отчетах, невозможно судить об эффективности управления на разных уровнях власти в целом, поскольку этот анализ не дает полной картины происходящего. Для этого необходимо проанализировать показатели в соответствии с действующей Методикой оценки эффективности деятельности органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации. Согласно данной методике, оценка проводится на основе анализа и сопоставления показателей, характеризующих:

1. Социально-экономическое развитие субъекта РФ (в т.ч. удовлетворенность населения качеством предоставляемых услуг и деятельностью органов власти).

2. Эффективность использования бюджетных ресурсов.

3. Конечные результаты деятельности органов, которые выражаются в социальных и экономических последствиях. Конечные результаты деятельности означают достигнутый уровень социально-экономического развития субъектов Российской Федерации, в частности, уровень реализации основных целей деятельности региональных органов власти в различных сферах, удовлетворенность населения качеством предоставляемых государственных услуг.

4. Ход реализации институциональных реформ. Под ходом реализации институциональных реформ понимается внедрение новых механизмов управления в различных сферах деятельности.

Изучение Методики оценки эффективности деятельности органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации позволяет сделать следующие выводы:

1. Перечень показателей унифицирован для всех регионов. Это отрицательно сказывается на качестве оценки, т.к. не учитывает специфику конкретного региона;

2. Излишний набор показателей дезориентирует контролирующий орган и приводит к неоправданным расходам.

3. В отдельных сферах деятельности не выявлен ключевой показатель эффективности. (Например, деятельность в сфере здравоохранения оценивается такими показателями, как объем оказанной медицинской помощи в расчете на одного жителя, в том числе амбулаторная медицинская помощь (количество посещений); стационарная медицинская помощь (койко-дни); скорая медицинская помощь (количество вызовов). А в следующих строках перечня показателей приведены показатели издержек на единицу этих услуг. Как правило, эти сведения дают информацию о состоянии здоровья населения или целевом использовании бюджетных средств в этой сфере, но не сообщают о ключевом результате деятельности и его эффективности).

Таким образом, при установлении показателей эффективности разносторонняя деятельность органов власти субъектов РФ не структурирована по предполагаемым целям деятельности и задачам, поставленным вышестоящим уровнем управления. Как следствие, важные виды деятельности не попадают в поле оценки и не учитываются. К ним, в частности, относится организация государственных закупок. Эффективная система государственных закупок может повлиять не только на устойчивое социально-экономическое развитие территорий, но и одновременно на реализацию задач национального масштаба, поставленных руководством страны.

Список использованных источников

1. Каминский В.С. Эффективность государственного управления: анализ основных методик / В. С. Каминский // Society and Security Insights. – 2019. – Т. 2, № 4. – С. 13-33.

ASSESSMENT OF MANAGEMENT EFFICIENCY AT THE LEVEL OF THE SUBJECT OF THE RUSSIAN FEDERATION

I.M. Bortnikova

Don State Agrarian University,
p. Persianovsky Russia

The article examines the current regulatory framework regulating the effectiveness of public administration at different levels, shows the need to obtain reliable information for making managerial decisions, as well as the importance of stimulating the leadership of executive authorities to improve the efficiency of activities. The methodology of evaluating the effectiveness of the executive authorities of the constituent entities of the Russian Federation has also been studied.

Keywords: assessment, efficiency, public administration, region, subject.

УДК 338

РАЗВИТИЕ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

В.В. Васильченко[1]

Самарский государственный экономический университет,
г. Самара, Россия

В статье дан анализ влияния процесса глобализации на российскую экономику, выявлены положительные и отрицательные черты глобализации в России, высказаны мысли о дальнейшем развитии экономики страны применительно к процессу глобализации.

Ключевые слова: глобализация, интеграция, рынок, мировая экономика, торговля.

Глобализация – это процесс интеграции различных стран в мировую экономическую систему. Развитие глобализации сегодня является одним из приоритетов России. Основной целью российской стратегии глобализации является создание условий для устойчивого и долгосрочного экономического развития страны. Для достижения этой цели Россия должна активно участвовать в мировой экономике, используя свои уникальные ресурсы

[1] Научный руководитель - **Заступов Андрей Владимирович**, кандидат экономических наук, доцент, кафедра экономики, организации и стратегии развития предприятия, Самарский государственный экономический университет, г. Самара, Россия, e-mail: oiler79@mail.ru

и возможности. Успешная стратегия глобализации позволит России расширить свои экономические связи с другими странами, привлечь иностранные инвестиции, развивать торговлю и экспорт, а также укрепить свои позиции на мировом рынке.

Важными направлениями стратегии глобализации в России на современном этапе являются развитие высокотехнологичных секторов экономики, продвижение национальных товаров и услуг на мировом рынке, повышение конкурентоспособности российских компаний, развитие науки и образования, а также привлечение высококвалифицированных кадров.

Основными целями глобализации в России являются увеличение доли российских товаров и услуг на мировом рынке, повышение конкурентоспособности экономики, снижение зависимости от импорта, улучшение условий внешней торговли, обеспечение доступа к передовым технологиям и оптимизация внешнеэкономического регулирования.

Важной особенностью российской экономики в условиях глобализации является ее ресурсная ориентация. Россия обладает богатыми природными ресурсами, такими как нефть, газ, уголь, металлы и т.д. Экспорт этих ресурсов является одной из основных составляющих внешнеторговых операций России.

Однако в последние годы Россия активно работает над диверсификацией экономики, пытаясь снизить зависимость от экспорта сырья. В стране развиваются такие отрасли, как информационные технологии, производство высокотехнологичной продукции, фармацевтика и др. Это позволяет России укрепить свои позиции в качестве инновационного игрока на мировом рынке и снизить зависимость от колебаний цен на сырье. В области международной торговли Россия активно участвует в создании торговых блоков и зон свободной торговли. Страна является членом Всемирной торговой организации (ВТО) и ведет переговоры по нескольким международным торговым соглашениям. Это способствует расширению географии российского экспорта и импорта и повышает его конкурентоспособность на мировом рынке.

Кроме того, Россия активно привлекает иностранные инвестиции. Страна предлагает инвесторам широкий спектр привилегий и льгот, способствующих развитию бизнеса. Российская Федерация также пытается улучшить инвестиционную среду и создать условия для развития венчурного капитала и инноваций. Одной из основных форм инвестирования России в мировую экономику являются прямые иностранные инвестиции. Российские компании активно инвестируют в зарубежные предприятия и проекты, что способствует развитию технологического потенциала и повышает конкурентоспособность отечественного бизнеса. Кроме того, Россия активно развивает свое участие в международных финансовых институтах, таких как Международный валютный фонд и Всемирный банк. Это позволяет стране влиять на принятие глобальных экономических решений и защищать свои интересы на глобальном уровне.

Следует также отметить, что Российская Федерация активно развивает международное сотрудничество в области инноваций и науки. Она

участвует в международных проектах и программных инициативах, направленных на развитие новых технологий и научных исследований.

Российская Федерация также активно содействует развитию торгово-экономических отношений с другими странами. Она заключает международные соглашения и сотрудничает с различными региональными экономическими организациями, такими как Евразийский экономический союз и Шанхайская организация сотрудничества.

Российские компании также активно участвуют в международных проектах по развитию инфраструктуры. Они инвестируют в строительство дорог, мостов, энергетических объектов и других сооружений, тем самым внося свой вклад в развитие транспортных и энергетических систем во многих странах.

Россия также активно развивает сотрудничество в области культуры и образования. Он поддерживает различные образовательные и культурные проекты, способствующие обмену опытом и развитию международных отношений в этих областях.

Таким образом, инвестиции Российской Федерации в мировую экономику играют важную роль в развитии глобализации. Они способствуют расширению взаимодействия России с другими странами и укреплению ее позиций на мировой арене.

Глобализация экономики приносит свои преимущества, но у нее есть и недостатки. Наиболее очевидными преимуществами являются экономический рост, повышение производительности труда и распространение передовых технологий не только в финансовой сфере, но и в области фундаментальной и прикладной науки. Было установлено, что открытая экономика в сочетании с прозрачной политикой приводит к быстрому экономическому росту. Снижение таможенных и нетарифных барьеров обеспечивает ежегодный прирост мирового ВВП на 100-300 миллиардов долларов. Изменения в национальной экономике под влиянием глобализации будут иметь положительный или отрицательный вектор, в зависимости от уровня развития экономической системы и положения страны в мировой экономике. Позитивное воздействие глобализации сопровождается негативным эффектом. Таким образом, глобализация конкуренции часто вынуждает производителей снижать производственные издержки, сокращать расходы на охрану окружающей среды или переносить производство в страны с менее строгими экологическими стандартами.

Негативные аспекты глобализации связаны с потенциальными конфликтами, которыми она чревата, хотя они могут быть смягчены развитием глобального сотрудничества, основанного на политических соглашениях, или созданием новых международных институтов.

Глобализация экономической деятельности - одна из основных тенденций развития современного мира, которая не только оказывает огромное влияние на экономическую жизнь, но и имеет далеко идущие политические (внутренние и международные), социальные и даже культурно-цивилизационные последствия. Анализ этого глобального процесса носит не только теоретический, но и сугубо практический характер, и, более то-

го, он чрезвычайно важен для России, для ее внешнеэкономической и, в более широком смысле, для всей экономической политики.

Список использованных источников

1. Булавко О.А. Совершенствование управления процессом привлечения инвестиций на основе повышения инновационного потенциала / О.А. Булавко, А.В. Заступов // Экономика и управление собственностью. – 2017. – № 1. – С. 41-44.
2. Долгов С.И. Новые направления развития глобализации мировой экономики / С.И. Долгов, Ю.А. Савинов // Российский внешнеэкономический вестник. – 2015. – №8. – С. 9-27.
3. Заступов А.В. Кластерная модель развития промышленных отраслей экономики региона / А. В. Заступов // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2017. – № 3(149). – С. 13-18.
4. Заступов А.В. Современные подходы к управлению производством на основе формируемых экономических кластеров / А. В. Заступов // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2015. – № 7(129). – С. 67-73.
5. Заступов А.В. Цифровое развитие индустриальных кластерных платформ в условиях пандемии коронавируса / А. В. Заступов // Бизнес. Образование. Право. – 2022. – № 1(58). – С. 52-58. – DOI 10.25683/VOLBI.2022.58.123. – EDN STCIPW.
6. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики (Росстат) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: http://www.gks.ru/ (дата обращения 15.11.2023 г.)
7. Пичурин И. И. Влияние глобализации на экономическое развитие / И.И. Пичурин. – Екатеринбург: Изд-во УМЦ УПИ, 2017. – 110 с.
8. Трифонов Д.С. Финансовая глобализация как современный этап интернационализации мирового хозяйства / Д.С. Трифонов // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. – 2014. – №5 (54). – С.45-48.

DEVELOPMENT OF THE NATIONAL ECONOMY IN THE CONTEXT OF GLOBALIZATION

V.V. Vasilchenko

Samara State University of Economics,
Samara, Russia

The article gives an analysis of the impact of the globalization process on the Russian economy, reveals positive and negative features of globalization in Russia, expressed thoughts about the further development of the country's economy in relation to the globalization process.

Key words: globalization, integration, market, world economy, trade.

УДК 332.05

ЭКОНОМИКО-МАТЕМАТИЧЕСКОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНОВ РОССИИ

Т.В. Васкевич

Кубанский государственный университет,
г. Краснодар, Россия

Статья посвящена построению экономико-математической модели инвестиционного потенциала регионов РФ. Исследование базируется на построении, оптимизации и интерпретации регрессионных моделей инвестиционного потенциала регионов РФ за 2022 г.

Ключевые слова: экономико-математическая моделирование, регрессионный анализ, моделирование, корреляционный анализ, инвестиционный потенциал.

Экономико-математическое моделирование инвестиционного потенциала регионов РФ выступает важным инструментом для прогноза социально-экономического развития регионов. Работа по моделированию инвестиционного потенциала состояла из следующих этапов: изучение теоретических и методических основ моделирования инвестиционного потенциала; проведение анализа основных индикаторов инвестиционного потенциала регионов России; разработка модели инвестиционного потенциала регионов России; анализ и интерпретация результатов моделирования; рекомендации по улучшению инвестиционного потенциала регионов России.

Гипотеза исследования заключается в том, что инвестиционная привлекательность регионов России зависит от совокупности множества детерминантов, таких как: экономический рост, качество жизни населения, инфраструктура, наличие инновационного потенциала и других факторов.

Объектом исследования послужили статистические данные субъектов Российской Федерации за 2022 год.

Для выполнения аналитической части работы были использованы статистические данные субъектов Российской Федерации [1].

Для условий оптимального использования инвестиций в экономической науке и практике используется категория инвестиционной привлекательности. В связи с этим вполне логичным представляется увеличивающийся интерес субъектов инвестиционной деятельности, прежде всего инвесторов, к существующим методам оценки инвестиционного климата страны. Следует отметить, что для российских регионов сегодня характерна значительная региональная дифференциация социально-экономических условий. Поэтому правильнее будет говорить об оценке инвестиционной

привлекательности регионов РФ, а не инвестиционного климата страны в целом.

Между эффективностью инвестиций, инвестиционной привлекательностью и инвестиционной деятельностью существует тесная взаимосвязь.

Эффективность инвестиций определяет инвестиционную привлекательность, а инвестиционная привлекательность – инвестиционную деятельность. Чем выше эффективность инвестиций, тем выше уровень инвестиционной привлекательности и масштабнее инвестиционная деятельность, и наоборот.

Под инвестиционной привлекательностью на макроуровне понимаются условия (экономические, правовые, политические, социальные и другие), созданные государством всем субъектам хозяйствования, а также иностранным инвесторам для выгодного вложения инвестиций с целью развития национальной экономики

Инвестиционная привлекательность регионов – интегральная характеристика отдельных регионов страны с позиции инвестиционного климата, уровня развития инвестиционной инфраструктуры, возможности привлечения инвестиционных ресурсов и других факторов, существенно влияющих на формирование доходности инвестиций и инвестиционных рисков.

Определение инвестиционной привлекательности региона позволяет выявить две ее составляющие: инвестиционный потенциал и инвестиционный риск. Соответственно следует выделить две основные группы факторов: оказывающие влияние на инвестиционный потенциал региона; определяющие инвестиционный риск региона.

Среди факторов, оказывающих влияние на инвестиционный потенциал региона, можно выделить следующие группы факторов: трудовые ресурсы и их образовательный уровень; совокупная покупательная способность населения; экономико-географическое положение региона и его инфраструктурная обеспеченность; совокупный результат хозяйственной деятельности предпринимательских структур и населения региона; уровень развития науки и внедрения достижений научно-технического прогресса; прибыльность предприятий региона и доходы населения; средневзвешенная обеспеченность экономической деятельности в регионе балансовыми запасами основных видов природных ресурсов.

Современный экономический рынок России представляет собой множество возможностей для инвесторов, открывающих широкие горизонты для развития как на федеральном, так и на региональном уровне. Однако, при выборе региона для инвестирования необходимо учитывать множество социально-экономических показателей, которые могут влиять на успех инвестиционного проекта. Необходимость анализа инвестиционной привлекательности регионов России в свете социально-экономических показателей становится очевидной. Выбор и использование математиче-

ских моделей может помочь в определении наиболее привлекательных регионов для инвестирования, а также в оценке потенциального риска и доходности инвестиционных проектов.

Анализ регионов был произведен на основе следующих факторов: площадь территории; численность населения; среднегодовая численность занятых; среднедушевые денежные доходы; потребительские расходы в среднем на душу населения; валовой региональный продукт; основные фонды в экономике; ввод в действие жилых домов; оборот розничной торговли; среднемесячная номинальная начисленная заработная плата; сальдированный финансовый результат. Откликом послужили инвестиции в основной капитал.

Чтобы определить силу взаимосвязи между откликом и анализируемыми факторами, был проведен корреляционный анализ по коэффициенту корреляции Пирсона с помощью одноименного компонента low-code платформы Loginom [2]. Почти все факторы, кроме площади территории, больше критического значения коэффициента Пирсона. Это справедливо для всего исследуемого периода. Далее будем анализировать факторы, исключив только данные о площади территории, которые, как показал анализ, оказывают наименьшее влияние на отклик. Чтобы исключить взаимную зависимость факторов проведем корреляционный анализ на выявление мультиколлинеарности. Это необходимо для выявления линейной зависимости между объясняющими переменными. После исключения мультиколлинеарных факторов, коэффициент корреляции которых превышает значение 0.8, набор факторов выглядит следующим образом: ввод в действие жилых домов, оборот розничной торговли, среднедушевые денежные доходы, потребительские расходы в среднем на душу населения, основные фонды в экономике.

Далее был проведен регрессионный анализ. В качестве зависимой переменной была установлена переменная «Инвестиции в основной капитал». Отбор факторов производился по методу Enter-принудительное включение, уровень доверия был установлен 95%, критерий отбора факторов – F-тест (порог значимости при исключении факторов – 0,05).

Величина коэффициента детерминации модели линейной регрессии в 2022 году, равна 0,9808. Поэтому модель, построенная на основе данных за 2022 год, точно описывает зависимость отклика от отобранных факторов

В отчете по регрессии величина коэффициента детерминации равна 98,08%, это означает, что качество модели очень высокое – модель объясняет 98% дисперсии результативной переменной. Таким образом, регрессионная модель имеет следующий вид (1):

$$Y = -221\,007{,}40 - 1\,127{,}62 * X1 + 5{,}28 * X2 + 10{,}00 * X3 \qquad (1)$$

где, X1 – ввод в действие жилых домов (тыс. кв. метров),

X2 – оборот розничной торговли (млн. руб.),

X3 – основные фонды в экономике (млн. руб.).

Параметры уравнения значимы при заданном уровне значимости 0,05.

Интерпретируем уравнение регрессии: на объем инвестиций, вложенных в основной капитал региона, существенное влияние оказывают следующие показатели: ввод в действие жилых домов, оборот розничной торговли, основные фонды в экономике. Стоит заметить, что оборот розничной торговли для каждого исследуемого года оказывает существенное влияние на инвестиции. В 2022 году это влияние наибольшее и положительное.

Таким образом, добиться увеличения притока инвестиций в регион можно с помощью повышения оборота розничной торговли и увеличения основных фондов в экономике. Для этого необходимо улучшить использование материально-технической базы предприятий: с этой целью установить оптимальный режим работы предприятий, вести внедрение прогрессивных форм торговли, а также провести обновление основных фондов.

Далее был проведен анализ инвестиционного потенциала регионов России на основе социально-экономических показателей. Получили следующий список регионов с высокой инвестиционной привлекательностью: г. Москва, Краснодарский край, Московская область, Тюменская область, Ростовская область, г. Санкт-Петербург, Республика Татарстан, Белгородская область, Воронежская область, Свердловская область.

Таким образом, для увеличения инвестиционного потенциала региона следует принять меры по снижению цен на продукты питания и повышению прожиточного минимума. Также необходимо разработать стратегию по застройке и введению в действие жилых домов.

Список использованных источников

1. Федеральная служба государственный статистика. Режим доступа: https://rosstat.gov.ru/ (дата обращения: 10.08.2023 г.)

2. Официальный интернет-ресурс Low-code платформы для реализации аналитических процессов Loginom. Режим доступа: https://loginom.ru/

ECONOMIC AND MATHEMATICAL MODELING OF THE INVESTMENT POTENTIAL OF RUSSIAN REGIONS

T.V. Vaskevich

Kuban State University,
Krasnodar, Russia

The article is devoted to the construction of an economic and mathematical model of the investment potential of the regions of the Russian Federation. The study is based on the construction, optimization and interpretation of regres-

sion models of the investment potential of the regions of the Russian Federation for 2022.

Keywords: economic and mathematical modeling, regression analysis, modeling, correlation analysis, investment potential.

УДК 338

ЭФФЕКТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ОБОРОТНЫМ КАПИТАЛОМ ПРЕДПРИЯТИЯ

А.А. Вислаушкина[1]

Самарский государственный экономический университет, г. Самара, Россия

В настоящей работе рассматриваются понятия, сущность оборотных фондов и оборотных средств предприятия, пути улучшения их использования. В системе мер, направленных на повышение эффективности деятельности предприятия и укрепление его финансового положения, важную роль играют вопросы оптимального состава и структуры оборотных средств, источников их формирования и управления ликвидностью.

Ключевые слова: оборотные средства, предприятие, улучшение, эффективность, результат.

Оборотный капитал - часть имущества, используемого как предметы труда для производства продукции (работ, услуг) и находящегося в сфере обращения (в виде готовой продукции, транспортируемых товаров, расчетов с дебиторами и ликвидных активов).

Повышение эффективности использования оборотных средств за счет ускорения оборачиваемости активов оказывает как прямое, так и косвенное влияние на финансовые результаты предприятия. Непосредственное влияние ускорения товарооборота на финансовые результаты приводит к пропорциональному увеличению суммы прибыли, получаемой от реализации продукции.

Запасы состоят из рабочих элементов, готовых к внедрению в производственный процесс. К ним относятся сырье, основные и вспомогательные материалы, топливо, горюче-смазочные материалы, покупные полуфабрикаты и комплектующие изделия, тара и упаковочные материалы, за-

[1] Научный руководитель – **Заступов Андрей Владимирович**, кандидат экономических наук, доцент, кафедра экономики, организации и стратегия развития предприятия, Самарский государственный экономический университет, г. Самара, Россия, e-mail: oiler79@mail.ru

пасные части для текущего ремонта, дешевая продукция и переносная продукция.

Незавершенное производство и иное производства – это объекты работ, включенные в производственный процесс: материалы, детали, узлы и изделия, обрабатываемые или собираемые, а также продукция собственного производства, не полностью переработанная в одних цехах и подвергающаяся дальнейшей обработке в других цехах того же предприятия.

Эксплуатационные затраты представляют собой нематериальные активы оборотных активов, к которым относятся затраты на подготовку и освоение новой продукции, произведенной в данный период (квартал, год), но относящиеся к будущей продукции.

Оборотные фонды состоят из следующих элементов:

– готовая продукция на складах;

– товары в пути (отгруженная продукция);

– деньги для расчетов с получателями продукции.

Эффективная деятельность бизнеса означает достижение максимальных результатов при минимальных затратах. Минимизация затрат достигается, прежде всего, за счет оптимизации структуры источников оборотного капитала, т.е. правильного сочетания собственных, кредитных и заемных ресурсов.

На структуру оборотных средств влияют многие факторы: характер продукции, специфика материально-технического обеспечения, прогрессивность норм потребления, уровень товарно-материальных запасов и незавершенного производства, продолжительность производственного цикла и т. д.

Для компании важно знать идеальную стоимость своего оборотного капитала. Его избыток и недостаток приводят к снижению эффективности работы.

Последствия отсутствия оборотных средств:

– количество поставщиков сокращается из-за отсутствия денег на предоплату;

– начинаются перебои в поставках и производстве, необходимо платить арендную плату и зарплату;

– круг покупателей сокращается из-за невозможности оплаты в рассрочку.

Последствия избыточного оборотного капитала:

– увеличение затрат на хранение товарно-материальных ценностей;

– потери из-за порчи, кражи и увеличения срока годности;

– готовая продукция теряет актуальность и выходит из моды;

Деньги можно использовать более эффективно, и будет возможность больше зарабатывать.

Нормирование оборотного капитала путем установления минимального требования поможет избежать негативных последствий. Ниже этого

стандарта опуститься невозможно: будут перебои в производстве и отгрузке готовой продукции потребителям.

Экономическое значение рационального использования оборотных средств выражается в следующем:

– Снижение удельной стоимости сырья, материалов и топлива дает большой экономический эффект производству. Прежде всего, это позволяет из заданного количества материальных ресурсов производить больше готовой продукции и поэтому является одним из необходимых условий увеличения масштабов производства.

– Экономия материальных ресурсов и внедрение в производство новых, более экономичных материалов способствуют формированию более прогрессивных пропорций между отраслями в процессе воспроизводства и достижению более развитой отраслевой структуры промышленного производства.

– Желание экономить материальные ресурсы стимулирует внедрение новых технологий и совершенствование технологических процессов.

– Экономия материальных ресурсов способствует более эффективному использованию производственного потенциала и повышению производительности общественного труда. Достигнутое в прошлом снижение удельных затрат труда означает, в частности, повышение производительности общественного труда. Но это еще не все: экономия материальных ресурсов означает и экономию человеческого труда: сокращаются относительные затраты труда, связанные с транспортировкой материалов, их транспортировкой и разгрузкой, а также их хранением.

– Экономия материальных ресурсов существенно способствует снижению себестоимости промышленной продукции. Сегодня затраты на материалы составляют 3/4 всех производственных затрат. В дальнейшем, с повышением технического уровня производства, доля овеществленного труда в общей себестоимости продукции будет продолжать увеличиваться, что позволит улучшить использование предметов и орудий;

– Экономия материальных ресурсов, что существенно снижает затраты на производство, положительно влияет на финансовое состояние предприятия.

Поэтому значение экономической эффективности в улучшении использования и экономии оборотного капитала очень велико, так как оно оказывает положительное влияние на все стороны производственно-хозяйственной деятельности предприятия.

При организации процесса управления оборотными средствами необходимо уделять особое внимание управлению производственными запасами, поскольку от их рационального использования во многом будет зависеть эффективность производственной деятельности. Наиболее важными областями улучшения процесса управления запасами являются:

– выбор наиболее подходящей для них системы управления;

– расчет резервного запаса, чтобы исключить сумму ограниченных средств, которые можно использовать для распределения увеличенного объема заказа на товары со скидкой и запасы общего назначения с использованием метода анализа ABC, классификации запасов XYZ и для реструктуризации.

Эффективное управление оборотным капиталом является одним из важнейших аспектов финансовой политики предприятия, поскольку именно оборотный капитал, в отличие от внеоборотного капитала, обеспечивает наивысший уровень рентабельности и практически полностью отвечает за платежеспособность предприятия. Рациональное и экономное использование оборотного капитала является основной задачей компаний. Снижение материалоемкости продукции (расхода материальных ресурсов в натуральном и стоимостном выражении на единицу продукции) достигается различными способами, основными из которых являются внедрение новой техники и технологий и совершенствование организации производства и труда.

Подводя итоги, следует сделать следующие выводы: в сфере обращения оборотный капитал не участвует в создании нового продукта, а лишь обеспечивает его доставку потребителю. Эффективное управление оборотным капиталом является одним из важнейших аспектов финансовой политики предприятия, поскольку именно оборотный капитал, в отличие от оборотного капитала, обеспечивает наивысшую норму рентабельности и практически полностью отвечает за платежеспособность предприятия.

Список использованных источников

1. Бурдин О.В. Алгоритм оценки эффективности использования оборотных средств предприятия / О.В. Бурдин // Экономическая среда. – 2022. – № 2 (16). – С. 30-36.

2. Василаки Ф.И. Оборотные средства и их роль в обеспечении финансовой устойчивости организации / Ф.И. Василаки // Сборник статей XIV международной научно-практической конференции. – 2018. – С. 44-47.

3. Жданов В.Ю. Финансовый анализ предприятия с помощью коэффициентов и моделей: учебное пособие / В.Ю. Жданов, И.Ю. Жданов. – Москва: Проспект, 2023. – 174 с.

4. Заступов А. В. Инструменты стратегического планирования на предприятии / А. В. Заступов // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2020. – № 1-1. – С. 316-319. – EDN YAIEGH.

5. Заступов А. В. Кластерная модель развития промышленных отраслей экономики региона / А. В. Заступов // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2017. – № 3(149). – С. 13-18. – EDN YJTXFT.

6. Заступов А. В. Формирование и реализация стратегии инвестиционного развития компании / А. В. Заступов // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 4(141). – С. 1163-1167. – DOI 10.34925/EIP.2022.141.4.215. – EDN QBVVZU.

7. Кольцова Т.А. Оценка эффективности использования оборотных средств организации / Т.А. Кольцова // Агропродовольственная политика России. – 2022. – № 8 (56). – С. 58-61.

8. Москвитин А. В. Управление портфелем проектов как инструмент реализации бизнес-стратегии / А. В. Москвитин, А. В. Заступов // Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями: Межвузовский сборник научных трудов. – 2021. – № 1. – С. 48-53.

EFFECTIVE MANAGEMENT OF THE WORKING CAPITAL OF THE ENTERPRISE

A.A. Vislaushkina

Samara State University of Economics,
Samara, Russia

This paper discusses the concepts, the essence of working capital and working capital of the enterprise, ways to improve their use. In the system of measures aimed at improving the efficiency of the enterprise and strengthening its financial position, issues of optimal composition and structure of working capital, sources of their formation and liquidity management play an important role.

Key words: working capital, enterprise, improvement, efficiency, result.

УДК 657.1

ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ ПОКУПКИ ГОТОВОГО БИЗНЕСА

А.А. Володина

Самарский государственный экономический университет,
г. Самара, Россия

При рассмотрении вопроса о старте собственного бизнеса часто возникает дилемма: создавать новое предприятие с нуля или приобретать уже существующий бизнес. Оба варианта имеют свои плюсы и минусы, которые следует тщательно взвесить перед принятием решения. В данной ста-

тье мы рассмотрим преимущества и недостатки покупки готового бизнеса, подразделив их на три основные категории.

Ключевые слова: покупка бизнеса, готовый бизнес, предпринимательство, стартап, предпринимательский опыт.

Покупая готовый бизнес, вы наследуете его существующую клиентскую базу. Это означает, что у вас сразу есть клиенты, которые могут продолжить использовать ваши услуги или продукцию. Клиенты уже знакомы с брендом и репутацией компании, что облегчает маркетинг и привлечение новых клиентов. Готовый бизнес, как правило, имеет налаженные бизнес-процессы и операционные процедуры. Это включает в себя системы управления, процессы закупок и поставок, и организацию персонала. Наличие устоявшихся бизнес-процессов сокращает время и усилия, необходимые для старта и управления предприятием. Покупая существующий бизнес, вы также получаете его физические активы и оборудование. Это включает в себя здания, машины, офисное оборудование и другие активы. Это позволяет сэкономить время и ресурсы, которые бы пришлось затратить на закупку и установку нового оборудования.

Существующий бизнес обычно имеет долгосрочных поставщиков и клиентов. Это означает, что вы уже установили отношения с надежными поставщиками и имеете контракты с клиентами. Это может обеспечить стабильность и надежность вашего бизнеса. Запуск нового бизнеса с нуля может занять много времени, в то время как покупка готового бизнеса позволяет начать деятельность быстрее. Это особенно важно в отраслях, где время играет ключевую роль. Готовый бизнес имеет финансовую историю, которая может быть использована для оценки его производительности и потенциала прибыли. Это может упростить процесс привлечения инвестиций или кредитования.

Каждая из этих плюсов делает покупку готового бизнеса привлекательной для предпринимателей, которые хотят минимизировать риски и начать деятельность с уже установленным фундаментом.

Покупка готового бизнеса часто связана с высокими финансовыми затратами. Это может включать в себя стоимость приобретения бизнеса, долги и обязательства, а также расходы на адвокатов и брокеров. Готовый бизнес может иметь скрытые проблемы, которые могут быть непрозрачными на первый взгляд. Это включает в себя долги, юридические споры, убыточные контракты и проблемы с сотрудниками. Покупка бизнеса без должной диагностики и оценки может привести к неприятным сюрпризам.

Покупка бизнеса также может означать наследование его репутации. Если бизнес имел проблемы или негативное восприятие со стороны клиентов, вам придется работать над восстановлением репутации, что может потребовать времени и ресурсов. Бизнес может быть менее склонным к инновациям и изменениям, чем стартап. Существующие процессы и культура предприятия могут затруднить внедрение новых идей и стратегии. Покуп-

ка существующего бизнеса может ограничить вашу способность придумывать и создавать что-то с нуля. Вам, возможно, придется следовать существующим бизнес-моделям и стратегиям.

Расхождение с целями и ценностями. Готовый бизнес может не соответствовать вашим целям и ценностям. Это может создать конфликты и проблемы в управлении бизнесом.

Сложности в интеграции. Возможно нет опыта в данной отрасли, интеграция существующего бизнеса в вашу деятельность может быть сложной и требовать времени.

Важно тщательно изучать и анализировать плюсы и минусы приобретения готового бизнеса перед принятием окончательного решения. Также важно провести полное юридическое и финансовое диагностирование бизнеса, чтобы избежать неприятных сюрпризов в будущем.

Подведя итог, можно сказать, что покупка готового бизнеса - это серьезное решение, требующее внимательного анализа и оценки рисков. Понимание плюсов и минусов этого подхода поможет вам принять обоснованное решение, соответствующее вашим целям и ресурсам. Каждая ситуация уникальна, и правильный выбор зависит от ваших конкретных обстоятельств.

Список использованных источников

1. Грибов В.Д. Экономика предприятия: учебник / В. Д. Грибов, В. П. Грузинов. – 8–е изд., переработанное и дополненное. – Москва: Курс, Инфра-М, 2020. – 445 с.

2. Антонова О.В. Экономика фирмы (организации, предприятия): Учебник / О.В. Антонова, В.Я. Горфинкель, И.Н. Васильева. – М.: Вузовский учебник, 2019. – 320 с.

3. Богрянцева Е.С. Снижение издержек и оптимизация затрат на предприятии / Е.С. Богрянцева, А.А. Фомина, А.В. Заступов // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2016. – № 1-1. – С. 53-56.

4. Булавко О.А. Совершенствование управления процессом привлечения инвестиций на основе повышения инновационного потенциала / О.А. Булавко, А.В. Заступов // Экономика и управление собственностью. – 2017. – № 1. – С. 41-44.

5. Заступов А.В. Развитие промышленных кластеров через формирование цифровых инноваций / А.В. Заступов // Бизнес. Образование. Право. – 2021. – № 1(54). – С. 153-158. – DOI 10.25683/VOLBI.2021.54.145. – EDN JYNIES.

6. Заступов А.В. Кластерная модель развития промышленных отраслей экономики региона / А.В. Заступов // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2017. – № 3(149). – С. 13-18.

7. Заступов А.В. Современные подходы к управлению производством на основе формируемых экономических кластеров / А. В. Заступов //

Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2015. – № 7(129). – С. 67-73. – EDN UXAULP.

8. Алексейчева Е.Ю. Экономика организации (предприятия): учебник / Е.Ю. Алексейчева, М.Д. Магомедов, И. Б. Костин. – 4-е изд., стереотипное. – Москва: Дашков и К°, 2020. – 290 с.

ADVANTAGES AND DISADVANTAGES OF BUYING A FINISHED BUSINESS

A.A. Volodina

Samara State University of Economics,
Samara, Russia

When considering starting your own business, a dilemma often arises: to create a new enterprise from scratch or to acquire an existing business. Both options have their pros and cons, which should be carefully weighed before making a decision. In this article, we will look at the advantages and disadvantages of buying a ready-made business, dividing them into three main categories.

Keywords: business purchase, ready-made business, entrepreneurship, startup, entrepreneurial experience.

УДК 336.02

ПРОБЛЕМЫ И МЕТОДЫ УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ЭКОНОМИКИ

А.Р. Гарипова, Р.А. Тимофеев

Казанский государственный энергетический университет, институт цифровых технологий и экономики,
г. Казань, Россия

В работе дано определение понятию «управленческая экономика», проанализированы методы и проблемы управленческой экономики. Даны рекомендации по развитию перечисленных методов, предложены пути решения проблем управленческой экономики.

Ключевые слова: управленческая экономика, методы, рынок, конкуренция, проблемы.

Введение. Современная рыночная ситуация меняется быстрыми темпами, из чего можно сделать вывод, что для удержания своей позиции на рынке компания должна своевременно принимать правильные управ-

ленческие решения. Сегодня на рынке выигрывают те, кто при принятии таких решений опирается на влияние экономических законов, может предугадать последствия своих действий.

Цель исследования. Целью работы было выявление сущности управленческой экономики. Для этого было разобрано определение этого понятия, приведены методы, используемые при реализации управленческой экономики. Также были рассмотрены проблемы управленческой экономики.

Результаты исследования. Предложены способы повышения эффективности методов управленческой экономики, а также пути решения проблем управленческой экономики.

Управленческая экономика – это область экономической науки, которая изучает принципы и методы управления экономическими ресурсами организации с целью достижения максимальной эффективности и прибыли. Она включает в себя анализ рынка, определение цен, расчет издержек и доходов, принятие решений по инвестированию, управлению финансами и другими аспектами бизнеса [1]. Управленческая экономика помогает руководителям принимать обоснованные решения на основе экономических знаний и данных.

Существует множество методов управленческой экономики, вот некоторые из них:

– Методы анализа и прогнозирования: SWOT-анализ, PESTEL-анализ, анализ рынка, методы прогнозирования спроса и т.д.

– Методы оптимизации: линейное программирование, динамическое программирование, методы оптимизации расписания и т.д.

– Методы управления рисками: анализ рисков, страхование, диверсификация портфеля и т.д.

– Методы управления качеством: системы менеджмента качества, методы контроля качества продукции и т.д.

– Методы управления проектами: методологии управления проектами, графические сети, методы управления ресурсами проекта и т.д.

– Методы управления финансами: бюджетирование, анализ финансовых показателей, управление инвестициями и т.д.

– Методы управления персоналом: оценка производительности, мотивация персонала, управление конфликтами и т.д.

– Методы управления изменениями: стратегии изменения, методы внедрения изменений, управление сопротивлением к изменениям и т.д. [2].

Для достижения более высоких результатов в управлении компанией или организацией необходимо увеличивать эффективность методов управленческой экономики [3]. Это также может помочь компании адаптироваться к изменяющимся условиям рынка и конкуренции, что является важным фактором для ее долгосрочного успеха.

Пути развития эффективности методов управленческой экономики:

– Использование современных технологий и программного обеспечения для анализа и прогнозирования, таких как машинное обучение и искусственный интеллект.

– Регулярное обновление и оптимизация методов управления в соответствии с изменениями внешней среды и бизнес-модели.

– Установление четких целей и показателей эффективности для каждого метода управления.

– Регулярный мониторинг и анализ результатов, чтобы увидеть, что работает, а что нуждается в улучшении.

– Привлечение квалифицированных специалистов и обучение персонала в использовании методов управленческой экономики.

– Систематическое изучение лучших практик и опыта других компаний в отрасли.

– Развитие культуры инноваций и поощрение новых идей сотрудников в области управленческой экономики.

– Непрерывное улучшение процессов и методов управления на основе обратной связи от клиентов, партнеров и сотрудников.

Зачастую управленцы сталкиваются с проблемами управленческой экономики, например:

1. Недостаток информации: управленческая экономика требует доступа к большому количеству данных, которые могут быть недоступны или неполны.

2. Неопределенность: рынки и экономические условия постоянно меняются, что может привести к неопределенности в прогнозировании результатов.

3. Ограниченные ресурсы: ограниченные ресурсы, такие как финансы, трудовые ресурсы и материалы, могут сокращать возможности управления.

4. Сложность принятия решений: управленческая экономика требует принятия сложных решений на основе анализа данных и прогнозирования будущих результатов.

5. Конкуренция: конкуренция на рынке может ограничивать возможности управления и требовать постоянного анализа и адаптации стратегий.

6. Риск: любое управленческое решение сопряжено с определенным уровнем риска, который может привести к неудачам и потерям.

7. Неэффективность: неэффективное управление может привести к потере времени, ресурсов и денег [4].

Для решения вышеперечисленных проблем можно применить следующие подходы:

1. Улучшение доступа к информации: современные технологии позволяют собирать и анализировать большие объемы данных, что может помочь управляющим принимать более обоснованные решения.

2. Разработка стратегий на основе прогнозирования: использование методов прогнозирования может помочь управляющим предсказывать будущие изменения на рынке и адаптировать свои стратегии соответственно.

3. Оптимизация использования ресурсов: управляющие могут оптимизировать использование ограниченных ресурсов, таких как финансы и трудовые ресурсы, чтобы достичь максимальной эффективности.

4. Анализ конкурентной среды: постоянный анализ конкурентной среды и адаптация стратегий могут помочь управляющим оставаться конкурентоспособными на рынке.

5. Управление рисками: управляющие могут принимать меры для снижения рисков, связанных с принятием решений, например, проводить анализы рисков и разрабатывать планы действий в случае неудач.

6. Оценка эффективности: регулярная оценка эффективности управленческих решений может помочь управляющим выявлять проблемы и корректировать свои стратегии.

Таким образом, можно сделать вывод, что в условиях меняющейся рыночной ситуации организации должны адаптироваться к новым условиям, чтобы оставаться конкурентоспособными и успешными на рынке. Экономические законы и управленческая экономика помогают организациям понимать, как работает рынок, какие факторы влияют на спрос и предложение, как решить экономические проблемы, как оптимизировать производственные процессы и управлять ресурсами, чтобы достичь максимальной эффективности и прибыльности [5]. Изучение управленческой экономики позволяет организациям разрабатывать стратегии и принимать решения на основе анализа данных и прогнозирования будущих тенденций на рынке. Это необходимо для того, чтобы организации могли быстро реагировать на изменения внешней среды и принимать правильные решения, которые помогут им сохранить свою позицию на рынке.

Список использованных источников

1. Агарков А.П. Экономика и управление на предприятии: учебник для бакалавров / А.П. Агарков, Р.С. Голов, В.Ю. Теплышев. – М.: Дашков и К, 2016. – 400 с.

2. Ержанов, М.С. Трудовому коллективу об учете и контроле в условиях рыночной экономики / М.С. Ержанов. – М.: Финансы и статистика, 2016. - 160 с.

3. Мазурин Э.Б. Экономика, организация и управление предприятием: учебник / Э.Б. Мазурин. – М.: Academia, 2019. – 253 с.

4. Старцева Т.Е. Экономика и управление инновационным развитием предприятия / Т.Е. Старцева, Т.С. Бронникова. – М.: Русайнс, 2018. – 304 с.

5. Управление персоналом: вариативные учебные дисциплины, курсовые проекты. Бакалаврская программа "Экономика труда": Учебное пособие / Под ред. Кибанова А.Я.. – М.: Инфра-М, 2017. – 36 с

PROBLEMS AND METHODS OF MANAGERIAL ECONOMICS

A.R. Garipova, R.A. Timofeev

Kazan State Power Engineering University, Institute of Digital Technologies and Economics, Kazan, Russia

The paper defines the concept of "managerial economics", analyzes the methods and problems of managerial economics. Recommendations on the development of these methods are given, ways of solving problems of managerial economics are proposed

Keywords: managerial economics, methods, market, competition, problems.

УДК 331.1

ОЦЕНКА ПЕРСОНАЛА, КАК СПОСОБ ПОВЫШЕНИЯ ИННОВАЦИОННОГО ПОВЕДЕНИЯ СОТРУДНИКОВ ОРГАНИЗАЦИИ

К.Б. Герасимов, Е.С. Шкодина

Самарский национальный исследовательский университет имени академика С.П. Королева, г. Самара, Россия

Вовлеченные и целеустремленные сотрудники являются важнейшим активом в любом бизнесе. Во многом это объясняется тем, что такие сотрудники склонны предлагать инновационные решения сложных проблем на рабочем месте. Результаты исследования показывают, что метод оценки 360 градусов способствует повышению инновационного поведения вовлеченных сотрудников на работе. Однако наличие оценки 360 градусов в большей степени влияет на поведение при разработке идей (создании и реализации) по сравнению с их «осязаемым» аналогом (использование технологий и финансовых ресурсов). Руководители, стремящиеся стимулировать и укреплять инновационное поведение вовлеченных сотрудников, должны использовать процессы оценки 360 градусов.

Ключевые слова: вовлеченность, инновация, оценка 360 градусов, персонал, организация.

Научные исследования неизменно показывают, что вовлеченные сотрудники обеспечивают положительные результаты для своих организаций. «Вовлеченные сотрудники более преданы своей работе и с большей вероятностью будут проактивны и полны энтузиазма» [5]. «Вовлеченность также связана с креативностью и инновационным поведением» [7]. Инновации – еще один важный фактор обеспечения конкурентного успеха организации. Вовлеченности и инновациям может способствовать справедливая и позитивная рабочая среда [1]. Одним из элементов справедливой рабочей среды является справедливый процесс оценки – если работники считают, что процесс их проверки справедлив, они с большей вероятностью будут чувствовать себя позитивно, что, в свою очередь, порождает позитивное поведение, такое как вовлеченность и инновации.

Работники могут вести себя по всему спектру вовлеченного поведения: от «отстраненных» (демотивированных) до «не вовлеченных» (работают только в соответствии с ожидаемым стандартом, ничего лишнего) и «вовлеченных» (выходящих за пределы ожиданий). Взаимодействие может осуществляться как на уровне отдельного сотрудника, так и на уровне организации в целом. Вовлеченные сотрудники преданы своей работе и полностью вовлечены в нее когнитивно, физически и эмоционально. У них позитивный настрой, высокая энергия, они поглощены своей работой и преданы ей. Они обладают более высокой производительностью труда и работают в полную силу. Они с большей вероятностью будут шире смотреть на цели организации – следовательно, они в большей степени способны инвестировать в добровольное поведение по решению проблем, чтобы выявлять и разрешать любые трудности на рабочем месте. Такое отношение ведет к творчеству и инновациям.

Инновационные методы работы необходимы организациям для того, чтобы идти в ногу с меняющимися требованиями рынка, повышать удовлетворенность клиентов, улучшать репутацию организации и получать конкурентные преимущества [3]. Сотрудники «низового уровня» могут обеспечить организациям более высокий уровень инноваций – они могут выявлять и предлагать способы улучшения методов работы и процессов, а также создания новых продуктов. «Инновационное поведение на работе – это нечто большее, чем просто создание новых идей» [4]. Все начинается с выявления проблемы, выработки решения или идеи для ее преодоления, планирования реализации идеи, маркетинга идеи и, наконец, доведения идеи до реализации.

Руководители проверяют и оценивают работников с целью оценки и улучшения производительности. Таким образом, в ситуации положительной оценки руководители и менеджеры могут использовать процесс оценки для повышения вовлеченности и, следовательно, инновационного поведения. Теория социального обмена предполагает, что если сотрудник считает, что с ним обращаются справедливо, он доверяет своей организации и реагирует позитивным поведением – несправедливая оценка приводит к

чувству негатива и отстраненности. Исследования показывают, что увольнение сотрудников может привести к огромным финансовым затратам.

Одним из примеров справедливого процесса оценки является оценка с обратной связью на 360 градусов [8]. Традиционная оценка включает в себя только руководителя и сотрудника; 360-градусная оценка включает в себя мнения и оценки других людей, которые работают с сотрудником, – сверстников, коллег и подчиненных [9]. Исследования различных типов оценки показывают, что положительные результаты 360-градусных оценок значительно выше, чем результаты традиционного процесса рецензирования.

На работе, ориентированной на процесс, где существуют установленные рутинные процедуры и процессы, остается меньше места для инновационного поведения. В таких обстоятельствах традиционная оценка менеджера-сотрудника может оказаться более подходящей. Для ролей, где есть потенциал для большей креативности и инноваций (инновационное поведение на работе), более подходящей была бы 360-градусная оценка, дающая больше возможностей для выявления и поощрения инновационного поведения [2].

Большинство исследований факторов, связывающих вовлеченность и положительные результаты, было проведено в западных странах. В работе [6] изучалось влияние использования 360-градусной оценки в качестве посреднического фактора между вовлеченностью и инновационным поведением на работе. Они изучили 166 сотрудников, 82 из которых работали в организации, которая использовала 360-градусную оценку, и 84, чьи организации этого не делали.

Исследованными видами инновационного поведения на работе были генерация идей, их реализация и инновационное поведение (с использованием технологических и финансовых ресурсов). Результаты показали убедительную взаимосвязь между вовлеченностью и инновационным поведением, в частности, между вовлеченностью и генерированием идей.

Наличие 360-градусной оценки было подтверждено как сдерживающий фактор между вовлеченностью и инновационным поведением на работе. Уровни вовлеченности и инноваций были выше там, где проводилась 360-градусная оценка, по сравнению с ситуациями без 360-градусной обратной связи. Опять же, этот эффект был более заметен во взаимосвязи между вовлеченностью и генерированием идей.

Можно видеть, что высокий уровень вовлеченности приводит к высокому уровню инновационного поведения (генерация идей, реализация новых идей, использование активов компании для инноваций). Использование процесса оценки обратной связи на 360 градусов приводит к повышению чувства позитива, доверия и вовлеченности – тогда сотрудники чувствуют себя в большей безопасности и получают больше поддержки, предлагая новые и новаторские идеи.

Взаимосвязь выше с генерированием идей, поскольку это неосязаемый процесс, который легче обнаружить среди коллег, чем более осязаемый процесс (использование технологических или финансовых ресурсов). Такие осязаемые процессы легче и непосредственнее наблюдаются на практике, часто одним сотрудником, руководителями; неосязаемые предложения могут быть не так легко замечены, но могут быть более наглядными благодаря 360-градусной обратной связи и оценке целым рядом людей, которые работают с сотрудником.

Для менеджеров и организаций, желающих повысить вовлеченность и инновационность на своих рабочих местах, можно видеть, что процесс обратной связи на 360 градусов был бы рекомендуемой практикой для внедрения. Однако важно обеспечить возможность выявления и оценки как материальных, так и нематериальных форм инновационного трудового поведения. Также важно обеспечить, чтобы надежный и справедливый процесс оценки проходил в честной рабочей среде. Стиль лидерства (например, трансформационные стили лидерства) также является важным фактором рабочей среды. Повышение позитивности во всей рабочей среде и практике приводит к появлению довольных и продуктивных сотрудников, что приводит к увеличению результатов деятельности организации и конкурентным преимуществам.

Список использованных источников

1. Болонин А.И., Рагулина Ю.В. Инновации в развитии экономики и общества. М.: ООО «Русайнс», 2019. – 124 с.

2. Гегечкори О.Н., Усеинова Н.В. Роль и место метода «360 градусов» в системе оценки персонала // Балтийский экономический журнал. – 2015. – № 1(13). – С. 87-93.

3. Герасимов Б.Н. Методология управления в экономических системах. Саратов: ООО «Амирит», 2023. – 500 с.

4. Палмера Джоя А. Пятьдесят крупнейших мыслителей об образовании. От Конфуция до Дьюи. – М.: Издательский дом ВШЭ, 2020. – 424 с.

5. Полевой С.А. Влияние аспектов лидерства в поведении руководителя проекта на команду проекта и эффективность ее результатов // Проблемы теории и практики управления. – 2020. – №8. – С. 66-74.

6. Рогаткин А.Ю. Оценка компетенций методом «360 градусов»: восемь простых советов // Методы менеджмента качества. – 2022. – № 8. – С. 24-30.

7. Справочник по управлению персоналом. – М.: МЦФЭР. – 2014. – 132 с.

8. Туманова О.М., Королев М.А. Оценка компетенций руководителей методом «360 градусов» // Управление развитием персонала. – 2020. – № 3. – С. 242-247.

9. Хрипко Е.Г. Метод оценки 360 градусов и анализ организационной среды // Экономика и предпринимательство. – 2016. – № 2-2(67). – С. 852-855.

PERSONNEL ASSESSMENT AS A WAY TO INCREASE INNOVATIVE BEHAVIOR OF ORGANIZATION EMPLOYEES

K.B. Gerasimov, E.S. Shkodina

Samara National Research University,
Samara, Russia

Engaged and motivated employees are the most important asset in any business. This is largely because such employees tend to come up with innovative solutions to complex problems in the workplace. The results of the study show that the 360-degree appraisal method enhances the innovative behavior of engaged employees at work. However, the presence of a 360-degree assessment has a greater impact on ideation behavior (creation and implementation) compared to its "tangible" counterpart (use of technology and financial resources). Leaders seeking to stimulate and strengthen the innovative behavior of engaged employees should use 360-degree assessment processes.

Keywords: involvement, innovation, 360 degree assessment, personnel, organization.

УДК 364.044

ТЕХНОЛОГИИ СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЫ

Е.Д. Гладкова

Донской государственный технический университет
г. Ростов-на-Дону, Россия

В статье рассмотрены технологии социальной работы, среди которых социальная диагностика, прогнозирование, проектирование и индивидуальные подходы. Изучены различные методы, направленные на достижение результатов в области социальной работы.

Ключевые слова: технологии социальной работы, методы социальной работы, социальная диагностика, социальное прогнозирование, социальное проектирование, индивидуальный подход.

Социальная работа как профессиональная деятельность появилась в России 23 апреля 1991 года, когда в соответствии с решением № 92 Государственного комитета по труду и социальным вопросам в перечне профессий появились новые специальности – социальный работник, социальный педагог и специалист по социальной работе. Нарастание социальных проблем, вызванных экономическим кризисом и распадом единого социально-экономического и геополитического пространства, подтолкнуло к созданию новых типов организационных и институциональных сетей деятельности. В обществе появились тенденции, которые ранее не наблюдались: снижение уровня жизни, безработица, вынужденная миграция населения, преступность, снижение уровня рождаемости, распад семьи и института брака.

Технологии социальной работы представляют собой совокупность приемов, методов и воздействий, используемых для достижения целей в области социального планирования и развития, решения социальных проблем, а также проектирования и осуществления коммуникативных воздействий, изменяющих сознание людей, культурные, политические и/или социальные структуры, системы или ситуации. Они включают в себя различные формы коллективной коммуникации, такие как стратегические сессии, моделирующие игры или совещания по вопросам развития. В бизнесе социальные технологии используются для управления групповой коммуникацией и решения бизнес-задач. В политической сфере они могут быть использованы для разрешения конфликтов и формирования новых политических систем.

Методы в социальной работе представляют собой различные способы достижения целей и решения задач, связанных с помощью людям в решении их проблем. Среди них можно выделить методы сбора информации, такие как анкетирование, тестирование, интервьюирование, а также методы экспертных оценок, социометрия, диагностика и методы обработки информации, например, биографический метод и методы теоретического анализа. Кроме того, в социальной работе используются системный подход и контент-анализ для анализа данных и выявления закономерностей. Некоторые методы могут иметь двойственный статус, объединяя элементы метода исследования и метода практической деятельности.

Социальная диагностика – это процесс изучения социальных проблем и выявление причин их возникновения. Целью социальной диагностики является разработка мер по устранению причин проблем и улучшению качества жизни людей. Суть социальной диагностики заключается в точном выявлении причинно-следственных связей, вытекающих из условий жизни пользователей социальных услуг. Социальная диагностика предполагает сбор и анализ информации о потребителях услуг и условиях их жизни с целью разработки программ социальной помощи. Социальная

диагностика основывается на принципах конфиденциальности, научности, безвредности, объективности и обоснованности.

Социальная диагностика может проводиться с помощью различных методов, включая:

1. Анкетирование. Этот метод позволяет собирать информацию от большого количества людей.

2. Интервьюирование. Этот метод используется для получения более глубокой информации от конкретного человека.

3. Наблюдение. Этот метод позволяет наблюдать за поведением людей и выявить причины их поведения.

4. Эксперимент. Этот метод используется для проверки гипотез и выявления причинно-следственных связей между различными факторами.

5. Контент-анализ. Этот метод позволяет анализировать тексты, фотографии, видео и другие материалы, чтобы выявить определенные тенденции и закономерности.

Социальное прогнозирование – это процесс предсказания будущих социальных событий и явлений на основе анализа текущих данных и тенденций. Оно используется для определения возможных последствий различных социальных процессов и явлений, а также для разработки мер по предотвращению негативных последствий. Прогнозирование в социальной сфере изучает социальные явления, вызывающие наибольшую озабоченность общества, такие как потребности различных групп населения и проблемы занятости. Однако сама по себе модель прогнозирования развития инфраструктуры социальной сферы слишком однородна. За экономическим прогнозированием стоит социально защищенная модель прогнозирования развития личности, в которой, помимо точных математических расчетов, необходима профессиональная интуиция, основанная на исторических сменах парадигм, осуществленных в прошлом. Наиболее эффективным методом прогнозирования является моделирование. Оно использует заданные и предполагаемые критерии для создания объектов в социальной сфере. Создание социальных моделей и прогнозирование их развития требует достаточного времени и определенного опыта.

Проектирование в социальной работе – это процесс разработки плана действий для решения определенной социальной проблемы. Он включает в себя определение целей, задач, ресурсов, сроков и механизмов реализации проекта. Проектирование в социальной работе может использоваться для решения различных социальных проблем, таких как бедность, безработица, наркомания, алкоголизм и другие.

Организационно-управленческая работа включает в себя: информационную, аналитическую, профессиональную, организационную, координационную, правовую, финансовую, кадровую, материально-техническую, снабженческую, коммерческую, учебно-тренировочную, прогнозную и рекламную. Важным условием работы над социальным проектом является назначение ответственного за реализуемый социальный проект, наделен-

ного обязанностями и правами. Ответственный за проект имеет право организовать "свою команду". По окончании проекта "команда" либо распускается, либо переходит в другой социальный проект.

Индивидуальные подходы в социальной работе - это инструменты и методы, используемые социальными работниками для работы с отдельными людьми с целью оказания им помощи в решении проблем и достижении их личных целей. В основе этих методов лежат такие принципы социальной работы, как уважение достоинства и автономии клиентов, эмпатия и сотрудничество.

Методы индивидуальной социальной работы могут включать в себя:

1. Методы консультирования. Эти методы используются для оказания психологической помощи клиентам.

2. Методы тренинга. Эти методы используются для обучения клиентов новым навыкам и умениям.

3. Методы терапии. Эти методы используются для лечения психических расстройств клиентов.

4. Методы реабилитации. Эти методы используются для восстановления здоровья и социальной адаптации клиентов.

5. Методы социальной поддержки. Эти методы используются для оказания материальной и моральной поддержки клиентам.

6. Методы социальной интеграции. Эти методы используются для включения клиентов в общество и повышения их социальной активности.

В число основных принципов, реализуемых в технологии социального консультирования входят принципы: анонимность, конфиденциальность, безоценочное отношение к клиенту и др.

Социальные технологии играют важную роль в современном обществе. Это набор инструментов и методов для решения социальных проблем и повышения качества жизни людей. Социальные технологии характеризуются направленностью на достижение конкретных целей, активным взаимодействием с участниками и учетом социального контекста. Примерами социальных технологий являются такие методы, как групповое обучение, медиация и социальное предпринимательство. В целом социальные технологии способствуют созданию более справедливого и гармоничного общества, в котором каждый человек имеет возможность реализовать свой потенциал и жить достойно.

Список использованных источников

1. Сорокин П.А. Человек. Цивилизация. Общество. М., 1997.

2. Албегова И.Ф. Социальные технологии: теория и практика// Социальная работа: История, теория и технология / под ред. И.Ф. Албеговой, В.В. Козлова. Ярославль, 1997. – С.93-103.

3. Григорьева И.А., Келасьев В.Н. Теория и практика социальной работы. СПб.: Изд-во СПбГУ, 2004. – 356 с.

SOCIAL WORK TECHNOLOGIES

E.D. Gladkova

Don state technical university,
Rostov-on-Don, Russia

The article discusses the technologies of social work, including social diagnostics, forecasting, design and individual approaches. Various methods aimed at achieving results in the field of social work have been studied.

Keywords: technologies of social work, methods of social work, social diagnostics, social forecasting, social design, individual approach.

УДК-343.13

СПЕЦИФИЧНОСТЬ ДОКАЗЫВАНИЯ НА ДОСУДЕБНЫХ СТАДИЯХ УГОЛОВНОГО ПРОЦЕССА

С.А. Глотова, Д.И. Понуровский[1]

Сибирский государственный университет путей сообщения,
г. Новосибирск, Россия

В статье рассмотрено понятие доказательства и доказывания, изучена сущность уголовно-процессуального доказательства, рассмотрены виды доказательств, определены отличительные особенности порядка доказывания на досудебных стадиях уголовного процесса, установлен механизм доказывания в досудебном производстве, рассмотрены субъекты, имеющие право сбора доказательств на досудебной стадии.

Ключевые слова: уголовный процесс, доказывание, досудебное производство, уголовное судопроизводство, механизм уголовно-процессуального доказывания, доказательство.

В правовой научной литературе вопросы и проблемы доказательств и механизма доказывания занимают особое место в исследовательских работах ученых-процессуалистов и криминалистов. Все ученые сходятся во мнении, что доказывание имеет высокую актуальность изучения в связи с тем, что оно является центром уголовно-процессуальной деятельности и уголовного процесса в частности.

[1] **Батраков Алексей Владимирович** – научный руководитель, старший преподаватель

Предварительное расследование и возбуждение уголовного дела являются основными стадиями уголовного судопроизводства в Российской Федерации. В наибольшей степени юридическая природа уголовного судопроизводства реализуется на досудебной стадии, решая важнейшие уголовно-процессуальные задачи. Образование и установление определения «доказательство» имело длительный период развития. Так, в дореволюционное время юристы, например, Владимиров Л. Е. в своих исследованиях указывает, что доказательства – это такие факты, которые вызывают в судье убеждение о том, что определенное обстоятельство, являющееся предметом судебного разбирательства, имело или не имело место быть [3].

В период советской власти некоторые авторы, такие как Вышинский А. Я. рассматривали доказательства в качестве фактов реальной действительности, которые способствовали устанавливанию совершенного преступления [4]. Дальнейшая эволюция понятия доказательства прировняла их просто к фактическим данным.

В настоящее время ст. 74 УПК РФ устанавливает, что доказательствами по уголовному делу признаются все сведения, которые позволяют суду, прокурору, следователю и дознавателю установить наличие или отсутствие обстоятельств, которые необходимо доказать при производстве по уголовному делу [2]. Доказательствами могут быть признаны показания свидетелей, потерпевшего, обвиняемого или подозреваемого, показания и заключения, данные экспертом, протоколы, иные документы, вещественные доказательства.

Процесс доказывания проходит через все стадии уголовного процесса, при этом его специфические черты приобретаются в зависимости от характера осуществляемых процессуальных действий и от отношений, которые складываются между участниками уголовного процесса.

Существующий в нашей стране принцип презумпции невиновности регулирует уголовно-процессуальную деятельность в Российской Федерации, устанавливая, что обвиняемый не несет обязанность доказывать свою невиновность, обвиняемый, подозреваемый считается по умолчанию невиновным до тех пор, пока органы следствия или дознания не докажут его виновность или причастность к совершению какого-либо противоправного деяния.

Органы уголовного преследования исполняют обязанность в доказывании или опровержении виновности обвиняемого. В случае, если органам уголовного преследования не удалось доказать виновность человека в совершении противоправного деяния – это приравнивается к доказанной невиновности по правовым последствиям.

Механизм доказывания в уголовном процессе имеет свои закономерности реализации:

– формирование разнородных доказательств;

– образование и оценка соответствующих доказательных систем;

– определение обстоятельств, которые необходимо доказать;

– представление и оперирование доказательственными системами.

На досудебных стадиях уголовного процесса доказывание может быть осуществлено дознавателем, органом дознания и следователем – они осуществляют сбор и анализ доказательств, после возбуждение уголовного дела или на этапе осуществления предварительного расследования. На этих стадиях судебные органы практически не участвуют в доказывании, их роль проявляется лишь в некоторых эпизодических проявлениях, например, когда принимается решение заключить подозреваемого или обвиняемого под стражу, или в случае, если суд дает разрешение на осуществление следственных действий, которые ограничивают права и свободы граждан, которые закреплены в Конституции РФ [1].

Дознаватель, орган дознания и следователь обязаны осуществлять поиск, получение и закрепление полученной доказательственной информации на досудебной стадии уголовного процесса. Также имеют право применять меры процессуального принуждения при сборе доказательной базы, в том числе и те, которые ограничивают права и свободы, закрепленные в Конституции РФ в том случае, если приведут суду достаточное количество веских оснований для этого и получат разрешение суда [1].

После получения достаточной доказательственной базы, дознаватель, орган дознания или следователь осуществляют процесс формирования уголовно-процессуальных доказательств, осуществляют их анализ и оценку логическим путем, устанавливают фактические и юридические обстоятельства совершения противоправного деяния. Далее дознаватель, орган дознания или следователь принимают решение по делу – таким образом, данные субъекты на стадии досудебного производства осуществляют все этапы механизма доказательной деятельности, осуществляют полный цикл.

В нормативно-правовых актах РФ не содержится информации о том, что дознаватель, орган дознания и следователь не имеют право осуществлять сбор доказательственной информации и реализовывать формирование на ее базе уголовно-процессуальных доказательств в процессе судебного производства. При этом, анализ процессуальных функций дознавателя, органов дознания и следователей свидетельствует о том, что их функциями и полномочиями этого не предусмотрено.

Переход дела на стадию судебного производства предусматривает передачу уголовного дела в ведение суда, таким образом, производится изъятие уголовного дела из производства дознавателя, органа дознания или следователя и данные субъекты утрачивают право выполнять какие-либо процессуальные действия по данному уголовному делу.

Таким образом, можно сделать вывод, что доказательством в уголовном процессе может быть признана информация относительно обстоятельств, которые имеют отношение к уголовному делу, установление которых является необходимым, для целей его завершения. Сбор доказательств на досудебных стадиях уголовного процесса осуществляется субъектами, которые ведут производство по уголовному делу посредством осуществления процессуальных действий, которые предназначены для сбора доказательств и их приобщения к материалам соответствующего уголовного дела.

Список использованных источников

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. (ред. от 01.07.2020) [Электронный ресурс] // Официальный интернет-портал правовой информации. – URL: http://www.pravo.gov.ru (10.11.2023).

2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18 декабря 2001 г. № 174-ФЗ (ред. 02.11.2023) // СЗ РФ. 2001. № 52. Ст. 4921.

3. Владимиров Л. Е. Учение об уголовных доказательствах: Части: общ. и особен. // Л. Е. Владимиров, засл. проф., присяж. пов. окр. Моск. судеб. палаты. – 3-е изд., изм. и законч. – Санкт-Петербург: кн. маг. «Законоведение», 1910. – XXXVIII, 400 с.

4. Вышинский А.Я. Теория судебных доказательств в советском праве // акад. А.Я. Вышинский; Ин-т права Акад. наук СССР. – 2-е изд., доп. и перераб. – Москва: Юрид. изд-во, 1946 (тип. «Кр. Пролетарий»). 248 с.

SPECIFICITY OF EVIDENCE AT THE PRE-TRIAL STAGES OF THE CRIMINAL PROCESS

S.A. Glotova, D.I. Ponurovsky

Siberian State University of Railway Engineering ,
Novosibirsk, Russia

The article considers the concept of evidence and proof, the essence of criminal procedural evidence is studied, the types of evidence are considered, the distinctive features of the order of proof at the pre-trial stages of the criminal process are determined, the mechanism of proof in pre-trial proceedings is established, the subjects who have the right to collect evidence at the pre-trial stage are considered.

Keywords: criminal process, proof, pre-trial proceedings, criminal proceedings, mechanism of criminal procedural proof, proof.

УДК 343.8

УПРАВЛЕНИЕ ТРУДОМ ОСУЖДЕННЫХ В ИСПРАВИТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ В РОССИИ НА ПРАВОВОЙ ОСНОВЕ: ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ

С.А. Глотова, Д.И. Понуровский[1]

Сибирский государственный университет путей сообщения, г. Новосибирск, Россия

В статье рассматриваются этапы правового регулирования труда осужденных в России. Приведены пять этапов с краткой характеристикой. В каждом этапе указаны характерные особенности правового регулирования.

Ключевые слова: труд осужденных, исправительные учреждения, правовое регулирование, цели привлечения осужденных к труду.

В истории нашего государства отражается весьма неоднозначная позиция законодателя к труду осужденных к лишению свободы, что объясняется изменением не только целей, задач и характера отношения к труду осужденных к лишению свободы, но и формулировкой и содержанием обязанностей трудиться.

Труд является сопутствующим явлением лишения свободы в системе исполнения уголовных наказаний на протяжении всего времени его существования и прошел несколько этапов развития.

Первый этап – дореволюционный, характеризующейся карательной направленностью, что отражается не только в целях наказания того времени, но и в организации и условиях его исполнения.

В положениях Закона от 6 января 1886 года впервые были закреплены нормы, отражающие порядок организации и осуществления работ в местах лишения свободы различного типа [1]. Ключевые особенности заключались в «обязательности» труда осужденных для разных категорий, при этом денежное вознаграждение предусматривалось только за некоторые виды работ в соответствии с видом лишения свободы. В данный период заключенные выполняли работу, не требующую особых помещений и применения сложного инструментария, такую как уборка городских улиц, заготовка дров, очистка отхожих мест и т. д.

Второй этап – послереволюционный (с 1917 г. до 1929 г..) отличается актами прогрессивного характера в сфере организации труда осужденных [2, 3, 4]. Происходит официальный отказ от ранней царской тюремной системы. Труд осужденных стал широко применяться не только на отдаленных территориях, но и в центральных районах страны, где требовалось выполнить либо тяжелый физический труд, либо осуществлялось строитель-

[1] **Ощепкова Мария Сергеевна** – научный руководитель, старший преподаватель

ство государственных важных объектов. Правовой статус заключенных характеризовался весьма минимальным набором трудовых прав, а именно правила о продолжительности рабочего времени, и право на оплату труда. Законодательно закрепилась цель труда осужденных в данный период – воспитательно-исправительная, равно как и четко установленная обязанность привлечения к труду всех трудоспособных осужденных.

Третий этап – 1930-1940 гг., отражает осуществление правового регулирования труда осужденных не законами, а подзаконными нормативными актами. Первопричиной этому послужило создание общесоюзного Народного Комиссариата внутренних дел (НКВД), в ведение которого были переданы исправительно-трудовые учреждение.

Все это способствовало созданию в октябре 1934 г Главного управления лагерей и мест заключения (ГУЛАГ) НКВД. По сохранившимся данным осужденные ГУЛАГа составляли до 8 % всех рабочих страны. Это достаточно крупный потенциал рабочей силы, и необходимость совершенствования правового регулирования труда осужденных была очевидна.

Четвертый этап – датируется 1950-1980 гг.. Происходит закрепление конкретных мер по восстановлению и укреплению законности, развитию демократических начал в организации и осуществления деятельности в исправительных учреждениях, а также формирование материально-бытовой и производственной базы.

В 1954 году принято Положение об исправительно-трудовых лагерях и колониях МВД СССР, устанавливающее такие условия труда осужденных как: разная продолжительность рабочего дня для разных режимов (общий и облегченный режим – 8 часов; строгий режим – 9 часов); регулирование труда осуществлялось в соответствии с правовыми нормами о труде, техникой безопасности и правилами по охране труда; оплата труда заключенных осуществлялась по тарифным ставкам в соответствии с должностными окладами; работающим заключенным осуществлялся зачет рабочих дней и условно-досрочное освобождение [5].

В 1970 г принимается ИТК РСФСР, который в своих нормах закрепляет труд осужденных в качестве средства по перевоспитанию осужденных тем самым, исключая цель приспособления к условиям общежития. Также был исключен критерий раздела труда для лиц, не имеющих трудовую квалификацию и лиц имеющих ее. Отличительным стало впервые закрепленное положение об основах правового положения осужденных.

Пятый этап – это этап нашей современности, начавшийся в 1990-е годы. Кардинальные изменения социально-экономической и политической сфер жизнедеятельности в обществе, а также формирование и становление рыночной экономики и правового государства нашли свое отражение и в принятия ряда нормативных актов в сфере регулирования труда осужденных [6, 7].

Следует отметить, что стало применяться комплексное отраслевое регулирование в сфере труда осужденных, а именно регулирование трудовым и уголовно-исполнительным отраслями (ранее – «исправительно-трудовым»). Регуляция нормами уголовно-исполнительного права труда

осужденных применяется в случаях отличия правовых целей и условий от труда свободных граждан.

Таким образом, можно сделать вывод о том, на всем протяжении осуществления правового регулирования труда осужденных, за исключением современного законодательства, система исполнения лишения свободы, характеризуется превалирующей экономической составляющей по сравнению с воспитательной, то есть труд осужденных в первую очередь рассматривался как способ использования дешевой рабочей силы для решения экономических и хозяйственных вопросов и только во вторую очередь – как средство исправления, воспитания осужденных.

Список использованных источников

1. Гернет М. Н. История царской тюрьмы: в 5 т. – М.: Право, 1961. Т. 3, ч. 1. 430 с.
2. Постановление Наркомюста РСФСР от 24.01.1918 «О тюремных рабочих командах» [Электронный ресурс]. – Доступ из справ.-правовой системы «Консультант плюс».
3. Декрет ВЦИК от 17.05.1919 «О лагерях принудительных работ» [Электронный ресурс]. – Доступ из справ.-правовой системы «Консультант плюс».
4. Постановление ВЦИК от 16.10.1924 «Об утверждении Исправительно-Трудового Кодекса Р. С. Ф. С. Р». [Электронный ресурс]. – Доступ из справ.-правовой системы «Консультант плюс».
5. Распоряжение Совета Министров СССР от 10.07.1954 «Об исправительно-трудовых лагерях и колониях» [Электронный ресурс] // URL: http://www.alexanderyakovl.org/fond-doc/109147 (дата обращения 14.11.2023 г.)
6. Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации от 8 января 1997 г. № 1-ФЗ (ред. 24.06.2023) // СЗ РФ. 1997. № 37. Ст. 2359.
7. Приказ Минюста России «Об утверждении Правил внутреннего распорядка исправительных учреждений» от 16.12.2016 № 295 (ред. от 22.09.2021) «[Электронный ресурс]. – Доступ из справ.-правовой системы «Консультант плюс».

LABOR MANAGEMENT OF CONVICTS IN CORRECTIONAL INSTITUTIONS IN RUSSIA ON A LEGAL BASIS: STAGES OF DEVELOPMENT

S.A. Glotova, D.I. Ponurovsky

Siberian State University of Railway Engineering, Novosibirsk, Russia

The article discusses the stages of legal regulation of convicts' labor in Russia. Five stages with a brief description are given. At each stage, the characteristic features of legal regulation are indicated.

Keywords: labor of convicts, correctional institutions, legal regulation, the purpose of attracting convicts to work.

УДК 1:001.31:37

ХАБИТУАЛИЗАЦИЯ НАУЧНОГО ПРОСВЕЩЕНИЯ И СИСТЕМА ОБРАЗОВАНИЯ

Т.С. Горина

Волгоградский государственный университет,
г. Волгоград, Россия

Анализируется хабитуализация научного просвещения, предполагающая формирование диспозиций, необходимых для участия в популяризации науки как ученых, так и широкой публики. Подчёркивается, что, помогая принятию и признанию науки в обществе, система образования создает условия для хабитуализации научного просвещения, формирует основу доверия к участникам популяризации науки, повышения их авторитета. Благодаря хабитуализации научного просвещения у представителей широкой общественности развивается предрасположенность к усвоению и применению научного знания в различных форматах, отдельные мыслительные операции и когнитивные навыки становятся привычными, происходит их рутинизация, что позволяет сократить разрыв между наукой и образованием.

Ключевые слова: хабитуализация, габитус, образование, научное просвещение, популяризация науки, диспозиции, легитимация.

В современном обществе наука играет всё большую роль, что требует от человека умения анализировать альтернативные точки зрения, выявлять причинно-следственные связи, отличать научное знания от лженаучного. В таких условиях критически важно принимать решения самостоятельно, не полагаясь слепо на выводы экспертов. Изменение общественных отношений, появление новых социальных структур, превращение научного знания в значимый фактор социального развития и часть символического капитала приводит к тому, что запрос на научно-популярное знание и требования к его содержанию выдвигают не только ученые, но и широкая публика, которой оно необходимо для адаптации к новой интеллектуальной среде.

Исследователи, использующие подход П. Бурдье, чаще всего изучают поле, культурный и символический капитал [4, 6]. Габитус анализиру-

ется реже, возможно, из-за его «неуловимости», сложности, многогранности, многообразия проявлений в разных сферах.

Определенная среда существования формирует структуры габитуса, на основе которых воспринимается и оценивается последующий опыт [2]. В одинаковых социальных условиях складываются гомогенные габитусы, что приводит к производству практик, понятных индивидам и воспринимаемых ими как очевидные. Социальные характеристики проявляются в диспозициях, выступающих фундаментом принятия человеком самых важных личных решений. Структуры габитуса, обеспечивая упорядоченность практик, определяют разрешения и запреты, возможное и невозможное, исключают некоторые действия как невероятные еще до их рассмотрения в качестве варианта выбора. Особую роль в возникновении этих структур П. Бурдье отводит семейным отношениям, в которых отражается экономическая и социальная необходимость, а соответствие ей на основе габитуса оценивается как добродетель [2].

Хабитуализация научного просвещения предполагает формирование диспозиций, необходимых для участия в популяризации науки как ученых, так и широкой публики. В создании условий для генезиса и распространения таких диспозиций значительную роль играет система образования, одной из задач которой является трансляция научной информации.

Однако те, кто находится за пределами профессионального научного сообщества, хотя и руководствуются схожим с учеными познавательным интересом, но «приобщаются к готовому знанию, а не добывают его самостоятельно в процессе исследования, а потому усвоение элементов научного знания в ходе образовательного процесса и приобщение к достижениям науки в рамках научного просветительства требует мыслительных операций и когнитивных навыков, соответствующих хабитусу науки», для поддержания которых в современная информационно-коммуникативная среда не всегда благоприятна, что приводит к тому, что «научный хабитус, облегчающий интеллектуальные действия, связанные с исследовательской деятельностью и трансляцией научного знания, становится все более специализированным» [5, с. 27].

Легитимное видение мира производится и передается в процессе символической борьбы за власть над объяснением социальной реальности, которая имеет смысл в связи с наличием в обществе относительной неопределенности и разнообразием представлений о действительности. Такое соперничество осуществляется в различных формах, в том числе посредством стратегий представления себя, попыток «изменить категории восприятия и оценивания социального мира, когнитивные и оценочные структуры: категории перцепции, системы классификации» [3, с. 79].

Символическая борьба за создание и трансляцию легитимной картины социальной реальности связана с воздействием на генезис и распространение диспозиций и предполагает использование ресурсов системы образования для создания новых и изменения уже существующих габиту-

сов, что накладывает на сферу образования ответственность за принципы, на основе которых действуют люди. Через обучение возможно внушение того, что индивиды в дальнейшем буду воспринимать как само собой разумеющееся, ведь «мы часто поступаем таким образом, будто то, что считается очевидным, и в самом деле очевидно, потому что мы доверяем культурной рутине» [1, с. 381].

Помогая принятию и признанию науки в обществе, система образования создает условия для легитимации научного просвещения, увеличения его эффективности, формирует основу доверия к участникам популяризации науки, повышения их авторитета. Она также обеспечивает доступ к науке индивидам, на которых осуществляется педагогическое воздействие; вовлечение их в пространство производства научного знания, так как в современном обществе сведения о результатах научных исследований нужны и тем, кто никогда не станет заниматься наукой профессионально.

Система образования способствует хабитуализации научного просвещения посредством легитимации научного видения мира, распространения информации о достижениях науки. Благодаря хабитуализации научного просвещения у представителей широкой публики развивается предрасположенность к усвоению и применению научного знания в различных форматах, отдельные интеллектуальные действия становятся привычными, происходит их рутинизация, что позволяет сократить разрыв между наукой и образованием.

Список использованных источников

1. Бурдье П. Опыт рефлексивной социологии / П. Бурдье // Теоретическая социология: Антология: В 2 ч. – М.: Книжный дом «Университет», 2002. – Ч. 2. – С. 373-429.

2. Бурдье П. Практический смысл / П. Бурдье. – М.: Институт экспериментальной социологии; СПб.: Алетейя, 2001.

3. Бурдье П. Социальное пространство и символическая власть / П. Бурдье // Социология социального пространства. – М.: Институт экспериментальной социологии; СПб.: Алетейя, 2007.

4. Заякина Р. Сетевой подход: между топологиями пространства и формы / Р. Заякина, М. Ромм // Социологическое обозрение. – 2017. – № 2. – С. 163 – 179.

5. Токарева С.Б. Научно-просветительские практики в условиях информационной технологизации интеллектуальной среды / С.Б. Токарева, Т.С. Горина // Logos et Praxis. – 2017. – Т. 16, № 4. – С. 23 – 30.

6. Vu N. T. Developing Capital in Language Learning: A Mixed-Method Study on Vietnamese English Learners / N.T. Vu, H. Do // Journal of Ethnic and Cultural Studies. – 2021. – Vol. 8, no. 3. – P. 17–39.

HABITUALIZATION OF SCIENTIFIC ENLIGHTENMENT AND EDUCATION SYSTEM

T.S. Gorina

Volgograd State University,
Volgograd, Russia

The habitualization of scientific enlightenment is analyzed, which involves the formation of dispositions necessary for participation in the popularization of science by both scientists and the general public. It is emphasized that, by helping the acceptance and recognition of science in society, the education system creates conditions for the habitualization of scientific enlightenment, forms the basis of trust in participants in the popularization of science, and increases their authority. Thanks to the habitualization of scientific enlightenment, the general public develops a predisposition to assimilate and apply scientific knowledge in various formats, certain mental operations and cognitive skills become habitual, and their routinization occurs, which helps to bridge the gap between science and education.

Key words: habitualization, habitus, education, scientific enlightenment, popularization of science, dispositions, legitimation.

УДК 330.332

ИННОВАЦИОННАЯ НАПРАВЛЕННОСТЬ ИНВЕСТИЦИЙ

Д.С. Егорова, О.И. Швайка

Академия ФСИН России,
г. Рязань, Россия

Исследуется содержание инновационного развития экономики, анализируется процесс формирования ее экономического механизма, а также изучается долгосрочное развитие экономики России и ее стратегические направления, способствующие росту уровня инновационной активности в ключевых отраслях и повышению конкурентоспособности всей экономики.

Ключевые слова: инвестиции, инновации, инвестиционный механизм, экономика, инновационный процесс, инновационная политика, экономическое развитие.

В условиях рыночной экономики инновации играют ключевую роль в экономическом росте. Они внедряются на всех этапах – на производстве,

в эксплуатации и при потреблении. Осуществление нововведений в конечном итоге приводит к росту доходов предпринимателей и уровню жизни населения. От успеха инновационной деятельности зависит форма ее организации и способ финансовой поддержки. Развитые страны воспринимают научные разработки и технологии как основу для своего процветания и предоставляют разнообразные возможности для их развития и поддержки, разнообразив при этом методы финансирования и косвенную поддержку.

На сегодняшний день инновационная сфера является основополагающим аспектом управления предприятием, обеспечивающим его устойчивое экономическое развитие, повышение конкурентоспособности продукции и оказываемых услуг.

Инновация – понятие, происходящее от английского слова «innovation», что означает новизну или изменение. В экономической литературе существует множество определений для термина «инновация», что свидетельствует о ее широте применения в различных сферах деятельности общества [6].

Инновации могут быть как технологическими, так и организационными или процессными. Под инновацией понимается новая или улучшенная продукция, технология ее производства или применения, а также усовершенствования в сфере организации, производства и реализации продукции, которые приводят к экономической выгоде, создают условия для этой выгоды или улучшают потребительские свойства продукции.

Однако, чтобы инновационная продукция могла стать успешной, необходимо соблюдение четырех основных критериев: значимость, уникальность, устойчивость, ликвидность [1].

Продукт должен быть полезным и выгодным для потребителей, обладать исключительными свойствами, быть конкурентоспособным и обладать надежностью и эффективностью в своей реализации, затрагивая цену и систему распределения.

Основные функции, выполняемые инновацией, включают [5]:

1. Воспроизводственная функция: инновация является финансовым источником для расширенного воспроизводства. Ее рентабельность и полученная прибыль от продажи инновации служат основой для финансирования новых инноваций.

2. Инвестиционная функция: прибыль, полученная от реализации инновации, используется для инвестирования. Капитал, накопленный из этой прибыли, можно направить на финансирование новых видов инноваций.

3. Стимулирующая функция: прибыль от инновации стимулирует предпринимателя внедрять новые инновации, улучшать маркетинговую деятельность, изучать спрос и применять современные методы финансового управления.

Важно отметить, что инновации в различных сферах экономики невозможны без финансовых вложений. Проведение финансовых инвестиций

не только позволяет компании извлекать прибыль из деятельности, но и увеличивать производительность и получать социально-экономический эффект.

В современной российской экономике, несмотря на расширение возможностей для инноваций, все еще существуют ряд препятствий, которые серьезно затрудняют инновационное развитие. Основные проблемы включают в себя [2]:

− недостаток четкой мотивации у большинства участников национальной экономики;

− возникновение значительных ограничений в доступе к ресурсам в некоторых отраслях;

− снижение творческой активности людей из-за изменения ценностей и приоритетов.

Одной из особенностей современной России является то, что до сих пор роль и место государства в обеспечении инновационных процессов остаются не до конца определенными. Именно государственная инновационная политика должна устанавливать общие направления и способы решения существующих проблем, связанных со стимулированием инновационной деятельности.

Соотношение финансовых возможностей фирмы (инвестиционный потенциал) с результатами инновационной деятельности определяет характер и формы проявления инновационно-инвестиционной политики предприятия в современных условиях (рис. 1).

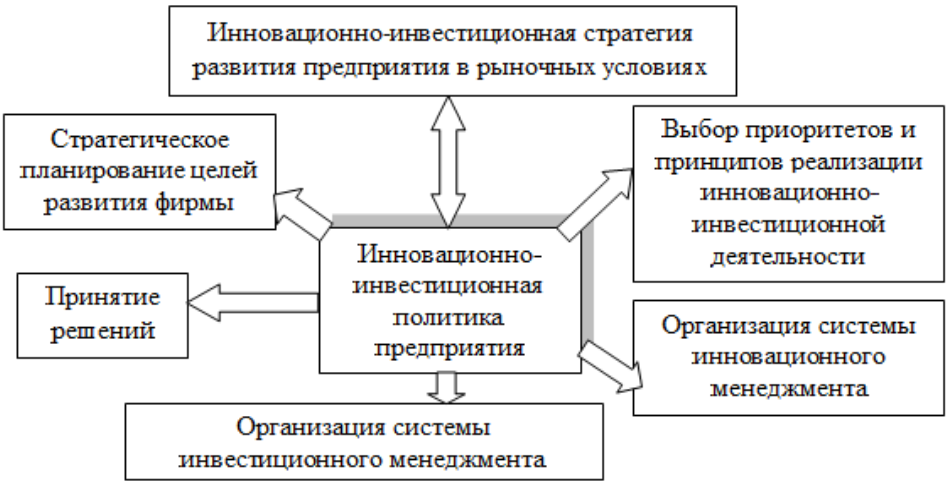

Рисунок 1 – Инновационно-инвестиционная политика предприятия

На современном этапе мировой экономики заметно замедление роста национальных экономик ведущих и развивающихся стран, а конкуренция на основных рынках становится все более ожесточенной. В этом контексте фундаментальная и прикладная наука активно развивается, сосредоточиваясь на обеспечении научно-технического прогресса.

Основываясь на изучении глобальных тенденций и внутреннего состояния экономики, а также в свете проблем, существующих в области инновационной деятельности, в частности в финансировании, мы можем предложить следующие меры для их решения [4]:

– Создание комплексных инвестиционных проектов на уровне государства;

– Объединение механизма льготного налогообложения инновационной продукции предприятий на законодательном уровне для расширения источников финансирования;

– Введение инвестиционных налоговых каникул по приоритетным направлениям инновационной деятельности;

– Разработка и реализация программы льготных долгосрочных банковских ставок по кредитам для инновационных предприятий;

– Улучшение инвестиционной среды в стране, чтобы привлечь иностранные инвестиции;

– Развитие других финансовых возможностей для инновационной сферы;

– Повышение заинтересованности частных инвесторов через расширение различных видов поддержки инноваций в регулирующих органах;

– Увеличение поддержки инновационной деятельности со стороны регуляторов, чтобы привлечь частных инвесторов.

Таким образом, реализация этих предложений сможет содействовать решению проблем, с которыми сталкиваются инновационные компании, и способствовать процветанию экономики в целом.

В России основными видами инноваций являются радикальные, архитектурные и подрывные. Радикальные инновации способствуют созданию новых технологий и открытию новых рынков сбыта. Архитектурные инновации позволяют использовать уже существующие технологии для проникновения на новые рынки, а подрывные инновации позволяют создавать новые технологии на существующих рынках. Вследствие необходимости развития новых рынков сбыта, наиболее подходящим вариантом для России является использование архитектурных инноваций, чтобы отечественные товары могли конкурировать на международном уровне [3].

Согласно национальному докладу о состоянии инноваций в России, подготовленному Российской венчурной компанией (РВК), государственный бюджет страны выделяет до 80% от всей суммы инвестиций на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы. Этот показатель сравним с бюджетами передовых инновационных стран, таких как Южная Корея, Израиль и Япония. Однако, уровень частных расходов на научно-исследовательскую и опытно-конструкторскую работу минимальный − всего 20%, что сопоставимо с беднейшими странами ОЭСР, такими как Аргентина, Греция и Польша.

С целью преодоления экономического кризиса и освоения новых международных рынков высоких технологий, по указу Президента Рос-

сийской Федерации была разработана долгосрочная комплексная программа национальной технологической инициативы (НТИ). Переход к новому технологическому укладу представляет собой возможность создания абсолютно новых крупных рынков в течение следующих 10-20 лет, предлагающих потребителям передовые технологические решения и инновационные продукты и услуги. Наибольший акцент делается на таких сферах, как беспилотное управление, сетевые рынки сбыта, цифровая экономика и цифровые фабрики [7].

Таким образом, инновация – это конечный результат инновационной деятельности, который представляет собой новый или усовершенствованный технологический процесс, применяемый на практике. Без инноваций невозможно создать конкурентоспособную и наукоемкую продукцию, отличающуюся новизной. Нововведения в рыночной экономике являются эффективным средством конкуренции, поскольку они стимулируют создание новых потребностей, снижают себестоимость продукции, привлекают инвестиции, повышают имидж производителя новых продуктов, а также открывают и захватывают новые рынки, включая и международные.

Список использованных источников

1. Балдин К.В. Управление инвестициями: Учебник для бакалавров / К. В. Балдин, Е. Л. Макриденко, О. И. Швайка. – 5-е издание, стереотипное. – Москва: Издательско-торговая корпорация "Дашков и К", 2023. – 238 с. – ISBN 978-5-394-05161-6.

2. Комаров И.Р. Венчурное инвестирование и его роль в жизни общества и экономики / И.Р. Комаров // Инициативы молодых – науке и производству: Сборник статей IV Всероссийской научно-практической конференции молодых ученых и студентов, Пенза, 30 ноября 2022 года / Под научной редакцией А.В. Носова. – Пенза: Пензенский государственный аграрный университет, 2022. – С. 236-242.

3. Лучкина М.В. Роль государства в развитии инновационной деятельности / М.В. Лучкина // Инициативы молодых - науке и производству : Сборник статей III Всероссийской научно-практической конференции для молодых ученых и студентов, Пенза, 20-21 июня 2022 года / Под научной редакцией О.Н. Кухарева, А.В. Носова. – Пенза: Пензенский государственный аграрный университет, 2022. – С. 120-125.

4. Поляков С.Г. Выбор организационных форм продвижения инноваций на основе инновационного аудита / С.Г. Поляков, И.М. Степнов, О.И. Швайка; Поляков С. Г., Степнов И. М., Швайка О.И. – Москва: Лаб. Базовых Знаний, 2003. – 120 с. – ISBN 5-93208-161-9.

5. Швайка О.И. Инновации в туризме / О.И. Швайка // Актуальные проблемы науки и практики XXI века: материалы Всероссийской научно-практической конференции, Рязань, 05 декабря 2016 года / Рязанский фи-

лиал НОУ ВО «Московская академия экономики и права». – Рязань: Общество с ограниченной ответственностью "Бук", 2016. – С. 70-74.

6. Швайка О.И. Инновационные методы в рекламе / О.И. Швайка // Актуальные проблемы науки и практики XXI века: материалы Всероссийской научно-практической конференции, Рязань, 05 декабря 2016 года / Рязанский филиал НОУ ВО «Московская академия экономики и права». – Рязань: Общество с ограниченной ответственностью "Бук", 2016. – С. 74-77.

7. Шулепина Т.И. Современное состояние инновационного развития организаций в сфере услуг / Т.И. Шулепина, О.И. Швайка // Донецкие чтения 2022: образование, наука, инновации, культура и вызовы современности: Материалы VII Международной научной конференции, посвящённой 85-летию Донецкого национального университета, Донецк, 27–28 октября 2022 года / Под общей редакцией С.В. Беспаловой. Том 5. Часть 2. – Донецк: Донецкий национальный университет, 2022. – С. 417-419.

INNOVATION FOCUS OF INVESTMENTS

D.S. Egorova, O.I. Shvaika

Academy of the federal penitentiary service of russia,
Ryazan, Russia

The content of innovative development of the economy is examined, the process of formation of its economic mechanism is analyzed, and the long-term development of the Russian economy and its strategic directions that contribute to the growth of the level of innovative activity in key industries and increasing the competitiveness of the entire economy are studied.

Key words: investments, innovations, investment mechanism, economics, innovation process, innovation policy, economic development.

УДК 316.4

ОБУЧЕНИЕ СОЦИАЛЬНЫХ РАБОТНИКОВ В ЭПОХУ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

Ю.Ю. Ефимова, Э.Ф. Хузиева

Казанский государственный энергетический университет,
г. Казань, Россия

В данной научной статье рассматривается актуальность и необходимость адаптации образовательных программ для социальных работников в

свете быстрого развития цифровых технологий. Она подчеркивает влияние цифровых инноваций на профессиональную сферу социальных работников, выявляет проблемы существующих методов обучения и предлагает стратегии успешной адаптации программ, уделяя внимание развитию цифровых навыков и использованию современных технологических инструментов.

Ключевые слова: обучение, социальные работники, цифровые технологии, адаптация программ, цифровые навыки, виртуальная реальность, искусственный интеллект, образовательные технологии, социальная работа.

Данная тема актуальна в свете стремительного развития цифровых технологий, которые переформатируют сферу социальной работы. Внедрение информационных технологий, виртуальной реальности и искусственного интеллекта существенно влияет на взаимодействие социальных работников с клиентами и изменяет профессиональную динамику. В условиях цифровой эпохи неотложно требуется адаптация образовательных программ для социальных работников. Традиционные методы обучения не учитывают новые проблемы, стоящие перед профессионалами в социальной работе. Современные технологические тренды предполагают внедрение цифровых навыков и эффективное использование инновационных инструментов в их работе. В зарубежной практике высшего образования наблюдается тенденция увеличения числа университетов и колледжей, использующих электронное обучение как самостоятельную дистанционную форму обучения [3]. Таким образом, адаптация образовательных программ для социальных работников к требованиям цифровой эпохи становится важным шагом для гарантированной подготовки специалистов, способных эффективно действовать в современной цифровой среде и предоставлять высококачественные социальные услуги.

Существующие обучающие программы в сфере социальной работы варьируются от университетских курсов и профессиональных тренингов до онлайн-платформ. Университетские программы предоставляют теоретическую базу, профессиональные тренинги фокусируются на практических навыках, а онлайн-платформы предлагают гибкость обучения в удобное время. Проблемы и ограничения существующих методов обучения в условиях цифровой трансформации:

Отсутствие акцента на цифровых навыках: Многие программы уделяют недостаточное внимание развитию цифровых компетенций, необходимых в современном мире.

Нехватка персонализации: Традиционные программы часто игнорируют индивидуальные потребности, что снижает эффективность обучения.

Ограниченный доступ: Возможность обучения ограничена географическим положением, социальным статусом и финансовыми ресурсами студентов.

Недостаточная интеграция технологий: Многие программы не используют современные технологии, что затрудняет адаптацию социальных работников к цифровой среде.

Необходимые цифровые навыки для современных социальных работников включают эффективное взаимодействие онлайн с клиентами и коллегами, анализ больших объемов данных для принятия обоснованных решений. Так же умение работать с инструментами организации данных, обеспечение безопасности и конфиденциальности онлайн, использование виртуальной реальности и симуляций для обучения в контролируемой среде. Обзор технологических инструментов, способных увеличить эффективность социальных служб, включает в себя использование электронных медицинских записей (ЭМК) для улучшения мониторинга состояния клиентов и согласования медицинской помощи. Также важными инструментами могут быть интерактивные платформы для обучения, предоставляющие дополнительные возможности для повышения квалификации социальных работников. Мобильные приложения, предоставляющие реальновременную поддержку клиентам, также могут быть эффективными в условиях современной цифровой среды. Системы видеонаблюдения и технологии распознавания лиц способны повысить безопасность и этические стандарты в сфере социальной работы. Кроме того, использование цифровых инструментов для терапии, таких как онлайн-платформы и приложения, может способствовать проведению терапевтических сессий и поддерживать психологическое благополучие клиентов в российском контексте.

Внедрение цифровых технологий в образовательные учреждения сопровождается проблемами, влияющих на успешность этого процесса. Прежде всего, обучение педагогов использованию новых технологий является существенной проблемой, требующей системных образовательных программ и ресурсов. Ограниченные бюджетные возможности могут стать преградой для обновления оборудования и приобретения актуального программного обеспечения. Вместе с тем, существует риск проблем с безопасностью данных, особенно при переходе к электронным платформам и облачным сервисам. Опасения относительно утечек личной информации учащихся и преподавателей могут затруднить широкомасштабную имплементацию цифровых инноваций. Для успешной адаптации образовательных программ к этим вызовам предлагаются конкретные решения и стратегии. Это включает в себя систематическую подготовку педагогического персонала по внедрению и использованию цифровых технологий в учебном процессе. Поиск и мобилизация дополнительных финансовых ресурсов для обновления инфраструктуры также остается важным аспектом успешной адаптации. Наконец, внедрение эффективных мер безопасности данных, соответствующих современным стандартам конфиденциальности,

играет ключевую роль в создании доверия и уверенности в электронном образовательном пространстве.

Стремительное развитие цифровых технологий не только переформатирует профессиональные задачи социальных работников, но и требует пересмотра образовательных программ для их подготовки. Внедрение информационных технологий, виртуальной реальности и искусственного интеллекта привносит существенные изменения в динамику взаимодействия социальных работников с клиентами. Сложившиеся проблемы, такие как недостаток акцента на цифровых навыках, ограниченный доступ к обучению и нехватка персонализации традиционных программ, подчеркивают актуальность неотложной адаптации образовательных курсов. Освоение цифровых навыков и использование инновационных инструментов становятся ключевыми для успешной социальной работы в условиях современной цифровой среды. Современная вычислительная техника в значительной степени адекватны организационно-педагогическим и методическим потребностям профессионального образования:

вычислительные – быстрое и точное преобразование любых видов информации (числовой, текстовой, графической, звуковой и др.);

– трансдьюсерные – способность компьютера к приему и выдаче информации в самой различной форме (при наличии соответствующих устройств);

– комбинаторные – возможность запоминать, сохранять, структурировать, сортировать большие объемы информации, быстро находить необходимую информацию;

– графические – представление результатов своей работы в четкой наглядной форме (текстовой, звуковой, в виде рисунков и пр.);

– моделирующие – построение информационных моделей (в том числе и динамических) реальных объектов и явлений. Эффективная адаптация образовательных программ является важным шагом к гарантированной подготовке социальных работников, способных эффективно реагировать на вызовы цифровой эпохи и обеспечивать высококачественные социальные услуги.

Список использованных источников

1. Артыкбаева Е.В. Инновационные технологии в профессиональном образовании цифровой эпохи / Е.В. Артыкбаева // XVI Вишняковские чтения. Проблемы и перспективы развития высшего профессионального образования в регионе на современном этапе: материалы международной научной конференции, Бокситогорск, 29 марта 2013 года. Том XVI. – Бокситогорск: Ленинградский государственный университет им. А.С. Пушкина, 2013. – С. 7-10. – [Электронный ресурс] URL: https://www.elibrary.ru/xbizon (дата обращения 14.11.2023).

2. Бабин Ю.М. Образование: новые вызовы в эпоху цифровых технологий / Ю. М. Бабин // Культура и безопасность. – 2021. – № 4. – С. 76-81. – DOI 10.25257/KB.2021.4.76-81. – [Электронный ресурс] URL: https://www.elibrary.ru/yadgfj (дата обращения 14.11.2023).

3. Брындин Е.Г. Технологические, экономические и социальные аспекты эпохи развития цифровой индустрии 4.0 / Е. Г. Брындин // Креативная экономика и социальные инновации. – 2018. – Т. 8, № 1(22). – С. 15-34. – [Электронный ресурс] URL: https://www.elibrary.ru/xuqpat (дата обращения 14.11.2023).

TRAINING OF SOCIAL WORKERS IN THE DIGITAL AGE

Y.Y. Efimova, E.F. Huzieva

Kazanskij gosudarstvennyj energeticheskij universitet,
Kazan, Russia

This scientific article examines the relevance and necessity of adapting educational programs for social workers in the light of the rapid development of digital technologies. She emphasizes the impact of digital innovations on the professional sphere of social workers, identifies the problems of existing training methods and suggests strategies for successful adaptation of programs, paying attention to the development of digital skills and the use of modern technological tools.

Keywords: training, social workers, digital technologies, program adaptation, digital skills, virtual reality, artificial intelligence, educational technologies, social work.

УДК 614.84

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН

Н.В. Зеркин

Санкт-Петербургский университет ГПС МЧС России
имени героя Российской Федерации генерала армии Е.Н. Зиничева,
г. Санкт-Петербург, Россия

Пожары являются опасной чрезвычайной ситуацией, которая приводит к разрушительным последствиям, наносится вред окружающей среде, жизни и здоровью человека, экономике. Поэтому так важно предприни-

мать меры по предотвращению пожаров и обеспечению пожарной безопасности.

В Республике Башкортостан уделяется большое внимание достижению пожарной безопасности. Властями проводятся профилактические мероприятия, включающие в себя проведение бесед и обучение населения правилам пожарной безопасности, происходит контроль сжигания травы и мусора. Используются современные технологии для осуществления мониторинга лесных пожаров, что благоприятно сказывается на скорости обнаружения и ликвидации возгораний.

Ключевые слова: противопожарная служба, особый противопожарный режим, пожарная безопасность, государственный контроль, правила поведения.

Законодательство Республики Башкортостан о пожарной безопасности основывается на соответствующих положениях Конституции Российской Федерации, Конституции Республики Башкортостан, Федерального закона от 21 декабря 1994 года № 69-ФЗ "О пожарной безопасности" (редактирован 29.12.2022) ,включает в себя настоящий Закон «О пожарной безопасности в Республике Башкортостан», иные нормативные правовые акты Республики Башкортостан, муниципальные правовые акты, регулирующие вопросы пожарной безопасности [2].

Пожарная безопасность – состояние защищенности личности, имущества, общества и государства от пожаров [1].

К мерам пожарной безопасности относится комплекс мероприятий, направленных на поддержание и выполнений требований пожарной безопасности.

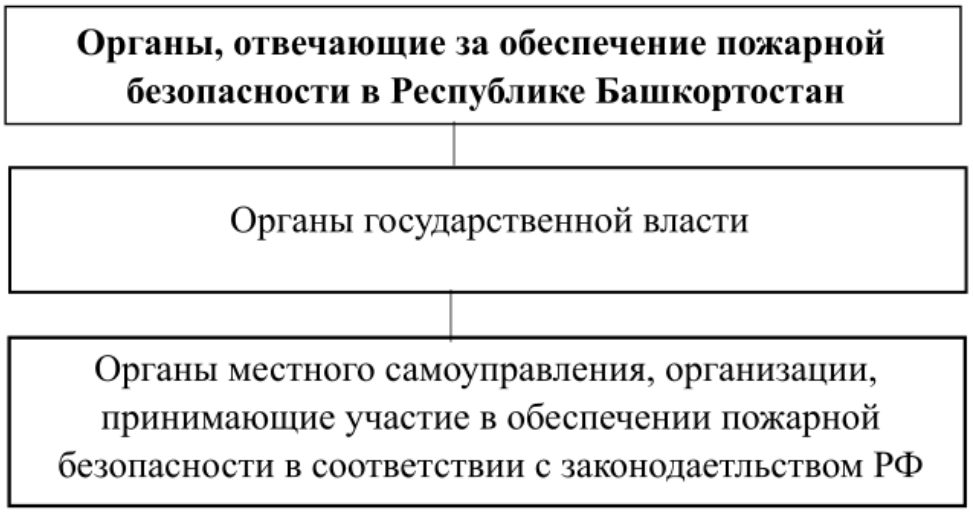

Рисунок 1 – Органы, отвечающие за обеспечение пожарной безопасности в Республике Башкортостан

Государственный контроль в области пожарной безопасности – это комплекс работ, целью которых является предупреждать, выявлять и пресекать нарушения требований [1]. Осуществляется сотрудниками контрольно-надзорных органов. К мероприятиям государственного контроля относятся рейды, направленные на профилактику и предупреждение возникновения пожароопасных ситуаций, плановые и внеплановые проверки и другие способы по оценке соблюдения норм и требований пожарной безопасности.

За создание противопожарной службы в Республике Башкортостан несет ответственность Правительство Республики в соответствии с существующим законодательством. Весь комплекс работ противопожарной службы определяется уставом, который утверждается в установленном порядке.

Сотрудники противопожарной службы Республики Башкортостан не имеют специальных или воинских званий.

Для того чтобы вступить в ряды противопожарной службы Республики существует ряд требований: возраст старше 17 лет, личные и деловые качества, состояние здоровья, позволяющие осуществлять миссию работников противопожарной службы.

На данный момент в Республике Башкортостан функционируют 149 пожарных частей ГПС МЧС, при этом 123 из них входят в состав 36 отрядов. Всего насчитывается примерно 7 000 человек. Также к гарнизону пожарной охрану относятся более 2 000 ведомственных и добровольных пожарных организаций, которые насчитывают около 6 700 человек, с 1140 единицами пожарных машин и 2200 единицами пожарной-техники [3].

Наиболее крупные отряды ГПС:

– в городе Стерлитамак находится 7 пожарных частей;

– в городе Салават находится 6 пожарных частей;

– в городе Ишимбай, являющемся центром нефтедобычи, находится 3 пожарные части.

На территории Республики Башкортостан ежегодно горят леса, тем самым нанося колоссальный вред экосистеме, вымирает животный и растительный мир. Для того чтобы предотвратить и уменьшить количества лесных пожаров введен Особый противопожарный режим 2023 года.

Особый противопожарный режим – это совокупность мероприятий, направленных на предотвращение возникновения и распространения пожаров в зоне его действия. Режим может быть введен главой региона или местной администрацией в период повышенной опасности возникновения пожаров [2].

С началом введения особого противопожарного режима в регионе, который ежегодно приходится на апрель-май, количество проверок населённых пунктов, подверженных угрозе лесных пожаров, государственным пожарным надзором Республики Башкортостан на предмет следования требованиям пожарной безопасности стремительно растет [2].

Режим будет действовать на всей территории Башкортостана, и будет способствовать уменьшению количества возгораний, сохранению растительного и животного мира, а также жизни и здоровья людей.

Основные тезисы нового режима:

– Режим действует с 1 апреля по 31 октября;

– Предусмотрена административная ответственность за нарушения ПБ;

– Усилен контроль за потенциально опасными объектами;

– Увеличено количество пожарных пунктов и готовность эвакуационных служб.

Согласно данным, за последние несколько лет в регионе произошло около сотни лесных пожаров, охвативших более 5 тыс. гектаров территории (см. Таблица 1). Наибольшее количество пожаров происходило летом, в период с июня по август. К Причинам возгораний относятся высокие температуры, сухость воздуха и земли, а также вина человека, не соблюдавшего технику пожарной безопасности [3].

Таблица 1 – Статистика лесных пожаров с 2017 по 2022 гг.

Год	Количество лесных пожаров	Площадь поражения
2017	23	840
2018	32	1534
2019	19	578
2020	165	3700
2021	446	15800
2022	65	300

Согласно статистическим данным, в 2022 году Республика Башкортостан вошла в пятерку регионов по наилучшей оперативной работе лесопожарной службы и по быстрому обнаружению лесных пожаров. Во время пожароопасного сезона происходило патрулирование лесных массивов на территории более чем 4 млн. гектар.

К особенностям пожароопасного сезона в Республике Башкортостан можно отнести введение особого противопожарного режима.

Правила поведения в период особого противопожарного режима

– В этот период запрещается выполнять работы, которые могут способствовать возникновению и распространению пожаров, в том числе, проводить горения любых отходов, сжигать траву, проводить пиротехнические мероприятия и другие работы, связанные с открытым огнем.

– Запрещается проведение аварийных демонстраций или массовых мероприятий, которые могут повысить риск возникновения пожаров.

– Гражданам запрещается курить в лесу и на природной территории, где действует ОПР.

В связи с ОПР организуются дополнительные мероприятия по обнаружению и ликвидации возможных очагов пожаров.

В целях профилактической работы по недопущению перехода пожаров на населенные пункты и лесной фонд создано 815 межведомственных мобильных групп. Всего с начала пожароопасного сезона данными группами произведено 21786 выездов, проведены беседы с 159292 человеком, создано и передано в массы 122982 листовок и памяток [3].

Для ликвидации очагов возгораний задействовано 155 единиц техники, 421 человек.

Для уменьшения количества лесных пожаров в регионе необходимо усиленно контролировать всевозможные источники пожара, а также проводить профилактические работы по очистке территории от сухой растительности и мусора. Важным моментом является информирование населения о правилах поведения на природе и ответственном отношении к среде. Использование новейших средств пожарной техники для обнаружения и ликвидации лесных пожаров также способствует улучшению пожарной обстановки в регионе.

Пожары являются опасной чрезвычайной ситуацией, которая приводит к разрушительным последствиям, наносится вред окружающей среде, жизни и здоровью человека, экономике. Поэтому так важно предпринимать меры по предотвращению пожаров и обеспечению пожарной безопасности.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 21.12.1994 № 69-ФЗ (ред. от 11.06.2021) «О пожарной безопасности».

2. Закон Республики Башкортостан от 30.11.2005 №243-з «О пожарной безопасности» (с изменениями на 31.05.2023).

3. [Электронный ресурс] https://02.mchs.gov.ru/ (дата обращения 15.11.2023г.)

GENERAL CHARACTERISTICS OF FIRE SAFETY IN THE REPUBLIC OF BASHKORTOSTAN

N.V. Zerkin

Saint Petersburg University of the Ministry of Emergency Situations of Russia named after Hero of the Russian Federation Army General E.N. Zinichev, Saint Petersburg, Russia

Fires are a dangerous emergency situation that leads to devastating consequences, harming the environment, human life and health, and the economy.

Therefore, it is so important to take measures to prevent fires and ensure fire safety.

In the Republic of Bashkortostan, great attention is paid to achieving fire safety. The authorities are carrying out preventive measures, including holding conversations and training the population in fire safety rules, and monitoring the burning of grass and garbage. Modern technologies are used to monitor forest fires, which has a beneficial effect on the speed of detection and elimination of fires.

Key words: fire service, special fire regime, fire safety, state control, rules of conduct.

УДК 338.5

МЕТОДЫ ОЦЕНКИ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ

О.А. Зубарева, С.А. Гордиенко

Донской государственный аграрный университет,
п. Персиановский, Россия

В данной статье рассматриваются методы оценки себестоимости продукции. В современных экономических условиях одним из центральных вопросов теории и практики управления предприятием является обеспечение устойчивых темпов роста в краткосрочной и долгосрочной перспективе. Одним из важнейших показателей, отражающих эффективность предприятий и влияющих на состояние и перспективы их развития, является себестоимость продукции.

Ключевые слова: себестоимость, оценка, метод, производство, затраты, продукция.

Производство продукции (работ, услуг) связано с определёнными затратами или издержками. В ходе производства продукции используется труд, средства труда и предметы труда. Все затраты предприятия, связанные с производством и реализацией продукции, выраженные в денежной форме, составляют себестоимость продукции. Себестоимость является важным показателем эффективного использования производственных ресурсов.

Себестоимость продукции представляет собой стоимостную оценку используемых в процессе производства продукции (работ, услуг) природных ресурсов, сырья, материалов, топлива, энергии основных фондов, трудовых ресурсов, а также других затрат на ее производство и реализацию.

Необходимо различать методы учёта затрат и методы оценки себестоимости, поскольку они имеют разные цели и практическое назначение.

Для косвенных затрат можно использовать нормы или метод «АВС». Метод «АВС» (Activity-based costing, учёт затрат по функциям) – метод, который распределяет затраты на объекты калькулирования в зависимости от функций затрат, а не условной базы распределения. Это позволяет избежать искажения себестоимости. Функциональные носители затрат определяются для каждой группы или статьи затрат.

Методы оценки себестоимости, такие как Абзорбцион-костинг (Absorption costing) и Директ-костинг (Direct costing), используются для распределения учтённых затрат на объём продаж и остаток продукции, а также для преобразования затрат в себестоимости продаж.

Абзорбцион-костинг оценивает остатки готовой продукции по общим расходам, в то время как Директ-костинг учитывает только переменные расходы относительно объёма производства при оценке остатков и валовой прибыли.

Абсорбцион-костинг предполагает полное распределение всех расходов между реализованной продукцией и запасами, включая прямые и косвенные затраты. Метод полного распределения может использоваться для расчёта производственных затрат и общих затрат. Полная производственная себестоимость включает производственные затраты и общие затраты, включая административные и коммерческие расходы. Общие косвенные расходы могут быть использованы для расчета полной производственной себестоимости или рассчитаны как расходы на период. В итоге, полная производственная себестоимость включает производственные затраты и общехозяйственные расходы (административные, коммерческие).

Общая схема формирования прибыли при абсорбцион-костинг выглядит следующим образом:

1) Выручка от реализации.
2) Прямые производственные затраты.
3) Основные материалы.
4) Основная заработная плата.
5) Общепроизводственные расходы.
6) Валовая прибыль. (4) = (1) – (2) – (3).
7) Общехозяйственные расходы (коммерческие и административные).
8) Операционная прибыль. (6) = (4) – (5).

В зависимости от выбранной базы распределения косвенных расходов себестоимость получается различной.

В большом количестве случаев как российские, так и зарубежные компании употребляют единый критерий распределения для абсолютно всех косвенных издержек – заработная плата рабочих. Данный выбор ос-

нован на предположении, что производство является трудоёмким. Вероятно, это предположение было вполне оправдано, когда формировалась эта традиция. Но сейчас эта база не всегда соответствует ситуации и не отражает реального положения дел, по этой причине в неких случаях для более чёткого расчёта себестоимости изделия лучше использовать иные базы либо опираться на более трудные расчёты. В ряде всевозможных случаев в хорошем качестве основы деления достаточно избрать коэффициент, наиболее близкий к общей себестоимости продукции. В большинстве случаев выбирается наиболее логичная основа распределения. Корреляционный анализ иногда используется для выбора подходящей базы распределения для переменных косвенных затрат. Тарифы могут быть едиными для всего предприятия или дифференцированными в зависимости от вида или подразделения затрат. В зависимости от используемого метода распределения получаются разные значения себестоимости.

При использовании директ-костинга в себестоимость продукции или услуг включает только прямые материальные затраты, прямые затраты на оплату труда и прямые производственные затраты. При этом накладные расходы, такие как административные расходы, расходы на содержание населения и прочие накладные расходы, не признаются, а собираются на отдельном счёте и включаются в общий финансовый результат за тот отчётный период, в котором они возникли.

Директ-костинг часто используется в управленческом учете для принятия управленческих решений и определения влияния изменений в объёме производства на прибыль компании. Он позволяет лучше понять фактические затраты, связанные с производством, и то, как изменения в объёме выпуска влияют на прибыльность предприятия.

Основными видами директ-костинга являются:

1. Прямой переменный директ-костинг: в этом случае учитываются только прямые переменные затраты, такие как прямые материальные затраты и прямая рабочая сила. Косвенные затраты полностью исключаются из расчета.

2. Прямой полный директ-костинг: в этом случае в расчет включаются прямые переменные затраты, а также часть накладных расходов, которые могут быть прямо отнесены к конкретной продукции или услуге. Прямая доля накладных расходов определяется на основе некоторых критериев, таких как пропорциональное распределение этих расходов по объему производства или использование специальных ключей распределения.

Себестоимость продукции - качественный показатель, характеризующий производственно-хозяйственную деятельность предприятия. Себестоимость отражает затраты предприятия на производство и реализацию продукции, выраженные в денежном измерении. Кроме этого, в себестоимости как в обобщающем экономическом показателе находят свое отраже-

ние все стороны деятельности предприятия: степень технологического оснащения производства и освоения технологических процессов; уровень организации производства и труда, степень использования производственных мощностей; экономичность использования материальных и трудовых ресурсов и другие условия и факторы, характеризующие производственно-хозяйственную деятельность.

Таким образом, себестоимость играет очень важную роль, так как отражает большую часть стоимости продукции и зависит от изменения условий производства и реализации продукции. Поэтому существенное влияние на уровень затрат оказывают технико-экономические факторы производства. Это влияние проявляется в зависимости от изменений в технике, технологии, организации производства, в структуре и качестве продукции и от величины затрат на ее производство.

Список использованных источников

1. Базарова М.У. Особенности калькулирования себестоимости продукции переработки сельскохозяйственного сырья: учебное пособие / М.У. Базарова, А.Н. Гомбоева, И.А. Билтуева. – Улан-Удэ: Бурятская ГСХА им. В.Р. Филиппова, 2021. – 180 с.

2. Добродомова Л.А. Особенности формирования и методические основы исчисления себестоимости основных видов продукции в отраслях АПК: учебное пособие / Л.А. Добродомова, Е.А. Белякова. – Оренбург: Оренбургский ГАУ, 2015. – 118 с.

3. Юсуфов А.М. Основы управленческого учета: учебное пособие / А.М. Юсуфов, А.М. Мусаева, З.А. Оруджева. – Махачкала: ДагГАУ имени М.М. Джамбулатова, 2022. – 212 с.

METHODS OF PRODUCT COST ASSESSMENT

O.A. Zubareva, S.A. Gordienko

Don State Agrarian University,
p. Persianovsky, Russia

This article discusses methods for estimating the cost of production. In modern economic conditions, one of the central issues of the theory and practice of enterprise management is to ensure sustainable growth rates in the short and long term. One of the most important indicators reflecting the efficiency of enterprises and influencing the state and prospects of their development is the cost of production.

Keywords: cost, estimation, method, production, costs, products.

УДК 331.5

ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА: ПОНЯТИЕ, ФАКТОРЫ, ЗНАЧИМОСТЬ

О.А. Зубарева, А.Е. Расторгуева

В статье рассматривается важность производительности труда в обществе. Она играет непреходящую роль в определении уровня и качества жизни, а также в долгосрочной перспективе является лучшим показателем экономической эффективности хозяйственного комплекса. В современной России вопрос повышения производительности труда является особенно актуальным.

Ключевые слова: производительность, эффективность, уровень, повышение, труд, показатель, доход, население.

Производительность труда – это сущность и результативность производственной деятельности людей, измеряемая количеством созданной продукции (товаров и услуг) за определённое рабочее время (часы, смены, месяца, года) и временем, затраченным на создание этой продукции. Производительность труда является важнейшим показателем эффективности общественного производства, который зависит от уровня развития производительных сил, используемых в обществе, от степени их использования и от соответствия между производственными силами и производственными отношениями.

Повышение общественного уровня производительности труда означает экономию жизни и предыдущего труда, то есть сокращение затрат общества на производство товаров и уменьшение их стоимости. Уровень производительности труда определяет благополучие общества в материальном и духовном плане, то есть его уровень богатства. Чем выше производительность труда в сфере материального производства, тем больше возможностей у общества для развития сферы услуг и духовной сферы.

Производительность труда измеряется различными показателями. На уровне общества используется показатель национального дохода на душу населения или на одного работника. На уровне отрасли или предприятия используется показатель валовой или чистой продукции на одного работника. В некоторых монопродуктивных отраслях используются натуральные показатели, например, добыча нефти и угля на одного работника.

Рост производительности труда на разных этапах общественного развития был неодинаковым. До промышленной революции XVIII-XIX веков рост производительности труда был умеренным, так как основой производства был ручной труд и зависимые работники. Переход к машинам и появление свободных рабочих стали основными факторами быстрого роста производительности труда. Машинное производство привело к резкому

росту производительности труда на основе постоянного совершенствования техники и технологии, разделения труда и кооперации, а также применения научных и технических достижений. [1]

В современных условиях производства основными факторами, способствующими росту производительности труда, являются:

– факторы со стороны работников: уровень интеллектуального развития работников, их физическое здоровье, система ценностных ориентаций, трудовая активность, ответственность и дисциплина;

– факторы, связанные с материально–технической базой производства: техника, уровень технологического развития, темпы обновления организационных, технических и технологических принципов в производстве с использованием результатов НТР и т. д.;

– организационные факторы: развитие кооперирования, специализации, комбинирования производства, совершенствование организации труда и производства;

– факторы, оптимально связывающие производство и его реализацию (маркетинговые исследования, услуги по разработке и реализации маркетинговых стратегий) и др.

Производительность труда – это количество продукции, произведённой одним работником за единицу времени, или время, затраченное на производство единицы продукции. Показатели производительности труда могут рассчитываться как по отдельным рабочим местам, так и в среднем по компании.

Производительность труда анализируется на различных уровнях - от индивидуальной до общественной производительности труда в национальной экономике. Национальные статистические органы начали рассчитывать этот показатель с 1970 года, но существующая система статистики учитывает только эффективность живого труда. Предлагается включить в расчёты и производительность овеществлённого труда, который включает затраты труда на создание средств и предметов производства. Проблема представления и измерения затрат живого и овеществлённого труда становится особенно актуальной в условиях механизации и автоматизации производства [2].

Производительность труда на предприятиях в тот или иной период изменяется под влиянием ряда причин. Фактически все факторы, влияющие на изменение объема производства и численности работников предприятия, влияют и на изменение производительности труда. Под факторами изменения производительности труда понимаются причины изменения уровня производительности труда.

В обществе действует объективный экономический закон повышения производительности труда. Вся история человечества – это одновременно и история неуклонного роста производительности труда. Этот рост происходит на основе повышения технической оснащенности труда, расширения и совершенствования технологий. Чем больше увеличивается ко-

личество средств производства, чем больше работников обрабатывают предмет труда в единицу времени с помощью средств производства, тем более эффективным и производительным становится труд.

Оптимизация производительности труда является ключевым фактором для успеха предприятий:

- при превышении темпов роста производительности труда над темпами роста заработной платы, возможно существенное снижение затрат на производство и реализацию продукции;
- при одинаковых условиях, увеличение объёма производства и реализации продукции, а соответственно и рост прибыли;
- исполнение политики, направленной на увеличение средней заработной платы сотрудников;
- более успешная реализация реконструкции и технического обновления предприятия;
- повышение конкурентоспособности предприятия и продукции, обеспечение финансовой устойчивости работы.

Эффективность повышения производительности труда на предприятии отражается следующими показателями:

- процентный прирост производительности труда;
- относительная экономия численности работников, обусловленная ростом производительности труда, и абсолютная экономия численности;
- доля прироста продукции, полученная благодаря повышению производительности труда [3].

К сожалению, на многих предприятиях недостаточное внимание уделяется росту производительности труда при переходе к рыночным отношениям. В частности, не проводится анализ, не разрабатываются и не планируются мероприятия по её увеличению. При планировании трудовых показателей на будущий период, предприятию необходимо учесть рост производительности труда и рассчитать экономические показатели, которые отражают эффективность этого роста.

Производительность труда играет ключевую роль в экономической системе, она отражает прогресс в производственных отношениях и производственных силах. Этот показатель является критерием эффективности использования ресурсов, которые вовлечены в хозяйственный оборот. Это особенно актуально для современной экономики, основанной на новейших технологических достижениях, где различные формы собственности сосуществуют с корпоративным управлением и эффективным государственным регулированием.

Таким образом, производительность труда является обобщающим показателем результативности работы и отражает количество произведенной продукции на каждую единицу труда. Она также отражает величину прогресса в рабочей силе, технике, технологии и управлении, однако при этом необходимо учитывать эффективность использования капитала [4].

Список использованных источников

1. Бельчик Т.А. Экономика труда: учебное пособие / Т.А. Бельчик. – Кемерово: КемГУ, 2019. – 234 с.
2. Кошелев Б.С. Производительность труда в сельском хозяйстве региона: факторы и условия роста: монография / Б. С. Кошелев, С. Л. Петуховский, Ю.А. Мирошников. – Омск: Омский ГАУ, 2013. – 376 с.
3. Минаков И.А. Экономика и управление предприятиями, отраслями и комплексами АПК: учебник / И. А. Минаков. – 2-е изд., стер. – Санкт-Петербург: Лань, 2020. – 404 с.
4. Экономика сельского хозяйства : учебное пособие / О.В. Власенко, Л.А. Калинина, Н.В. Жданова [и др.]. – Иркутск: Иркутский ГАУ, 2020. – 105 с.

LABOR PRODUCTIVITY: CONCEPT, FACTORS, SIGNIFICANCE

O.A. Zubareva, A.E. Rastorgueva

The article discusses the importance of labor productivity in society. It plays an ongoing role in determining the level and quality of life, and also in the long term is the best indicator of the economic efficiency of the economic complex. In modern Russia, the issue of increasing labor productivity is particularly relevant.

Keywords: productivity, efficiency, level, increase, labor, indicator, income, population.

УДК 657.1

ВЛИЯНИЕ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ НА ЭКОНОМИКУ ПРЕДПРИЯТИЙ

Д.Д. Ильина[1]

Самарский государственный экономический университет,
г. Самара, Россия

В данной статье рассматривается влияние внешней среды на экономику предприятий, рассматривая ключевые факторы, такие как политика, экономика, социокультурные изменения и технологические инновации.

[1] Научный руководитель - **Заступов Андрей Владимирович**, кандидат экономических наук, доцент, кафедра экономики, организации и стратегии развития предприятия, Самарский государственный экономический университет, г. Самара, Россия, e-mail: oiler79@mail.ru

Статья подчеркивает важность адаптации предприятий к изменяющейся внешней среде для обеспечения их конкурентоспособности и устойчивости.

Ключевые слова: внешняя среда, экономика предприятий, фактор, конкурентоспособность, инновации.

В современном мире предприятия сталкиваются с множеством внешних факторов, которые оказывают влияние на их экономическую деятельность. Эти факторы, известные как внешняя среда, включают в себя политические, экономические, социокультурные и технологические аспекты. Понимание и управление этими воздействиями становятся ключевыми задачами для предпринимателей. В данной статье мы рассмотрим, как внешняя среда влияет на экономику предприятий и какие шаги они могут предпринять для успешной адаптации.

Одним из наиболее важных и динамичных аспектов внешней среды являются политические факторы. Политические факторы играют важную роль в воздействии на экономику предприятий. Политическая среда может варьироваться в зависимости от страны и региона, и включает в себя ряд аспектов, которые оказывают влияние на бизнес. Политическая стабильность является ключевым фактором, определяющим уровень риска для предприятий. В странах с политической нестабильностью и частыми изменениями власти предприятия могут столкнуться с большей неопределенностью и риском, что может повлиять на инвестиции и долгосрочное планирование. Законодательство и регулирование также оказывают воздействие на предприятия. Изменения в налоговой политике могут повлиять на налоговую нагрузку и, соответственно, на прибыльность предприятий. Регулирование отраслей, такое как здравоохранение, фармацевтика и финансы, может потребовать от предприятий соблюдения строгих стандартов и нормативов, что влияет на операционные расходы. Торговая политика также играет важную роль для многих предприятий, особенно тех, которые зависят от международной торговли. Введение тарифов, санкций и изменения в торговых соглашениях могут оказать воздействие на цены сырья, доступ к рынкам и международные партнерства. Политические риски могут включать в себя изменения в правопорядке, коррупцию и экономическую нестабильность, что может повлиять на финансовую стабильность и привести к потере инвестиций.

В этой связи, предприятия должны тщательно мониторить политическую среду, создавать стратегии для адаптации к изменениям и устанавливать эффективные отношения с государственными органами. Это помогает им снизить риски и успешно функционировать в меняющейся политической среде, обеспечивая стабильность и устойчивость в бизнесе.

Экономические факторы являются важным драйвером для экономики предприятий. Уровень инфляции, экономический рост или спад, валютные колебания и процентные ставки играют решающую роль в определении финансовых условий для бизнеса. Высокая инфляция может снижать покупательную способность и снижать спрос на товары и услуги предприятий. Экономический рост, напротив, способствует увеличению доходов и спроса на продукцию. Валютные колебания могут оказать влияние на прибыль предприятий, особенно на тех, которые зависят от международной торговли. Высокие процентные ставки могут увеличивать затраты на кредит и осложнять доступ к финансированию. Рыночные циклы, такие как подъёмы и спады, также могут воздействовать на спрос на товары и услуги, что требует от предприятий гибкости в управлении производством и кадрами. В этом контексте предприятия должны постоянно мониторить экономические показатели, разрабатывать бизнес-планы, которые учитывают экономические факторы, и эффективно управлять рисками, связанными с изменениями в экономической среде. Адаптация к экономическим факторам помогает предприятиям оставаться конкурентоспособными и успешными на рынке. Так как экономические факторы могут повлиять на покупательную способность и предпочтения потребителей, становится важным анализировать социокультурные тренды и ожидания, чтобы адаптировать продукты и услуги предприятий к меняющимся реалиям рынка.

Социокультурные факторы играют значительную роль в формировании экономической среды предприятий. Они связаны с изменениями в социокультурных ценностях, предпочтениях и образе жизни общества. Понимание этих факторов помогает предприятиям адаптироваться к ожиданиям и потребностям своих клиентов. Демографические изменения, такие как рост населения, старение населения или изменение структуры семей, могут влиять на спрос на товары и услуги предприятий. Например, увеличение числа пожилых потребителей может создать спрос на товары и услуги, связанные со здоровьем и уходом. Социокультурные тренды также могут влиять на брендирование и маркетинг предприятий. Понимание ценностей и интересов потребителей позволяет предприятиям разрабатывать более целевые и успешные маркетинговые стратегии. Социокультурные изменения также могут влиять на рабочую силу и кадровую политику предприятий. Изменения в ожиданиях работников в отношении баланса между работой и личной жизнью или интересах к корпоративной социальной ответственности могут требовать от предприятий адаптации своих политик и практик. Инновации в области коммуникации и социальных медиа также оказывают влияние на способы взаимодействия с клиентами и рекламы товаров и услуг. Предприятия должны быть готовы адаптироваться к новым средствам коммуникации и изменению покупательского поведения. Социокультурные факторы, следовательно, имеют огромное значение для пред-

приятий, и успешные бизнесы уделяют им внимание, адаптируя свои стратегии и операции в соответствии с изменяющимися ценностями и ожиданиями общества. Социокультурные изменения, такие как переход к онлайн-покупкам и увеличение ценности экологически устойчивых продуктов, часто стимулируют технологические инновации в бизнесе, и предприятия должны уделять внимание технологическим факторам для того, чтобы оставаться релевантными на рынке.

Технологические факторы имеют огромное влияние на экономику предприятий. В мире, где технологии постоянно развиваются, предприятия должны быстро адаптироваться к новым технологическим тенденциям, чтобы оставаться конкурентоспособными. Инновации и автоматизация могут улучшить эффективность производства, сократить затраты и улучшить качество продукции. Однако они также могут создать давление на трудовой рынок и требовать переквалификации работников. Способность предприятий внедрять новые технологии в свои процессы и продукты может оказать влияние на их конкурентоспособность. Технологический отставание или нерешительность внедрять инновации может привести к потере рыночных позиций. Кибербезопасность также становится все более важной в контексте технологических факторов. Угрозы кибербезопасности могут нанести серьезный ущерб предприятиям, как в финансовом, так и в репутационном плане. Технологические факторы также могут изменять отрасли и бизнес-модели. Новые технологии могут создавать новые рынки и возможности для предприятий, но также угрожать традиционным отраслям. Следовательно, предприятия должны активно следить за технологическими тенденциями, инвестировать в исследования и разработки, а также разрабатывать стратегии для инноваций и защиты от киберугроз. Адаптация к технологическим факторам может быть ключевым фактором успеха на современном рынке.

Таким образом, изучение влияния внешней среды на экономику предприятий подчеркивает важность адаптации бизнеса к разнообразным факторам, включая перечисленные в данной статье аспекты. Понимание и анализ этих факторов помогают предприятиям прогнозировать риски, определять возможности, разрабатывать стратегии для успешной деятельности на рынке и оставаться конкурентноспособными.

Список использованных источников

1. Дубинина В.В. Управление бизнес-процессами предприятия / В.В. Дубинина // Вестник Самарского государственного университета. Серия: экономика и управление. – 2020. – № 5. – С. 39-47.

2. Заступов А.В. Инструменты стратегического планирования на предприятии / А. В. Заступов // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2020. – № 1-1. – С. 316-319.

3. Заступов А.В. Кластерная модель развития промышленных отраслей экономики региона / А.В. Заступов // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2017. – № 3(149). – С. 13-18. – EDN YJTXFT.

4. Заступов А.В. Формирование и реализация стратегии инвестиционного развития компании / А.В. Заступов // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 4(141). – С. 1163-1167. – DOI 10.34925/EIP.2022.141.4.215. – EDN QBVVZU.

5. Нефедов Н.А. Влияние факторов внешней среды на экономическую устойчивость предприятия ПАО «Силовые машины» / Н. А. Нефедов // Молодой ученый. – 2017. – № 23 (157). – С. 54-57. – URL: https://moluch.ru/archive/157/44449/ (дата обращения: 07.11.2023).

6. Нойкин С.А. Анализ и оценка внешней среды организации / С.А. Нойкин // Вестник ПензГУ. – 2015. – № 3 (11). – С.44-49.

7. Хачатрян Л.Г. Инструменты антикризисного управления предприятием в современных условиях / Л. Г. Хачатрян, А. В. Заступов // Опыт и проблемы реформирования системы менеджмента на современном предприятии: тактика и стратегия : Сборник статей XIX Международной научно-практической конференции, Пенза, 21–22 февраля 2020 года. – Пенза: Пензенский государственный аграрный университет, 2020. – С. 232-235.

8. Чижова Е.Н. Теоретические основы мониторинга развития промышленного предприятия / Е.Н. Чижова, В.Ю. Сорокина // Актуальные проблемы экономического развития. – 2016. – № 3. – С. 278-282.

THE INFLUENCE OF THE EXTERNAL ENVIRONMENT ON THE ECONOMY OF ENTERPRISES

D.D. Ilina

Samara State University of Economics,
Samara, Russia

This article examines the impact of the external environment on the economy of enterprises, considering key factors such as politics, economics, sociocultural changes and technological innovations. The article emphasizes the importance of adapting enterprises to the changing external environment to ensure their competitiveness and sustainability.

Keywords: external environment, enterprise economics, factor, competitiveness, innovations.

УДК 338

ПРОГРАММНЫЕ МЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО БИЗНЕСА

С.Д. Ирицян[1]

Самарский государственный экономический университет, г. Самара, Россия

В статье раскрыта история зарождения малого бизнеса в РФ, также рассмотрены актуальные меры и способы поддержки молодых предпринимателей.

Ключевые слова: малый бизнес, государственная поддержка, малый бизнес в РФ.

Малый бизнес, безусловно, является важной составляющей для экономики любой страны.

Перечислим основные направления влияния малого и среднего бизнеса на экономику страны:

1. Увеличению уникальных товаров и предложению на рынке
2. Создание новых рынков
3. Сокращение издержек, что приведет к понижению цен
4. Удовлетворение спроса потребителей
5. Создание новых рабочих мест
6. Повышение уровня ВВП
7. Помощь в развитии крупного бизнеса

Именно поэтому внедрение и развитие мер государственной поддержки малого бизнеса важно для экономики Российской Федерации.

История малого бизнеса в России имеет не большую историю. С 1990-х годов малое предпринимательство начинает свое развитие на территории нашей страны. В начале, это был активный выпуск дефицитной продукции, розничная торговля, создание Российского союза совместного предпринимательства. Далее следует этап экстенсивного развития, что обусловило либерализацию цен и отмену монополии на внешнюю торговлю. После этого был принят федеральный закон "О государственной поддержке малого предпринимательства в Российской Федерации" от 14.06.1995 № 88-ФЗ, а также были ужесточены меры условия создания и действия малого бизнеса. После кризиса почти половина предприятий уходит на теневой рынок. С 2003 года начался новый этап развития малого бизнеса в РФ, который идет по настоящее время.

---

1 Научный руководитель - **Заступов Андрей Владимирович**, кандидат экономических наук, доцент, кафедра экономики, организации и стратегии развития предприятия, Самарский государственный экономический университет, г. Самара, Россия, e-mail: oiler79@mail.ru

В настоящее время Российская Федерация активно внедряет огромное количество новых мер государственной поддержки малого бизнеса. Рассмотрим некоторые из них:

1. Льготное кредитование инновационных компаний. Государственная программа льготного кредитования предприятий малого и среднего бизнеса в области промышленности, науки и информационных технологий. Основными условиями программы являются ставка 3% годовых, субсидирование до 3 лет, а также сумма до 500 миллионов рублей. Средства можно потратить на пополнение оборотных средств и финансирование инвестиций. Воспользоваться данной льготой могут юридические лица, которые подходят под требования, указанные в документах.

2. Льготный лизинг оборудования. Программы льготного лизинга оборудования реализуются Корпорацией МСП через дочернюю компанию АО «МСП Лизинг» в рамках Нацпроекта «Поддержка малого и среднего предпринимательства». Данная программа предоставляет длительный срок финансирования и низкий авансовый платеж (срок до 7 лет и аванс до 0%). Выдается юридическим лицам, подходящим под требования, указанные в документах. Получив лизинг, можно приобрести определенные виды оборудования (например: медицинское, спортивное и др.).

3. Центры «Мой бизнес» организованы для поддержки предпринимателей на разных стадиях развития бизнеса. В центре можно получить консультацию по разным вопросам, а также воспользоваться нужными услугами, например:

– получить консультации по вопросам открытия и ведения бизнеса

– воспользоваться правовым сопровождением и маркетинговыми услугами

– возможность пройти обучение, поработать в коворкингах

– получение доступа к «Базе Знаний» и др.

4. Проекты поддержки бизнеса от Центрального Банка РФ. На 2023–2024 года банк разработал Дорожную карту поддержки малого и среднего бизнеса по доступному получению кредитов, но помимо этого, Центробанк также ввел и другие меры поддержки:

– льготные программы на факторинг

– расширение возможностей предпринимателя использовать небанковское финансирование

– уменьшение издержек на транзакцию благодаря оплате через Систему быстрых платежей

– предоставление доступ к сервису «Знай своего клиента»

Выше перечисленные программы являются не единственными мерами государственной поддержки. Можно смело утверждать, что программы поддержки малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации эффективно работают, ведь все больше и больше людей обращаются в соответствующие органы для предоставления определённой поддержки.

Список использованных источников

1. Бизнес-портал [Электронный ресурс] – URL: http://mastersales.biz/info/podderzhka-malogo-biznesa-gos-programmy.html

2. Булавко О.А. Совершенствование управления процессом привлечения инвестиций на основе повышения инновационного потенциала / О.А. Булавко, А.В. Заступов // Экономика и управление собственностью. – 2017. – № 1. – С. 41-44.

3. Галяева Л.Е. Меры государственной поддержки малого и среднего предпринимательства на современном этапе / Л.Е. Галяева, Ю.Ю. Платонова, Е.С. Павличенко // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2019. – № 2. – С. 16-19.

4. Заступов А.В. Формирование и реализация стратегии инвестиционного развития компании / А. В. Заступов // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 4(141). – С. 1163-1167. – DOI 10.34925/EIP.2022.141.4.215. – EDN QBVVZU.

5. Заступов А.В. Кластерная модель развития промышленных отраслей экономики региона / А.В. Заступов // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2017. – № 3(149). – С. 13-18.

6. Лескина О. Н. Развитие малого предпринимательства в России (национальный и региональный аспекты) / О.Н. Лескина, М.В. Мурысин // Концепт. – 2014. – № 1. – С. 36-40.

7. Москвитин А.В. Управление портфелем проектов как инструмент реализации бизнес-стратегии / А.В. Москвитин, А.В. Заступов // Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями: Межвузовский сборник научных трудов. – 2021. – № 1. – С. 48-53.

8. Щеглов В.Ю. Проблемы государственной поддержки малого предпринимательства в России / В.Ю. Щеглов, А.О. Скворцов // Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. Экономические науки. – 2018. – № 1 (7). – С. 31-36.

SMALL BUSINESS GOVERNMENT SUPPORT PROGRAM MEASURES

S.D. Iritsian

Samara State University of Economics,
Samara, Russia

The article reveals the history of the emergence of small businesses in the Russian Federation, and also shows current measures and ways to support young entrepreneurs.

Key words: small business, government support, small business in the Russian Federation.

УДК 316.32

ИССЛЕДОВАНИЕ ТОЛЕРАНТНОСТИ В ПОДРОСТКОВОЙ СРЕДЕ

Д.С. Калинина, Д.В. Бессавин

Поволжский государственный университет сервиса,
г. о. Тольятти, Россия

Проблема толерантности является одной из актуальных для современного общества. Авторы статьи на основе результатов социологического исследования анализируют уровни формирования различных видов толерантности у подростков-обучающихся школ г. о. Тольятти.

Ключевые слова: толерантность, интолерантность, формирование толерантности, подростковый возраст.

Толерантность – это ценность и качество личности, которое проявляется в терпимом поведении, в поступках, образцах такого поведения. Воспитание толерантной личности в настоящее время является одной из актуальных общественных проблем.

Понятие «толерантность», несмотря на длительность своего существования, не получило однозначной трактовки и является предметом обсуждения среди исследователей.

В.А. Петрицкий считает, что толерантность есть: «терпимость субъекта по отношению к другому субъекту, несмотря на возможную первоначально негативную оценку; признание права на существование иных вкусов, поступков, стиля поведения, образа мыслей, отличных от моих, и, шире, иной культуры; внутренне осознанная терпимость, основанная на нравственно-понимающем сопереживании» [2].

Толерантность, по определению академика В.А. Тишкова, – «личностная или общественная характеристика, которая предполагает осознание того, что мир и социальная среда являются многомерными, а значит, и взгляды на этот мир различны и не могут и не должны сводиться к единообразию или в чью-то пользу. Толерантность, главным образом, – рациональная реакция человека, её уровень зависит от знаний и личного опыта» [1].

Выделяют четыре вида толерантности, которые основаны на межличностном общении людей: натуральная (естественная), моральная, нравственная и этническая толерантности.

Подростковый возраст – важнейший период в психосоциальном развитии человека. Подросток активно включается во взрослую жизнь, формирует свою идентичность, осваивает различные социальные роли. Его глобальная жизненная ориентация зависит от того, как он будет относить-

ся к миру в целом, к себе и другим в этом мире. Позиция терпимости и доверия – это основа для осуществления выбора будущих поколений.

В сентябре 2023 года проводилось исследование уровня толерантности среди обучающихся школ г. Тольятти. Исследование включало комплекс методов, примененных на этапах констатирующего, формирующего и контрольного экспериментов, благодаря которым проходил сбор данных по проблеме исследования. Так, в эксперименте приняли участие 65 обучающихся старших классов (в возрасте 14-15лет).

В ходе констатирующего эксперимента по выявлению уровня сформированности толерантности у подростков использовался экспресс-опросник «Индекс толерантности» (Г.У. Солдатова, О.А. Кравцова, О.Е. Хухлаева, Л.А. Шайгерова), состоящий из 22 утверждений, с которыми испытуемым нужно было соглашаться или не соглашаться.

Высокий уровень толерантности обнаружен у 8% (6 чел.) испытуемых. Можно сказать, что среди обучающихся преобладает средний уровень общей толерантности 66 % (49 чел.) от общего количества испытуемых. Средний уровень толерантности для испытуемых говорит о том, что для испытуемого характерно сочетание как толерантных, так и интолерантных черт. В одних социальных ситуациях они ведут себя толерантно, в других могут проявлять интолерантность по отношению к другим.

У 26% (19 чел.) низкий уровень толерантности, это означает, что у подростков присутствует интолерантные черты личности. Для этих испытуемых характерно непризнание, непринятие и непонимание особенностей других культур. Эти подростки не желают признавать, что у представителей разных культур может быть своя точка зрения, мнение и права. Такие подростки проявляют ярко выраженное отрицательное отношение к людям, проявляющим отличные от их ценности, демонстрируют к ним враждебность, презрение и ненависть.

Субшкала «Этническая толерантность», выявляет отношение человека к представителям других этнических групп и установки в сфере межкультурного взаимодействия.

Результаты по данной шкале показывают, что при ответе на утверждение опросника о том, что «В смешанных браках обычно больше проблем, чем в браках между людьми одной национальности»; «Нормально считать, что твой народ лучше, чем все остальные» преобладающий уровень: средний (49%). Это говорит о том, что испытуемые имеют тенденции и к толерантности и к интолерантности. В зависимости от сложившейся ситуации испытуемые могут проявить себя абсолютно по-разному.

Высокий уровень у 15% обучающихся. Это говорит о том, что испытуемые готовы взаимодействовать с представителями других различных этнических групп, и заинтересованы в этом.

Низкий уровень выявился у 30% обучающихся, что свидетельствует о интолерантности, то есть, испытуемые негативно настроены по отношению к представителям различных этнических групп.

Субшкала «Социальная толерантность», позволяет исследовать толерантные и интолерантные проявления обучающихся в отношении к различным социальным группам (меньшинства, преступники и психически больные люди), а также изучать установки личности по отношению к некоторым социальным процессам.

Отвечая на такие утверждения как: «В средствах массовой информации может быть представлено любое мнение», «Нищие и бродяги сами виноваты в своих проблемах», «Всех психически больных людей необходимо изолировать от общества», у обучающихся преобладал средний уровень толерантности, которое составляет 58%. Это говорит о неоднозначном отношении испытуемых к представителям различных социальных групп: религиозным, нищим, психически больным.

Высокий уровень социальной толерантности выявлен у 14% подростков. Это свидетельствует о том, что испытуемые не настроены негативно против различных социальных групп и меньшинств и относятся к ним доброжелательно.

У 28% испытуемых выявился низкий уровень социальной толерантности, что говорит о интолерантном отношении к низшим слоям общества и меньшинствам, то есть, полностью негативное и порицающее отношение. Эти испытуемые, полностью соглашались с утверждением «Беженцам надо помогать не больше, чем всем остальным, так как у местных проблем не меньше» и не соглашались с утверждением «Приезжие должны иметь те же права, что и местные жители», «Любые религиозные течения имеют право на существование». Это говорит о том, что у опрошенных негативное отношение к беженцам и к другим приезжим.

Субшкала «Толерантность как черта личности» включает пункты, диагностирующие личностные черты, установки и убеждения, которые в значительной степени определяют отношение человека к окружающему миру. Анализируя результаты по данной шкале, можно сказать о том, что большинство опрошенных проявили тенденцию к среднему уровню толерантности (65%), это значит, что в различных ситуациях их убеждения не устойчивы. Высокий уровень выявлен у 12% опрошенных. Такие результаты говорят о том, что испытуемые стремятся следовать своим толерантным установкам по отношению к окружающим в разных ситуациях. Большинство подростков согласились с утверждением «Я хотел бы стать более терпимым человеком по отношению к другим». Это свидетельствует о том, что они понимают свои недостатки и готовы меняться и становиться более толерантными. Низкий уровень по шкале «Толерантность как черта личности» был выявлен у 23% опрошенных. Данные результаты говорят о интолерантных установка и убеждения, которым испытуемые следуют в повседневной жизни и не имеют желания их менять.

Таким образом, можно сделать вывод, что у большинства подростков преобладает средний уровень толерантности с тенденцией к низкому – интолерантности. Это говорит о том, что в зависимости от сложившейся си-

туации один и тот же человек может проявить себя как толерантная личность или же совсем наоборот.

Далее, с целью изучения разных видов толерантности: толерантности к представителям других наций, выходцам из других мест, представителям иных культур; толерантности к иным взглядам, в том числе взглядам и мнениям меньшинства; толерантности к отступлениям от общепринятых норм, правил и стереотипов; толерантности к сложности и неопределенности окружающего мира, нами была использована методика: вопросник для измерения толерантности (В.С. Магун, М.С. Жамкочьян, М.М. Магура). Данный вопросник состоит из 48 утверждений, с которыми испытуемым нужно согласиться или не согласиться. С помощью данного вопросника выявляется общий уровень толерантности.

По данным ответов видно, что из всех опрошенных у 7% высокий уровень толерантности. Это говорит, о том, что испытуемые обладают ярко выраженными чертами толерантной личности. Например, они доброжелательно относятся к различным социальным слоям общества, меньшинствам, представителям других национальностей и т.д. У 58% средний уровень толерантности. Это свидетельствует о том, что для опрошенных характерно сочетание как толерантных, так и интолерантных черт личности. Например, одни толерантно относятся к меньшинствам, но интолерантно к представителям различных национальностей, другие же, наоборот. У 35% испытуемых низкий уровень толерантности. Это значит, что у опрошенных ярко выражен высокий уровень интолерантности и наличие интолерантных установок по отношению к другим людям и окружающему миру в целом. Так, большинство опрошенных соглашались с такими утверждениями как: «Когда я вижу неопрятных, неряшливых людей, они вызывают у меня неприязнь и отвращение», «Многие проблемы будут решены, если мы избавимся от психически больных людей», это говорит о брезгливости и интолерантных установках по отношению к более низким слоям общества и психически больным людям.

У подростков ярко проявились толерантные установки по отношению к представителям других национальных и конфессиональных сообществ. Они были не согласны с такими утверждениями: «Есть нации и народы, которым трудно хорошо относиться», «Мне трудно представить, что моим другом станет человек другой веры», «Большинство преступлений в нашем городе совершают приезжие».

Таким образом, в ходе эмпирического исследования по выявлению уровня сформированности толерантности у лиц подросткового возраста с помощью методик: экспресс-опросник «Индекс толерантности» (Г.У. Солдатова, О.А. Кравцова, О.Е. Хухлаева, Л.А. Шайгерова), вопросник для измерения толерантности (В.С. Магун, М.С.Жамкочьян, М.М. Магура) получены следующие результаты: из всех опрошенных большинство имеют средний уровень толерантности со сдвигом к низкому уровню.

По методике экспресс-опросник «Индекс толерантности» (Г.У. Солдатова, О.А. Кравцова, О.Е. Хухлаева, Л.А. Шайгерова) были также выявлены:

– Общий уровень толерантности. Подавляющее большинство имеют средний и низкий уровни сформированности общей толерантности. Данные результаты говорят о том, что испытуемые имеют как толерантные черты, так и интолерантные, они больше склонные к проявлению интолерантности.

– Уровень этнической толерантности. Из всех опрошенных у большинства зафиксирован средний уровень сформированности этнической толерантности. Это свидетельствует о том, что у испытуемых не сформировалась полностью установка толерантного или интолерантного отношения к представителям различных этнических групп.

– Уровень социальной толерантности. У большинства опрошенных был зафиксирован средний уровень сформированности социальной толерантности. Это говорит о неоднозначном отношении испытуемых к представителям различных социальных групп: религиозным, нищим, психически больным.

– Толерантность как черта личности. Так же, у большинства испытуемых выявлен средний уровень толерантности с тенденцией к низкому. Это свидетельствует о том, что испытуемые не всегда или вообще не следуют своим толерантным установка, либо не имеют их совсем.

Низкий уровень по данной методике говорит о том, что для этих подростков характерно непризнание, непринятие и непонимание особенностей других культур. Эти подростки не желают признавать, что у представителей разных культур есть равные права. Они проявляют ярко выраженное отрицательное отношение к людям, имеющим отличные от их ценности, проявляют к ним враждебность и демонстрируют свое презрение.

По методике вопросник для измерения толерантности (В.С. Магун, М.С.Жамкочьян, М.М. Магура) выявлен средний уровень с тенденцией к низкому у большинства испытуемых. Это говорит о том, что для опрошенных характерно сочетание как толерантных, так и интолерантных черт личности, либо у них присутствуют интолерантные установки по отношению к окружающим. Например, одни толерантно относятся к меньшинствам, но интолерантно к представителям различных национальностей, другие же, наоборот.

Таким образом, результаты проведенного исследования показали, что формирование толерантности обучающихся происходит под влиянием многочисленных факторов, включающих урочную и внеурочную работы, семью, окружающую среду, средства массовой информации и т.п. Однако выделить то или иное влияние практически нельзя. Школа по отношению к обучающимся выступает своеобразным дирижером в этом сложном процессе, направляет его, поощряет и развивает все положительное в детях, в необходимых случаях осуществляет их целенаправленное перевоспитание.

Систематическое выявление толерантности обучающихся возможно лишь в условиях школы силами квалифицированных педагогов. Все это дает основания рассматривать проблему изучения эффективности формирования толерантности главным образом применительно к деятельности школы.

Список использованных источников

1. Машанов А.А. Толерантность и межэтническая толерантность // Современные вызовы и психологические ресурсы: монография. – Ульяновск, 2021. – URL: https://elibrary.ru/item.asp?id=46174332&selid=46174340 (дата обращения: 15.10.2023).

2. Трофимова Е.Л. Исследование видов и уровней толерантности у студентов // Психология в экономике и управлении. – 2012. – №2. – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/issledovanie-vidov-i-urovney-tolerantnosti-u-studentov/viewer (дата обращения: 15.10.2023).

THE STUDY OF TOLERANCE IN THE ADOLESCENT ENVIRONMENT

D.S. Kalinina, D.V. Bessavin

Volga Region State University of Service,
Togliatti, Russia

The problem of tolerance is one of the most urgent for modern society. The authors of the article, based on the results of a sociological study, analyze the levels of formation of various types of tolerance in adolescents studying at schools in Togliatti.

Keywords: tolerance, intolerance, tolerance formation, adolescence.

УДК 332.1

АСПЕКТЫ ЭКОНОМИКИ ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

А.А. Карапузиков, Н.П. Мураев

Уральский институт ГПС МЧС России,
г. Екатеринбург, Россия

В данной статье рассматриваются аспекты экономики пожарной безопасности. Приоритетные вопросы связаны с оценкой экономической эффективности мероприятий по пожарной безопасности, а также с определе-

нием факторов, влияющих на принятие решений в области пожарной безопасности.

Ключевые слова: пожарная безопасность, пожар, прямые и косвенные потери.

Пожарная безопасность является критическим аспектом общественной безопасности, который требует значительных финансовых вложений. Оценка экономической эффективности мероприятий по пожарной безопасности является неотъемлемой частью принятия решений в этой области [1].

Использование методов экономического анализа позволяет оценить стоимость мероприятий по пожарной безопасности и определить их выгоды. Одним из ключевых показателей являются причинённые материальные убытки от пожаров, включающая прямые и косвенные потери, связанные с пожаром. Экономический анализ также позволяет оценить стоимость предотвращения пожаров, включая затраты на обучение и внедрение мер по пожарной безопасности. Кроме того, анализ стоимости и выгод позволяет определить эффективность инвестиций в пожарную безопасность.

На территории РФ за 2022 год пожарами был причинен прямой ущерб в размере 18701109 тыс. руб., что в среднем составило 53051,4 рублей (рис.1) на один пожар [2].

Рисунок 1 – Материальный ущерб от одного пожара

Оценка экономических выгод мероприятий по пожарной безопасности является важным шагом в определении их эффективности. Для этого необходимо учитывать не только прямые потери от пожаров, такие как ущерб имуществу, но и косвенные потери, включая потери рабочего вре-

мени, потерю бизнеса и потери в области здоровья и безопасности. Более того, исследование не только материальных, но и социальных, экологических и психологических последствий пожаров может помочь в определении полной стоимости пожарной безопасности и выявлении экономических выгод.

Оптимизация расходов на пожарную безопасность требует анализа эффективности различных мероприятий и ресурсов, а также сопоставления их стоимости. Некоторые меры, например, установка автоматической системы противопожарной защиты, могут быть дорогим внедрением, но в долгосрочной перспективе они могут снизить стоимость возможных пожаров и их последствий. Таким образом, с помощью экономического анализа можно определить оптимальное соотношение затрат и выгод от мероприятий по пожарной безопасности.

Дальнейшие инвестиции в исследования и разработки в области экономики пожарной безопасности играют ключевую роль в улучшении текущих методов и инструментов. Это может включать разработку новых технологий, материалов и методов анализа стоимости и выгод. Использование современных технологий может значительно улучшить точность прогнозирования стоимости пожаров, оптимизацию расходов и принятие решений в области пожарной безопасности [3].

Также необходимо отметить, что стандартизация и регулирование играют важную роль в области пожарной безопасности и ее экономических аспектов. Установление единых стандартов и правил позволяет обеспечить минимальные требования к пожарной безопасности и снизить риски пожаров. Регулирование может ориентировать инвестиции и поддерживать конкуренцию на рынке мероприятий по пожарной безопасности, что приводит к повышению их качества и эффективности.

Необходимо учитывать, что экономика пожарной безопасности является сложной и динамической областью, которая постоянно развивается. С ростом научных и технологических достижений возникают новые вызовы, такие как высокие затраты на новые технологии и трудности в оценке и учете всех аспектов стоимости и выгод. Кроме того, социально-экономические изменения, такие как увеличение урбанизации и изменение климатических условий, также вносят свои коррективы в экономику пожарной безопасности [4].

Подведя итог, отметим, что анализ экономики пожарной безопасности играет важную роль в определении стоимости и выгод мероприятий, а также в принятии решений в этой области. Он позволяет оценить эффективность инвестиций в пожарную безопасность, оптимизировать расходы и повысить уровень осведомленности населения о пожарной безопасности. Учет экономических аспектов помогает обеспечить более эффективное использование ресурсов и улучшить ситуацию в области пожарной безопасности. Дальнейшие исследования и разработки в этой области могут при-

вести к созданию более точных методов оценки и более эффективных стратегий по обеспечению пожарной безопасности.

Список используемых источников

1. Иванов Д.В. Экономика пожарной безопасности Белгородской области / Д.В. Иванов, В.Ф. Юрьева, Е.В. Лукьянова // Образование. Наука. Производство: Сборник докладов XIV Международного молодежного форума, Белгород, 13–14 октября 2022 года. Том 17. – Белгород: Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова, 2022. – С. 276-279. – EDN ANHYOI.

2. Пожары и пожарная безопасность в2022 году: информ.- аналитич. сб. П 46 Балашиха: ФГБУ ВНИИПО МЧС России, 2023. 80 с.

3. Карапузиков А.А. Влияние пожаров на экономику нашей страны / А.А. Карапузиков, Н.П. Мураев // Организационно-экономические и инновационно-технологические проблемы модернизации экономики России: Сборник статей XIII Международной научно-практической конференции, Пенза, 19–20 июня 2023 года / Под научной редакцией В.Н. Лазарева, Б.Я. Тарских. – Пенза: Пензенский государственный аграрный университет, 2023. – С. 55-57. – EDN AAOEAH.

4. Карапузиков А.А. Аспекты экономических затрат на тушение пожаров / А.А. Карапузиков, С. В. Попова // Организационно-экономические и инновационно-технологические проблемы модернизации экономики России : Сборник статей XIII Международной научно-практической конференции, Пенза, 19–20 июня 2023 года / Под научной редакцией В.Н. Лазарева, Б.Я. Тарских. – Пенза: Пензенский государственный аграрный университет, 2023. – С. 52-54. – EDN ZGKGUX.

ASPECTS OF FIRE SAFETY ECONOMICS

A.A. Karapuzikov, N.P. Muraev

Ural Institute of State Fire Service of the Ministry of Emergency Situations of Russia,
Ekaterinburg, Russia

This article deals with the aspects of fire safety economics. Priority issues are related to the assessment of economic efficiency of fire safety measures, as well as to the determination of factors affecting decision-making in the field of fire safety.

Keywords: fire safety, fire, direct and indirect losses.

УДК 338

ФОРМИРОВАНИЕ ПРИБЫЛИ В ОРГАНИЗАЦИИ И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ

М.М. Качалова[1]

Самарский государственный экономический университет, г. Самара, Россия

В статье раскрыто понятие «прибыль», «рентабельность» с позиции предприятия, приведены основные аспекты, которые необходимо учесть при формировании прибыли на предприятии, а также выявлены пути повышения рентабельности предприятия.

Ключевые слова: прибыль, рентабельность, оптимизация затрат, финансовый контроль.

Прежде чем начать рассуждать на тему роли прибыли и рентабельности в деятельности организации, стоит выяснить, что само по себе означает понятие «прибыль» с позиции предприятия. Как правило, это положительное отличие между общим доходом (который включает выручку от продажи товаров и услуг, полученные штрафы и компенсации, процентные доходы и т.д.) и расходами на производство или приобретение, хранение, транспортировку и продажу этих товаров и услуг.

Формирование прибыли на предприятии является сложным и многогранным процессом, который требует аккуратного планирования, эффективного управления и постоянного анализа финансовых показателей. Я привела некоторые основные аспекты, которые необходимо учесть при формировании прибыли на предприятии:

- Управление выручкой: Предприятие должно стремиться к увеличению выручки от реализации товаров и услуг. Это может быть достигнуто путем разработки эффективной маркетинговой стратегии, привлечения новых клиентов, удержания существующих клиентов, повышения уровня продаж и увеличения среднего чека.

- Управление затратами: Эффективное управление затратами является ключевым фактором для повышения прибыли. Предприятие должно стремиться к снижению издержек производства, оптимизации расходов на закупку сырья и материалов, эффективному использованию ресурсов, сокращению излишних расходов и улучшению логистических процессов.

– Контроль и учет финансовых операций: Финансовый контроль – совокупность действий и операций по проверке финансовых и связанных с

[1] Научный руководитель - **Заступов Андрей Владимирович**, кандидат экономических наук, доцент, кафедра экономики, организации и стратегии развития предприятия, Самарский государственный экономический университет, г. Самара, Россия, e-mail: oiler79@mail.ru

ними вопросов деятельности субъектов хозяйствования. Важно вести точный учет всех доходов и расходов, анализировать финансовые показатели и проводить регулярный контроль над финансовым состоянием предприятия. Это поможет выявить возможные утечки или излишние расходы, принимать своевременные меры для их устранения и принимать обоснованные финансовые решения.

– Инновации и развитие: Предприятие должно стремиться к постоянному развитию и инновациям. Это может включать в себя разработку новых продуктов или услуг, внедрение новых технологий, улучшение процессов и систем управления. Инновации помогут предприятию оставаться конкурентоспособным, привлекать новых клиентов и создавать дополнительные источники дохода.

– Анализ и планирование: Регулярный анализ финансовых показателей и планирование будущих действий являются неотъемлемой частью формирования прибыли. Предприятие должно анализировать свои финансовые результаты, выявлять сильные и слабые стороны, определять потенциальные возможности для увеличения прибыли и разрабатывать стратегии для их реализации.

В целом, формирование прибыли на предприятии требует комплексного подхода, включающего управление выручкой, затратами, контроль и учет финансовых операций, а также стремление к инновациям и развитию. Это позволит предприятию достичь финансовой устойчивости, роста и успеха на рынке и найти пути повышения рентабельности.

Рентабельность – это мера эффективности бизнес-модели, которая отражает соотношение между затратами и чистой прибылью. Этот показатель имеет влияние на принятие решений о запуске новых бизнес-проектов, реорганизации компании и инвестициях в стартапы. Он демонстрирует, насколько эффективно организация использует свои активы, такие как капитал, персонал, оборудование и другие факторы производства.

Повышение рентабельности на предприятии является важной задачей для обеспечения его финансовой стабильности и роста. Для достижения этой цели можно использовать различные стратегии и подходы.

Одним из самых распространенных способов является оптимизация затрат. Непрерывные усилия, специально разработанные для управления затратами и снижения затрат при максимизации стоимости бизнеса. Анализ и оптимизация расходов является одним из ключевых факторов для повышения рентабельности. Предприятие должно провести детальный анализ всех затратных статей и искать способы сокращения издержек. Это может включать в себя пересмотр поставщиков, переговоры о лучших условиях закупок, эффективное использование ресурсов, автоматизацию процессов и улучшение логистики.

Также можно выделить такой путь, как увеличение выручки. Увеличение выручки от реализации товаров и услуг является еще одним способом повысить рентабельность. Предприятие может применять различные стратегии для увеличения объема продаж, такие как разработка эффектив-

ной маркетинговой стратегии, привлечение новых клиентов, удержание существующих клиентов, повышение цен на товары или услуги, расширение ассортимента продукции и т.д.

Эффективным путем повышения рентабельности является оптимизация производственных процессов: Улучшение эффективности производственных процессов может привести к снижению затрат и повышению рентабельности. Предприятие должно стремиться к оптимизации рабочих процессов, улучшению использования оборудования, сокращению времени производства и улучшению качества продукции.

Помимо этого, инновации и развитие играют важную роль в повышении рентабельности. Предприятие должно стремиться к постоянному развитию новых продуктов или услуг, внедрению новых технологий, улучшению процессов и систем управления. Инновации могут помочь предприятию выделиться на рынке, привлечь новых клиентов и создать дополнительные источники дохода.

Очень важно учитывать управление рисками. Эффективное управление рисками может помочь предприятию снизить возможные потери и повысить рентабельность. Предприятие должно проводить анализ рисков, разрабатывать стратегии и меры по их снижению, а также иметь систему контроля и мониторинга рисков.

В целом, повышение рентабельности на предприятии требует комплексного подхода, включающего оптимизацию затрат, увеличение выручки, оптимизацию производственных процессов, инновации и развитие, а также управление рисками. Эти меры помогут предприятию достичь более высокой рентабельности и обеспечить его успешное развитие.

Формирование прибыли в организации и повышение рентабельности являются важными задачами, которые требуют комплексного подхода и эффективного управления. Для достижения этих целей предприятие должно стремиться к увеличению выручки от реализации товаров и услуг, оптимизации затрат, контролю и учету финансовых операций, а также к инновациям и развитию.

Список использованных источников

1. Вагазова Г.Р. Сущность финансовых результатов деятельности предприятия / Г.Р. Вагазова, Е.С. Лукьянова // Молодой ученый. – 2019. – № 11. – С. 13-15.

2. Заступов А.В. Формирование и реализация стратегии инвестиционного развития компании / А. В. Заступов // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 4(141). – С. 1163-1167. – DOI 10.34925/EIP.2022.141.4.215. – EDN QBVVZU.

3. Заступов А.В. Стратегия инновационного развития региона с использованием кластерных инициатив / А. В. Заступов // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2016. – № 1(135). – С. 22-28.

4. Заступов А.В. Подходы к оценке и управлению рисками в нефтяной отрасли / А.В. Заступов // Самарский научный вестник. – 2014. – № 1(6). – С. 53-55. – EDN SHBNBJ.

5. Заступов А.В. Инструменты стратегического планирования на предприятии / А.В. Заступов // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2020. – № 1-1. – С. 316-319. – EDN YAIEGH.

6. Ковалев В.В. Управление денежными потоками, прибылью и рентабельностью: учебное пособие / В.В. Ковалев. – Москва: Проспект, 2019. – 243 с.

7. Мишин Р.А., Кожанчикова Н.Ю. Оценка и пути повышения прибыли предприятия/ Р.А. Мишин, Н.Ю. Кожанчикова // Молодой ученый. – 2017. – № 12. – С. 54-58.

8. Хайдукова Д.А. Прибыль предприятия: экономическая сущность, виды, методы анализа / Д.А. Хайдукова // Вопросы экономики и управления. – 2018. – № 5. – С. 175-179.

PROFIT FORMATION IN THE ORGANIZATION AND WAYS TO INCREASE PROFITABILITY

M.M. Kachalova

Samara State University of Economics,
Samara, Russia

The article reveals the concept of "profit", "profitability" from the position of the enterprise, presents the main aspects that must be taken into account when forming profits at the enterprise, and also identifies ways to increase the profitability of the enterprise.

Key words: profit, profitability, cost optimization, financial control.

УДК 343.352

К ВОПРОСУ О СОСТОЯНИИ КОРРУПЦИИ

С.Р. Кондрашева, И.Ф. Казаев

Пензенский государственный университет,
г. Пенза, Россия

В статье раскрыта проблема процветания коррупционных преступлений в областях государственного аппарата, рассмотрена динамика причиненного ущерба. Проведен сравнительный анализ официальных стати-

стических данных о состоянии коррупции в России, выявлена доля преступлений совершившими сотрудниками ОВД.

Ключевые слова: преступление, коррупция, органы внутренних дел, преступления коррупционной направленности, правоохранительные органы.

О коррупции в стране говорят каждый год, т.к. данная проблема остается актуальной из-за ее процветания, как в государственных секторах, так и в экономических. Определение понятия «коррупция» содержится в Федеральном законе от 25.12.2008 № 273-ФЗ «О противодействии коррупции», а также в ряде международных актов, включающее достаточно обширный перечень деяний, подпадающих под коррупционные преступления [1]. К ним относятся злоупотребление служебным положением, дача взятки, получение взятки, злоупотребление полномочиями, коммерческий подкуп и т.д. [2]

Причины возникновения данного вида преступности - многофакторные, ведь они затрагивают все сферы общества. Одним из таких факторов, который способствует процветанию коррупции, является непрозрачность государственных и бизнес секторов.

Актуальность коррупционных преступлений обосновано тем, что государство сразу несет материальные потери на всех уровнях экономического развития страны, страдает социальных сектор, граждане, которые теряют свой доход не только в виде денежных средств, но и в виде социальной поддержки от государства. Из предоставленных данных (рис.1) видно, в 2022 г. ущерб от коррупции вырос, чем в предыдущий период, и оценивался в 56,5 млрд. руб. В этот период удалось взыскать 90 млрд. руб. в бюджет страны, ожидается взыскание в размере 210 млрд. руб. из доходов должностных лиц с неустановленными источниками [3].

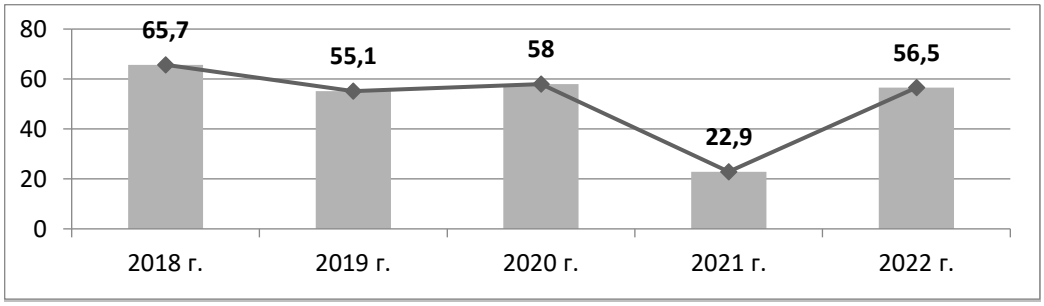

Рисунок 1 – Ущерб от коррупционных преступлений
в России по годам в млрд. руб.

В России создан ряд ведомств на различных уровнях, занимающихся борьбой с коррупцией, органы обладают различными функциями и полномочиями для осуществления основной цели. Противодействие коррупции предполагает комплексную систему действий со стороны государства,

обеспечивающую согласованность деятельности, объединение усилий всех органов публичной власти и организаций, и, в первую очередь, путем осуществления эффективного взаимодействия различных субъектов антикоррупционной деятельности на прочной законодательной и организационной основе [4].

Система органов внутренних дел (ОВД) является одной из самых эффективных по борьбе с коррупцией. По представленным данным МВД РФ видно, что значительная доля выявления коррупционных преступлений осуществляется сотрудниками ОВД (рис.2) [5].

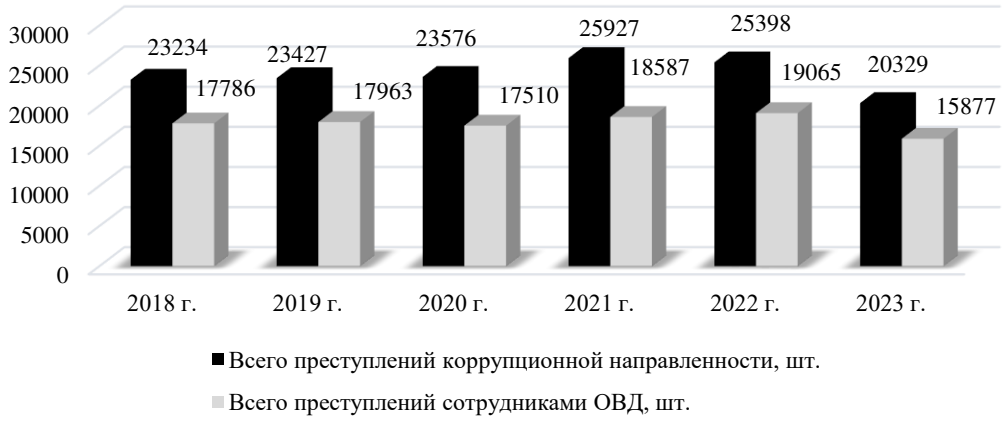

Рисунок 2 – Соотношение числа коррупционных преступлений по годам

Одним их ключевых ведомств, в системе правоохранительных органов, является УЭБиП. Основной задачей которого является борьба с экономическими преступлениями, преступлениями коррупционной направленности. Наиболее опасной формой коррупции выступает взяточничество [6]. По данным главы ГУЭБиПК в 2022 г. число выявленных ведомством случаев получения взятки увеличилось на 14 %, по сравнению с предыдущим периодом, и достигло 2850 преступлений. Значительная часть их них (более 700 преступлений) были совершены в крупном и особо крупном размере [7]. Несмотря на все положительные аспекты, связанных с раскрываемость коррупционных преступлений сотрудниками ОВД, данное нарушение закона присутствует и внутри самой системы.

Развитие коррупции в правоохранительных органах свидетельствует о повышенной общественной опасности, ведь именно они осуществляют ликвидацию коррупционного сектора. По данным Генеральной прокуратуры РФ в 2022 г. число сотрудников правоохранительных органов, которые совершили коррупционные преступления, составило более 12% от общего числа коррупционеров [8]. Так за 9 месяцев 2022 г. было привлечено к уголовной ответственности за коррупцию – 1,4 тыс. сотрудников правоохранительных органов (МВД РФ, СК РФ, прокуратура).

Процесс создания нормативно-правовой базы по противодействию коррупции в нашей стране не завершен. За последние несколько лет в Российской Федерации были разработаны антикоррупционные законы и нормативный правовой инструментарий, которые помогают бороться с этим негативным явлением. В настоящее время действует Указ Президента РФ о Национальном плане по противодействию коррупции на 2021-2024 годы. В документе перечислены поручения разным ведомствам по борьбе с коррупцией.

Таким образом, можно констатировать, что коррупция пронизывает все слои общества в России. Преступления коррупционной направленности проникли в органы власти, в предпринимательскую сферу вследствие чего наступают негативные последствия для всей страны. Победить коррупцию нельзя, но снизить ее негативное влияние, является главной задачей любого общества и государства.

Список использованных источников

1. Живодрова Н.А. Зарубежный опыт противодействия коррупции / Н.А. Живодрова // Эпомен. – 2021. – № 60. – С. 135-148.
2. Федеральный закон от 25.12.2008 № 273-ФЗ (в ред. от 10.07.2023) «О противодействии коррупции» // Парламентская газета. - 2008. - № 90.
3. Генпрокуратура: за 2022 год удалось взыскать 90 млрд рублей с коррумпированных чиновников. URL: https://www.gazeta.ru/social/news/2023/04/06/20152327.shtml
4. Живодрова С.А. Направления антикоррупционной деятельности органов местного самоуправления Пензенской области / С.А. Живодрова, Н.А. Живодрова // Конституция и конституционные реформы (к 27-летию Конституции Российской Федерации): Сборник научных статей по материалам II Всероссийской научно-практической конференции научно-педагогических работников и студентов. – Пенза: ПГУ, 2021. – С. 24-27.
5. Состояние преступности в России. - URL: https://мвд.рф/reports
6. Живодрова Н.А. К вопросу о современном состоянии взяточничества в России / Н.А. Живодрова // Актуальные проблемы развития российского законодательства и практика его применения: Сборник научных статей по результатам Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. – Ижевск, 2022. – С. 447-454.
7. Глава ГУЭБиПК МВД: в России за 2022 год выявили получение взяток на 1,1 млрд рублей. URL: https://tass.ru/interviews/16535463
8. Гутова А.А. Психологические факторы коррупционного поведения сотрудников полиции / А.А. Гутова // Актуальные тренды и перспективы социально-экономических, общественных и гуманитарных наук: сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции. - Белгород, 2023. - С. 37-46.

ON THE ISSUE OF THE STATE OF CORRUPTION

S.R. Kondrasheva, I.F. Kazaev

Penza State University,
Penza, Russia

The article reveals the problem of the prosperity of corruption crimes in the areas of the state apparatus, examines the dynamics of the damage caused. A comparative analysis of official statistical data on the state of corruption in Russia was carried out, the proportion of crimes committed by police officers was revealed.

Keywords: crime, corruption, internal affairs bodies, corruption crimes, law enforcement agencies.

УДК 338

МОТИВАЦИЯ ТРУДА НА ПРЕДПРИЯТИИ

А.С. Кондрашева[1]

Самарский государственный экономический университет,
г. Самара, Россия

Данная статья представляет собой обзор темы мотивации труда на предприятии. В статье обсуждаются основные аспекты, влияющие на мотивацию сотрудников, и предлагаются методы создания мотивационной атмосферы на предприятии. Рассматриваются ключевые факторы, такие как вознаграждение, профессиональный рост, коммуникация, а также внутренняя мотивация.

Ключевые слова: мотивация труда, предприятие, вознаграждение, профессиональный рост, коммуникация.

Мотивация труда на предприятии – это не просто фраза, а целый комплекс факторов, который влияет на результативность работы и удовлетворенность сотрудников. Одни из основных факторов, влияющих на мотивацию, включают в себя коммуникацию, возможности профессионального развития, вознаграждение за труд, признание достижений и четко по-

[1] Научный руководитель - **Заступов Андрей Владимирович**, кандидат экономических наук, доцент, кафедра экономики, организации и стратегии развития предприятия, Самарский государственный экономический университет, г. Самара, Россия, e-mail: oiler79@mail.ru

ставленные цели. На сегодняшний день, в условиях постоянного развития и усовершенствования бизнес-процессов, мотивация труда становится ключевым аспектом успешной деятельности предприятия.

Основой мотивации поведения сотрудника являются потребности и ценности, побуждающие человека к определенным действиям, поэтому организационная культура способна создать мотивационное поле, способное объединить персонал вокруг значимых целей, побудить сотрудников творчески и эффективно работать на свое благо и на благо организации.

Тесная взаимосвязь в цепочке организационная культура - мотивация - эффективность работы предприятия. Ведущая роль в процессе мотивации принадлежит потребностям человека, которые в "укрупненном" виде можно рассматривать как совокупность трех основных групп: материальных, трудовых и статусных. Поэтому целесообразно разделить мотивацию на материальную и нематериальную. Материальная мотивация - наиболее очевидный способ поощрения сотрудников. Она представляет собой систему материального стимулирования труда, целью которой является обеспечение сбалансированности заработной платы работников с количеством и качеством труда. Для повышения производительности труда работников при формировании мотивационного механизма необходимо учитывать следующие рекомендации:

– необходимо сформировать цель работников предприятия и установить соответствующие показатели;

– необходимо выбрать систему мотивации труда, разработать методическое и нормативное обеспечение с учетом специфики персонала;

– усовершенствовать организационную структуру управления коллективом и сформировать в нем подразделения, взаимодействующие между собой;

– классифицировать работы, проанализировать численность персонала подразделений;

– необходимо создать информационно–техническое обеспечение системы оплаты труда;

– необходимо изучить и обсудить систему мотивации в коллективе можно выделить основные виды мотивов и стимулов: материальные и нематериальные.

Под материальной мотивацией следует понимать стремление к процветанию, определенному уровню благосостояния, материальному уровню жизни. Стремление человека к повышению своего благосостояния приводит к необходимости увеличения трудозатрат, а следовательно, к повышению количества, качества и эффективности труда. Особенно актуальна проблема материальной мотивации для стран с рыночной экономикой, к которым относится и Россия. Это обусловлено, по крайней мере, двумя причинами:

– низкими доходами населения, деформациями в их структуре и дифференциации;

– необходимостью формирования новых содержательных форм и методов материального стимулирования.

Не менее важна и нематериальная мотивация. Она направлена на повышение лояльности сотрудников к компании при одновременном снижении затрат на компенсацию затрат на оплату труда работников. Под нематериальной автор понимает такие стимулы к высокопроизводительному труду, которые не выдаются сотрудникам в виде наличных или безналичных денег, но могут потребовать от компании инвестиций в качество рабочей силы, а именно: возможность развития и обучения, планирование карьеры, оздоровление, льготное питание и т.д.

Основной эффект, который достигается с помощью нематериальной мотивации, заключается в повышении уровня лояльности и заинтересованности сотрудников в компании. К моральным методам мотивации относится признание заслуг (личных и общественных).

Суть личного признания заключается в том, что сотрудники, положительно отличившиеся в делах предприятия, упоминаются в отчетах высшего руководства компании или лично представляются ему, получают право подписи соответствующих документов, в разработке которых они участвовали, их лично поздравляет дирекция с праздниками или семейными датами. Одним из современных нетрадиционных подходов к построению системы материального стимулирования, который получает все большее распространение в зарубежной практике, является применение компенсационных схем вознаграждения за долгосрочную карьеру работника.

Это связано с попыткой работодателя одновременно выполнить следующие задачи: сбалансировать экономические рычаги усиления контроля за работой сотрудников; снизить затраты на осуществление контрольных функций; способствовать формированию стабильного трудового коллектива; сократить затраты на обучение новых сотрудников за счет снижения текучести кадров; повысить мотивационный потенциал заработной платы сотрудников, формирующих кадровое "ядро" организации. В целом можно сформулировать ряд правил эффективной мотивации персонала: неожиданные, непредсказуемые, нерегулярные премии, которые мотивируют гораздо эффективнее, чем ожидалось.

Важно отметить, что между выполненной работой и вознаграждением не проходит много времени. Важным мотивационным инструментом является также создание корпоративных традиций, ритуалов, организация праздников, отдыха, соревнований. Подобные мероприятия могут нести не только морально-этическую нагрузку, но и служить средством трансляции ценности компании сотрудникам, стимулировать внутреннюю конкуренцию отдельных сотрудников и подразделений, быть инструментом оценки персонала, способом выявления уважения, признания заслуг работника.

Следовательно, социально-экономической основой поведения и интенсификации усилий персонала предприятия (организации), направленных на повышение эффективности его деятельности, всегда является мо-

тивация труда. Все организации и коммерсанты используют различные методы и способы стимулирования работников. Однако основное предпочтение отдается материальной мотивации. Стоит помнить, что при выборе системы мотивации обязательно должны учитываться потребности и интересы сотрудников. Процесс внедрения этой системы должен быть направлен на достижение определенного результата - довольных сотрудников, преданных своему делу.

В заключение, мотивация труда на предприятии играет решающую роль в формировании производственного климата, улучшении результативности работы и создании благоприятной атмосферы для развития как индивидуального потенциала сотрудников, так и всего бизнеса в целом.

Мотивация – это сложный и многогранный процесс, включающий в себя различные аспекты, такие как вознаграждение, профессиональный рост, уважение со стороны коллег и руководства, а также четкие цели и планы развития. Каждая компания может разработать свою уникальную систему мотивации, учитывая особенности своей деятельности, корпоративную культуру и ценностные ориентиры. Таким образом, важно постоянно изучать и внедрять лучшие практики мотивации труда, учитывая изменяющиеся потребности сотрудников и требования рынка. Мотивированные сотрудники – это не только рабочая сила, они являются ключевым ресурсом, способным привести предприятие к новым высотам успеха.

Список использованных источников

1. Гагаринская Г.П. Управление производительностью и эффективностью труда персонала на основе мотивации труда на предприятиях нефтегазового комплекса / Г.П. Гагаринская // Известия Кыргызского государственного технического университета им. И. Раззакова. – 2019. – №. 1. – С. 63-74.

2. Баранова Н.А. Особенности мотивации труда персонала на предприятии в условиях пандемии / Н.А. Баранова, Т.Н. Субботина // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2021. – №. 5-3. – С. 104-108.

3. Заступов А.В. Формирование и реализация стратегии инвестиционного развития компании / А. В. Заступов // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 4(141). – С. 1163-1167. – DOI 10.34925/EIP.2022.141.4.215. – EDN QBVVZU.

4. Заступов А.В. Стратегия инновационного развития региона с использованием кластерных инициатив / А. В. Заступов // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2016. – № 1(135). – С. 22-28. – EDN VRVHHB.

5. Заступов А.В. Кластерная модель развития промышленных отраслей экономики региона / А.В. Заступов // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2017. – № 3(149). – С. 13-18.

6. Кирильченко А.А. Развитие системы мотивации труда на предприятиях сферы услуг / А.А. Кирильченко, О.А. Лымарева, В.В. Попович // Экономика устойчивого развития. – 2019. – №. 3. – С. 121-124.

7. Москвитин А.В. Управление портфелем проектов как инструмент реализации бизнес-стратегии / А.В. Москвитин, А.В. Заступов // Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями: Межвузовский сборник научных трудов. – 2021. – № 1. – С. 48-53.

8. Тюрина К.А. Сравнительный анализ российского и зарубежных подходов к мотивации труда / К.А. Тюрина // Вектор экономики. – 2020. – №. 4. – С. 83-88.

MOTIVATION OF WORK AT THE ENTERPRISE

A.S. Kondrasheva

Samara State University of Economics,
Samara, Russia

This article is an overview of the topic of labor motivation in an enterprise. The article discusses the main aspects that influence employee motivation and suggests methods for creating a motivational atmosphere in the enterprise. Key factors such as remuneration, professional development, communication, and intrinsic motivation are considered.

Keywords: labor motivation, enterprise, remuneration, professional growth, communication.

УДК 657

РОЛЬ ГЛАВНОГО БУХГАЛТЕРА НА ПРЕДПРИЯТИИ

О.Г. Кононенко, А.И. Осипова

Донской государственный аграрный университет,
п. Персиановский, Россия

В данной статье раскрыта роль и цель главного бухгалтера на предприятии, также его права и обязанности главного бухгалтера. Было уделено внимание зонам ответственности главного бухгалтера на предприятии. Рассмотрен вопрос и об ответственности которая наступает у главного бухгалтера за невыполнение задачи которая была поставлена перед ним.

Ключевые слова: главный бухгалтер, права, обязанности, предприятие.

Главный бухгалтер играет важную роль в компании, поскольку он отвечает за финансовое здоровье предприятия и за соблюдение всех финансовых и налоговых законов. Он обеспечивает точность и достоверность финансовой отчетности, что важно для принятия стратегических решений руководством компании, инвесторами и стейкхолдерами.

Главный бухгалтер также участвует в разработке финансовой стратегии предприятия, помогая оптимизировать расходы и увеличить прибыль. Он также контролирует бюджет и финансовые потоки, чтобы обеспечить эффективное использование ресурсов компании.

Главный бухгалтер на предприятии – это высокопоставленный сотрудник, ответственный за ведение бухгалтерского учета, отчетности и финансовых операций предприятия. Его обязанности включают в себя контроль за правильностью и своевременностью учета всех финансовых операций, подготовку финансовой отчетности, налоговую отчетность, а также участие в разработке и контроле бюджета предприятия. Главный бухгалтер также отвечает за соблюдение законодательства в области бухгалтерского учета и налогообложения.

Главный бухгалтер необходим в любой компании, особенно если она имеет значительный объем финансовых операций. Без его участия сложно обеспечить точность и достоверность финансовой отчетности, соблюдение налоговых законов и эффективное управление бюджетом. Кроме того, главный бухгалтер играет важную роль в разработке финансовой стратегии и обеспечивает прозрачность и доверие со стороны инвесторов и внешних аудиторов. Таким образом, можно сказать, что без главного бухгалтера компания может столкнуться с финансовыми проблемами, нарушением законодательства и потерей доверия со стороны заинтересованных сторон.

Кроме того, главный бухгалтер обеспечивает соблюдение всех налоговых обязательств и предоставляет необходимую отчетность налоговым органам. Он также участвует в аудите и проверке финансовой отчетности, обеспечивая прозрачность и доверие со стороны внешних аудиторов и инвесторов.

Цель главного бухгалтера на предприятии заключается в обеспечении точности, надежности и законности финансовой отчетности компании, а также в управлении финансовыми ресурсами и обеспечении их эффективного использования. Главный бухгалтер также отвечает за соблюдение бухгалтерского законодательства и стандартов, а также за разработку и внедрение внутренних контрольных процедур для защиты от мошенничества и ошибок.

Права главного бухгалтера могут варьироваться в зависимости от компании и ее внутренней политики. Однако обычно главный бухгалтер имеет следующие основные права:

1. Право на доступ к финансовой информации компании и ее финансовым документам.

2. Право утверждать и контролировать бухгалтерские процедуры и политику компании.

3. Право участвовать в разработке финансовой стратегии компании и принимать участие в принятии финансовых решений.

4. Право представлять финансовую информацию компании перед внешними аудиторами, инвесторами и другими заинтересованными сторонами.

5. Право участвовать в разработке бюджета компании и контролировать его исполнение.

6. Право участвовать в подготовке финансовой отчетности и обеспечивать ее достоверность и точность.

Это лишь некоторые из основных прав, которые обычно имеет главный бухгалтер. Однако конкретные полномочия могут быть определены внутренними документами компании или законодательством страны, в которой она действует.

Помимо прав, главный бухгалтер также обычно несет следующие обязанности:

1. Обеспечение соблюдения бухгалтерского учета в соответствии с законодательством и стандартами финансовой отчетности.

2. Контроль за финансовой деятельностью компании и ее финансовым состоянием.

3. Участие в разработке и внедрении внутренних контрольных процедур и политик для предотвращения мошенничества и ошибок.

4. Подготовка и представление финансовой отчетности компании в соответствии с требованиями законодательства.

5. Управление бухгалтерским и финансовым персоналом компании.

6. Взаимодействие с внешними аудиторами, налоговыми органами и другими регулирующими органами.

Это лишь некоторые из обязанностей, которые обычно возлагаются на главного бухгалтера. В зависимости от размера и специфики компании эти обязанности могут быть дополнены или изменены.

У каждого главного бухгалтера на предприятии по мимо его прав и обязанностей есть и свои зоны ответственности за которые они несут ответственность. Ниже рассмотрим некоторые из них:

1. Соблюдение законодательства и стандартов бухгалтерского учета: главный бухгалтер должен быть в курсе всех изменений в законодательстве и стандартах учета, чтобы обеспечить их соблюдение в работе компании.

2. Точность и достоверность финансовой отчетности: главный бухгалтер несет ответственность за правильность и достоверность всех финансовых отчетов компании, включая баланс, отчет о финансовых результатах, отчет о движении денежных средств и прочие.

3. Внутренний контроль и аудит: главный бухгалтер должен обеспечить эффективную систему внутреннего контроля, чтобы предотвратить мошенничество, ошибки и недостатки в учете. Также он отвечает за сотрудничество с внешними аудиторами при проведении аудита финансовой отчетности.

4. Управление бухгалтерским отделом: главный бухгалтер ответственен за назначение, обучение и контроль работы сотрудников бухгалтерского отдела, а также за организацию рабочих процессов и соблюдение сроков предоставления отчетности.

5. Соблюдение этических стандартов: главный бухгалтер должен соблюдать высокие этические стандарты в своей работе, включая конфиденциальность информации, избегание конфликта интересов и честное представление финансовой информации.

6. Сотрудничество с внутренними и внешними заинтересованными сторонами: главный бухгалтер должен поддерживать открытую коммуникацию с руководством компании, инвесторами, банками, клиентами и другими заинтересованными сторонами, предоставляя им актуальную финансовую информацию и отвечая на запросы.

Эти обязанности главного бухгалтера несут на себе значительную ответственность и требуют высокого профессионализма, тщательности и дисциплины. Главный бухгалтер несет ответственность за невыполнение своих обязанностей перед компанией, ее сотрудниками и законодательством. Это может привести к ущербу для компании, потере доверия со стороны инвесторов, клиентов и партнеров, а также к юридическим последствиям. Главный бухгалтер должен строго соблюдать законы и стандарты бухгалтерского учета, а также обеспечивать точность и достоверность финансовой отчетности. В случае невыполнения этих обязанностей, он может быть подвергнут дисциплинарной ответственности, увольнению или даже привлечен к юридической ответственности.

Итак, хотя по закону большинство предприятий вовсе не обязано иметь штатного главбуха, обойтись без него непросто. Возложение функций по ведению учета на руководителя – лишняя нагрузка на главное лицо компании, а рядовой счетный работник зачастую не обладает нужным опытом и квалификацией. Альтернативой длительного поиска достойного кандидата является передача бухгалтерии на аутсорсинг.

Таким образом, главный бухгалтер играет ключевую роль в управлении финансами предприятия и обеспечивает его финансовую устойчивость и успешное развитие.

Список использованных источников

1. Драйкер П. Эффективное исполнение стратегии: как обеспечить успех в динамичной среде / П. Драйкер // Гарвард Бизнес Ревью. – 2008. – № 6.

2. Коттер Д. Ведение изменений / Д. Коттер // Гарвард Бизнес Ревью. – 2012. – № 7.

3. Лоренц Е. Планирование и управление проектами / Е. Лоренц // Журнал управления проектами. – 2016. – № 2.

THE ROLE OF THE CHIEF ACCOUNTANT AT THE ENTERPRISE

O.G. Kononenko, A.I. Osipova

Don state agrarian university,
p. Persianovsky, Russia

This article reveals the role and purpose of the chief accountant at the enterprise, as well as his rights and duties of the chief accountant. Attention was paid to the areas of responsibility of the chief accountant at the enterprise. The question of the responsibility that comes from the chief accountant for the failure to fulfill the task that was assigned to him is also considered.

Keywords: chief accountant, rights, duties, enterprise

УДК 631.11

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ РЕСУРСОВ ПРЕДПРИЯТИЯ

Т.Г. Косенко

Донской государственный аграрный университет,
п. Персиановский, Россия

Изучен характер ведения сельскохозяйственного производства. Увеличение производства сельскохозяйственной продукции должно осуществляться в основном за счет интенсификации производства, улучшения его организации и управления. По мере усложнения функционирования экономических систем, увеличения производства и потребления роль природного экологического фактора постоянно усиливается.

Ключевые слова: Производство, технология, факторы, оценка, прогресс.

Хозяйственная деятельность сельскохозяйственного предприятия зависит от природных и экономических условий, в которых оно находится.

Размер сельскохозяйственного предприятия, организационная структура влияют на внедрение современной техники, научной организации труда, повышение его производительности.

Основной вид деятельности ООО «Буденновский» Пролетарского района Ростовской области – производство зерна. Предприятие специализируется на производстве озимой пшеницы, риса, ячменя.

При оценке эффективности ресурсов, используемых в сельскохозяйственном производстве, выделяют их отдельные группы [2, с.31]. Земельные ресурсы, представлены площадью сельскохозяйственных угодий, трудовые ресурсы, выражаемые численностью среднегодовых работников, отработанным временем и фондом оплаты труда.

Для характеристики размеров производства продукции растениеводства используют показатели стоимости валовой продукции отрасли [8, с.1702]. Основные показатели работы предприятия представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Основные показатели работы предприятия

Показатели	2020 г.	2022 г.	Изменение, %
Объем валовой с.-х. продукции на 100 га с.-х. угодий, тыс. руб.	526,75	612,47	16,27
Объем товарной продукции на 100 га с.-х. угодий, тыс. руб.	465	550	18,27
Размер производственных фондов на 100 га с.-х. угодий, тыс. руб.	2844,55	2557	- 0,9
Произведено продукции, руб. на среднегодового работника,	1980	2464	24,44
на 1000 руб. производственных фондов	185,18	239,53	29,35
Получено валового дохода на среднегодового работника, тыс. руб.	679,6	786,9	15,79
Фондоемкость, руб.	1,85	1,3	-29,73
Фондоотдача, руб.	0,54	0,77	42,59
Сумма прибыли на среднегодового работника, руб.	117,62	128,92	9,6

Оценку динамики ресурсообеспеченности предприятия проводят определением показателей ресурсонасыщенность и ресурсовооруженность труда, выявляя величину ресурсного потенциала на единицу площади сельскохозяйственных угодий и на одного работника.

Обобщающими показателями эффективности использования примененного ресурсного потенциала в производственном процессе является ресурсоотдача и ресурсоемкость, представляющие собой соотношения меж-

ду эффектом производства, в качестве которого выступает чистая продукция (вновь созданная стоимость) и ресурсный потенциал.

Уровень ресурсоотдачи характеризует размер полученного производственного эффекта в расчете на единицу примененного или потребленного ресурсного потенциала, а ресурсоемкость отражает потребность производственных ресурсов для получения единицы эффекта. Чем меньше производственных ресурсов требуется (при прочих равных условиях) для получения единицы эффекта, тем больше его можно получить при тех же ресурсах, тем выше ресурсоотдача.

Повышение ресурсоотдачи свидетельствует об увеличении эффекта в расчете на единицу производственных ресурсов. Наряду с этим, снижение величины производственных ресурсов в расчете на единицу эффекта будет способствовать снижению ресурсоемкости, что свидетельствует об удешевлении эффекта, вызванном более рациональным использованием ресурсов.

В зависимости от исходного материала и целей можно применять различные способы оценки растений [5, с.18]. Рост эффективности сельскохозяйственного производства осуществляется за счет интенсивных факторов [4, с.69]. Урожайность сельскохозяйственных культур характеризует степень интенсивности сельского хозяйства [3, с.25].

Важнейшей задачей является получение высокой прибыли, позволяющей осуществлять воспроизводство [6, с.87]. Одним из резервов повышения эффективности производства продукции является повышение ее качества и конкурентоспособности [1, с. 27]. Высокий уровень качества повышает спрос на продукцию и увеличивает прибыль предприятия за счет объема продаж и более высоких цен [7, с. 46].

Основными критериями эффективности использования производственных ресурсов в совокупности являются: рост валовой продукции, получение валового и чистого дохода, а также прибыли, то есть окупаемость затрат на их использование (таблица 2).

Таблица 2 – Эффективность использования производственных ресурсов

Основные показатели	2020 г.	2021 г.	2022 г.
Сбор зерна на 100 га пашни (после доработки)	54,9	74,5	75,9
Получено на 100 руб. с.-х. ресурсов (в совокупности), руб. валовой продукции (в текущих ценах)	110	105	100
валового дохода	25	26	31
чистого дохода	9	10	13
прибыли от реализации с.-х. продукции	5	8	10
Рентабельность производства с.-х. продукции ,%	11	15	10

На окупаемость использования ресурсов влияет комплекс факторов (почвенно-климатические, технологические, экономические и организационные).

Осуществление ресурсосбережения в сельскохозяйственном производстве связано с устранением потерь материальных ресурсов, комплексной механизацией трудовых процессов, использованием ресурсосберегающей техники и технологии.

Список использованных источников

1. Агафонов Е.В., Каменев Р.А. Использование элементов питания из минеральных удобрений яровым ячменем и зерновым сорго на черноземе обыкновенном // Агрохимия. – 2011. – № 1. – С. 20-27.

2. Бородина Н.А. Отраслевые особенности управления проектами / Н.А. Бородина, Н.Н. Борщев, А.А. Сергеев, М.А. Донец. // Стратегическое развитие инновационного потенциала отраслей, комплексов и организаций. - сборник статей X Междунар. научн.-практич. конф. - Пенза, 2022. – С. 31-34.

3. Думанский Д.М. Оценка конкурентоспособности продукции растениеводства предприятий приазовской зоны Ростовской области / Д.М. Думанский, Косенко Т.Г. // Вестник Донского государственного аграрного университета. – 2014. – № 4-3 (14). – С. 24-29.

4. Копылов Б.А., Турчин В.В., Громаков А.А. Эффективность бактериальных препаратов в организации минерального питания подсолнечника на черноземе обыкновенном // Вестник Донского государственного аграрного университета. – 2021. – № 1-1 (39). – С. 68-74.

5. Косенко М.А. Новый среднеспелый гибрид редьки европейской зимней // Аграрная Россия. – 2018. – № 11. – С. 18-21.

6. Косенко Т.Г., Яковенко А.В., Пушкарев Д.В. Совершенствование производства продукции растениеводства в новых условиях хозяйствования // Современное состояние и приоритетные направления развития аграрной экономики в условиях импортозамещения материалы международной научно - практической конференции. – 2016. – С. 85-89.

7. Пимонов К.И., Ионов Д.Ф. Динамика производства высокобелкового зерна в Донском регионе // Вестник Донского государственного аграрного университета. – 2015. – № 3-1 (17). – С. 40-46.

8. Рябцева Н.А. Агроэкологические аспекты выращивания ярового ячменя [Электронный ресурс] / Н.А. Рябцева // Современные проблемы науки и образования. – 2015. – № 1-1. – С.1702.

WAYS TO IMPROVE THE EFFICIENCY OF THE USE OF PRODUCTION RESOURCES OF THE ENTERPRISE

T.G. Kosenko

Don state agrarian university,
p. Persianovsky, Russia

The nature of agricultural production has been studied. The increase in agricultural production should be carried out mainly due to the intensification of production, improvement of its organization and management. As the functioning of economic systems becomes more complex, production and consumption increase, the role of the natural environmental factor is constantly increasing.

Keywords: Production, technology, factors, assessment, progress.

УДК 332.36

РЕЗУЛЬТАТ РЕСУРСОСБЕРЕЖЕНИЯ ОАО «ИМЕНИ КАЛИНИНА»

Т.Г. Косенко

Донской государственный аграрный университет,
п. Персиановский, Россия

Проведен анализ деятельности ОАО «Имени Калинина» М-Курганского района – предприятия приазовской зоны Ростовской области. Производственное направление хозяйства зерновое.

Результативным показателем эффективности производства является биоэнергетический коэффициент посева или окупаемость затраченной энергии энергией урожая. Чем менее энергозатратен агроприем и чем более продуктивен посев, тем он выше.

Ключевые слова: Ресурсы, факторы, сбережение, эффективность, территория, энергия.

Важным условием производственной деятельности всех предприятий и отраслей сельского хозяйства является рациональное использование, сохранение и воспроизводство ресурсов. Эффективность использования ресурсного потенциала в сельскохозяйственном производстве проявляется в ресурсосбережении, предусматривающем последовательное снижение ресурсоемкости производства, уменьшение удельных затрат каждого вида производственных ресурсов на производство единицы продукции.

Результатом ресурсосбережения является снижение издержек производства продукции, оно должно стать одним из важных источников обеспечения дополнительной потребности в производственных ресурсах [8, с.67].

Эколого-экономическая эффективность производства определяется экономическим механизмом природопользования, позволяющим сочетать экономическую целесообразность и экологическую безопасность сельскохозяйственного производства.

Проведен анализ эффективности производства сельскохозяйственной продукции в ОАО «Имени Калинина» М-Курганского района Ростовской области. Производственное направление хозяйства зерновое, наибольший удельный вес в производстве и реализации продукции занимает озимая пшеница. В структуре прибыли по хозяйству доля культуры в 2019 году составила 65,8%.

Решение проблемы повышения экономической эффективности неразрывно связано с всесторонней интенсификацией, ростом дополнительных вложений в развитие сельскохозяйственного производства [1, с.20].

Определение экономической эффективности сельскохозяйственного производства базируется на использовании системы показателей [7, с.88]. Данные результатов производственной деятельности предприятия представлены в таблице.

Рост производства продукции обеспечил повышение производительности труда на 41,7%, окупаемости затрат на 5,4%, фондоотдачи на 23,3%.

Для дальнейшего расширения производства продукции растениеводства уровень урожайности является решающим фактором [2, с.11]. Анализ динамики урожайности озимой пшеницы и тенденция ее среднего уровня показывает некоторый прирост в размере 1,4-2,8ц/га. Так же стабильны валовые сборы подсолнечника, и уровень средней урожайности 30-31,3 ц/га не случаен.

Таблица 1 – Основные экономические показатели деятельности ОАО «Имени Калинина»

Показатели	2019г.	2021г.
1.Произведено на 100 га с.-х. угодий		
-товарной продукции, тыс. руб.	1567	2219
-прибыли, тыс. руб.	417	627
2.Производительность и оплата труда		
-произведено валовой продукции на 1 ч/ч, руб.	566	798
-оплата 1 ч/ч, руб.	69	87
3.Эффективность производственных затрат и основных производственных фондов		
-произведено валовой продукции на 100 руб. производственных затрат руб.	107	112
-произведено валовой продукции на 100 руб. основных производственных фондов с.-х. назначения, руб.	126	158

В процессе ведения агропромышленного производства на предприятии под воздействием использования технических средств, из-за природных явлений происходит ухудшение состояния земельных угодий хозяйства и, в связи с этим, снижение эффективности производства продукции.

Эколого-экономический эффект от производственной деятельности определялся как разность между экономическими результатами сельскохозяйственного производства и вызвавшими их затратами.

На величину эколого-экономического эффекта оказали влияние экономический результат сельскохозяйственного производства, фактические затраты, обусловившие экономический результат, и эколого-экономический ущерб в результате использования природной среды пониженного качества.

Обобщающими показателями эффективности сельскохозяйственного производства являются показатели рентабельности [5, с.36]. Рентабельность производства выражает интегральный результат всех направлений деятельности предприятия [3, с.28]. К числу частных показателей эффективности относят объем производства и качество продукции, производительность труда, себестоимость продукции и обратные им показатели.

Объем производства зерна озимой пшеницы в 2021 году в ОАО «Имени Калинина» составил 84,8% зерновых, производство продукции культуры 3,92ц в 1 ч/ч, затраты на единицу продукции 614,5 руб.

Производство подсолнечника позволило собрать 22258 ц семян с более низкой себестоимость и обеспечило высокий уровень окупаемости затрат 182,7%.

Эффективность проведения агроприемов характеризуется в первую очередь количеством производимой продукции, показателями урожая [4, с.21].

Энергия, полученная с урожаем, зависит от продуктивности культуры и энергетической ценности зерна [6, с.14]. Чистый энергетический доход тем выше, чем менее затратен агротехнический прием возделывания и чем большей продуктивности способствует его проведение.

В 2021 году его показатель на выращивании озимой пшеницы был равен 27,15 ГДж/га. Величину дохода на единицу затраченной энергии показывает коэффициент энергетической эффективности.

Результативным показателем эффективности производства является биоэнергетический коэффициент посева или окупаемость затраченной энергии энергией урожая. Чем менее энергозатратен агроприем и чем более продуктивен посев, тем он выше.

Уровень биоэнергетической эффективности производства озимой пшеницы составил 241%, что выше среднего показателя по растениеводству на 25%.

Список использованных источников

1. Агафонов Е.В., Каменев Р.А. Использование элементов питания из минеральных удобрений яровым ячменем и зерновым сорго на черноземе обыкновенном // Агрохимия. – 2011. – № 1. – С. 20-27.

2. Бельтюков, Л.П. Рекомендации по планированию урожаев сельскохозяйственных культур в южной зоне Ростовской области / Л.П. Бельтюков // Зерноград, 1990. – 19 с.

3. Думанский Д.М. Оценка конкурентоспособности продукции растениеводства предприятий приазовской зоны Ростовской области / Д.М. Думанский, Косенко Т.Г. // Вестник Донского государственного аграрного университета. – 2014. – № 4-3 (14). – С. 24-29.

4. Косенко М.А. Новый среднеспелый гибрид редьки европейской зимней // Аграрная Россия. – 2018. – № 11. – С. 18-21.

5. Косенко М.А. Подбор исходного материала для селекции редьки / М.А. Косенко, Л.Н. Тимакова // Картофель и овощи. – 2020. – № 9. – С. 33-36.

6. Косенко Т.Г. Методические указания по организации экономического анализа. Учебное пособие М.-Курганская типография, 2004 г.

7. Косенко Т.Г., Яковенко А.В., Пушкарев Д.В. Совершенствование производства продукции растениеводства в новых условиях хозяйствования // Современное состояние и приоритетные направления развития аграрной экономики в условиях импортозамещения материалы международной научно - практической конференции. – 2016. – С. 85-89.

8. Молчанова О.В., Раджабов Р.Г. Развитие малого предпринимательства ростовской области//Актуальные проблемы аграрной экономики Материалы Международной научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. Пос. Персиановский, 2014. – С. 65-68.

THE RESULT OF RESOURCE SAVING OF OJSC "KALININ"

T.G. Kosenko

Don state agrarian university,
Persianovsky, Russia

The analysis of the activity of OJSC "Kalinin" of the M-Kurgan district - an enterprise of the Azov zone of the Rostov region. The production direction of the grain farm.

The effective indicator of production efficiency is the bioenergetic coefficient of sowing or the payback of the energy expended by the energy of the harvest. The less energy-consuming the agricultural enterprise and the more productive the sowing, the higher it is.

Keywords: Resources, factors, conservation, efficiency, territory, energy.

УДК 330.101.541

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ МАКРОЭКОНОМИКИ

Ю.А. Кравченко

Донской государственный технический университет,
г. Ростов, Россия

В статье раскрывается понятие макроэкономики. Описаны проблемы и их причины. Рассмотрены пути решения проблем макроэкономики.

Ключевые слова: макроэкономика, прогнозирование, инфляция, кризис, капитал.

Макроэкономика.

Одним из основных разделов экономической теории является макроэкономика. Она занимается вопросами глобального развития отдельной страны или мира в целом. В отличие от микроэкономики, макроэкономика изучает ряд специфических показателей, например, уровень ВВП, безработицы, инфляции и т. д. Это самые основные параметры степени развития общества, эффективности его системы народного хозяйствования.

Иными словами, микроэкономика изучает дерево, а макроэкономика – весь лес. Это позволяет взглянуть на мировые проблемы со стороны. Макроэкономическая система представляет собой совокупность определенных экономических явлений. В рамках отдельной страны или всего мира изучаются торговые, производственные отношения, особенности принятия решений участниками и т. д. Все составные части этой системы рассматриваются в целом. В этом случае получается выявить определенные проблемы, присущие стране или миру. Их решение является основной целью современной экономики. От этого зависит благосостояние граждан разных стран и человечества в целом.

Проблемы и их причины.

Макроэкономическое планирование и прогнозирование позволяет выявлять проблемы еще до их появления и решать уже существующие вопросы развития общества. Однако появление подобной необходимости вызвано рядом причин.

Проблемы на макроэкономическом уровне объясняются макроэкономической теорией. В этом случае исследователи строят глобальную модель. Это позволяет выявить определенную зависимость между макроэкономическими переменными. Экономическая теория позволяет сформировать определенную закономерность исследуемых процессов. Появление подобных проблем объясняется многими известными экономистами. Они смотрят на проблему с разных точек зрения.

Причинами возникновения проблем на макроуровне является ограниченность ресурсов при неограниченном спросе. Стоит отметить, что и макро-, и микроэкономика изучают экономическое поведение людей. Также одинаков и подход к изучению в этих двух системах. Он называется равновесным анализом всех процессов в системе. Однако в отличие от микроэкономики, макроэкономика пытается решать глобальные проблемы. Они позволяют взглянуть на ситуацию со стороны, в общем. Каждая частная составляющая этой глобальной системы изучается микроэкономикой.

Решение макроэкономических проблем производится при помощи достижения равновесия системы. Для этого ведется поиск такого положения всех показателей, которое устроит всех. В этом случае ограниченные ресурсы (земля, труд и капитал) распределяются между каждым представителем общественности сбалансировано. В этом случае получается достигнуть всеобщей пропорциональности.

Решение проблем макроэкономики.

Макроэкономические проблемы не могут быть оставлены без внимания со стороны государства. Оно должно предпринимать меры по устранению негативных тенденций. Руководящие органы должны содействовать повышению эффективности вложений капитала. Для этого должны выделяться дотации, выполняться госзакупки.

Центральный банк при этом должен понижать кредитную ставку. Также он должен содействовать умеренной инфляции. Рост цен будет увеличиваться систематически. Это стимулирует рост капиталовложений. Будут создаваться новые рабочие места. Это повышает занятость до максимального уровня.

Кейнс утверждал, что увеличить совокупный спрос можно при стимулировании роста производительных потребления и спроса. Он предлагает компенсировать недостаток личного потребления.

Рассмотрев основные макроэкономические проблемы, а также классические варианты их решения, можно понять значимость грамотной политики государства для предотвращения дисбаланса и развития кризисов.

Список использованных источников

1. Адрианов В. «Деньги и инфляция», ж. «Общество и экономика», 2002г., №1. – с. 62-72.

2. Афанасьев В.Н., Юзбашев М.М., Гуляева Т.И. Эконометрика: М.: Финансы и статистика, 2005. – 256 с.

3. Белокрылова О.С., Михалкина Е.В. Экономика труда: Ростов н/Д: Феникс, 2008. - 224 с.

4. Вишневская Н.И. «Реформа институциональной политики на рынке труда ОЭСР», Журнал «Мировая экономика и международные отношения», 2007 г., №9.

5. Волгин Н.А., Одегов Ю.Г. Экономика труда: – М.: Экзамен, 2006. – 736 с.
6. Генкин Б.М. Экономика и социология труда: – М.: Норма – Инфра-М, 2009. – 448 с.

THE MAIN PROBLEMS OF MACROECONOMICS

Y.A. Kravchenko

Donskoy State Technical University,
Rostov, Russia

The article reveals the concept of macroeconomics. The problems and their causes are described. The ways of solving the problems of macroeconomics are considered.

Keywords: macroeconomics, forecasting, inflation, crisis, capital.

УДК 331

ГОСПРОГРАММЫ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО БИЗНЕСА

Ю.А. Кравченко

Донской государственный технический университет,
г. Ростов, Россия

В статье раскрывается широкий спектр мер поддержки малого бизнеса. Описана цифровая платформа МСП как экосистема поддержки бизнеса. Рассмотрены приемущества грантовой поддержки.

Ключевые слова: МСП, грант, цифровая платформа, социальный контракт, бизнес.

На сегодняшний день государство предлагает широкий спектр мер поддержки как для начинающих предпринимателей, так и для уже работающих бизнесов. Эти меры становятся частью общей концепции развития бизнеса.

– Проекты по поддержке бизнеса от Банка России
– Цифровая платформа МСП как экосистема поддержки бизнеса
– Социальный контракт на открытие бизнеса
– Грантовая поддержка
– Какие программы господдержки действуют
– Поддержка малого агробизнеса

– Федеральные программы поддержки бизнеса

– Региональные программы поддержки

– Поддержка самозанятых в 2023 году

– Проекты по поддержке бизнеса от Банка России

На ближайшие два года Банк России разработал Дорожную карту поддержки малого и среднего бизнеса, ее основная цель – сделать более доступными кредиты. Но есть и другие меры поддержки, которые предусмотрены на 2023-2024 гг.:

– распространение льготных программ на факторинг;

– расширение возможностей бизнеса по использованию небанковских – источников финансирования;

– предоставление малому и среднему бизнесу доступа к сервису «Знай своего клиента» для проверки контрагентов;

– снижение транзакционных издержек благодаря приему оплаты через Систему быстрых платежей.

– распространение льготных программ на факторинг;

– расширение возможностей бизнеса по использованию небанковских источников финансирования;

– предоставление малому и среднему бизнесу доступа к сервису «Знай своего клиента» для проверки контрагентов;

– снижение транзакционных издержек благодаря приему оплаты через Систему быстрых платежей.

Цифровая платформа МСП как экосистема поддержки бизнеса.

Основным источником получения информации о мерах поддержки на сегодняшний день является Цифровая платформа МСП. По сути это система персонального подбора услуг, которые можно оформлять дистанционно.

Постановление Правительства РФ от 21.12.2021 №2371 утвердило сроки запуска эксперимента по оказанию поддержки на базе цифровой платформы МСП. Он стартовал с 1 февраля 2022 года и продлится до 1 февраля 2025 года.

Поддержка затрагивает:

– малый и средний бизнес;

– самозанятых;

– граждан, которые только собираются начать свое дело.

Предполагается, что новый подход максимально упростит открытие, ведение и развитие бизнеса. К платформе подключатся федеральные министерства и ведомства, институты развития, банки и страховые организации. Все они будут обмениваться нужной информацией через систему межведомственного электронного взаимодействия.

Цель новшества – объединить в экосистеме все сервисы для МСП и позволить предпринимателям выбирать и получать необходимые меры поддержки дистанционно. Цифровая платформа обеспечивает адресный подбор и проактивное одобрение мер поддержки, а также предоставление

услуг, которые требуются на разных этапах развития бизнеса, без личного присутствия предпринимателей. В 2023 году на платформе доступны более 20 различных онлайн-сервисов и порядка 350 мер поддержки.

У каждого пользователя платформы формируется свой цифровой профиль. Благодаря этому федеральные и региональные инструменты поддержки и сервисы предлагаются участникам с учетом потребностей и стадии развития бизнеса.

Социальный контракт на открытие бизнеса.

Для тех, кто планирует открыть свое дело и вести личное подсобное хозяйство, предусмотрены единовременные выплаты по социальному контракту (Постановлению Правительства от 29.06.2022 № 1160). В 2023 году максимальная выплата для ИП составляет 350 000 руб., а для граждан, ведущих личное подсобное хозяйство, – 200 000 руб..

Грантовая поддержка.

Такую меру господдержки обычно оказывают региональные власти. Грант предоставляется как начинающему, так и опытному предпринимателю в форме софинансирования или на безвозвратной и безвозмездной основах.

Но в зависимости от региона условия получения грантов могут отличаться. Поэтому все детали лучше узнавать на местах. Деньги выделяются тем, чьи заявки прошли конкурсный отбор. В числе критериев отбора – сфера деятельности бизнеса, размер выручки, количество рабочих мест и др.

Ближайший год однозначно будут поддерживать такие направления, как IT, туризм, АПК.

Список использованных источников

1. Распоряжение Правительства РФ «О Концепции долгосрочного социальноэкономического развития Российской Федерации на период до 2020 года» от 17.11.2008 № 1662-р.

2. Галяева Л.Е., Платонова Ю.Ю., Павличенко Е.С. Меры государственной поддержки малого и среднего предпринимательства на современном этапе // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2019. – № 1-2. – С. 6-9.

3. Кулик Н.А., Онищенко Л. Г. Государственная поддержка малого бизнеса в России // СТЭЖ. – 2010. – № 11. – С. 28-36.

4. Левченко К.А., Епанчинцев В.Ю. Государственная поддержка малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации // Электронный научно-методический журнал Омского ГАУ. – 2018. – № 1 (12). – С. 13.

5. Лескина О.Н., Мурысин М.В. Развитие малого предпринимательства в России (национальный и региональный аспекты) // Концепт. – 2014. – № 1. – С. 36-40.

6. Пляшник О.В. Государственная поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства // Молодой ученый. – 2018. – № 14. – С. 196-198.

STATE PROGRAMS TO SUPPORT SMALL BUSINESSES

Y.A. Kravchenko

Donskoy state technical university,
Rostov, Russia

The article reveals a wide range of measures to support small businesses. The digital SME platform is described as an ecosystem of business support. The advantages of grant support are considered.

Keywords: SME, grant, digital platform, social contract, business.

УДК 316

ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЫ

Ю.А. Кравченко

Донской государственный технический университет,
г. Ростов, Россия

В статье раскрываются суть и задачи инновационных технологий социальной работы. Описаны их виды. Рассмотрены приемущества инновационных технологий социальной работы.

Ключевые слова: технологии, супервизорство, социальная работа, Арт-терапия, инновации.

На курсах повышения квалификации специалисты узнают о новых методах, учатся применять полученные знания на практике. К решению каждой проблемы нужно подходить индивидуально, но есть алгоритм действий при работе с различными категориями населения.

Сотрудники социального учреждения должны комбинировать классические и инновационные методики. Это поможет удовлетворить запрос посетителей и решить их проблему. Выбор технологий зависит от того, к какой категории относится посетитель, и с каким запросом он обратился.

В социальных учреждениях реализуют следующие инновационные методики:

– оформление родительских уголков, проведение онлайн–консультаций;

– услуга «Тревожная кнопка»;

– арт– терапия;

– супервизирство;

– терапия воспоминаниями и др.

Реализация инновационных технологий в социальной сфере позволит максимально эффективно оказывать помощь разным группам населения. Эти методы включают психологическую, социальную реабилитацию. Обязательно нужно проводить повышение квалификации специалистов и управляющего звена, чтобы ознакомиться с технологиями работы с различными группами лиц. Тогда сотрудники смогут удовлетворять запросы посетителей.

Оформление родительских уголков и проведение онлайн–консультаций.

В социальных учреждениях должно быть выделено место для родительского уголка. Такой прием широко используется в ДОУ, теперь его успешно используют и в других сферах. В этом уголке должна быть представлена вся необходимая и актуальная информация для родителей и законных представителей лиц, получающих социальную поддержку.

Из– за неблагоприятной эпидемиологической обстановки стал популярным онлайн– формат консультаций. Поэтому многие учреждения сохранили подобную услугу.

У такого консультирования есть ряд преимуществ:

– социальная помощь стала еще доступнее лицам с ОВЗ;

– можно выбрать удобное время для консультирования, заранее договорившись со специалистом;

– все нужные материалы можно отправить на электронную почту;

– социальный работник может использовать различные интерактивные формы для консультирования.

Эта инновационная технология позволит сохранить здоровье людей, получающих социальные услуги. При этом они не будут изолированы от общества и будут продолжать взаимодействовать с сотрудниками. В этой статье более подробно рассказано, как специалист оказывает психологическую поддержку. Ее можно получить не только на личной встрече, но и на онлайн-консультации.

Подобный формат также широко используют руководители различных учреждений для проведения дистанционных собраний. На курсах повышения квалификации социальные работники узнают, какие платформы существуют, плюсы и минусы каждой, и получат всю необходимую информацию по проведению онлайн-консультации.

"Тревожная кнопка"

Эта инновационная технология стала новой мерой социальной поддержки. Это система оказания экстренной социально-медицинской помощи с привлечением сотрудников других организаций. Доступна эта функ-

ция 24 часа. Диспетчеры, отвечающие на вызовы «Тревожной кнопки», имеют медицинское и социальное образование. Лица, воспользовавшиеся «Тревожной кнопкой», могут рассчитывать на получение помощи в любом месте.

Эта технология рассчитана на оказание поддержки одиноких людей, а также тех, кто остается один, когда родные уходят на работу. Это позволит снизить уровень тревожности, потому что клиенты социальных учреждений и их близкие могут быть уверены в том, что получат помощь. «Тревожная кнопка» является инновационной технологией, потому что в ней сочетаются использование ИКТ и реализация принципов государственно-частного партнерства.

Арт-терапия

Это комплекс упражнений и технологий реабилитации, который можно применять не только в работе с людьми с ОВЗ, но и лицами, нуждающимися в психологической «разгрузке». Некоторые руководители социальных учреждений используют арт-терапию, чтобы снять психологическое напряжение в коллективе.

В арт-терапии широко используют художественные средства для реабилитации. В основе этой технологии находится способность человека к образному восприятию вещей и явлений.

Основными функциями арт-терапии являются:

– Компенсирующая

– Развивающая

– Обучающая

Специалисты на своих занятиях могут успешно сочетать классические приемы и интерактивные методики. На курсах повышения квалификации социальные работники узнают, как эффективно использовать арт–терапию в своей работе.

Супервизорство.

Пока еще новое для России направление работы, основная цель которого – повышение квалификации сотрудника и его удовлетворенности от проделанной работы. В процессе супервизии специалист анализирует свои сильные и слабые стороны, чтобы скорректировать свою трудовую деятельность. Эта инновационная технология дает возможность высококвалифицированному сотруднику обменяться опытом с начинающим специалистом.

В основные обязанности социального работника– супервизора входят:

– повышение квалификации персонала;

– разрешение конфликтных ситуаций и организация корпоративного досуга.

Список использованных источников

1.Бестужев-Лада И.В. Прогнозное обоснование социальных нововведений. – М., 1996.

2.Маренков Н.Л. Инноватика: Учебн. Пособие: – М.: Ком. Книга, 2005.

3.Плотинский Ю.М. Модель социальных процессов. – М.: Логос, 2001.

4. Социальная инноватика в управлении: муниципал. финанс. – производ. группы: учебн. пособие для вузов / В.Н. Иванов, С.Б. Мельников (и др.); под общ. Ред. В.Н. Иванова, С.Б. Мельникова: Академия наук социал. технологий и местн. самоуправл. – 4 изд., перераб. и доп. – М.: Муниципальный мир, 2006.

5. Григорьев С.И., Гуслякова Л.Г. Социология для социальной работы. Учеб. пособие для студ. Вузов2-е издание доп., перераб. – М.: Издательский дом МАГИСТР – ПРЕСС, 2002. –164 с.

6. Дыскин А.А., Попова Н.В. Эффективность медицинской реабилитации инвалидов//Здравоохранение Российской Федерации. – 2000. – №3. – С.24-27.

INNOVATIVE TECHNOLOGIES OF SOCIAL WORK

Y.A. Kravchenko

Donskoy State Technical University,
Rostov, Russia

The article reveals the essence and objectives of innovative technologies of social work. Their types are described. Advantages of innovative technologies of social work are considered.

Keywords: technology, supervision, social work, art therapy, innovation

УДК 343.2

ХАРАКТЕР ОБЩЕСТВЕННОЙ ОПАСНОСТИ НЕИСПОЛНЕНИЯ РОДИТЕЛЯМИ КОНСТИТУЦИОННОЙ ОБЯЗАННОСТИ ПО ВОСПИТАНИЮ РЕБЕНКА

М.А. Лебедева

Саратовская государственная юридическая академия,
г. Саратов, Россия

В статье характеризуется актуальность данной темы, состав преступления, предусмотренный ст. 156 УК РФ, объект, субъект, объективная и субъективная сторона преступления, разграничение ст. 156 УК РФ и ст. 5.35 КоАП РФ.

Ключевые слова: несовершеннолетние, жестокость, обязанность по воспитанию несовершеннолетних, формы жестокого обращения, общественная опасность.

В настоящее время одной из многочисленных социальных проблем в России является неисполнение родителями обязанностей по воспитанию и содержанию своих детей. Неисполнение или ненадлежащее исполнение обязанностей по воспитанию несовершеннолетнего родителем или иным лицом, на которое возложены эти обязанности, а равно педагогическим работником или другим работником образовательной организации, медицинской организации, организации, оказывающей социальные услуги, либо иной организации, обязанного осуществлять надзор за несовершеннолетним порождает безнадзорность и правонарушения несовершеннолетними.

Ребенок с самого рождения имеет право на жизнь, на свободу и личную неприкосновенность согласно ст. 20, 22 Конституции РФ [1], право на всестороннее развитие и уважение человеческого достоинства согласно ст. 27 Конвенции о правах ребенка [2]. Забота о ребенке, его воспитание как обязанность родителей, опекунов или других лиц, несущих за него ответственность, способствуют действительной и эффективной реализации и защите прав и свобод ребенка.

Одной из приоритетных задач правоохранительных органов является защита детей от преступных посягательств. «Семья представляет собой исторически сложившийся объект социально-правового регулирования и контроля со стороны общества и государства» [3, с. 115]. Имеются сложности в выявлении и квалификации преступлений, связанных с жестоким обращением с детьми, поскольку они зачастую носят латентный характер. Некоторые дети считают, что жестокое обращение с ними является нормой, другие боятся «пожаловаться» на своих родителей или иных лиц, осуществляющих воспитание. Общественная опасность преступлений, направленных на несовершеннолетних, заключается втом, что насилие в отношение детей или пренебрежение их основными потребностями оказывают негативное влияние на физическое, психологическое и нравственное развитие ребенка, в том числе нарушают его социализацию, что, в свою очередь, порождает безнадзорность и правонарушения среди несовершеннолетних [4, с. 155].

Объективная сторона преступления, предусмотренного ст. 156 (Неисполнение обязанностей по воспитанию несовершеннолетнего) Уголовного кодекса Российской Федерации [5] (далее – УК РФ) включает в себя два обязательных признака: ненадлежащее исполнение или неисполнении обязанностей по воспитанию несовершеннолетнего, возложенных на лицо законом, соединенные с жестоким обращением с несовершеннолетним со стороны лиц, указанных в диспозиции вышеуказанной статьи [6, с. 76].

Объектом преступления, предусмотренного ст. 156 УК РФ, выступают общественные отношения, связанные с обеспечением необходимого физического, умственного, духовного, нравственного и социального развития несовершеннолетнего.

Преступление характеризуется виной в форме прямого умысла. Родители или иное лицо, на которое возложены обязанности по его воспитанию, педагог или другой работник образовательного, воспитательного, лечебного либо иного учреждения, обязанного осуществлять надзор за несовершеннолетнимдолжны осознавать общественную опасность ненадлежащего исполнения обязанностей по воспитанию несовершеннолетнего. Чтобы субъект преступления подлежал уголовной ответственности, он (родитель или иное лицо) должн осознавать, что жестоко обращается с ребенком и желает так поступать. Такие лица, воспитывающие ребенка, несут основную ответственность за обеспечение условий жизни, которые необходимы для развития ребенка в пределах своих способностей и финансовых возможностей. На родителей возлагается не только право, но и обязанность воспитывать своих детей, а также нести ответственность за их развитие и воспитание, кроме того, заботиться об их здоровье.

Помимо ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение своих обязанностей по воспитанию детей, вытекающей из ст. 156 УК РФ, действующее законодательство предусматривает ответственность, предусмотренную ст. 5.35 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях [7] (далее – КоАП РФ), за неисполнение родителями или иными законными представителями несовершеннолетних обязанностей по содержанию и воспитанию несовершеннолетних.

Состав преступления, предусмотренный ст. 156 УК РФ заключается в неисполнении или ненадлежащим исполнении обязанностей по воспитанию несовершеннолетнего, если оно соединено с жестоким обращением. «Родители, злоупотребляющие своей властью, выходят за пределы безобидной строгости наказания, вытесняют ее насилием над ребенком и жестокостью» [8, с. 186]. Одним из факторов, препятствующих эффективной реализации ст. 156 УК РФ, является наличие в ней оценочного признака объективной стороны – «жестокое обращение с несовершеннолетним» [9, с. 112].

Жестокое обращение с детьми может проявляться не только в осуществлении родителями физического или психического насилия над ними либо в покушении на их половую неприкосновенность, но и в применении недопустимых способов воспитания (в грубом, пренебрежительном, унижающем человеческое достоинство обращении с детьми, оскорблении или эксплуатации детей).

Основным отличием между ст. 5.35 КоАП и ст. 156 УК РФ необходимо считать круг субъектов. Субъектом ст. 5.35 КоАП выступают родители или иные законные представители несовершеннолетних, а в ст. 156

УК РФ круг субъектов гораздо шире. Кроме того, преступление, предусмотренное ст. 156 УК РФ может быть совершено только с прямым умыслом, в то время как правонарушение, предусмотренное ст. 5.35 КоАП, может быть совершено не только с прямым умыслом, но и по неосторожности. Что касается ответственности, можно отметить, что и ответственность за совершение преступления, предусмотренного ст. 156 УК РФ шире ответственности за правонарушение, предусмотренное ст. 5.35 КоАП.

При определенных условиях единичные случаи нарушения интересов и потребностей несовершеннолетних, а также случаи ненадлежащего исполнения обязанностей по их воспитанию не образуют состав преступления, предусмотренного ст. 156 УК РФ, а могут квалифицироваться как преступление против личности или другое самостоятельное преступление.

Изучив практику судов России, можно придти к следующему: чаще всего обвиняемые в совершении преступления, предусмотренного ст. 156 УК РФ вину в содеянном не признают, указывая на то, что совершали насилие в отношении несовершеннолетних «в воспитательных целях». «Воспитательные цели» заключаются в формировании убеждений, проступков, выработке определенного поведения и в стремлении побудить людей к определенным действиям. Нередко действия виновных лиц подлежат квалификации по совокупности преступлений. Например, в случаях, когда родители систематически наносят своим детям побои, вследствие, подвергая их физическим и психическим страданиям. Суды, исследуя материалы дела, показания обвиняемых, свидетелей квалифицируются действия по совокупности преступлений ст. 156 УК РФ и ст. 115 УК РФ. В юридической литературе нет ясности по даному вопросу. Некоторы считают, что подобные действия следует квалифицировать исключительно по ст. 156 УК РФ, одновременно другие считают, что следует квалифицировать по совокупности преступлений.

Итак, в данной статье были освещены важные аспекты и проблемы квалификации преступления в отношении несоершеннолетних, закрепленное в ст. 156 УК РФ, была дана характеристика его объективных и субъективных признаков, кроме того разграничение ст. 156 УК РФ и ст. 5.35 КоАП РФ. Таким образом, подводя итог, можно сделать вывод, что проблема жестокого обращения с несовершеннолетними и пренебрежение их нуждами является наиболее актуальной. Дети по разным причинам не всегда могут обращаться с жалобами на противоправные действия своих родителей, которые жестоко с ними обращаются. Нередки случаи, когда дети, достигая возраста 12-14 лет, начинают вести плохой образ жизни в связи с отсутствием внимания взрослых, надлежащего воспитания и неблагоприятной обстановкой в семье (например, употребляют алкогольные напитки, начинают курить, воровать и т.д.), в связи с чем растет преступность среди несовершеннолетних.

Список использованных источников

1. Конституция Российской Федерации // Официальный интернет-портал правовой информации. URL.: www.pravo.gov.ru.

2. Конвенция о правах ребенка // Сборник международных договоров СССР. 1993. Выпуск XLVI.

3. Красовская О.Ю. Предпреступное и преступное поведение несовершеннолетних – жертв злоупотреблений родительской властью (криминологические и уголовно-правовые проблемы): дис. ... канд. юрид. наук. Саратов, 2007. 196 с.

4. Уголовное право. Особенная часть: учебник / под ред. Н.И. Ветрова, Ю.И. Ляпунова. – М.: Новый юрист, 1998.

5. Уголовный кодекс Российской Федерации// Официальный интернет-портал правовой информации. URL.: www.pravo.gov.ru.

6. Сафонова Т.Я., Цымбал Е.И. Жестокое обращение с детьми: сущность, причины, социально-правовая защита. М., 1993.

7. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях // Официальный интернет-портал правовой информации. URL.: www.pravo.gov.ru.

8. Красовская О.Ю. Злоупотребление родительской властью в контексте причин преступности несовершеннолетних / О.Ю. Красовская // Вестник Саратовской государственной юридической академии. – 2015. – № 1(102). – С. 184-188.

9. Красовская О.Ю. Уголовно-правовые меры воздействия на родителей, злоупотребляющих родительской властью / О.Ю. Красовская // Вестник Саратовской государственной академии права. – 2006. – № 6(52). – С. 111-114.

THE NATURE OF THE PUBLIK DANGER OF NON-FILFILLMENT BY PARENTS OF THE CONSTITYTIONAL DUTY TO RAISE A CHILD

M.A. Lebedeva

Saratov State Law Academy,
Saratov, Russia

The article describes the relevance of this topic, the composition of the crime provided for by Art. 156 of the Criminal Code of the Russian Federation, object, subject, objective and subjective side of the crime, delimitation of Art. 156 of the Criminal Code of the Russian Federation and Art. 5.35 of the Administrative Code of the Russian Federation.

Keywords: minors, cruelty, duty to educate minors, forms of ill-treatment, public danger.

УДК 332.02

ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДОВ ЭКСПЕРТНЫХ ОЦЕНОК В УПРАВЛЕНИИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬЮ РЕГИОНА

Е.Ф. Линкевич

Кубанский государственный университет,
г. Краснодар, Россия

В статье рассматриваются методы экспертных оценок, наиболее часто применяемые при анализе инвестиционной привлекательности регионов. Характеризуются методы экспертных оценок, осуществляемых на базе количественных и качественных показателей. Особое внимание уделено применению при оценке инвестиционной привлекательности региона методам экспертного ранжирования. Автором сделан вывод, что методы экспертных оценок следует применять в сочетании с другими методами оценки инвестиционной привлекательности региона.

Ключевые слова: методы экспертных оценок, инвестиционная привлекательность региона, инвесторы, инвестиции, региональное управление.

Методы экспертных оценок при управлении инвестиционной привлекательностью регионов используются для выявления степени влияния различных факторов на поведение потенциальных инвесторов. Эксперты оценивают уровень развития инфраструктуры, налоговый климат, человеческий потенциал, доступность ресурсов, конкурентные отношения, политическую стабильность, возможные риски и другие факторы [3]. Данные оценки имеют особую значимость при принятии решений о вложении средств в регион.

Оценки экспертов осуществляются на основе применения различных подходов, таких как интервью, опросы, анализ экспертных заявлений, использование фокус-групп. На основе оценок экспертов принимаются решения о инвестировании в регион.

Методы количественной оценки, применяемые экспертами, основаны на использовании статистических показателей, характеризующих инвестиционную привлекательность регионов. Источником информации при этом служат официальные публикации органов власти федерального и регионального уровней, а также статистических органов. Обычно оцениваются показатели, представленные Министерством финансов, Банком России, Министерством экономического развития, Министерством природных ресурсов и экологии, Министерством связи и массовых коммуникаций, Федеральной службой государственной статистики, Генеральной прокуратурой, Национальным рейтинговым агентством, а также другими органи-

зациями. При этом показатели оцениваются с учетом их значимости для инвесторов.

Часто методы экспертных оценок используются для показателей, не измеряемых количественно. В качестве экспертов при этом приглашаются специалисты высокой квалификации, полагающиеся на свои знания, опыт, интуицию, умение оценивать сложные явления и способные разработать и применить собственные модели анализируемых явлений при наличии необходимой исходной информации.

Оценка инвестиционной привлекательности регионов часто осуществляется на основе опроса экспертов – представителей предпринимательского и научного сообществ (специалистов по инвестиционным проектам регионального значения, по прямым и портфельным инвестициям, оценке инвестиционного климата и других сфер экономики региона).

Целью опросов обычно является определение относительной значимости в итоговой оценке инвестиционной привлекательности региона отдельных факторов. По результатам опросов определяется весовое значение каждого из факторов, которое в дальнейшем служит ориентиром для расчета уровня инвестиционной привлекательности региона [4].

Также экспертные оценки часто применяются при исследовании инвестиционной привлекательности регионов, статистика по которым отсутствует или не предоставляется пользователям в открытом доступе. Мнения экспертов применяются для оценки уровня социально-политической стабильности, ресурсного потенциала региона, качества институциональной среды и т.д. Экспертные оценки выставляются независимыми экспертами и аналитиками посредством применения стандартизированной процедуры, алгоритм проведения которой разрабатывается заранее [2].

Посредством методов экспертного оценивания инвестиционной привлекательности регионов решаются следующие задачи:

– выявление состава возможных событий в регионе в определенном интервале времени;

– определение вероятностей событий и интервалов времени;

– структурирование проблемного поля и установление приоритетности решения проблем;

– дифференциация целей управления инвестиционной привлекательностью региона до задач и установление приоритетности их решения;

– фильтрация альтернатив принятия решений и оценка их предпочтительности;

– генерирование альтернатив.

При оценке инвестиционной привлекательности региона часто используются следующие методы экспертного ранжирования:

– метод простой ранжировки, предполагающий оценку объектов посредством их расположения по значимости в порядке убывания (для альтернатив это убывание предпочтительности);

– метод непосредственной оценки, предусматривающий оценку с помощью отнесения объекта к определенному значению по заданной шкале (присвоении балла в установленном интервале);

– метод парных сравнений, определяющий предпочтение объектов на основе построения матрицы, по столбцам и строкам которой располагают сравниваемые элементы [1].

Для оценки инвестиционной привлекательности региона также часто применяются следующие методы:

1. Метод Дельфи, позволяющий получить по определенным вопросам консенсусное мнение без непосредственного взаимодействия экспертов. Дискуссии заменяются проведением индивидуальных опросов, которые для достижения согласованного решения повторяют несколько раз. Данный метод очень эффективен, если сбор группы невозможен, а также если необходимо обеспечение независимости мнений.

2. Метод аналогий, основанный на использовании опыта специалистов из других регионов. Применение данного метода эффективно, если условия жизни и ведения деятельности оцениваемого региона схожи с рассматриваемыми в качестве примера территориями.

Данные методы оценки инвестиционной привлекательности являются важными инструментами принятия решений в сфере инвестирования в развитие регионов. Каждый из методов имеет определенные преимущества и недостатки, а выбор любой из существующих методик зависит от конкретных условий и целей исследования.

Экспертные методы позволяют учитывать мнение опытных специалистов, что имеет особую значимость при оценке инвестиционной привлекательности региона на основе неоднородных и неколичественных данных. Экспертные оценки позволяют провести более объективный анализ инвестиционной привлекательности регионов страны, однако требуют высокой квалификации и знаний привлекаемых специалистов.

Методы экспертных оценок могут применяться как по отдельности, так и в комбинации друг с другом. При этом особую значимость имеет выбор метода, наиболее подходящего для конкретной ситуации. В целом, методы экспертных оценок целесообразно применять в сочетании с другими методами оценки инвестиционной привлекательности региона, при этом учитывая специфику исследуемого объекта.

Список использованных источников

1. Веронская М.В., Харина А.А. Обеспечение экономической безопасности инвестиционной деятельности с помощью количественных методов оценки экспертных рисков проектов // Экономика и предпринимательство. – 2023. – № 3 (152). – С. 927-930.

2. Калашник Г.А., Попов Г.А. Современные методы согласования экспертных оценок // Современные научные исследования и инновации. – 2022. – № 6 (134).

3. Линкевич Е.Ф. Реформирование мировой валютной системы как условие преодоления глобального экономического кризиса // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2013. – Т. 9. № 1 (190). – С. 53-58.

4. Овчаров А.В., Бабкина Т.В. Методологические аспекты оценки имиджа региона методом экспертных оценок (на примере Тульской области) // Муниципальная академия. – 2023. – № 1. – С. 130-137.

APPLICATION OF EXPERT ASSESSMENT METHODS IN MANAGING THE INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF THE REGION

E.F. Linkevich

Kuban state university,
Krasnodar, Russia

The article discusses the methods of expert assessments that are most often used in the analysis of the investment attractiveness of regions. The methods of expert assessments carried out on the basis of quantitative and qualitative indicators are characterized. Particular attention is paid to the use of the expert ranking method in assessing the investment attractiveness of the region. The author concludes that the methods of expert assessments should be used in combination with other methods of assessing the investment attractiveness of the region.

Keywords: methods of expert assessments, investment attractiveness of the region, investors, investments, regional management.

УДК 336.76

УПРАВЛЕНИЕ РЫНКОМ ВЕНЧУРНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ НЕСТАБИЛЬНОСТИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЙ

Е.Ф. Линкевич

Кубанский государственный университет,
г. Краснодар, Россия

В статье рассматриваются различные методы регулирования рынка венчурного финансирования РФ, актуальные в условиях обострения отношений со странами Западной Европы и США. Характеризуются различные инструменты венчурного инвестирования. Особое внимание уделено акту-

альным мерам привлечения венчурного капитала на рынок РФ. Автором сделан вывод, что предлагаемые инструменты позволят повысить эффективность венчурных инвестиций, что будет способствовать стабилизации российского венчурного рынка.

Ключевые слова: венчурные инвестиции, рынок венчурных инвестиций, инструменты венчурного инвестирования, стартап, инновационный проект.

Венчурное финансирование является относительно новой формой инвестирования, быстрое распространение применения которой обусловлено бурным технологическим развитием. Прямое инвестирование приобрело большой размах за счет крупных компаний, активно продвигающих инновационные проекты. Венчурный капитал широко востребован для вложения в наукоемкие стартапы. Масштаб деятельности успешных организаций, работающих за счет привлечения венчурного капитала, огромен. Многие финансовые корпорации, крупные предприятия реального сектора экономики, а также государственные регулирующие органы создали венчурные фонды для финансирования проектов, реализуемых как в рамках собственной деятельности, так и компаниями – внешними партнерами.

Венчурный капитал – особая форма финансирования, отвечающая требованиям высокорисковых проектов и востребованная в качестве альтернативного источника привлечения капитала компаниями, испытывающими трудности при привлечении кредитов коммерческих банков. Как известно, стартапы часто характеризуются высокими рисками, поэтому коммерческие банки относятся с осторожностью к предоставлению кредитов для реализации таких проектов [3]. Поэтому развитие венчурного рынка в настоящее время приобретает особую значимость для инновационного развития не только бизнеса, но и экономики страны в целом.

В настоящее время состояние российского рынка венчурных инвестиций оценивается как крайне нестабильное. Обострение отношений со странами Западной Европы и США отрицательно влияет на поведение зарубежных инвесторов. На развитие российского рынка венчурных инвестиций оказывают негативное влияние следующие факторы:

– ограничения в связи с введенными санкциями притока в РФ зарубежного капитала;

– сокращение поставок в Россию продуктов новых технологий, необходимых компаниям для развития стартапов;

– снижение интереса зарубежных венчурных инвесторов к российским разработкам в области новых технологий;

– ограничение возможностей продвижения российских стартапов на зарубежные рынки.

Сдерживающее влияние на приток венчурных инвестиций из-за рубежа отрицательно воздействует на возможности по реализации инновационных проектов и, соответственно, на развитие экономики страны. В российские проекты не хотят вкладывать средства не только инвесторы из

стран Европы и США, но и из некоторых азиатских стран. Это обусловлено тем, что позиция стран по отношению к проектам, продвигаемым российскими компаниями, постоянно корректируется.

В настоящее время претерпевает значительное изменение сам механизм работы со стартапами. Модель партнерских отношений, предусматривающая привлечение средств в расчете на рост и последующую реализацию компании крупному игроку российского или международного рынка, практически заменена дивидендной моделью, применение которой в российских условиях не может быть эффективным.

Для стимулирования привлечения капитала в стартапы российских компаний целесообразно активное применение таких инструментов венчурного инвестирования, как SAFE (Simple Agreement for Future Equity) и KISS (Keep It Simple Security). Данные инструменты в настоящее время не получили широкого распространения в России, однако показали свою эффективность при привлечении средств в инновационные проекты, реализуемые компаниями как развитых, так и развивающихся стран [1].

SAFE является долевым инструментом, предусматривающим еще и некоторое ограничение прав инвестора. Применение SAFE предполагает долевое инвестирование на ранней стадии реализации проекта. Применение данного инструмента не гарантирует инвестору права голоса на собрании акционеров, а также получения дивидендов. По сути, SAFE является правом владения акциями, цена которых будет определена в будущем [4].

Инструмент KISS также является производным инструментом долевого инвестирования. Капитал привлекается компанией в обмен на право получения в будущем акций проекта. В отличии от SAFE, при применении инструмента KISS возможно установить ставку по выплате долга, что делает его более привлекательным для инвесторов [2] .

Для решения проблем венчурного рынка в современных условиях необходимо привлечение инвесторов из дружественно или нейтрально настроенных стран. Партнерами могут стать инвесторы из стран ЕАЭС, Китая, Арабских стран, а таже из других стран Азиатско-Тихоокеанского региона. Целесообразно стимулировать процессы интеграции венчурных рынков данных стран.

Так, возможно создание совместных фондов венчурного инвестирования, по примеру российско-белорусского опыта. Также возможно расширение практики формирования и развития в рамках сотрудничества с дружественно настроенными странами совместных бизнес-инкубаторов и акселераторов. Подобный опыт сотрудничества между Российской Федерацией и Китаем показал высокие результаты.

Стимулирование притока инвестиций из дружественных стран также возможно посредством предоставления партнерам налоговых льгот и преференций, таких, как:

– освобождение розничных инвесторов от уплаты налога на доходы физических лиц (НДФЛ) при продаже акций, приобретенных на IPO (Initial Public Offering);

– отмена уплаты налога на прибыль (или НДФЛ) для акционеров компании, выходящей на IPO, при продаже пакетов акций после осуществления их размещения на бирже;

– возмещение компаниям расходов по подготовке к IPO (например, на проведение аналитики, на услуги маркетмейкеров, на маркетинг среди инвесторов и т.д.).

Применение передовых методов привлечения в стартапы инвестиций во многом определяет развитие венчурного рынка страны. Новые инструменты позволяют повысить эффективность инвестиций, противостоять инвестиционным рискам, удовлетворять потребности инвесторов и компаний, реализующим инновационные проекты.

Стимулирование развития венчурного рынка в России остается недостаточно эффективным. Особую актуальность в настоящее время приобретает применение к регулированию российского венчурного рынка общего системного подхода, учитывающего специфику ведения бизнеса в РФ. Формирование условий, благоприятных для привлечения капитала, возможно только при активном применении новых инструментов, отвечающим потребностям рынка.

Список использованных источников

1. Аджимет Г.Х. Глобальный рынок венчурного финансирования: основные тенденции и направления развития // Ученые записки Крымского инженерно-педагогического университета. – 2022. – № 3 (77). – С. 17-25.

2. Карпова Н.В., Вагазова Г.И., Валиуллина Д.А. Роль венчурного финансирования как экономического механизма инвестирования в аграрный рынок // Научное обозрение. – 2017. – № 23. – С. 75-77.

3. Линкевич Е.Ф. Формирование валютных зон: теоретические и практические аспекты // Финансовая аналитика: проблемы и решения. – 2013. – № 44 (182). – С.45-51.

4. Темури Н. Оценка влияния пандемии на рынок венчурного финансирования // Инновации и инвестиции. – 2022. – № 3. – С. 4-7.

MANAGEMENT OF THE VENTURE FINANCING MARKET IN CONDITIONS OF INSTABILITY OF INTERNATIONAL RELATIONS

E.F. Linkevich

Kuban state university,
Krasnodar, Russia

The article discusses various methods of regulating the venture financing market of the Russian Federation, relevant in the context of the aggravation of relations with the countries of Western Europe and the United States. Various instruments of venture investment are characterized. Special attention is paid to

current measures to attract venture capital to the Russian market. The author concludes that the proposed tools will improve the efficiency of venture investments, which will contribute to the stabilization of the Russian venture market.

Keywords: venture investments, venture investment market, venture investment tools, startup, innovative project.

УДК 338

АНАЛИЗ ПРОЦЕДУРЫ БАНКРОТСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ

А.В. Литвинова[1]

Самарский государственный экономический университет,
г. Самара, Россия

В статье раскрыто понятие «банкротство» с позиции предприятия, раскрыты основные причины банкротства. Подробно рассмотрены этапы прохождения банкротства для юридического лица. А также выявлены варианты профилактики банкротства.

Ключевые слова: банкротство предприятия, дебиторская задолженность, финансовое планирование, управление рисками.

Прежде чем начать рассуждать на тему роли банкротства в деятельности организации, стоит выяснить, что само по себе означает понятие «банкротство» с позиции предприятия. Как правило, это невозможность у компании выполнить свои финансовые обязательства, такие как выплата заработной платы, отпускных и расчеты с контрагентами. Чтобы арбитражный суд признал компанию неплатежеспособной, задержка платежей должна составлять не менее трех месяцев, а общая сумма задолженности должна превышать триста тысяч рублей.

Основания для признания организации банкротом, определение понятий, порядок проведения процедуры, права и обязанности участвующих сторон – это все регламентируется статьями Федерального закона № 127-ФЗ.

Фактическая неспособность юридического лица исполнять свои финансовые обязательства перед кредиторами, выплачивать обязательные платежи, а также производить оплату труда сотрудникам, в соответствии с

[1] Научный руководитель - **Заступов Андрей Владимирович**, кандидат экономических наук, доцент, кафедра экономики, организации и стратегии развития предприятия, Самарский государственный экономический университет, г. Самара, Россия, e-mail: oiler79@mail.ru

условиями заключенного трудового договора, приводят к тому, что компания прибегает к процедуре банкротства.

В Российской Федерации существует несколько причин, которые могут привести к банкротству юридического лица. Они могут быть связаны с внутренними проблемами компании, а также с внешними факторами. Далее рассмотрю некоторые из них более подробно:

– Финансовые проблемы. Нерациональное использование финансовых ресурсов, неправильное финансовое планирование, недостаточная прибыльность, неплатежеспособность, неправильное учетное обслуживание, неправильный выбор стратегии финансирования, отсутствие финансового контроля и управления.

– Управленческие ошибки. Некомпетентность руководства, неправильное принятие стратегических решений, недостаточное управление рисками, неправильное управление персоналом, отсутствие эффективной системы управления и контроля.

– Юридические проблемы. Неправильное оформление договоров, нарушение законодательства, судебные иски и иные юридические проблемы, которые могут привести к неспособности компании выполнять свои обязательства.

– Экономические факторы. Негативные изменения в экономической среде, кризисные ситуации, изменение спроса на рынке, изменение законодательства, валютные риски, инфляция, девальвация и другие экономические факторы, которые могут негативно повлиять на финансовое состояние компании.

– Внешние факторы. Политическая нестабильность, военные конфликты, природные катаклизмы, эпидемии и пандемии, которые могут привести к серьезным экономическим потрясениям и негативно сказаться на деятельности компании.

Хочу отметить, что банкротство юридического лица в России может быть объявлено только арбитражным судом после рассмотрения соответствующего дела. Для этого необходимо соблюдение определенных условий, включая сумму задолженности и сроки ее невыполнения, о которых было упомянуто ранее.

Процедура банкротства юридического лица в Российской Федерации состоит из нескольких этапов. Рассмотрим каждый этап подробнее:

Первым этапом является подача заявления о признании юридического лица банкротом. Лицо, имеющее право на подачу заявления (кредитор, само юридическое лицо или другие заинтересованные стороны), подает заявление в арбитражный суд о признании юридического лица банкротом. Заявление должно содержать информацию о долге, сроках его невыполнения и другие необходимые документы.

Далее происходит рассмотрение заявления арбитражным судом. Арбитражный суд рассматривает заявление о признании юридического лица банкротом. В этом процессе суд проверяет достоверность представленной

информации, проводит слушания и выносит решение о признании или отказе в признании юридического лица банкротом.

После этого наступает третий этап – назначение временного управляющего: Если арбитражный суд признает юридическое лицо банкротом, он назначает временного управляющего. Временный управляющий осуществляет контроль над деятельностью юридического лица, анализирует его финансовое состояние, разрабатывает план финансового оздоровления и предлагает меры по восстановлению платежеспособности.

Далее сбор информации о должнике. Временный управляющий собирает информацию о должнике, включая финансовую и юридическую документацию, а также проводит инвентаризацию имущества компании. Эта информация необходима для дальнейшего процесса банкротства.

Сразу после этого нужно приступить к разработке и утверждению плана финансового оздоровления. Временный управляющий разрабатывает план финансового оздоровления, который включает меры по восстановлению платежеспособности юридического лица. План предлагается кредиторам и субъектам банкротства для рассмотрения и утверждения.

Если у должника имелось имущество в залоге, то приступают к реализации имущества должника. Если план финансового оздоровления не принят или не реализуется, арбитражный суд может принять решение о реализации имущества должника. В этом случае имущество может быть продано на аукционе или иным способом, а полученные средства распределены между кредиторами.

Завершающим этапом процедуры банкротства является распределения средств между кредиторами, арбитражный суд выносит решение о завершении процедуры банкротства. Юридическое лицо считается ликвидированным и исключается из реестра юридических лиц.

Процедура банкротства юридического лица может занимать продолжительное время и зависит от сложности дела и других факторов.

Профилактика банкротства юридических лиц в Российской Федерации имеет цель предотвратить финансовые проблемы и неплатежеспособность компаний. Вот некоторые меры, которые могут помочь предотвратить банкротство юридического лица:

1. Эффективное финансовое планирование – разработка финансового плана, который учитывает прогнозы по доходам и расходам, а также потребности в финансировании. Важно также следить за финансовыми показателями и проводить регулярный анализ для выявления потенциальных проблем.

2. Управление дебиторской задолженностью – это сумма денег, которую должны клиенты или партнеры компании за приобретенные товары или услуги. Организация эффективной системы контроля за дебиторской задолженностью, своевременное взыскание платежей от клиентов и контроль за сроками платежей.

3. Эффективное управление рисками, то есть разработка и внедрение системы управления рисками, которая позволяет идентифицировать, оценивать и управлять различными видами рисков, связанными с деятельностью компании. Это может включать финансовые риски, риски связанные с рынком, операционные риски и другие.

Важно отметить, что эти меры должны быть реализованы комплексно и постоянно контролироваться и анализироваться для обеспечения финансовой устойчивости и предотвращения банкротства юридического лица.

Список использованных источников

1. Глухова О.Ю. Несостоятельность (банкротство) как правовая и экономическая категория / О.Ю. Глухова // Социально-экономические явления и процессы. – 2017. – Т. 12. – № 5. – С. 166-172.

2. Заступов А.В. Инновационное развитие предприятий промышленных отраслей в условиях цифровой модернизации экономики / А.В. Заступов // Бизнес. Образование. Право. – 2020. – № 1(50). – С. 244-250. – DOI 10.25683/VOLBI.2020.50.153. – EDN AUWAAO.

3. Заступов А.В. Современные подходы к управлению производством на основе формируемых экономических кластеров / А.В. Заступов // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2015. – № 7(129). – С. 67-73. – EDN UXAULP.

4. Заступов А.В. Формирование и реализация стратегии инвестиционного развития компании / А. В. Заступов // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 4(141). – С. 1163-1167. – DOI 10.34925/EIP.2022.141.4.215. – EDN QBVVZU.

5. Казбекова Д.Д. Неплатежеспособность и банкротство компаний / Д.Д. Казбекова // Актуальные научные исследования в современном мире. – 2018. – № 2 (34). – С. 22-26.

6. Львова О.А. Факторы и причины банкротства компаний в условиях современной экономики / О.А. Львова, О.М. Пеганова // Государственное управление. – 2014. – № 44. – С. 64-82.

7. Терехова М.П. Современные проблемы прогнозирования банкротства предприятий / М.П. Терехова, О.Е. Бехтина // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. – 2017. – № 1. – С. 75-81.

8. Хачатрян Л.Г. Инструменты антикризисного управления предприятием в современных условиях / Л.Г. Хачатрян, А.В. Заступов // Опыт и проблемы реформирования системы менеджмента на современном предприятии: тактика и стратегия: Сборник статей XIX Международной научно-практической конференции, Пенза, 21–22 февраля 2020 года. – Пенза: Пензенский государственный аграрный университет, 2020. – С. 232-235.

ANALYSIS OF THE COMPANY'S BANKRUPTCY PROCEDURE

A.V. Litvinova

Samara state university of economics,
Samara, Russia

The article reveals the concept of "bankruptcy" from the position of the enterprise, reveals the main causes of bankruptcy. The stages of bankruptcy for a legal entity are considered in detail. And also identified options for the prevention of bankruptcy.

Key words: bankruptcy, receivables, financial planning, risk management.

УДК 657

РЕВИЗИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ И РАСЧЕТОВ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА

А.Ю. Логинова, М.А. Кубарь

Донской государственный аграрный университет,
п. Персиановский, Россия

Расчеты с персоналом – один из наиболее ответственных и трудоемких участков бухгалтерского учета. В процессе ревизии проверяется соблюдение трудового законодательства, правильность начисления заработной платы, денежного довольствия и удержаний из них, документальное оформление и отражение в учете всех видов расчетов между организацией и работниками.

Ключевые слова: оплата труда, ревизия, документы, заработная плата, работники, удержания.

Актуальность данной темы обусловлена тем, что при проведении ревизии расчетов по оплате труда необходимо проверять применение трудового законодательства, правильность расчетов заработной платы и вычетов из неё, документальное оформление и отражение в учете всех видов расчетов между бюджетной организации и работниками.

Вначале надо установить достоверность первичных документов, их заполнение и соответствие требованиям законодательства по начислению,

удержанию и выплате заработной платы и прочих выплат, предусмотренных трудовым законодательством РФ.

Контролируя правильность и своевременность расчетов с работниками по оплате труда, ревизоры руководствуются действующим законодательством о труде, учредительными документами и уставом предприятия. При проверке также нужно знать систему первичного контроля расходов труда и его оплаты, порядок сводки и группировки первичных документов, учет исполненных работ, оказанных услуг, отработанного времени, произведенной продукции.

Проверку расчетов с рабочими и служащими по оплате труда начинают с установления соответствия показателей аналитического учета по оплате труда данным синтетического учета по счету 70 «Расчет с персоналом по оплате труда» в Главной книге и в балансе на одну и ту же дату. Для этого сверяют сальдо по счету 70 на первое число месяца в главной книге и в балансе предприятия с итоговыми суммами расчетно-платежных ведомостей.

Задачами ревизии расчетов с персоналом являются:

– оценка существующей в организации системы расчетов с персоналом и ее эффективности;

– проверка правильности производимых начислений и выплат работникам по всем основаниям и отражения их в учете;

– установление законности и полноты удержаний из заработной платы и из других выплат сотрудникам в пользу предприятия, бюджета, пенсионного фонда РФ, других юридических и физических лиц;

– проверка соблюдения организацией налогового законодательства по операциям, связанным с расчетом по оплате труда.

В процессе осуществления данного вида ревизионной проверки подвергаются не только финансовые отчеты и ведомости, но и кадровые документы. К ним относятся нормативные акты (положение о заработной плате, премировании и т.д.), личные карточки и трудовые договоры сотрудников, штатное расписание, наряды, листки нетрудоспособности, приказы, правила внутреннего трудового распорядка. Если с сотрудниками организации заключен коллективный договор, его содержание также анализируется. Также проверяется баланс предприятия, главная книга, учетные регистры, приложения к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах.

При проверке обоснованности и правильности начисления премий, надбавок, доплат, нужно руководствоваться Положением по оплате труда, в котором указаны показатели премирования и размеры выплат по всякому их виду. Следует также знать, что начисление премий должно быть подтверждено приказом начальника.

Так же устанавливается правильность удержаний из заработной платы, которые бывают обязательными и инициативными. К обязательным относят налог на доход физических лиц и удержания по исполнительным листам. К инициативным относят удержания за причиненный предприятию вред (суммы недостач), удержания в профсоюз (обязательно должно быть заявление работника с просьбой удерживать у него эти суммы). Проверяется ведение аналитического учета по работающим. Он должен вестись по каждому работнику по всем видам начислений и удержаний в расчетно-платежных ведомостях и лицевых счетах. Устанавливается степень сохранности этой информации (не менее 75 лет).

Нужно скрупулезно проанализировать соблюдение сроков и полноту выдачи заработной платы, причины несвоевременности этих расчетов и меры, принимаемые субъектом хозяйствования по совершенствованию расчетной дисциплины по оплате труда.

Чаще всего ревизор находит ошибки, связанные с некорректным оформлением нормативной документации. Например, отсутствие обязательных условий и данных о размере заработной платы в трудовых договорах. Нередко работодатели выплачивают премии и надбавки, не предусмотренные нормативными актами и соглашениями, не включают в базу для расчета страховых взносов выплаты, осуществляемые за счет собственных средств предприятия, нет заявлений сотрудников о предоставлении им льгот по НДФЛ. Распространены и случаи задержки заработной платы, отпускных и командировочных, компенсации при увольнении и т.д.

Таким образом, обязательным является проверка правильности отнесения затрат по заработной плате на определенный вид расходов. Тут нужно руководствоваться Положением о составе затрат и другими нормативными документами. Неправильное отражение производственных расходов на счетах бухгалтерского учета может иметь место в итоге низкой квалификации бухгалтерских работников. При этом ставится вопрос об исправлении отчетности, если неточности найдены после ее составления и представления в нужные инстанции. Ошибки, допущенные бухгалтерией в расчетно-платежной ведомости, могут быть поправлены в течении месяца. В ином случае требуется согласие сотрудника. Дальше ревизоры выявляют, не повлияло ли уточнение отчетных показателей на осуществление плановых заданий, обоснованность начисления и выплаты премий.

Заключительным этапом ревизии является составление акта ревизии. На этом этапе ревизор фиксирует в рабочей документации ошибки и нарушения, обнаружнаенные им в ходе проверки, а также дает свое заключение. Он должен обосновать все выводы данными проверенных первичных документов и регистров бухгалтерского учета и перечислить арифметические контрольные расчеты, выполненные в ходе проверки. Кроме то-

го, ревизор должен также предложить свои методы совершенствования учета расчетных счетов.

Таким образом, сфера начисления заработной платы является одной из важнейших сфер бухгалтерского учета на любом предприятии. Уровень материальной заинтересованности этих работников в количестве и качестве выполняемой ими работы зависит от самостоятельности и прозрачности распределения средств на заработную плату работников.

Регулярный контроль расчетов с персоналом по оплате труда в организации позволяет избежать ошибок в будущем. Внедрение на предприятии мероприятий, разработанных в ходе проверки, позволяет вести качественный, правильный и своевременный учет расчетов по заработной плате с работниками.

Список использованных источников

1. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 04.08.2023) [Электронный ресурс] – Режим доступа: справочно-правовая система «КонсультантПлюс».

2. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» (в ред. от 05.12.2022 № 498-ФЗ) [Электронный ресурс]. - Режим доступа: справочно-правовая система «КонсультантПлюс».

3. Кубарь М.А. Методы контроля и ревизии в организации / М.А. Кубарь, Н.А. Шевченко // Формирование конкурентной среды, конкурентоспособность и стратегическое управление предприятиями, организациями и регионами: Сборник статей VIII Международной научно-практической конференции, Пенза, 15–16 мая 2023 года / Под научной редакцией О.А. Лузгиной. – Пенза: Пензенский государственный аграрный университет, 2023. – С. 192-195.

AUDIT OF THE USE OF LABOR RESOURCES AND PAYROLL CALCULATIONS

A.Yu. Loginova, M.A. Kubar

Don state agrarian university,
p. Persianovsky, Russia

Personnel settlements are one of the most responsible and time-consuming areas of accounting. During the audit, compliance with labor legislation, the correctness of payroll, monetary allowances and deductions from them, documentation and accounting of all types of settlements between the organization and employees are checked.

Keywords: remuneration, audit, documents, wages, employees, deductions.

УДК 353.2

ОСОБЕННОСТИ СОЗДАНИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ЦИФРОВЫХ ЭКОСИСТЕМ РЕГИОНА

В.А. Ломакин

Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ», г. Москва, Россия

В статье проведен анализ теоретико-методологических аспектов развития цифровых экосистем регионов. Выделены основные особенности создания и функционирования цифровых экосистем регионов, наличие которых обеспечивает эффективное функционирование. Описаны основные факторы развития цифровой экосистемы регионального комплекса. Выделены и описаны направления и условия процесса цифровой трансформации регионального хозяйственного комплекса.

Ключевые слова: экосистемы, цифровые экосистемы, цифровая трансформация, цифровизация региона, цифровая экономика.

Основываясь на парадигме цифровой трансформации, сегодняшние регионы стремятся создать цифровые экосистемы с целью стимулирования инноваций, развития экономики и повышения качества жизни своих жителей. Создание цифровой экосистемы региона представляет собой сложный и многогранный процесс, который требует участия не только государственных органов, но и бизнеса, образовательных учреждений и граждан. В данной статье рассматриваются ключевые аспекты создания цифровых экосистем региона, а также особенности и потенциал, которые они формируют с целью создания благоприятной среды для развития инноваций и эффективного использования цифровых технологий. Следует при этом отметить, что сегодня в России начат новый виток в осознании концепции устойчивого развития, когда на первый план вышли задачи обеспечения устойчивости экономического развития и энергетической, экологической, технологической безопасности страны, когда стали востребованы отечественные подходы к управлению устойчивым развитием, отражающие фундаментальные научные основания взаимодействия в системе природа, общество, технологии, человек [1]. Показана корреляция между устойчивым развитием регионов и цифровизацией экономических отношений [2].

Цифровая трансформация является национальной целью и активно реализуется программа развития цифровой зрелости в регионах [3]. Происходит совершенствование методики оценки индекса цифровой зрелости регионов России с учетом аспектов второго и третьего этапа цифровой трансформации ГМУ на основе зарубежного опыта [4]. В работе [5] рассмотрены практические аспекты реализации и структурные компоненты

цифровая экосистема региона, а в статье [6] представлена концепция архитектуры комплексной цифровой экосистемы Кемеровской области с механизмом сбора данных. Следует отметить, что реализации механизма сбора данных в регионе возможно создание региональных бизнес-экосистем на основе цифровых профилей клиентов и омниканальных коммуникаций [7].

Успешное становление и функционирование цифровой экономики возможно лишь в адекватной ей цифровой экосистеме, семантическое и структурное содержание которой пока еще не определено в должной степени. Такую неопределенность можно констатировать как на разных уровнях (федеральном, региональном и локальном), так и в различных аспектах: субъектном, отраслевом, сегментном, техническом и других. При этом необходимость осуществления эффективных мер по развитию региональных цифровых экосистем предполагает не только понимание их качественного содержания, но и точную количественную оценку

Цифровая трансформация, как процесс изменения и / или возникновения новых механизмов и методов функционирования институтов жизнедеятельности граждан, бизнеса и органов власти с учетом процесса цифровизации, оказывает позитивное влияние на социальную и экономическую среду региона. Формирующийся экосистемный подход в данном контексте предоставляет различные инструменты для систематизации и оптимизации деятельности указанных институтов в цифровой среде при выстраивании сетевых взаимодействий и реализации управленческих решений. Сетевые взаимосвязи при экосистемном подходе многократно увеличивают воспроизводство социальных и экономических благ.[1] Аспекты и специфику цифровой трансформации можно оценить на основе определения этапа, на котором находится государство при организации механизма работы с данными в реальном времени, а также на основе анализа плановых и фактических значений цифровой зрелости, что является ключевым инструментом формирования эффективной политики. Так, например, развитие цифровой трансформации в России значительно отстает в отраслях здравоохранения, городского хозяйства и образования[2].

В современном мире цифровизация проникает во все области нашей жизни, включая экономику и административное управление регионами. Особенности функционирования цифровых экосистем регионов становятся все более актуальными и важными для обеспечения устойчивого развития и повышения конкурентоспособности региональных экономик. Цифровые экосистемы представляют собой взаимосвязанные сети организаций, предприятий, государственных учреждений, жителей и других участников, использующих цифровые технологии для обмена информацией, предоставления услуг и решения различных задач. В данной статье будут рассмотрены основные особенности функционирования цифровых экосистем ре-

[1] Абрамов и Андреев, 2022, с. 114; Чернов, 2022, с. 122.
2 Абрамов и Андреев, 2023а, с. 106.

гионов, такие как взаимодействие государства, бизнеса и населения, развитие инфраструктуры, обеспечение правовой и информационной безопасности, а также факторы успешной реализации цифровых стратегий регионального развития. Рассмотрение указанных вопросов поможет лучше понять, как современные регионы могут эффективно использовать возможности цифровых технологий для достижения устойчивого и инновационного развития.

Цифровые экосистемы играют ключевую роль в региональном развитии, способствуя инновациям, сотрудничеству и экономическому росту. Понимание особенностей их создания и работы имеет решающее значение для полного раскрытия их потенциала. Ниже приведены некоторые из них:

Инфраструктура. Создание цифровой экосистемы начинается с создания надежной инфраструктуры для совместной работы, которая включает в себя высокоскоростной интернет, центры обработки данных и сети связи. Постоянное обслуживание и обновления необходимы для обеспечения бесперебойной связи и поддержки инструментов и приложений для совместной работы. Цифровая инфраструктура в регионах может отличаться от той, которая существует на глобальном уровне. Это может быть связано с ограниченными ресурсами или особенностями региональной сетевой инфраструктуры.

Взаимодействие с заинтересованными сторонами. На начальном этапе жизненно важно вовлечение различных заинтересованных сторон, таких как государственные учреждения, предприятия, научные круги и сообщества. Регулярное взаимодействие и каналы связи необходимы для поддержания динамичной и гибкой цифровой экосистемы. Должны быть созданы механизмы обратной связи.

Управление данными и безопасность. Установление четких политик управления данными, включая протоколы владения данными, конфиденциальности и безопасности. Для обеспечения эффективной эксплуатации потребуются регулярные проверки, меры шифрования и превентивные стратегии кибербезопасности необходимы для обеспечения целостности данных и защиты экосистемы от киберугроз.

Взаимодействие. Необходимо проектирование экосистемы с учетом совместимости, обеспечивающей плавную интеграцию различных технологий и платформ, при этом при эксплуатация необходимы постоянные усилия по обеспечению совместимости различных компонентов, обеспечивающие бесперебойный поток данных и совместную работу.

Доступность. В регионах могут существовать ограничения в доступе к цифровым технологиям и услугам. Это может быть связано с недостатком технического оборудования, низкой скоростью интернета или низким уровнем цифровой грамотности населения.

Масштабирование. В регионах может быть сложнее масштабировать цифровые экосистемы из-за ограниченных рынков и недостатка финанси-

рования. Это может затруднить развитие стартапов и инноваций в регионах.

Уникальные потребности. Цифровые экосистемы в регионах могут быть нацелены на решение уникальных проблем и потребностей этого конкретного региона. Это может потребовать разработки специализированных решений и услуг.

Цифровое неравенство. В регионах может существовать цифровое неравенство, когда некоторые группы населения имеют меньший доступ к цифровым технологиям и услугам. Это может потребовать особых усилий для устранения неравенства и обеспечения равного доступа к цифровым ресурсам.

Инновационные центры. Необходимо выявление и назначение инновационных центров в экосистеме для стимулирования исследований, разработок и внедрения передовых технологий. При функционировании цифровой экосистемы необходима поддержка текущих инноваций посредством финансирования, программ наставничества и сотрудничества между промышленностью и научными кругами.

Нормативно-правовая база. Необходимо при создании провести разработку нормативной базы, которая уравновешивает инновации с этическими соображениями и требованиями законодательства. Регулярные обновления правил для адаптации к развивающемуся технологическому ландшафту при сохранении этических стандартов.

Таким образом, функционирование цифровых экосистем в регионах имеет свои особенности, которые должны быть учтены для успешного развития и интеграции таких экосистем в региональную экономику и социальную сферу.

Цифровая экосистема может включать в себя различные компоненты, такие как цифровая инфраструктура, цифровая идентификация, онлайн-платформы для предоставления государственных и коммерческих услуг, электронные платежные системы, облачные технологии, интернет вещей и другие аналогичные технологии. Эти компоненты взаимосвязаны и позволяют жителям получать доступ к различным цифровым услугам, таким как электронное правительство, электронные медицинские услуги, электронная коммерция, образовательные ресурсы и многое другое.

Первая региональная цифровая экосистема в Сингапуре – это комплекс взаимосвязанных цифровых платформ, сервисов и технологий, которые объединяют жителей, предприятия и организации в конкретном регионе для обеспечения более удобного и эффективного доступа к цифровым услугам и ресурсам. Цель такой экосистемы заключается в улучшении качества жизни жителей региона, развитии бизнеса и привлечении инвестиций. В 2014 году премьер-министр Сингапура Ли Сянь Лунг запустил инициативу «Умная нация» [8]. По мнению авторов концепции, «это амбициозная программа, которая перенесет город, его жителей и правительство в цифровую эпоху – а может быть, и ещё дальше». Например, с 2017 года

правительство выделяет миллиарды долларов на поддержку и закупку государство услуг у технологических стартапов, тем самым стимулирует развитие собственного IT-сектора в стране. Эта инициатива ставит цифровые технологии в центр развития страны, предоставляя гражданам и бизнесам доступ к различным цифровым услугам, таким как электронное правительство, электронные медицинские записи, облачное хранение данных и другие цифровые инструменты. Разработка такой региональной цифровой экосистемы требует сотрудничества между государственными учреждениями, частными компаниями, образовательными учреждениями и другими заинтересованными сторонами. Такие экосистемы могут иметь значительный положительный эффект на экономику, уровень жизни и инновационную активность в регионе. Для развития цифровой экосистемы региона необходимо, чтобы информационные технологии активно внедрялись во всех отраслях, все государственные услуги должны быть переведены в электронный формат, система образования должна активно использовать онлайн-обучение и т.д. Кроме того, должна быть обеспечена со стороны государства благоприятная деловая и инновационная среда и, как следствие, развитый ИТ-сектор [9]. При этом отметим, что легче всего поддаются цифровой трансформации такие отрасли, как торговля, финансовый сектор, госуправление, транспорт, сфера обслуживания, сектор ЖКХ, строительство, автомобильная промышленность, энергетика, медицина, образование, высокотехнологичные отрасли, связанные с производством и распространением программного обеспечения. В индустриальном секторе наблюдается заметный прогресс в химической промышленности, FMCG-производстве, машиностроении. Чуть медленнее процессы цифровой трансформации реализуются в сельском хозяйстве, но и здесь уже внедряются датчики, позволяющие снимать больше урожая.

Скорость и успех цифровой трансформации напрямую зависит от того, насколько субъекты хозяйствования поймут, ощутят и осознают необходимость интеграции современных технологий в свою повседневную работу и бизнес-процессы. При этом ключевым фактором успешного профессионального роста в современном цифровом мире является способность персонала к постоянному обучению [9], готовность постоянно осваивать новые знания по новым появляющимся технологиям.

Список использованных источников

1. Абрамов В.И., Путилов А.В., Шамаева Е.Ф. Формирование механизмов управления устойчивым развитием экономики промышленных отраслей и комплексов // Энергетическая политика. – 2023. – № 2(180). – С. 40-53. – DOI 10.46920/2409-5516_2023_2180_40. – EDN QTFKDF.

2. Абрамов В.И., Абрамов И.В., Путилов А.В., Трушиня И. Цифровизация экономических отношений как фактор устойчивого развития стран //

Вопросы инновационной экономики. – 2023. – Том 13. – № 2. – С. 615-636. – doi: 10.18334/vinec.13.2.117125.

3. Абрамов В. И., Андреев В.В. Анализ стратегий цифровой трансформации регионов России в контексте достижения национальных целей // Вопросы государственного и муниципального управления. – 2023. – № 1. – С. 89-119. – DOI 10.17323/1999-5431-2023-0-1-89-119. – EDN JOKUIR.

4. Абрамов В.И., Андреев В. Д. Совершенствование методики оценки индекса цифровой зрелости регионов России с учетом аспектов второго и третьего этапа цифровой трансформации ГМУ на основе зарубежного опыта. // Управленческие науки. – 2023. – Т.13(1). – С.32-46. DOI: 10.26794/2304-022X-2023-13-1-32-46

5. Абрамов В.И., Андреев В.Д. Цифровая экосистема региона: практические аспекты реализации и структурные компоненты // Ars Administrandi (Искусство управления). 2023.Т. 15, № 2. С. 251–271. https://doi.org/10.17072/2218-9173-2023-2-251-271.

6. Абрамов В. И., Андреев В. Д. Концепция архитектуры комплексной цифровой экосистемы Кемеровской области с механизмом сбора данных. Вестник Кемеровского государственного университета. Серия: Политические, социологические и экономические науки. 2023. Т. 8. № 2. С. 238–248. https://doi.org/10.21603/2500-3372-2023-8-2-238-248

7. Абрамов В.И., Гордеев В.В., Столяров А.Д. Создание региональных бизнес-экосистем на основе цифровых профилей клиентов и омниканальных коммуникаций // Экономика, предпринимательство и право. – 2023. – Том 13. – № 5. – С. 1521-1540. – doi: 10.18334/epp.13.5.117670.

8. Андреев В. Д., Абрамов В.И. Анализ методики оценки цифровой трансформации государственного управления в Сингапуре в контексте использования в регионах России // Информатизация в цифровой экономике. – 2022. – Т. 3, № 3. – С. 111-124. – DOI 10.18334/ide.3.3.116585. – EDN OZPSOH.

9. Абрамов В.И., Глухова Е.В., Семенков К.Ю. Цифровая трансформация системы развития и обучения персонала предприятий // Лидерство и менеджмент. – 2023. – Том 10. – № 1. - С. 189-202 – doi: 10.18334/lim.10.1.117182.

FEATURES OF THE CREATION AND OPERATION OF DIGITAL ECOSYSTEMS IN THE REGION

V.A. Lomakin

National research nuclear university "MEPhI"
Russia, Moscow

The article analyzes the theoretical and methodological aspects of the development of digital ecosystems in regions. The main features of the creation

and functioning of digital ecosystems of regions, the presence of which ensures effective functioning, are highlighted. The main factors in the development of the digital ecosystem of the regional complex are described. The directions and conditions of the process of digital transformation of the regional economic complex are identified and described.

Keywords: ecosystems, digital ecosystems, digital transformation, digitalization of the region, digital economy.

УДК 338

СТРАТЕГИЯ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

П.В. Лоцук[1]

Самарский государственный экономический университет, г. Самара, Россия

В данной статье рассмотрены стратегические аспекты антикризисного управления предприятия в период кризиса, сравнительный анализ и действия, предпринимаемые предприятием для устранения кризиса.

Ключевые слова: кризис, антикризисное управление, стратегия предприятия, эффективность.

Любое предприятие должно обладать особыми стратегиями, с помощью которых оно сможет управлять в период кризиса. Кризис может проявляться в любой форме и длительности, одним из его представителей является пандемия коронавирусной инфекции COVID-19. Пандемия представляется серьезную угрозу как для людей, так и для предприятия и экономики в целом. Правительство предпринимает в данный период значительные меры по борьбе с коронавирусной инфекцией, а предприятия, в свою очередь, оперативно приспосабливаются к меняющимся условиям и решают финансовые и операционные проблемы.

Кризис - состояние хаоса в компании, которое сопровождается износом основного, рабочего и интеллектуального капитана, а также накапливается и приводит к разрушению внешней и внутренней среды организации. Кризис, несмотря на его форму, всегда несёт потенциальный вред бизнесу и оказывает негативное влияние на его финансы. Из этого следует,

[1] Научный руководитель - **Заступов Андрей Владимирович**, кандидат экономических наук, доцент, кафедра экономики, организации и стратегии развития предприятия, Самарский государственный экономический университет, г. Самара, Россия, e-mail: oiler79@mail.ru

что каждое предприятие должно обладать эффективными стратегиями, которые позволять выжить ему в период любого кризиса.

Антикризисное управление предприятием – меры, направленные на преодоление финансовых неудач компании и вывод ее из текущего кризиса. Оно отличается от управления рисками, которые представляют собой оценку потенциальных угроз предприятию и поиска их избежать. В антикризисном управлении эта угроза уже непосредственно существует и предприятие с ней борется.

Антикризисное управление включает в себя 3 этапа:

1. Докризисный этап – предотвращение возможных кризисов. Этот этап включает в себя:

- Стратегическое планирование;
- Создание и обучение команды антикризисного управления;
- Проведение моделирования по созданию стратегического плана.

2. Кризисный этап – реагирование на кризис и создания плана по его устранению для возвращения к докризисному периоду. Любые действия на этом этапе выполняются оперативно всем предприятием. Также, заранее никому из сотрудников неизвестно, как долго будет действовать новая политика антикризисного управления и с этой целью разрабатывается специальное приложение, которое будет поддерживать бесперебойность и точную эффективность дистанционной работы.

3. Посткризисный этап – кризис проходит или уже прошел. Но, несмотря на это, антикризисное управление продолжает свою деятельность и важно оценить применяемые стратегии, с целью проверки эффективности и ее улучшения, чтобы предприятие было лучше подготовлено к новому кризису.

Действия предприятия, предпринимаемые для управления кризисом, должны быть незамедлительными и стратегический план антикризисного управления необходим для уменьшения влияния кризиса.

Существуют преимущества создания стратегического плана:

– Поддержание деловой репутации предприятия;
– Повышение безопасности и благополучия сотрудников;
– Повышение производительности во время и после кризиса.

Вместе с этим, есть некоторые действия для создания успешного плана антикризисного управления на предприятии.

1. Важно максимально быстро определить кризис, с которым столкнулось предприятие. Следует выявить, какими обстоятельствами обусловлен кризис (внутренними или внешними), какое влияние кризис осуществляет на каждой отрасли предприятия и т.п.

2. Оценивание влияния кризиса. Определение типа кризиса, его оценка на сотрудников, клиентов и предприятие в целом. Это действие важно для выбора правильного решения, поскольку кризис может состоять в:

– Падении объемов производства и продаж;

– Недовольстве клиентов и сокращение клиентской базы данных;
– Ухудшении деловой репутации;
– Снижении деятельности к бренду;
– Значительном повышении затрат.

3. Разработка антикризисного мероприятия. Установить возможные последствия кризиса, разработать специальные меры по максимальному предотвращению и минимизировать его эффект.

По мере того, как предприятие будет реализовывать изменения, необходимо будет развивать также все масштабы предприятия, чтобы поддерживать новую предпринятую стратегическую модель и внедрять ее методы в предприятие.

Любая форма кризиса не должна вызывать неспокойствия у предприятия, так как она является своего рода стимулом к разработке новых действий по улучшению работы компании и ее сотрудников. Антикризисное управление важно для того, чтобы предприятие могло подготовиться к будущим кризисам и уменьшить их влияние.

Список использованных источников

1. Бурыкин А.Д. Сущность антикризисного управления / А.Д. Бурыкин // Вопросы образования и науки. – 2017. – № 1 – С. 33-35.

2. Заступов А.В. Инструменты стратегического планирования на предприятии / А.В. Заступов // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2020. – № 1-1. – С. 316-319.

3. Заступов А.В. Стратегия инновационного развития региона с использованием кластерных инициатив / А. В. Заступов // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2016. – № 1(135). – С. 22-28.

4. Заступов А.В. Цифровое развитие индустриальных кластерных платформ в условиях пандемии коронавируса / А. В. Заступов // Бизнес. Образование. Право. – 2022. – № 1(58). – С. 52-58. – DOI 10.25683/VOLBI.2022.58.123. – EDN STCIPW.

5. Коротков Э.М. Антикризисное управление: учебник для вузов / Э.М. Коротков. – Москва: Издательство Юрайт, 2023. – 406 с.

6. Левкина Н.Н. Антикризисные стратегии управления ресурсами предприятий в современных условиях РФ / Н.Н. Левкина // Научные исследования и разработки. Экономика. – 2022. – № 3 – С. 65-69.

7. Одаренко Т.Е. Антикризисное управление предприятием: сущность и преодоление / Т. Е. Одаренко, М. В. Сапожник // Таврический научный обозреватель. – 2017. – № 2 (19). – С. 88-91.

8. Хачатрян Л.Г. Инструменты антикризисного управления предприятием в современных условиях / Л.Г. Хачатрян, А.В. Заступов // Опыт и проблемы реформирования системы менеджмента на современном предприятии: тактика и стратегия: Сборник статей XIX Международной науч-

но-практической конференции, Пенза, 21–22 февраля 2020 года. – Пенза: Пензенский государственный аграрный университет, 2020. – С. 232-235.

ENTERPRISE CRISIS MANAGEMENT STRATEGY

P.V. Lotsuk

Samara State University of Economics,
Samara, Russia

This article discusses the strategic aspects of the enterprise's crisis management during a crisis, comparative analysis and actions taken by the enterprise to eliminate the crisis.

Key words: crisis, crisis management, enterprise strategy, efficiency.

УДК 338.1

ОЦЕНКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩЕГО ПРЕДПРИЯТИЯ НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Е.Н. Лудушкина, В.Я. Захаров

Национальный исследовательский Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского,
г. Нижний Новгород, Россия

Анализ рентабельность предприятия является очень важным для оценки эффективности деятельности организации. В статье проведен анализ основных показателей рентабельности крупного деревообрабатывающего предприятия Нижегородской области.

Ключевые слова: деревообрабатывающая отрасль, промышленное предприятие, рентабельность.

АО «78 ДОК Н.М.» – компания деревообратывающей промышленности, располагающаяся в городе Нижнем Новгороде. На сегодняшний день компания является одним из лидеров отрасли по ассортименту и объемам выпускаемой продукции. На предприятии работают более 300 специалистов в области деревообработки и строительства. Основное производство компании сосредоточено в специализированных цехах, оснащенных современным оборудованием для производства клееного бруса. Для контроля за качеством производимой продукции компания открыла собствен-

ную лабораторию испытаний прочности клеевого соединения. Такой подход обеспечивает изготовление продукции по современным технологиям. Более того, при производстве клееного бруса компания использует европейское оборудование фирм «Wienig» и «Eisenmann».

Полное наименование – Акционерное общество «78 деревообрабатывающий комбинат Н.М.». Краткое наименование – АО «78 ДОК Н.М.». Дата регистрации – 21 июня 2001 года. Организационно-правовая форма – акционерное общество. ИНН – 5257052472.

Деревообрабатывающий комбинат был основан в 1950 году для обеспечения большого количества развивающихся строек Нижегородского (в то время Горьковского) военного округа столярными изделиями и деревянными конструкциями. В 2001 году компания была преобразована в закрытое акционерное общество. За последнее десятилетие компания выделила в отдельную сферу своей деятельности строительство домов из клееного бруса. Это произошло благодаря приобретению новейшего оборудования и привлечению высококвалифицированного персонала.

Основным видом деятельности компании, согласно ОКВЭД, является производство деревянных строительных конструкций и столярных изделий (ОКВЭД 16.23.1). Дополнительными видами деятельности являются работы по сборке и монтажу сборных конструкций, деятельность автомобильного грузового транспорта и др.

АО «78 ДОК Н.М.» имеет лицензии, которые дают право на осуществление таких видов деятельности, как эксплуатация взрывопожароопасных и химически опасных производственных объектов I, II и III классов опасности, деятельность по монтажу, техническому обслуживанию и ремонту средств обеспечения пожарной безопасности зданий и сооружений, медицинской деятельности.

Партнерами компании АО «78 ДОК Н.М.» являются ООО «Большепролет», Ассоциация деревянного домостроения г. Санкт-Петербурга, выставка домов «Малоэтажная страна», Нижегородский государственный архитектурно-строительный университет, ООО «Спортсооружения», Лаборатория деревянных конструкций «ЦНИИСК им. В.А. Кучеренко», ООО «ЦНИПС ЛДК», компании «Remmers», «OSMO», «AkzoNobel».

Номенклатура основных видов продукции и услуг, которые выпускает и предоставляет данная компания, среди них: оконные блоки, дверные блоки, брус. Для производства клееного бруса на предприятии используются хвойные породы древесины: ель, сосна. Данное сырье преимущественно поставляется из Кировской, Вологодской, Пермской, Архангельской областей и Республики Коми.

Технология производства предполагает обработку бревен и их преобразование в доски. Затем доски проходят процесс сушки в специальных сушильных камерах, где они теряют до 90% влаги. После этого доски обрабатываются антисептическими растворами для предотвращения размножения микроорганизмов и антипиренами для обеспечения пожаростойко-

сти. Далее идет процесс удаления дефектов, после чего начинается сращивание досок в ламели. Под большим давлением с использованием пресса ламели склеивают в брус так, чтобы в каждой паре ламелей направление волокон было противоположным друг другу, что обеспечивает прочность бруса. После этого брус профилируется и торцуется в размер в соответствии с требованиями заказа или проекта. Такая технология производства позволяет производить сборку домов из клееного бруса по принципу конструктора, ускоряя процесс строительства и монтажа.

В таблице 1 представлены основные технико-экономические показатели предприятия АО «78 ДОК Н.М.», рассчитанные за три года в динамике.

Таблица 1 – Основные технико-экономические показатели АО «78 ДОК Н.М.»

Показатель	Значения показателей			Абсолютное изменение		Относительное изменение	
	2022	2021	2020	2022 к 2021	2021 к 2020	2022 к 2021	2021 к 2020
1. Выручка от реализации продукции, тыс. руб.	371125	528900	730521	-157775	-201621	70,17%	72,40%
2. Себестоимость реализованной продукции, тыс. руб.	-346318	-474261	-625361	127943	151100	73,02%	75,84%
3. Прибыль от реализации продукции, тыс. руб.	24807	54639	105160	-29832	-50521	45,40%	51,96%
4. Чистая прибыль, тыс. руб.	-59767	1728	607	-61495	1121	-3459%	284,7%
5. Рентабельность продаж, %	6,68%	10,33%	14,40%	-3,65%	-4,06%	64,70%	71,76%
5. Рентабельность затрат, %	7,16%	11,52%	16,82%	-4,36%	-5,30%	62,17%	68,51%

Выручка на предприятии в 2022 году и в 2021 году составила 70,17% и 72,4% соответственно к предыдущему году. В совокупности за три года величина выручки снизилась на 359396 тыс. руб., что можно считать существенным для данного предприятия. Динамика изменения себестоимости реализованной продукции соразмерна изменению выручки. На фоне снижения выручки прибыль от реализации продукции также существенно сократилась, составив в 2022 году меньше половины от значения 2021 года, при этом в 2021 году значение прибыли составило 51,96% от величины 2020 года.

Снижение рентабельность затрат и рентабельность продаж, говорит о неэффективном использовании ресурсов на предприятии.

Список использованных источников

1. Ридель Л.Н. Анализ структуры и технологической цепочки лесной отрасли России / Л.Н. Ридель. – 2020. – № 25. – С. 137-140.

2. Лудушкина Е.Н. Краткий экономический обзор промышленного предприятия деревообрабатывающий отрасли // Правовые и социально-

экономические проблемы современной России: Теория и Практика. Пензинский государственный университет // Сборник МК-53-22. – С. 222-225.

ASSESSMENT OF THE ACTIVITY OF A WOODWORKING ENTERPRISE IN THE NIZHNY NOVGOROD REGION

E.N. Ludushkina, V.Ya. Zakharov

Lobachevsky national research nizhny novgorod state university, Nizhny Novgorod, Russia

Analyzing the profitability of an enterprise is very important for evaluating the effectiveness of an organization. The article analyzes the main indicators of profitability of a large woodworking enterprise in the Nizhny Novgorod region.

Keywords: woodworking industry, industrial enterprise, profitability

УДК 338.1

ПРОБЛЕМЫ ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩЕЙ ОТРАСЛИ

Е.Н. Лудушкина

Национальный исследовательский Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского, г. Нижний Новгород, Россия

На основе анализа деятельности деревообрабатывающего предприятия Нижегородской области, были выявлены проблемы развития деревообрабатывающей отрасли России.

Ключевые слова: деревообрабатывающая отрасль, ресурсный потенциал.

Деревообрабатывающая промышленность – это часть лесной промышленности, которая включает в себя первичную обработку древесины, лесопильное производство, производство стандартных деревянных домов, производство древесных плит, производство строительных деталей из древесины, производство мебели, фанерное и спичечное производство.

Российская деревообрабатывающая промышленность – одна из самых многообещающих отраслей. Во многом это можно объяснить географическим положением России и огромными площадями, занятыми лесными массивами, которые обладают способностью возобновления. С каждым

днем деревообработка приобретает все большую актуальность за счет природных преимуществ дерева как строительного материала, к которым относится долговечность, возможность переработки, время строительства и др. Современная экономика предполагает переход к биоэкономике, в основе которой лежит использование возобновляемых ресурсов. В таких условиях древесина как природный ресурс принимает важное значение.

Рассмотрим одно из крупнейших предприятий деревообрабатывающей отрасли Нижегородской области 78 - Деревообрабатывающий комбинат. Деревообрабатывающий комбинат был основан в 1950 году для обеспечения большого количества развивающихся строек Нижегородского (в то время Горьковского) военного округа столярными изделиями и деревянными конструкциями. В 2001 году компания была преобразована в закрытое акционерное общество. Данное предприятие является достаточно крупным не только для Нижегородской области, но и для России.

В таблице 1 представлены основные показатели использования ресурсного потенциала АО «78 ДОК Н.М.», рассчитанные за три года в динамике.

Таблица 1 –Показатели деятельности АО «78 ДОК Н.М.»

Показатель	Значения показателей			Абсолютное изменение		Относительное изменение	
	2022	2021	2020	2022 к 2021	2021 к 2020	2022 к 2021	2021 к 2020
1. Выручка от реализации продукции, тыс. руб.	371125	528900	730521	-157775	-201621	70,17%	72,40%
2. Себестоимость реализованной продукции, тыс. руб.	-346318	-474261	-625361	127943	151100	73,02%	75,84%
3. Прибыль от реализации продукции, тыс. руб.	24807	54639	105160	-29832	-50521	45,40%	51,96%
4. Чистая прибыль, тыс. руб.	-59767	1728	607	-61495	1121	-3459%	284,7%
5. Среднегодовая стоимость основных средств, тыс. руб.	48226,5	56812,5	71334,5	-8586	-14522	84,89%	79,64%
6. Среднегодовая стоимость оборотных средств, тыс. руб.	668763,5	584170,5	475958	84593	108212,5	114,5%	122,7%
7. Среднесписочная численность персонала, чел.	239	284	333	-45	-49	84,15%	85,29%
8. Фондоотдача, руб./руб.	7,695	9,310	10,241	-1,614	-0,931	82,66%	90,91%
9. Материалоотдача, руб./руб.	0,841	1,449	1,483	-0,608	-0,034	58,02%	97,73%
10. Производительность труда, тыс. руб. / чел.	1552,82	1862,32	2193,76	-309,500	-331,433	83,38%	84,89%

Выручка, себестоимость и среднегодовая стоимость основных фондов снизилась, но не настолько существенно по сравнению с предыдущими показателями. В 2022 году среднегодовая стоимость основных фондов составила 48226,5 тыс. руб., что на 8586 тыс. руб. меньше, чем годом ранее, и на 23108 тыс. руб. меньше, чем в 2020 году. Напротив, среднегодо-

вая стоимость оборотных средств увеличивалась в течение всех анализируемых периодов. Цепные темпы роста составили 122,74% в 2021 году и 114,48% в 2022 году.

Фондоотдача, характеризующая эффективность использования основных фондов в процессе производства, и материалоотдача, характеризующая эффективность использования материальных ресурсов в процессе производства, снижались от года к году. Суммарное изменение фондоотдачи и материалоотдачи составило 2,545 руб. и 0,642 руб. соответственно. Это говорит о снижении эффективности использования ресурсов на предприятии.

В 2021 году среднесписочная численность персонала составила 84,89% к предыдущему году, а в 2022 году – 84,15%. Такое снижение численности персонала сопровождается снижением выработки на 309,5 тыс.руб./чел., т.е. можно говорить о том, что снижение численности персонала не способствует росту производительности труда.

Несмотря на указанные выше преимущества и колоссальную роль деревообработки в экономике страны, существует ряд проблем, сдерживающих развитие отрасли: подавляющая часть предприятий отстает в техническом и инновационном развитии. Основными направлениями инновационной деятельности должны стать:

- повышение производительности труда одновременно с его эффективностью;
- оптимизация базовых процессов производства и обработки дерева, повышая эффективность предприятия и снижая затраты сырья;
- рациональное выстраивание эффективной структуры организации и управления.

Ни одна из инноваций не обходится без внедрения цифровых или вычислительных систем. Цифровизация открывает большие возможности для деревообрабатывающих станков:

- удаленный мониторинг с помощью индикаторных ламп, сигнализирующих о состоянии станка;
- дистанционный контроль работы станка на основе данных в режиме реального времени;
- обнаружение признаков неисправности и их своевременное устранение.

Производственная цепочка анализируемой отрасли включает в себя этапы низкой и высокой степени переработки леса (рис. 1). Изучив номенклатуру выпускаемой продукции, мы можем говорить о том, что на предприятии АО «78 ДОК Н.М.» применяется высокая степень обработки древесины.

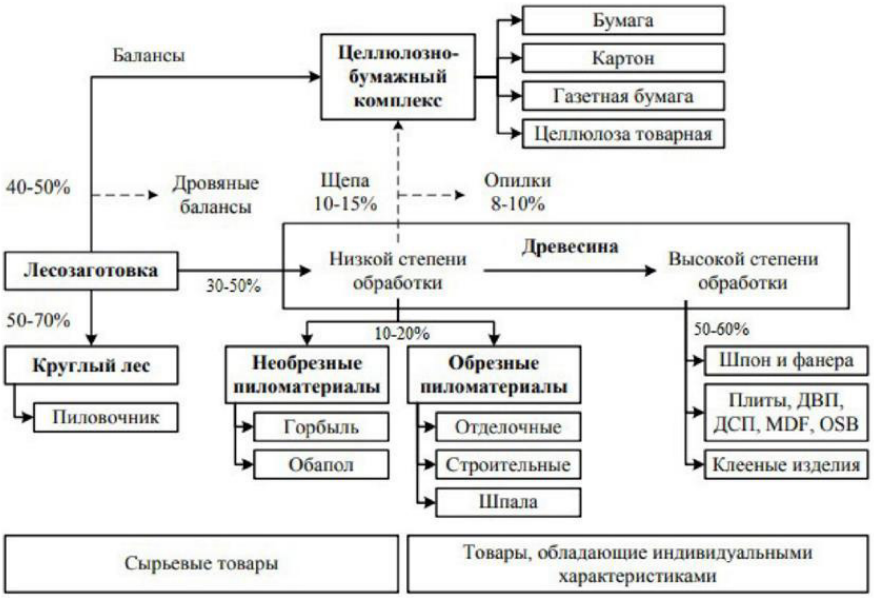

Рисунок 1 – Технологическая цепочка функционирование предприятий деревообрабатывающей промышленности

В целом на предприятиях деревообрабатывающей промышленности производство инновационной продукции в разы ниже, чем на предприятиях схожей с ней целлюлозно-бумажной промышленности.

Помимо проблем, связанных с техническим отставанием предприятий отрасли, можно также выделить ряд других проблем и особенностей:

- высокий удельный вес стоимости сырья и материалов в себестоимости готовой продукции;
- большая доля транспортно-заготовительных расходов и значительные межсезонные запасы и затраты, связанные с их хранением и обслуживанием.

Рассматривая региональную структуру производства данной отрасли, можно заметить, что Волго-Вятский регион занимает лишь 4 место по объемам выпуска конструкций для возведения домов по типовым проектам. А в целом отрасль деревообработки занимает только 2-5% в общем производстве промышленной продукции в Нижегородской области.

Список использованных источников

1. Ильин А.В. инновации в деревообрабатывающей промышленности / А.В. Ильин, И.А. Черноусов, Н.О. Кулик. – 2021. – № 37. – С. 1279-1282.

2. Лудушкина Е.Н. Краткий экономический анализ деятельности крупного промышленного предприятия // Промышленное развитие: Проблемы и перспективы. Нижний Новгород. ФГБУ «НГПУ им.Козьмы Минина». – 2022. – С. 107-111.

3. Русляков Д.В. Развитие цифровизации в деревообрабатывающей промышленности / Д.В. Русляков, Н.З. Алиева, Н. И. Морозова // Modern Science. – 2021. – № 1-2. – С. 479-482.

PROBLEMS OF THE WOODWORKING INDUSTRY

E.N. Ludushkina

Lobachevsky national research nizhny novgorod state university, Nizhny Novgorod, Russia

Based on the analysis of the activities of the woodworking enterprise of the Nizhny Novgorod region, the problems of the development of the woodworking industry in Russia were identified.

Keywords: woodworking industry, resource potential.

УДК 631.11

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА

Н.С. Мазур, Т.Г. Косенко

Донской государственный аграрный университет, п. Персиановский, Россия

Изучен характер ведения сельскохозяйственного производства. Увеличение производства сельскохозяйственной продукции должно осуществляться в основном за счет интенсификации производства, улучшения его организации и управления. По мере усложнения функционирования экономических систем, увеличения производства и потребления роль природного экологического фактора постоянно усиливается.

Ключевые слова: Производство, технология, факторы, оценка, прогресс.

Сельскохозяйственное производство представляет собой одну сфер предпринимательской деятельности. Его важнейшей задачей является получение высокой прибыли.

Товарное производство осуществляется в постоянно меняющихся условиях. При этом на сельскохозяйственное производство воздействуют внешние факторы, на которые каждый отдельный предприниматель может оказать косвенное воздействие, и внутренние факторы, рационально управлять которыми он должен уметь. Поэтому сельскохозяйственный

предприниматель одновременно должен приспосабливаться к изменениям внешних факторов и рационально использовать внутренние резервы.

В качестве внешних факторов выступают: выведение высокоурожайных сортов растений, повышение устойчивости растений к неблагоприятным условиям производства, изобретение новых способов защиты растений; достижения в механико-технической сфере, позволяющие снизить потребность в рабочей силе и улучшить технологии производства продукции растениеводства; рост загрязнения окружающей среды и как следствие этого ограничение использования химических веществ и увеличение налогов на восстановление экологии.

Ведение сельскохозяйственного производства предполагает наличие в каждом конкретном предприятии внутренних факторов: материально-денежных ресурсов, труда и услуг, земли и права. Сельскохозяйственные предприятия могут существенно различаться по количественному соотношению факторов.

Ускорение социально-экономического развития в современных условиях можно успешно осуществлять при широком внедрении достижений науки и передового опыта, совершенствования материально-технической базы, лучшем использовании имеющихся производственных ресурсов.

Увеличение производства сельскохозяйственной продукции должно осуществляться в основном за счет интенсификации производства, улучшения его организации и управления. Необходимо внедрение современных средств механизации, химизации и мелиорации земель, наиболее продуктивных сортов сельскохозяйственных культур, пород скота и птицы, совершенствования технологии производства, организации и оплаты труда.

Экономическая деятельность отдельных хозяйствующих субъектов и страны в целом в значительной мере характеризуется объёмом и формами осуществляемых инвестиций.

Современная обстановка в аграрном секторе экономики требует продолжить разработку альтернативных систем земледелия, способных обеспечить устойчивое развитие сельскохозяйственного производства. В процессе производства, распределения и потребления товаров и услуг происходит постоянное взаимодействие общества и природы. По мере усложнения функционирования экономических систем, увеличения производства и потребления роль природного экологического фактора постоянно усиливается.

Для оценки эффективности производства культур в подразделениях и в целом по хозяйству необходимо иметь результаты по каждому севообороту, сорту, технологии, комплексу применяемых машин и т.д. Анализ может проводиться по технологическим факторам: между сортами культуры, между подразделениями в рамках одинаковых видов работ, в условиях одинаковой урожайности и т.д.

Эффективность производства характеризуется следующими показателями: рентабельность, стоимость валовой продукции в расчете на 1руб. затрат производства и на 1 ч/час.

Основными показателями использования производственного потенциала предприятия являются валовая продукция в сопоставимых ценах на 1000 рублей потенциала, выручка от реализации продукции на 1000 рублей потенциала, чистый доход на 1000 рублей потенциала.

Темпы роста с-х производства выступают как результат воздействия на них с одной стороны объема и качества применяемых ресурсов, а с другой – эффективности их использования. Темпы могут повышаться при следующих условиях: объем ресурсов и эффективность их использования растут; рост объема ресурсов опережает снижение эффективности их использования; рост эффективности использования ресурсов опережает уменьшение их объема.

Производственно-экономическая эффективность использования ресурсного потенциала зависит от качества и структуры ресурсов, их рациональности, применения, от организации управления производством [1, с.25].

Резервы эффективности производства проявляются в высвобождении производственных ресурсов и снижении норм их расхода. Это означает рост производства, снижение себестоимости и увеличение прибыли.

Рациональная организации сельскохозяйственного производства характеризуется показателями роста валовой продукции растениеводства и животноводства, роста производительности труда, снижения затрат на единицу продукции [3, с.3].

Получение более качественной продукции требует не только соблюдения технологических требований, но и больших затрат на приобретение новых сортов, улучшение семян, техники, повышение оплаты труда [2, с. 18].

Химизация – одно из важнейших направлений интенсификации производства Она включает в себя мероприятия по рациональному использованию минеральных удобрений, химических средств защиты растений, средств химической мелиорации почв [4, с.278].

На уборку зерновых приходится почти половина затрат. При организации уборки используют поточный метод, что способствует рациональному использованию техники и позволяет быстро убрать урожай и одновременно вести обработку полей, сберегая почвенную влагу- основу будущего урожая.

Формирование звеньев и количество техники, закрепленной за ними, определяют в зависимости от конкретных условий в каждом хозяйстве.

Трудовые и денежные затраты на производстве зерна зависят не только от уровня механизации, но и от зоны возделывания. Особенности оплаты труда на производстве зерна - установленные расценки за 1 га

площади и 1т намолоченного зерна; специальное премирование; натуральная оплата.

Экономическая деятельность отдельных хозяйствующих субъектов и страны в целом в значительной мере характеризуется объёмом и формами осуществляемых инвестиций.

Улучшение условий производства и условий окружающей среды для растений, технический прогресс, благодаря которому улучшается производительная сила предприятия, и становиться возможным своевременное выполнение работ в оптимальные сроки, повышают максимальный доходы и результаты и тем самым достигается более высокая интенсивность.

Список использованных источников

1. Думанский Д.М. Оценка конкурентоспособности продукции растениеводства предприятий приазовской зоны Ростовской области / Д.М. Думанский, Косенко Т.Г. // Вестник Донского государственного аграрного университета. – 2014. – № 4-3 (14). – С. 24-29.

2. Косенко М.А. Новый среднеспелый гибрид редьки европейской зимней // Аграрная Россия. – 2018. – № 11. – С. 18-21.

3.Косенко Т.Г., Яковенко А.В., Пушкарев Д.В. Совершенствование производства продукции растениеводства в новых условиях хозяйствования // Современное состояние и приоритетные направления развития аграрной экономики в условиях импортозамещения материалы международной научно - практической конференции. – 2016. – С. 85-89.

4.Турчин В.В. Здоровье почвы - как биологическая категория состояния почв / В.В. Турчин // Современные наукоемкие технологии - основа модернизации агропромышленного комплекса. Материалы международной научно-практической конференции. пос. Персиановский, 2021. – С. 275-277.

WAYS TO INCREASE PRODUCTION EFFICIENCY

N.S. Mazur, T.G. Kosenko

Don state agrarian university,
p. Persianovsky, Russia

The nature of agricultural production has been studied. The increase in agricultural production should be carried out mainly due to the intensification of production, improvement of its organization and management. As the functioning of economic systems becomes more complex, production and consumption increase, the role of the natural environmental factor is constantly increasing.

Keywords: Production, technology, factors, assessment, progress.

УДК 338.4:343.8

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПОДРАЗДЕЛЕНИЯ УЧРЕЖДЕНИЯ УИС С ДЕЛОВОЙ СРЕДОЙ

О.В. Макарова, А.А. Полякова

Академия права и управления ФСИН России,
г. Рязань, Россия

В современном обществе акцентируется внимание на экономически эффективное взаимодействии организаций (предприятий) с различными элементами деловой средой, в том числе и учреждений УИС. Производственные подразделения которых сталкиваются с необходимостью оптимизировать свою деятельность и повышать уровень кооперации с гражданскими организациями. В статье рассматриваются проблемные вопросы, разрешение которых позволит повысить экономическую эффективность этого взаимодействия, и тем самым достигнуть лучших результатов в производственной деятельности.

Ключевые слова: повышение эффективности, производственное подразделение, учреждение УИС, элементы деловой среды, оптимизация, интеграция, современные технологии, взаимодействие.

Уголовно-исполнительная система (УИС) играет важную роль в Российской Федерации, обеспечивая исполнение наказаний и исправление осужденных посредством труда. Однако, как и любое другое государственное предприятие, учреждение УИС сталкиваются с необходимостью оптимизации использования своих ресурсов, принятием управленческих решений и повышения экономической эффективности взаимодействия с различными элементами деловой среды.

Организация производства в системе ФСИН имеет ряд специфических особенностей. В первую очередь, исправительное учреждение несёт ответственность за исполнение наказаний, что предполагает особый режим работы с осужденными и их профессионального обучения. Это делает его уникальным производственным подразделением с набором задач, который значительно отличается от стандартных государственных учреждений или коммерческих организаций [4].

Во-вторых, производственная деятельность учреждений организовывается в предусмотренном законодательством порядке. Цель функционирования, она же главная задача, решаемая центрами трудовой адаптации осуждённых, напрямую указывает на то, что производственный сектор УИС является некоммерческим, то есть смысл его существования это привить профессиональные навыки осужденным. Это во многом определяет

путь развития, не позволяя масштабировать производство, встать на один уровень с передовыми организациями.

В отношении работающих осуждённых закон обязует учреждение устанавливать отдельный распорядок дня, что не позволяет вносить корректировки, регулировать процесс производства для достижения максимальной экономической эффективности.

Одной из проблем при сбыте производимой учреждениями УИС продукции является недостаточный уровень качества уровень доверия потребителей . Низкий уровень готовой продукции отчасти объясняется недостаточной мотивации труда осуждённых.

Несмотря на все трудности, в последние годы наблюдается активизация взаимодействия учреждений УИС с отдельными элементами деловой средой. Так например, было заключено несколько соглашений с крупными промышленными предприятиями о создании и размещении производств на территории исправительных учреждений, что позволило трудоустроить большее количество осужденных и дать им возможность освоить новые профессии [5]. В настоящее время в связи с острой политической ситуацией в стране, а именно проведением специальной военной операции (СВО), появились большие государственные оборонные заказы, а также множество контрактов со сторонними организациями. Осужденные изготавливают различную продукцию необходимую для выполнения специальных задач. В основном это пошив одежды и изготовление некоторого снаряжения (например, такое как маскировочные сети).

Основные виды деятельности, связанные с трудовой адаптацией осужденных, определяется Правительством Российской Федерации [2]. Так осужденных в зависимости от имеющейся специальности привлекают к труду в сферах строительства, пищевого производства, сельского хозяйства, легкой промышленности, мебельного производства, лесозаготовки и деревообработки, жилищно-коммунального хозяйства и благоустройства, переработки твердых бытовых отходов, машиностроения, химической промышленности и иных сферах.

Организация работы по поиску и размещению заказов на выпуск продукции осуществляется с учётом экономической целесообразности и трудовой занятости. Для производственного сектора уголовно-исполнительной системы, как и для других её нужд, осуществляется чаще всего целевая закупка сырья. Материалы приобретаются либо внутрисистемно, либо у сторонних организаций, но для этого требуется согласование целесообразности с заместителем начальника территориального органа ФСИН России, курирующим вопросы производственной деятельности [6].

Так же можно обозначить проблему во внедрении передовых технологий при использовании нового оборудования для материально-технического обеспечения собственной производственной деятельности, дополнительного образования осужденных, текучести кадров в системе. Поэтому одна из функций руководителей производственных подразделений УИС - поиск и размещение заказов на выпуск продукции.

Для привлечения потребителей представители производственного сектора уголовно-исполнительной системы принимают участие в выставочных мероприятиях, конкурсах на поставку продукции для государственных и муниципальных нужд и обеспечивают выполнение таких заказов, тендеров. На практике хорошо зарекомендовал себя метод мониторинга закупок крупных организаций с целью выявления потенциальных заказчиков продукции УИС, в этом случае работа ведется по конкретному заказу. Здесь возникают трудности анализа рынка и конкурентов [5].

Деятельность производственных подразделений уголовно-исполнительной системы подчинена планам и графикам. Существуют значительные препятствия внесению изменений в них, что делает существующую систему не адаптивной. Проблемы возникают и с привлечением инвестиционного капитала в производственный сектор УИС.

Имиджу пенитенциарной системы уделяется внимание на долгосрочный период. Так, до 2030 года обозначены развитие производства и формирование высокомотивированного и профессионального кадрового потенциала, повышение уровня открытости и формирование положительного мнения о деятельности пенитенциарной системы [3].

Список использованных источников

1. Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации от 08.01.1997 № 1-ФЗ (ред. от 21.12.2021).

2. Закон Российской Федерации «Об учреждениях и органах, исполняющих уголовные наказания в виде лишения свободы» от 21.07.1993 № 5473-1 (последняя редакция).

3. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 29.04.2021 № 1138-р «Об утверждении Концепции развития уголовно-исполнительной системы РФ на период до 2030 г.».

4. Бормашова Е.А. Особенности взаимодействия учреждений уголовно-исполнительной системы с отдельными элементами деловой среды / Е.А. Бормашова, О.В. Макарова // Управление и экономика народного хозяйства России: сборник статей VI Международной научно-практической конференции, Пенза, 24–25 марта 2022 года. – Пенза: Пензенский государственный аграрный университет, 2022. – С. 83-86.

5. Малухов Б.А. Повышение эффективности деятельности производственных подразделений уголовно-исполнительной системы на основе реализации проектов с привлечением представителей бизнес-сообщества: проблемы, организационные формы, преимущества / Б.А. Малухов, А.В. Родионов // Уголовно-исполнительная система на современном этапе с учетом реализации Концепции развития уголовно-исполнительной системы Российской Федерации на период до 2030 года : Сборник тезисов выступлений и докладов участников Международной научно-практической конференции по проблемам исполнения уголовных наказаний. В 2-х томах, Рязань, 17–18 ноября 2022 года / Академия ФСИН России. Том 1. –

Рязань: Академия права и управления Федеральной службы исполнения наказаний, 2022. – С. 138-14.
6. ФСИН РФ [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://fsin.gov.ru/index.php (дата обращения: 10.10.2023).

IMPROVING THE EFFICIENCY OF THE INTERACTION OF THE PRODUCTION UNIT OF THE INSTITUTION OF THE UIS WITH THE BUSINESS ENVIRONMENT

O.V. Makarova, A.A. Polyakova

Academy of the federal penitentiary service of Russia,
Ryazan, Russian

In modern society, attention is focused on the cost-effective interaction of organizations (enterprises) with various elements of the business environment, including the institutions of the management system. The production units of which are faced with the need to optimize their activities and increase the level of cooperation with civil organizations. The article discusses problematic issues, the resolution of which will increase the economic efficiency of this interaction, and thereby achieve better results in production activities.

Keywords: efficiency improvement, production unit, institution of the management system, elements of the business environment, optimization, integration, modern technologies, interaction.

УДК 338.2

О ПОВЫШЕНИИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ (НА ПРИМЕРЕ ДИВЕЕВСКОГО МУНИЦИПАЛЬНОГО ОКРУГА НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ)

А.О. Миронова, О.Е. Андреев

Национальный исследовательский Нижегородский государственный университет, Арзамасский филиал,
г. Арзамас, Россия

В данной статье изучены особенности инвестиционной привлекательности муниципального образования. Представлены социально-экономические показатели, рассмотрены основные проблемы и пути повышения инвестиционной привлекательности Дивеевского муниципально-

го образования. Авторами сделан вывод о необходимой разработке мер по развитию инвестиционной привлекательности территории.

Ключевые слова: инвестиции, муниципальное образование, инвестиционная привлекательность, стратегическое управление.

Наиболее важным элементом развития любой территории Российской Федерации является обеспечение его инвестиционной привлекательности [6,8,10]. В реальном секторе экономики с активизацией инвестиционной политики закономерно будет наблюдаться экономический подъем. Законодательство обеспечивает все необходимые возможности для развития инвестиционной привлекательности регионов и конкретных территорий [1,2,3]. Незначительное повышение инвестиционной активности - это дополнительные средства, которые позволят развиваться муниципальному образованию, создадут условия для повышения уровня жизни населения [5].

Муниципальное образование является структурной единицей региона и уровень социально-экономического развития территории в целом зависит от успешной реализации инвестиционных проектов и национальных программ на местах. Важно повышать уровень жизни и благосостояния населения, а также поддерживать сельские территории в развитии и преобразовании. Следует подчеркнуть, что социально-экономический потенциал муниципального образования обеспечивается наличием эффективной системы местного самоуправления [4]. Учитывая важные особенности экономического развития населенных пунктов, стоит отметить, что деятельность в таких сферах, как сельское хозяйство, рекреационная деятельность и добыча полезных ископаемых, зачастую осуществляется за пределами городских округов, а за их пределами [7].

Инвестиционная деятельность муниципального образования это важная составляющая экономической системы и играет высокую роль в функционировании всего муниципального образования. От уровня ее развития зависит объем общего производства, занятость населения, промышленное и социальное строительство, доходы населения и местного бюджета. Суть муниципальной инвестиционной политики заключаемся в деятельности органов местного самоуправления по привлечению инвестиций в район и наиболее эффективному использованию данных средств, вкладывая их на территории муниципального образования [9].

С ориентацией на предполагаемые научные интересы и в соответствии с изучение инвестиционной привлекательности был выбран объект исследования – Дивеевское муниципальное образования Нижегородской области.

Дивеевский муниципальный район образован в 1929 году. Округ расположен в юго-западной зоне Нижегородской области и занимает территорию площадью 0,8 тыс. кв. км (1,0 % площади Нижегородской обла-

сти). Административным центром является с. Дивеево. Село расположено на берегу реки Вичкинзы, в 180 км от г. Нижнего Новгорода.

В Дивеевском муниципальном округе 45 населенных пунктов (в том числе 4 без населения). Дивеевский муниципальный округ входит в число благоприятных в экологическом отношении муниципальных образований Нижегородской области. Среднегодовая численность населения за 2022 год 14,343 тыс. человек [11].

Экономический потенциал Дивеевского муниципального округа представляют предприятия промышленности, сельского хозяйства, строительного комплекса, сферы торговли, общественного питания и услуг, транспорта и связи, жилищно-коммунального хозяйства, туризма.

Наряду с сельскохозяйственными предприятиями в округе осуществляют деятельность 6 предприятий обрабатывающего производства. Ключевыми предприятиями данной отрасли являются ООО «Дармилк», занимающееся производством молочной продукции, АО «ЗЭО «Энергопоток», занимающееся производством механического оборудования [11].

За 2022 год объем инвестиций в основной капитал по полному кругу предприятий составил 2426,8 млн. руб., за соответствующий период прошлого года 1363,2 млн. руб., 178,0% к уровню прошлого года в действующих ценах.

Объем инвестиций в основной капитал по крупным и средним предприятиям составил 1650,66 млн. руб., за аналогичный период прошлого года – 872,6 млн. руб., темп роста к соответствующему периоду прошлого года 189,2 % в д. ц. Наибольший объем инвестиций 54,4 % в 2022 году был направлен в государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное обеспечение, в 2021 г – 56,6% [11].

Вместе с тем немаловажную роль в экономике округа играет и малый бизнес, сферой деятельности которого является торговля, гостиничный бизнес и другие виды деятельности.

Отличительными чертами Дивеевского района с точки зрения инвестиционной привлекательности [7] являются:

– культурно-архитектурное наследие (Серафимо-Дивеевский Свято-Троицкий женский монастырь), позволяющее развивать бизнес в сфере туризма, торговли и общественного питания, гостиничного строительства и др.

Подсчитано, что поток паломников и туристов составляет не менее 300 000 человек ежегодно. Этот поток имеет четкую восходящую тенденцию и частично сдерживается отсутствием необходимой туристической инфраструктуры. В настоящее время большинство паломников в рамках своих поездок используют наиболее демократичный вариант размещения – в домах местных жителей.

Развитие гостиниц позволит обеспечить благополучную категорию паломников комфортным размещением в рамках посещения монастыря, а также позволит больше развивать культурно-познавательный туризм, при-

влечет дополнительных туристов. Использование возможностей программы по реализации туристического кластера «Арзамас-Саров-Дивеево», с привлечением как российских, так и зарубежных клиентов, позволит успешно обслуживать турпоток в этом направлении [7].

Близость к городу Сарову, что способствовало решению о строительстве высокотехнологичного технопарка на базе научно-технического потенциала РФЯЦ-ВНИЭФ в поселке Сатис. Дивеевский район. На пустыре выросли здания, со своими проектами приехали предприниматели как из Сарова, так и из Москвы, а также иностранные инвесторы. Создание бизнес-инкубатора и строительство центрального здания Технопарка в перспективе позволит развивать вспомогательные службы: кафе, магазины, ресторан, гостиницу, планируется строительство спортивного комплекса [11].

Также в условиях развития территориального комплекса положительным моментом является наличие автомобильных дорог, а недостатком, в свою очередь, признается отсутствие железнодорожных путей сообщения.

Инвестиционная привлекательность территории обеспечивается в рамках разрабатываемых программ с использованием социально-экономического потенциала самого муниципального образования. Разработка и дальнейшая реализация программ повышения инвестиционной привлекательности территории осуществляется с опорой на прогноз и стратегический план развития территории. Обеспечение программы повышения инвестиционной привлекательности в конечном итоге зависит от эффективности действующих механизмов управления. Таким образом, необходимость повышения инвестиционной привлекательности является одной из основных задач местного самоуправления.

Список используемых источников

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 29.05.2023). Доступ из справ.-правовой системы «Консультант-Плюс».

2. Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 06.10.2003 №131-ФЗ (ред. от 29.05.2023, с изм. от 30.05.2023). Доступ из справ.-правовой системы «Консультант-Плюс».

3. Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 25.02.1999 №39-ФЗ (ред. от 28.12.2022). Доступ из справ.-правовой системы «Консультант-Плюс».

4. Андреев О.Е. К вопросу о развитии социально-экономического взаимодействия органов местного самоуправления и градообразующих предприятий (на примере г. Саров) / Государство. Бизнес. Общество. Циф-

ровая среда: траектория взаимодействия от теории к практике. – Санкт-Петербург: Изд.: Санкт-Петербургский государственный экономический университет, 2021.– С.140-142.

5. Инвестиционная политика муниципального образования: учебное пособие по специальности «Государственное и муниципальное управление» / А. Э. Саак, О. А. Колчина. - Санкт-Петербург [и др.]: Питер, 2020. – 330 с.

6. Ибрагимова, Г. Р. Формирование инвестиционной привлекательности муниципального образования / Г. Р. Ибрагимова. – Текст: непосредственный // Проблемы и перспективы экономики и управления: материалы I Междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, апрель 2012 г.). – Санкт-Петербург: Реноме, 2012. – С. 197-199.

7. Ильин М.Г, Ильин С.Г. Механизмы привлечения отечественных и иностранных инвестиций в муниципальные образования РФ. // Научный электронный архив. URL: http://econf.rae.ru/article/5742 (дата обращения: 27.06.2023).

8. Жданова Е.Д. Теоретические основы инвестиционной привлекательности муниципального района / Е.Д. Жданова. – Текст: непосредственный // Молодой ученый. – 2019. – № 51 (289). – С. 397-399.

9. Кузнецов И.В. Современные механизмы управления инвестиционной деятельностью на территории муниципального образования / И. В. Кузнецов. – Текст: непосредственный // Молодой ученый. – 2015. – № 24 (104). – С. 476-480.

10. Ковалева Л.В. Инвестиционная региональная политика: учебное пособие для вузов / Л.В. Ковалева. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2022; Тюмень: Издательство Тюменского государственного университета. – 317 с.

11. Официальный сайт территориального отдела администрации Дивеевского муниципального округа Нижегородской области // [Электронный ресурс], Режим доступа: http:// http://www.diveevo-adm.ru/diveevskij-territorialnyj-otdel/ / (дата обращения 27.06.2023)

ON INCREASING THE INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF A MUNICIPALITY (BASED ON THE EXAMPLE OF DIVEEVSKY MUNICIPAL DISTRICT OF NIZHNY NOVGOROD REGION)

A.O. Mironova, O.E. Andreev

The National Research State University of Nizhny Novgorod, Arzamas branch, Arzamas, Russia

This article studies the features of the investment attractiveness of the municipality. Socio-economic indicators are presented, the main problems and ways to increase the investment attractiveness of the Diveyevo municipal for-

mation are considered. The authors concluded that it is necessary to develop measures to develop the investment attractiveness of the territory.

Key words: investments, municipality, investment attractiveness, strategic management.

УДК 346.57

О ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МУНИЦИПАЛЬНОГО КАЗЕННОГО УЧРЕЖДЕНИЯ В СФЕРЕ УПРАВЛЕНИЯ ДЕЛАМИ ГО И ЧС В УСЛОВИЯХ ПОВЫШЕННОЙ ГОТОВНОСТИ (НА ПРИМЕРЕ Г. САРОВ)

Р.С. Миронов, О.Е. Андреев

Нижегородский государственный университет, Арзамасский филиал, г. Арзамас, Россия

В статье рассмотрены особенности правового статуса и организации муниципального казенного учреждения в сфере управления делами ГО и ЧС г. Сарова. Представлен анализ деятельности организации в условиях объявления повышенной готовности. Авторами сделан вывод о необходимости активизации всех видов уставной деятельности учреждения по обеспечению снижения размеров возможного ущерба и потерь в чрезвычайных ситуациях.

Ключевые слова: муниципальное казенное учреждение, правовой статус, организационная деятельность, режим повышенной готовности.

В настоящее время деятельность муниципальных учреждений обусловлена выполнением ряда социально значимых задач, с целью повышения благосостояния населения и улучшения качества жизни людей. В этой связи в системе деятельности муниципальных организаций, представленных на территории муниципального образования, важное место отведено деятельности МКУ «Управление по делам гражданской обороны и чрезвычайным ситуациям г. Сарова» (МКУ УГОЧС г. Сарова). Главной особенностью данного учреждения является его правовой статус, который устанавливает сферу осуществления его деятельности на уровне территориальной подсистемы РСЧС (Единой государственной системы предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций). Сфера ведения учреждения, таким образом, представляет собой систему направлений и видов деятельности, связанных с осуществлением уставных полномочий в сфере управления делами ГО и ЧС. Поэтому, особую актуальность приобретает изучение деятельности организации на территории муниципального обра-

зования в условиях режима повышенной готовности, пик которого приходится на летние периоды 2020-2021 гг.

Согласно положениям действующего устава организации [5], муниципальное казенное учреждение «Управление по делам гражданской обороны и чрезвычайным ситуациям г. Сарова» (далее – управление по делам ГО и ЧС г. Сарова) является органом, уполномоченным на решение задач в области гражданской обороны, защиты населения и территории от чрезвычайных ситуаций и обеспечение первичных мер пожарной безопасности на территории городского округа (закрытого административно-территориального образования г. Саров). Учреждение осуществляет ряд полномочий, которые отнесены к компетенции органа местного самоуправления г. Саров по вопросам гражданской обороны, защиты населения и территории от чрезвычайных ситуаций, обеспечения первичных мер пожарной безопасности и мобилизационной подготовке [5].

Следует отметить, что управление по делам ГО и ЧС г. Сарова осуществляет свою уставную деятельность во взаимодействии не только с территориальными органами управления федеральных органов исполнительной власти, органами государственной власти субъектов Российской Федерации, но и с органами местного самоуправления и иными органами управления, осуществляющими свою деятельность в области ГО, защиты населения и территорий от чрезвычайных ситуаций, обеспечению мер пожарной безопасности и мобилизационной подготовки и мобилизации [5].

Правовой статус организации характеризует ее как юридическое лицо, которое обладает обособленным имуществом, имеет право открывать и обслуживать лицевые счета в установленном порядке. Учреждение наделяется правом от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права, соответственно, а также нести обязанности, выступать истцом и ответчиком в суде общей юрисдикции, арбитражном и третейском судах, заключать договоры [5].

На территории города Саров, в рамках полномочий территориальной подсистемы РСЧС на федеральном и региональном уровнях, осуществляется деятельность по обеспечению безопасности в чрезвычайных ситуациях, прежде всего, в области использования атомной энергии.

МКУ УГОЧС г. Сарова осуществляет свою деятельность в области ГО, защиты населения и территорий от ЧС и обеспечивает выполнение мер пожарной безопасности. При этом, функционал организации основывается на положениях российского законодательства [1], а также нормативно-правовых актах территориального характера. Особо, следует отметить те акты, учредительные документы, относятся к изданию местными органами самоуправления [2,3,4]. Таким образом, управление по делам ГО и ЧС г. Сарова выстраивает свои отношения с государственными органами, другими предприятиями, учреждениями, организациями и гражданами во всех сферах на основе договоров, соглашений, контрактов.

В процессе принятия решений по вопросам финансового обеспечения управления, следует отметить, что значительную роль выполняют средства бюджета муниципального образования. Основанием финансовой деятельности является бюджетная смета. Учреждение осуществляет и иные виды деятельности, не являющиеся основными (приносящую доходы деятельности). Доходы, полученные от указанной деятельности, поступают в бюджет города Сарова [6,7].

В соответствии с Уставом, МКУ УГОЧС г. Сарова оказывает услуги, приносящие доход по таким направлениям как [5]: ликвидация аварийных разливов нефти и нефтепродуктов; проведение поисково-спасательных работ в зоне чрезвычайных ситуаций на территории объектов, отнесенных к категории опасных производственных объектов, осуществление наземных поисково-спасательных операций (работ) по оказанию помощи экипажам и экипажам терпящих бедствие. Реализация данных направлений деятельности учреждения приносит динамично увеличивающийся доход (см. Таблицу 1.).

Таблица 1 – Анализ доходов по видам деятельности (руб.) в месяц, по годам

Перечень муниципальных услуг	2020 год	2021 год	2022 год
1.Ликвидация аварийных разливов нефти и нефтепродуктов	585 672	609 240	628 380
2.Проведение поисково-спасательных работ в зоне ЧС	90 636	93 780	96 600
3. Проведение наземных поисково-спасательных операций	2 913 740	2 913 740	3 739 392

Учреждение, в соответствии с положениями устава, обязано ежегодно размещать в сети Интернет или предоставлять средствам массовой информации для опубликования отчет о своей деятельности в Министерство юстиции Российской Федерации. Кроме того, управление осуществляет финансовые операции с бюджетными средствами посредством обслуживания лицевых счетов, открытые для данных нужд в установленном порядке в департаменте финансов администрации города Сарова и органами казначейства в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации и нормативно-правовыми актами органов местного самоуправления [5].

Деятельность управления по заключению и оплате муниципальных контрактов, иных договоров, подлежащих исполнению за счет бюджетных средств, производятся в пределах лимитов бюджетных обязательств, с учетом принятых и неисполненных обязательств.

В системе Управления по делам ГО и ЧС г. Сарова обязательно ведется бюджетный учет по всем видам финансового обеспечения. Управле-

ние представляет всю необходимую бюджетную, налоговую, статистическую и иную определенную законодательством отчетность в сроки, установленные законодательством.

Как видно из основополагающих документов, в условиях введения режима повышенной готовности, организацией решают задачи по минимизации социального и экономического ущерба, наносимого населению, экономике и природной среде от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера, пожаров и происшествий на водных объектах. Решая поставленные задачи, учреждение осуществляет действия при возникновении чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера, обеспечивает необходимые условия для безопасной жизнедеятельности населения и устойчивого социально-экономического развития г. Сарова.

Таким образом, МКУ Управление ГО и ЧС, в соответствии со своим правовым статусом, вправе выступать заказчиком на размещение заказов на поставку товаров, выполнения работ, оказание услуг для нужд управления г. Сарова в соответствии с действующим законодательством РФ, правовыми актами органов местного самоуправления. Данное обстоятельство открывает широкие возможности для осуществления организацией иных видов деятельности, что, несомненно, увеличит бюджетные поступления. Режим повышенной готовности в чрезвычайных ситуациях требует от организации максимального сосредоточения всех имеющихся ресурсов, средств, реализации комплекса уставных полномочий (в том числе и в коммерческой деятельности) для решения поставленных задач.

Список использованных источников

1. О защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 21.12.1994 N 68-ФЗ (последняя редакция). Доступ из справ.-информационной системы «Консультант плюс».

2. Об установлении на территории Нижегородской области особого противопожарного режима [Электронный ресурс]: Постановление Правительства Нижегородской области от 18.12.2018 №870 Адрес доступа: https://adm-sarov.ru/city/munitsipalnye-predpriyatiya-i-uchrezhdeniya/upravlenie-po-delam-go-i-chs-goroda-sarova/

3. О введении режима повышенной готовности для органов управления и сил городского звена территориальной подсистемы РСЧС г. Сарова [Электронный ресурс]: Постановление Администрации города Сарова от 26.12.2018 №3994. Адрес доступа: https://adm-sarov.ru/city/munitsipalnye-predpriyatiya-i-uchrezhdeniya/upravlenie-po-delam-go-i-chs-goroda-sarova/

4. Основные положения учетной политики УГОиЧС [Электронный ресурс]: Приказ об учетной политике от 28.12.2018 №128-П. Адрес доступа: https://adm-sarov.ru/city/munitsipalnye-predpriyatiya-i-uchrezhdeniya/upravlenie-po-delam-go-i-chs-goroda-sarova/

5. Устав муниципального казенного учреждения «Управление по делам гражданской обороны и чрезвычайным ситуациям г. Сарова» (с изменениями на 17.02.2021 г.) [Текст]: Постановление главы администрации г. Сарова от 22.11.2011 г. № 4705.

6. Официальный сайт администрации города Сарова [Сайт]. Адрес доступа: https://adm-sarov.ru/

7. Официальный сайт ГО и ЧС по Нижегородской области. [Электронный ресурс]. Адрес доступа: http:// www.52.mchs.gov.ru (дата обращения: 02.11.2023г.).

ON THE ACTIVITIES OF A MUNICIPAL GOVERNMENTAL INSTITUTION IN THE FIELD OF MANAGING CIVIL AND EMERGENCY AFFAIRS IN CONDITIONS OF INCREASED READINESS (BASED ON THE EXAMPLE OF THE CITY OF SAROV)

R.S. Mironov, O.E. Andreev

Nizhny Novgorod State University, Arzamas branch, Arzamas, Russia

The article examines the features of the legal status and organization of a municipal government institution in the field of managing civil defense and emergency situations in the city of Sarov. An analysis of the organization's activities under conditions of high alert is presented. The authors concluded that it is necessary to intensify all types of statutory activities of the institution to ensure a reduction in the amount of possible damage and losses in emergency situations.

Key words: municipal government institution, legal status, organizational activities, high alert regime.

УДК 4414

ОСОБЕННОСТИ ИЗБРАНИЯ СУДАМИ МЕР ПРЕСЕЧЕНИЯ, АЛЬТЕРНАТИВНЫХ ЗАКЛЮЧЕНИЮ ПОД СТРАЖУ, ПО ПРЕСТУПЛЕНИЯМ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ

М.Г. Мкртычев

Московский государственный университет имени М.В. Ломоносова, г. Москва, Россия

Автором в статье рассматривается вопрос избрания альтернативных заключению под стражу мер пресечения по преступлениям экономической

направленности. В силу гуманизации уголовного законодательства, а также либерализации уголовной политики в сфере экономических преступлений заключение под стражу является не только далеко не всегда не целесообразной, но и эффективной мерой пресечения. Более того, заключение под стражу является обременительным для государства, создает дополнительную нагрузку на уголовно-исполнительную систему, ввиду чего считаем необходимым искать иные, альтернативные, но в то же время не менее эффективные для уголовного судопроизводства меры пресечения, особенно в сфере экономических преступлений. Автором сделан вывод, что судебная практика также идет по пути оценки всех обстоятельств дела для избрания наиболее гуманной и справедливой меры пресечения. При этом суды обязаны установить невозможность избрания иной меры пресечения, альтернативной заключению под стражу.

Ключевые слова: меры пресечения, экономические преступления, заключение под стражу, уголовно-процессуальный кодекс.

Меры пресечения являются особыми мерами воздействия, установленными законом и предусматривающими определенные лишения для лица различного характера. При этом сами меры пресечения являются различными по степени лишения и своему характеру, а их применение зависит от конкретных обстоятельств уголовного дела.

В ходе расследования экономических преступлений и рассмотрения дел могут избираться и применяться меры пресечения, предусмотренные Уголовно-процессуальным кодексом Российской Федерации (далее – УПК РФ) [2], при этом часть из них избирается судом. Стоит отметить, что экономические преступления являются достаточно сложными и разнонаправленными, имеют свои особенности в зависимости от отраслевой принадлежности, ввиду этого такая мера пресечения как заключение под стражу может быть применена к правонарушителю в любой момент производства по делу.

При этом решение о применении указанной меры пресечения должно быть обусловлено имеющейся необходимостью, а также быть законным и обоснованным. При этом законодатель прямо предусматривает, что заключение под стражу должно применяться только в том случае, если применение иных, менее суровых мер, представляется невозможным или неэффективным.

Судебная практика также обращает особое внимание на вопрос о применении мер пресечения. Так, в постановлении Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 19 декабря 2013 г. № 41 [3] уделяется особое внимание тому, что суд обязан при избрании меры пресечения в виде заключения под стражу рассмотреть иные, более мягкие категории даже при наличии ходатайства о ее применении сторон. В подавляющем большинстве случаев мера пресечения в виде заключения под стражу избирается судом в ходе досудебного производства по делу, когда в суды с постановлениями о возбуждении ходатайства об избрании указанной меры пре-

сечения обращаются органы предварительного расследования. Суд обязан рассмотреть такое постановление, которое должно соответствовать требованиям, установленным УПК РФ, и вправе возвратить постановление органу предварительного расследования при их несоблюдении.

В случае принятия постановления к производству суд должен изучить все представленные органами предварительного расследования материалы
и выслушать в судебном заседании мнения сторон, включая мнение лица, в отношении которого ставится вопрос о заключении под стражу. Ходатайство об избрании меры пресечения в виде заключения под стражу может быть удовлетворено, и в таком случае судом избирается указанная мера пресечения. Суд вправе не удовлетворить ходатайство об избрании меры пресечения
и в соответствии с ч. 7.1 ст. 108 УПК РФ может избрать иную меру пресечения в виде запрета определенных действий, домашнего ареста или залога.

Решение об отказе в удовлетворении ходатайства об избрании меры пресечения в виде заключения под стражу суд выносит, убедившись в возможности избрания другой меры пресечения, альтернативной по отношению к заключению под стражу.

Стоит обратиться к судебной практике. Так, в соответствии с материалами уголовного дела сторона обвинения ходатайствовала об избрании в отношении обвиняемого (п. «б» ч. 2 ст. 158 УК РФ [1]) меры пресечения в виде заключения под стражу, так как, по мнению следователя, имелся риск того, что лицо скроется в случае применения иной, более мягкой к нему меры. Более того, обвиняемый был ранее судим за совершение преступления средней тяжести, в связи с чем сторона обвинения усматривала риск того, что обвиняемый сможет воздействовать на органы суда и следствия различными противоправными способами, а также иными путями будет препятствовать уголовному судопроизводству по делу. В то же время судом при рассмотрении дела было установлено, что у обвиняемого имелся ряд заболеваний, а он сам проживал по адресу своей регистрации вместе с семьей, состоял в браке и имел двоих малолетних детей. Также стороной защиты приводились аргументы о том, что семья не против содержания обвиняемого по адресу регистрации под домашним арестом, ввиду чего защита ходатайствовала о применении именно указанной меры. С учетом всех обстоятельств судом было отказано в ходатайстве о заключении обвиняемого под стражу, к нему была применена мера пресечения в виде домашнего ареста [4]. Из приведенного примера можно сделать вывод, что даже при наличии формальных оснований, предусмотренных уголовно-процессуальным законодательством, для избрания меры пресечения в виде заключения под стражу, суд всесторонне рассматривает обстоятельства по делу и принимает обоснованное, законное и справедливое решение об избрании меры пресечения. Стоит отметить, что при принятии решения судом было также учтено, что преступление, вменяемое обвиняемому, но-

сило ненасильственный характер, ввиду чего заключение его под стражу суду представлялось избыточным.

При этом если риски, обозначенные стороной обвинения, впоследствии трансформировались бы в реальную угрозу, мера пресечения, альтернативная заключению, могла бы быть изменена. Соответственно, законодатель предусмотрел, что обстоятельства по делу могут измениться, учитывая динамичность судопроизводства, в связи с чем ранее избранная мера пресечения может утратить свою актуальность.

Равно как и ранее избранное заключение под стражу может быть заменено иной, альтернативной мерой пресечения. Судебной практике известны такие причины указанного изменений как ухудшение состояния здоровья лица в момент его пребывания под стражей, исключение каких-либо угроз в рамках уголовного дела и т.д. Обстоятельства, являющие основой для рассмотрения вопроса об изменении меры пресечения, должны быть изучены и оценены судом.

Также часто в судебной практике встречаются случаи, когда заключение под стражу заменяется иной мерой ввиду соответствующего ходатайства адвоката. Например, в отношении подозреваемый Н. (п. «б» ч. 4 ст. 174.1, ч. 4 ст. 159 УК РФ) был заключен под стражу в соответствии с постановлением Первомайского районного суда г. Краснодара [5]. При этом адвокат подсудимого в апелляционной жалобе указывал на то, что заключение под стражу является необоснованным и несправедливым в деле Н., так как им было совершено экономическое преступление в сфере предпринимательской деятельности. Подсудимый поддержал позицию адвоката и был согласен с заменой меры пресечения на более мягкую. В то же время прокурор был не согласен с позицией стороны защиты и ходатайствовал об оставлении меры пресечения без изменения.

Суд, рассмотрев приведенные сторонами аргументы, решил, что в установленных обстоятельствах и условиях целесообразность в заключении под стражей подсудимого отсутствует. Судом было принято во внимание, что подсудимый проживал вместе со своей семьей по месту регистрации, не предпринимал попыток скрыться от следствия, не был ранее судим, а также имеет положительные характеристики коллег и знакомых. Более того, Н. имел ряд тяжелый хронических заболеваний, что могло повлечь ухудшение его здоровья при заключении под стражей.

В результате мера пресечения для Н. была заменена на домашний арест, постановление о заключении Н. под стражу было отменено. Таким образом, суд посчитал, что домашний арест является не менее эффективной мерой пресечения в деле Н. и также служит гарантией того, что подсудимый явится в суд при необходимости.

Стоит отметить, что достаточно часто судами рассматриваются жалобы о применении меры пресечения. Представляется целесообразным в таком случае также рассматривать вопрос верной квалификации совершенного обвиняемым деяния. Органы предварительного расследования могут неверно квалифицировать деяния лица, что также влияет на избра-

ние той или иной меры пресечения. В то же время многие судьи отмечают, что оценка деяния, не связанная с вопросом об избрании меры пресечения, не должна даваться судом в данном случае, так как такая оценка будет связана с фактом виновности или невиновности лица и уголовно-правовой оценкой.

Предлагается вновь обратиться к материалам судебной практики. Так, Г. вменялось совершение преступления, предусмотренного п. «б» ч. 6 ст. 171.1 УК РФ. К Г. была применена мера пресечения в виде заключения под стражу. Несмотря на то что Г. не был ранее судим, ему инкриминировалось тяжкое преступление в сфере экономической деятельности. Соответственно, указанное преступление отличается высокой степень общественной опасности, что оказало непосредственное воздействие на принятие судом решения об избрании меры пресечения. Кроме того, судом было принято во внимание, что Г. не имел регистрации на территории субъекта пребывания. Важным обстоятельством стал факт того, что Г. имел друзей и родственников, которые на постоянной основе проживали на территории иных государств, что создавало риск того, что Г. может покинуть территорию Российской Федерации и продолжить оттуда руководить преступной деятельностью.

С учетом представленных обстоятельств, а также в целом доказательств, собранных при расследовании преступления, суд пришел к выводу о том, что Г. не только может скрыться от правосудия, опасаясь неотвратимости и суровости наказания, но также может оказывать воздействие на свидетелей обвинения, так как был непосредственно знаком с ними.

Г. обжаловал решение суда об избрании меры пресечения, желая изменить ее на более мягкую форму. При этом судом всесторонне было рассмотрено соответствующее ходатайство. Ч. 1.1 ст. 108 УПК РФ устанавливает запрет на применение меры пресечения в виде заключения под стражу при отсутствии обстоятельств, указанных в п. 1 - 4 ч. 1 ст. 108 УПК РФ, без каких-либо других условий в отношении подозреваемого или обвиняемого в совершении преступления, в частности предусмотренного ст. 171.1 УК РФ. Суд первой инстанции данные требования закона не выполнил. Избирая меру пресечения Г. в виде заключения под стражу на тот момент, когда он являлся подозреваемым (в момент рассмотрения жалобы - обвиняемым в совершении преступления), что предусмотрено п. «а», «б» ч. 6 ст. 171.1 УК РФ, суд первой инстанции не учел, что указанное преступление входит в перечень преступлений, совершенных в сфере экономической деятельности. Заключение под стражу при этом допускается только при наличии обстоятельств, указанных в п. 1 - 4 ч. 1 ст. 108 УПК РФ, но ни одного из таких обстоятельств в отношении Г. установлено не было, поскольку он имеет постоянное место жительства на территории Российской Федерации, личность его установлена, он является гражданином Российской Федерации. Сведений о том, что он скрывался от органов расследования или нарушил ранее избранную меру пресечения, нет.

Придя к таким выводам, суд апелляционной инстанции отменил постановление Пермского районного суда, в удовлетворении ходатайства

следователя отказал, избрав Г. меру пресечения в виде запрета определенных действий [7].

Таким образом, избирая меру пресечения судом должны быть всесторонне исследованы и оценены все обстоятельства по делу. Более того, суд в случае избрания меры пресечения в виде заключения под стражу должен установить, что применение иной альтернативной меры представляется нецелесообразным или неэффективным ввиду особенностей рассматриваемого уголовного дела. Считаем, что в сфере экономических преступлений, отличающейся рядом особенностей, должна в меньшей степени применяться такая мера пресечения так заключение под стражу. Судам следует отдавать предпочтение в пользу иных установленных уголовно-процессуальным законом мер.

Список использованных источников

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 04.08.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.10.2023) // Собрание законодательства Российской Федерации, 17.06.1996, № 25, ст. 2954.
2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ // Парламентская газета, № 241-242, 22.12.2001.
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 19.12.2013 № 41 (ред. от 11.06.2020) «О практике применения судами законодательства о мерах пресечения в виде заключения под стражу, домашнего ареста, залога и запрета определенных действий» // Российская газета, № 294, 27.12.2013.
4. Справка по результатам изучения практики применения районными (городскими) судами области мер пресечения в виде домашнего ареста, запрета определенных действий и залога как альтернативы заключению под стражу в 2020 году. Саратовский областной суд // Электронный ресурс [Режим доступа]: http://61.sar.msudrf.m/modules.php?name=info_pages&id=109 (дата обращения 10.11.2023).
5. Апелляционное постановление Краснодарского краевого суда от 12.09.2019 по делу № 22–6312/2019 // Электронный ресурс [Режим доступа]: https://sudact.ru/regular/doc/G0F3PYvVzirv (дата обращения 11.11.2023).
6. Обобщение практики Пермского районного суда Пермского края по рассмотрению ходатайств об избрании (продлении) меры пресечения в виде заключения под стражей, домашнего ареста и залога, в том числе в отношении несовершеннолетних, за I квартал 2020 года \\ Электронный ресурс [Режим доступа]: http://permsk.perm.sudrf.ru/ modules.php?name=docum_sud&id=224 (дата обращения 11.11.2023).
7. Обобщение практики Пермского районного суда Пермского края по рассмотрению ходатайств об избрании (продлении) меры пресечения в виде заключения под стражей, домашнего ареста и залога, в том числе в отношении несовершеннолетних, за I квартал 2020 года \\ Электронный ресурс [Режим доступа]: http://permsk.perm.sudrf.ru/modules.php?name=docum_sud&id=224 (дата обращения 12.11.2023).

FEATURES OF THE SELECTION BY COURTS OF MEASURES OF RESTRAINT, ALTERNATIVE TO DETENTION, FOR ECONOMIC CRIMES

M.G. Mkrtychev

Lomonosov moscow state university,
Moscow, Russia

The author of the article examines the issue of choosing alternative measures to detention for economic crimes. Due to the humanization of criminal legislation, as well as the liberalization of criminal policy in the field of economic crimes, detention is not always advisable, but also an effective preventive measure. Moreover, detention is burdensome for the state and creates an additional burden on the penal system, which is why we consider it necessary to look for other, alternative, but at the same time no less effective preventive measures for criminal proceedings, especially in the field of economic crimes. The author concluded that judicial practice also follows the path of assessing all the circumstances of the case in order to select the most humane and fair measure of restraint. In this case, the courts are obliged to establish the impossibility of choosing another preventive measure alternative to detention.

Keywords: preventive measures, economic crimes, detention, Code of Criminal Procedure.

УДК 504.062.2

ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ И ЭКОЛОГО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРИНЦИПЫ РАЦИОНАЛЬНОГО ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ

С.В. Нечепуренко, А.И. Осипова

Донской государственный аграрный университет,
п. Персиановский, Россия

В данной статье рассматриваются технологические и эколого-экономические принципы рационального природопользования. Как и что способствовало их возникновению в современном мире. Почему единство этих принципов важный аспект современного общества. Разъясняется, что эти принципы направлены на создание устойчивых производственных процессов, которые учитывают экономические интересы. Будущие изменения в жизни человека благодаря техногенной экологизации с учётом экономических интересов. Экономическое использование природных ресурсов.

Ключевые слова: рациональное природопользование, экономика, экология, технологические принципы.

Технологические принципы рационального природопользования включают в себя использование передовых технологий и методов, которые позволяют максимально эффективно использовать природные ресурсы и минимизировать негативное воздействие на окружающую среду. Это включает в себя разработку и внедрение экологически чистых технологий, повышение энергоэффективности, улучшение процессов переработки и утилизации отходов, а также снижение выбросов загрязняющих веществ.

Эколого-экономические принципы рационального природопользования ориентированы на достижение баланса между экономическими интересами и сохранением окружающей среды. Они предполагают, что использование природных ресурсов должно осуществляться с учетом их возобновляемости и ограниченности, а также с учетом потенциальных экологических и социальных последствий. Это включает в себя целый комплекс мер, направленных на сокращение потребления ресурсов, повышение эффективности их использования, развитие альтернативных источников энергии, создание экологически устойчивых производственных процессов.

В целом, рациональное природопользование предполагает комплексный подход к использованию природных ресурсов, который учитывает технологические, экономические и экологические аспекты. Он направлен на обеспечение устойчивого развития общества и сохранение природной среды для будущих поколений.

Технологические принципы рационального природопользования:

1. Внедрение передовых технологий: использование современных методов и технологий, которые позволяют эффективно использовать природные ресурсы и сокращать потребление энергии и материалов.

2. Разработка альтернативных источников энергии: создание и внедрение технологий, направленных на развитие альтернативных источников энергии, таких как солнечная, ветровая, гидроэнергетика и др.

3. Минимизация выбросов и загрязнений: разработка экологически чистых технологий, которые уменьшают выбросы загрязняющих веществ и негативное воздействие на окружающую среду.

4. Улучшение процессов утилизации отходов: разработка технологий и методов переработки и утилизации отходов, чтобы минимизировать их негативное воздействие на окружающую среду.

5. Вовлечение общественности: создание технологий и методов, которые учитывают мнение общественности и вовлекают ее в процессы принятия решений по природопользованию.

Эти принципы помогают создать технологическую базу для рационального природопользования, которая способствует устойчивому развитию и сохранению окружающей среды.

Эколого-экономические принципы рационального природопользования:

1. Эффективное использование природных ресурсов: использование ресурсов таким образом, чтобы обеспечить их долгосрочную устойчивость и сохранение для будущих поколений.

2. Минимизация негативного воздействия на окружающую среду: разработка и применение технологий, которые снижают загрязнение воздуха, воды и почвы, а также минимизируют разрушение экосистем.

3. Учет стоимости природных ресурсов: учет экологической стоимости природных ресурсов при принятии решений о их использовании, чтобы предотвратить их избыточное потребление.

4. Принцип предосторожности: принятие мер предосторожности в случае недостаточной информации о возможных негативных последствиях использования природных ресурсов или технологий.

5. Социальная ответственность: учет потенциальных экологических и социальных последствий при использовании природных ресурсов, а также вовлечение общественности в процессы принятия решений по природопользованию.

Эти принципы помогают обеспечить устойчивое развитие, сохранение биоразнообразия и экосистем, а также предотвращение негативных изменений климата и окружающей среды. В целом, эти принципы направлены на создание устойчивых производственных процессов, которые учитывают экономические интересы, сохраняют природные ресурсы и минимизируют негативное воздействие на окружающую среду. Совершенствование и развитие ресурсных циклов является основным путем перехода к рациональному природопользованию и базируется на нескольких общих правилах и принципах.

1. Принцип системного подхода. Предусматривает всестороннюю комплексную оценку воздействия производства на окружающую среду и ее ответных реакций. Позиция системного подхода: ни один ресурс не может использоваться или охраняться независимо от другого.

2. Принцип оптимизации природопользования. Заключается в применении наиболее целесообразных и рациональных решений об использовании природных ресурсов и природных систем на основе одновременного экологического и экономического подхода, прогноза развития различных отраслей и регионов.

3. Принцип опережения темпов заготовки сырья темпами выхода конечной продукции. Он основан на снижении количества образующихся в процессе производства отходов, т. е. на более полном использовании и уменьшении количества исходного сырья, затрачиваемого на единицу продукции.

4. Принцип комплексного использования природных ресурсов и концентрации производства. Заключается в создании территориальных производственных комплексов, которые позволяют более полно использовать природные ресурсы. И тем самым снизить количество отходов и вредную нагрузку на окружающую среду. Такие комплексы имеют специализацию, сконцентрированы на определенной территории, обладают единой производственной структурой и совместными усилиями обеспечивают охрану окружающей среды.

5. Принцип безотходности. Заключается в том, что отходы, образующиеся в результате использования одного природного ресурса, должны использоваться или служить сырьем для другого производства.

Таким образом, рациональное природопользование и экологическая оптимизация промышленности предусматривают создание эколого-производственных комплексов, которые направлены на полное использование и утилизацию вовлекаемых в ресурсные циклы веществ и энергии. Внедрение именно таких замкнутых циклов означало бы полностью безотходное производство. Однако в реальной жизни какое-то количество отходов неизбежно. Поэтому необходимо стремиться к малоотходным и ресурсосберегающим производствам.

Список использованных источников

1. Константинов В.М., Челидзе Ю.Б. Экологические основы природопользования. - Academia, 2010. – 240 с.
2. Хван Т.А., Шинкина М.В. Экология. Основы рационального природопользования. – М.: Юрайт, 2011. – 319 с.
3. Салова Т.Ю., Громова Н.Ю., Шкрабак В.С., Курмашев Г.А.; Рец.: В.А. Тюлин: Основы экологии. Аудит и экспертиза техники и технологии. СПБ.: Лань, 2004. – 321с.
4. Глухов В.В. Экономические основы экологии. – СПБ.: 2013. – 74с.
5. Арустамов Э.А. и др.; Рец.: А.К. Диброва: Природопользование. – М.: Дашков и К, 2014. – 81 с.

TECHNOLOGICAL AND ECOLOGICAL AND ECONOMIC PRINCIPLES OF RATIONAL NATURE MANAGEMENT

S.V. Nechepurenko, A.I. Osipova

Don state agrarian university,
p. Persianovsky, Russia.

In this article technological and ecological-economic principles of rational nature management are considered. How and what contributed to their emergence in the modern world. Why the unity of these principles is an important aspect of modern society. It is explained that these principles are aimed at creating sustainable production processes that take into account economic interests. Future changes in human life due to technogenic ecologization taking into account economic interests. Economic utilization of natural resources.

Keywords: rational nature management, economics, ecology, technological principles.

УДК 334.012.64

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ПРИГРАНИЧНЫХ ТЕРРИТОРИЙ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА РАЗВИТИЕ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

М. Очур-ооловна Ооржак[1]

Тувинский государственный университет,
г. Кызыл, Россия

В статье раскрываются основные социально-экономические особенности приграничных территорий, оказывающие непосредственное влияние на развитие малого предпринимательства. В частности, отмечается их перспективность для развития предпринимательской среды, наличие общих и специфических для каждой территории факторов для развития приграничного малого предпринимательства. К общим факторам можно отнести наличие государственной границы с ее таможенной и экономической инфраструктурой. Специфические факторы, в свою очередь, для каждой территории сугубо индивидуальны и отличаются многообразием.

Ключевые слова: малое предпринимательство, приграничные территории, предпринимательская среда, государственная граница, приграничное сотрудничество.

Современный этап экономического и технологического развития Российской Федерации и ее субъектов обусловливает ставку руководства страны на развитие малого предпринимательства в целях дальнейшего повышения благосостояния населения. Немаловажную роль в данном развитии отводится приграничным территориям, которые обладают рядом специфических черт – трансграничностью ресурсов, устоявшимися экономическими связями, социально-культурною общностью населения и т.д. Государственная политика в области развития малого предпринимательства, в т.ч. и на приграничных территориях, находит отражение в законодательных актах, программных документах, доктринальных и прикладных научных исследованиях [1].

В современной научной литературе предприняты многочисленные попытки исследования различных направлений развития малого предпринимательства на приграничных территориях. Например, Е.В. Дробот [2] и В.А. Крукле [4] затрагивают концептуальные вопросы формирования конкурентоспособности и предпринимательской среды приграничных регионов России, а также ряд вопросов пространственной организации малого

[1] Научный руководитель: Севек Вячеслав Кыргысович, доктор экономических наук, профессор

бизнеса и особенности развития отдельных территорий. Концептуальный подход позволяет сделать выводы, что наиболее важным фактором, определяющим эффективность развития малого предпринимательства, является вовлеченность конкретного региона в интеграционные и внешнеэкономические связи. При установлении таких связей особо важную роль играют приграничные территории, – буферные зоны, через которые происходит реализация экономических и инфраструктурных связей предпринимательских структур, являющихся субъектами хозяйственной деятельности в соседних странах [4]. В данной связи представляется, что российские регионы приграничного типа обладают повышенным потенциалом в плане конкурентоспособности, поскольку на их территориях могут быть обеспечены сравнительно лучшие условия для инвестирования, развития инновационных технологий и т.д.

Современная концептуальная модель развития малого предпринимательства в приграничном регионе формируется под влиянием факторов конкурентного преимущества, к которым можно отнести лучший доступ к информационным и технологическим ресурсам, развитие инфраструктуры, приток прямых иностранных инвестиций, а также ВРП и уровень жизни населения региона (рисунок 1).

Рисунок 1 – Концептуальная модель развития малого предпринимательства в приграничном регионе [6]

Следует отметить, что Россия с ее мощным территориальным потенциалом традиционно сталкивается с проблемой неоднородности условий и факторов формирования территориальной предпринимательской среды. В то же время, анализ проблем развития малого предпринимательства на приграничных территориях показал, что важнейшую роль в их решении играет широта и полнота внешнеэкономических связей с приграничными территориями сопредельных стран. Следовательно, процессы развития той или иной приграничной предпринимательской среды могут иметь как общие, универсальные характерные черты так и специфические территориальные особенности.

К общим принципам развития приграничного малого бизнеса можно отнести такой фактор, как государственная граница. Это обусловлено тем, что центральная связующая и регулирующая роль в экономических контактах отводится государственной границе с ее функциональными органами и средствами воздействия. Как правило, в непосредственной близости от государственной границы размещаются охранные, транспортные, таможенные структуры, осуществляющие разделяющую и одновременно связующую функции, – приграничная инфраструктура [5].

На приграничной территории, которая непосредственно прилегает к государственной границе и которая простирается дальше на десятки километров от госграницы располагается обширная государственная и частная инфраструктура, призванная обеспечивать внешнеэкономическое сотрудничество. В данную инфраструктуру входят различные совместные предприятия, торгово-деловые центры, туристические фирмы, предприятия предоставляющие услуги по перемещению товаров и продукции в пределах приграничных районов сопредельных стран.

Таким образом, приграничные территории находятся под наиболее сильным влиянием соседних государств и в силу этой специфики получают мощный импульс для своего социально-экономического развития, основанный на постоянном расширении международного сотрудничества.

Приграничное сотрудничество как важнейший фактор, воздействующий на формирование предпринимательской среды в приграничных территориях, включает одновременно различные формы внешнеэкономического взаимодействия предпринимательских структур и внешнеэкономических связей государственных органов власти федерального, регионального и муниципального уровня.

Таким образом, особенности развития приграничного малого предпринимательства в основном обусловлены геоэкономической и геополитической спецификой конкретной территории и служат основой для формирования мощного потенциала развития предпринимательства, в том числе его малых форм.

Насколько эффективно реализуется этот потенциал, во многом определяется наличием действенного механизма развития малого предпринимательства в приграничном регионе.

Список использованных источников

1. О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации: Федеральный закон от 24.07.2007 №209-ФЗ (ред. от 04.11.2022) // СЗ РФ. – 2007. – №31. – Ст. 4006.
2. Дробот Е.В. Концептуальная модель формирования конкурентоспособности приграничного региона / Е. В. Дробот // Экономические отношения. – 2020. – Т. 2, № 2. – С. 6-10.
3. Котилко В.В. Приграничные регионы России и опыт развития приграничных районов за рубежом / В.В. Котилко, Х.М. Джантаев, Ф.С. Пашенных. – Москва: Тип. РУДН, 2016. – 235 с.
4. Крукле В. А. Формирование предпринимательской среды приграничных территорий / В. А. Крукле // Экономика и управление. – 2022. – №11(85). – С. 75-78.
5. Теория предпринимательства в России: новые подходы и результаты / под ред. Т.А. Алимовой, О.И. Образцовой, А.Ю. Чепуренко (отв. ред.). – Москва: Высшая школа экономики, 2020. – 306 с.
6. Шишкин А.А. Стратегическое планирование в приграничных регионах России / А.А. Шишкин // Экономика и управление. – 2020. – №5(115). – С. 28-33.

SOCIO-ECONOMIC FEATURES BORDER TERRITORIES AND THEIR IMPACT ON THE DEVELOPMENT OF SMALL BUSINESS

M. Ochur-oolovna Oorzhak

Tuvan State University,
Kazyl, Russia

The article reveals the main socio-economic features of the border territories that have a direct impact on the development of small business. In particular, their prospects for the development of the business environment, the presence of common and specific factors for each territory for the development of cross-border small business are noted. Common factors include the presence of the state border with its customs and economic infrastructure. Specific factors, in turn, are purely individual for each territory and differ in diversity.

Keywords: small business, border territories, business environment, state border, cross-border cooperation.

УДК 334.012.64

ОСОБЕННОСТИ ИНФРАСТРУКТУРЫ ПРИГРАНИЧНЫХ ТЕРРИТОРИЙ РЕСПУБЛИКИ ТЫВА И ИХ ВЛИЯНИЕ НА РАЗВИТИЕ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

М. Очур-ооловна Ооржак[1]

Тувинский государственный университет,
г. Кызыл, Россия

В статье раскрываются особенности современного состояния инфраструктуры приграничных районов (кожуунов) Республики Тыва и их виляние на современное состояние и перспективы развития малого приграничного предпринимательства на данных территориях. Автором высказывается мысль о том, что ключевым фактором развития малого бизнеса в приграничных кожуунах Тывы может стать близость к странам Азиатско-Тихоокеанского региона – КНР и Монголии. В данной связи развитие транспортной и пограничной инфраструктуры в приграничных кожуунах Тывы будет напрямую влиять на темпы развития малого приграничного предпринимательства на их территории.

Ключевые слова: приграничное предпринимательство, приграничные территории, инфраструктура, государственная граница, приграничное сотрудничество.

Государственная политика долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации, закрепленная в соответствующих концептуальных государственных программах и документах, предусматривает особую роль приграничных регионов в нивелировании складывающегося в последнее время пространственного и структурного нарушения баланса развития страны. Иными словами, происходит смена внешнеэкономических ориентиров со стран Запада, ставшими недружественными для России, к странам Востока, которые, напротив, видят перспективы развития российского рынка.

Соответствующие положения программных документов находят свое отражение и в аналогичных документах приграничных субъектов России, например, в Стратегии социально-экономического развития Республики Тыва до 2035 года.

Республике Тыва насчитывает 17 муниципальных районов (кожуунов), из которых пять кожуунов относятся к приграничным территориям – это Эрзинский, Монгун-Тайгинский, Тес-Хемский, Овюрский и Каа-

[1] Научный руководитель: Севек Вячеслав Кыргысович, доктор экономических наук, профессор

Хемский кожууны. Протяженность тувинско-монгольского приграничья составляет 1 313 км или 38% от всей протяженности российско-монгольской границы. Республика Тыва граничит с четырьмя аймаками Монголии: Баян-Улгий, Увс, Завхан, Хувсгел [1].

Ключевым фактором развития малого бизнеса в приграничных кожуунах Тывы может стать близость к странам Азиатско-Тихоокеанского региона – КНР и Монголии. Присвоение ближайшему к Тыве монголо-китайскому пограничному переходу «Булган – Такашикен» статуса международного сделало возможным активное продвижение трансграничного коридора «Кызыл – Урумчи» (длина 1 790 км). Также выход к трансконтинентальным транзитным коридорам «Европа – Западный Китай» и в транспортные сети стран Азиатско-Тихоокеанского региона может осуществляться самым коротким путем по маршруту «Кызыл – Хандагайты – Улангом (Монголия) – Ховд (Монголия) – Урумчи (Китай)» [6].

Приграничное сотрудничество Республики Тывы и Монголии основывается на обслуживании внешнеэкономических связей и развитии приграничной торговли. Экономический эффект такого сотрудничества обусловлен расширением рынка сбыта для одних участников приграничных связей и получением сравнительно более дешевых товаров и услуг для других. Расширение торговли способствует созданию новых рабочих мест для населения приграничных районов, развитию приграничного предпринимательства. В районных центрах с. Эрзин и с. Хандагайты функционируют торговые центры, где регулярно проводятся международные ярмарки [2, 3].

Еще одним перспективным направлением развития малого приграничного предпринимательства является туризм, как сфера взаимного партнерства. И приграничные кожууны Тывы, и сопредельные монгольские аймаки образуют единый уникальный природно-ландшафтный комплекс с уникальными этнокультурными и рекреационными особенностями. Здесь расположено множество природных памятников, историко-археологических и этнокультурных объектов, минеральных источников [5].

Важнейшим фактором развития малого приграничного предпринимательства является развитие малых производств на сопредельных территориях Тывы и Монголии. Предприниматели Тывы проявляют интерес к сельскохозяйственному производству, такому как обработка кожевенного сырья и шерсти, переработка мяса и молока. Монгольский бизнес больше заинтересован в развитии лесопереработки и деревообрабатывающих производств. Обе стороны видят и другие направления для развития малого бизнеса: выращивание овощей, рыболовство, розлив воды, связь, организация досуга и т.д. [3, 4, 5]

В то же время приграничное сотрудничество с Монголией сильно тормозится неразвитостью пограничной инфраструктуры – малого количества переходов, таможенных пунктов и многих других элементов приграа-

ничной инфраструктуры. На участке ПУ ФСБ России по Республике Тыва функционируют всего три автомобильных пункта пропуска – «Хандагайты» в Овюрском районе, «Цаган-Толгой» в Эрзинском районе и «Шара-Суур» в Тес-Хемском районе. В данной связи особое внимание уделяется развитию в приграничных кожуунах Тывы сервисных услуг транспорта, сферы услуг, оптовой и розничной торговли [4].

К основным проблемам приграничного дорожно-транспортного комплекса Республики Тыва можно отнести отсутствие железной дороги; низкую плотность сети автомобильных дорог; малое количество транспортных предприятий; слабое авиасообщение; отсутствие водного транспорта при наличии в Тыве возможностей речной навигации; высокая степень износа основных фондов в транспортной сфере.

На преодоление данной проблемы направлены совместные усилия правительства России и правительства Тывы, что нашло свое отражение в распоряжении правительства России №678-р от 17.04.2015 г. «План мероприятий, направленных на социально-экономическое развитие Республики Тыва на 2015- 2025 гг.» и ряде других документов.

Анализ инфраструктурной составляющей развития Тывы показывает, что слабое развитие приграничной инфраструктуры и обусловленная данным фактором изолированность региона – это главные сдерживающие факторы социально-экономического развития приграничных кожуунов и приграничного предпринимательства.

Список использованных источников

1. Бадарчи Х.Б. Анализ приграничных регионов Сибирского федерального округа России по уровню социально-экономического развития (на примере Республики Тыва) / Х. Б. Бадарчи, В. К. Севек // Аграрный вестник Урала. – 2019. – № 4(183). – С. 78-85.

2. Бадарчи Х.Б. Типологический анализ приграничных регионов России по уровню социально-экономического развития (на примере Республики Тыва) / Х. Б. Бадарчи, Д. Ф. Дабиев // Проблемы прогнозирования. – 2012. – № 2(131). – С. 89-101.

3. Балакина Г.Ф. Развитие приграничных районов республики Тыва / Г.Ф. Балакина // Природные ресурсы, среда и общество. – 2021. – № 3(11). – С. 35-42.

4. Кылгыдай А. к. Ч. О возможностях развития Тывы как приграничного региона / А. к. Ч. Кылгыдай, Ш. Ч. Соян // Экономика. Профессия. Бизнес. – 2022. – № 3. – С. 69-73.

5. Оценка трансграничных факторов территориальной организации хозяйства в приграничных районах Республики Тыва / Т.М. Ойдуп, А. к. Ч. Кылгыдай, Ю.Г. Полулях [и др.] // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – 2011. – № 74. – С. 409-424.

6. Самбу-Хоо Р.М. Инфраструктурные особенности приграничного региона Республики Тыва / Р. М. Самбу-Хоо // Инновации. Наука. Образование. – 2021. – № 26. – С. 445-451.

FEATURES OF THE INFRASTRUCTURE OF THE BORDER AREAS TERRITORIES OF THE REPUBLIC OF TYVA AND THEIR INFLUENCE FOR THE DEVELOPMENT OF SMALL BUSINESS

M. Ochur-oolovna Oorzhak

Tuvan state university,
Kazyl, Russia

The article reveals the features of the current state of the infrastructure of the border areas (kozhuuns) of the Republic of Tyva and their influence on the current state and prospects for the development of small border entrepreneurship in these territories. The author suggests that the proximity to the countries of the Asia-Pacific region – China and Mongolia - may become a key factor in the development of small business in the border kozhuuns of Tyva. In this regard, the development of transport and border infrastructure in the border kozhuuns of Tuva will directly affect the pace of development of small border businesses on their territory.

Keywords: cross-border entrepreneurship, border territories, infrastructure, state border, cross-border cooperation.

УДК 338

ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ КАК ВЕКТОР РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ ОГРАНИЧЕНИЙ

Е.В. Останкова[1]

Самарский государственный экономический университет,
г. Самара, Россия

Потребность в импортозамещении в Российской Федерации находится в значительной степени. При усилении геополитической напряженности перед государством стоит цель сделать импортозамещение основой

[1] Научный руководитель - **Заступов Андрей Владимирович**, кандидат экономических наук, доцент, кафедра экономики, организации и стратегии развития предприятия, Самарский государственный экономический университет, г. Самара, Россия, e-mail: oiler79@mail.ru

российской экономики. Импортозамещение – это тип экономической стратегии и промышленной стратегии государства, направленной на замену импорта, товарами национального производства.

Ключевые слова: импортозамещение, промышленность, экономика России, импорт, российское производство.

Сегодня товары, импортируемые из-за рубежа, заменяются созданием собственного производства и увеличением объема отечественной выпускаемой продукции. Так сложилось, что рынок товаров и услуг в России уже давно был насыщен предложениями западных компаний, а к импортным товарам проявляется наибольший спрос из-за качества или отсутствия достойных аналогов среди товаров российского производства. Ввиду текущей политической и экономической ситуации, крупные иностранные предприятия покидают российский рынок или прекращают поставки товаров в Россию.

В этой связи, импортозамещение становится важнейшим направлением в развитии промышленных предприятий, производств и экономики в целом, определяющим ряд первостепенных и важных задач. Решение обозначенных основных задач:

– усиление импортозамещения;

– стимулирование предпринимательства;

– сохранение рабочих мест.

В целях упрощения взаимодействия поставщиков и покупателей промышленной продукции Министерство промышленности и торговли запускает новую услугу "Импортозамещающее оборудование". В сложившейся ситуации правительство Российской Федерации приняло ряд мер по стимулированию производства товаров для дома, таких как:

– административное администрирование российских производителей сократилось, для многих из них плановые проверки были отменены в этом году;

– приняты государственные программы дополнительного финансирования организаций, производящих аналоги зарубежных товаров.

– также увеличится доля государственного финансирования в виде грантов на создание комплектующих для различных отраслей промышленности;

– для российских предприятий разрабатываются льготные программы, унифицируется платежная система, например, отменена комиссия за оплату через систему быстрых платежей, а комиссия за ее получение ограничена.

Таким образом, меры государственной поддержки импортозамещения способствовали реализации ряда проектов в России:

– Некоторые машиностроительные заводы в настоящее время производят компоненты для авиационной отрасли.

– Рынок конструкционных пластмасс больше не зависит от зарубежных поставок.

Страна почти полностью зарабатывает на зерне, рыбе, мясе и других продуктах питания. Кроме того, создан Реестр российского программного обеспечения (ПО), предлагающего аналоги зарубежных IT-продуктов. В свою очередь, бизнес-клиенты, желающие приобрести российское программное обеспечение, получат компенсацию в размере 50% от стоимости их приобретения от государства.

Была разработана услуга по импортозамещению. Министерство промышленности и торговли Российской Федерации, Агентство по технологическому развитию (Группа СТС ВЭБ), Государственная информационная система промышленности (ГИСП) и электронная торговая площадка группы Газпромбанка (ЭТП ГПБ) создали сервис, чтобы нуждающиеся предприниматели и обычные работники могли подобрать подходящий вариант, аналогию с санкционными товарами или выбрать отечественное производство вместо иностранного.

Перед Минэкономразвития и Министерством промышленности и торговли была поставлена задача обеспечить включение показателей, которые будут связаны с интенсивным развитием отраслей промышленности, в перечни для реализации национальных проектов. Стратегия послужит мерой по укреплению технических и технологических основ развития России, которая имеет исключительный список в контексте существующих международных санкций и растущей необходимости обеспечения промышленного суверенитета страны.

Стратегия разрабатывается на основе совершенствования существующих механизмов поддержки промышленности. В то же время приоритет будет отдаваться необходимости принятия мер по консолидации спроса, включая создание государственного заказа, использование проектного финансирования, государственно-частного партнерства и создание добавленной стоимости в России для критически важных технологий и оборудования.

Срок реализации стратегии составляет два года, идет работа над реализацией промышленных мегапроектов в различных отраслях промышленности. В частности, обрабатывающая промышленность характеризуется тем, что объектами управления являются добываемые производственные ресурсы и сельскохозяйственная продукция. Таким образом, развитие обрабатывающей промышленности способствует укреплению смежных отраслей (как в пищевом, так и в непродовольственном производстве), вовлеченных в технологическую цепочку. Взгляд на возможные меры поддержки отечественного производителя уже в рамках темы мер, принятых во время введения санкций. Среди мер поддержки можно выделить (рис. 1).

Если рассматривать статистику импортозамещения в России, то, по мнению экспертов, это одни из самых популярных отраслей для внедрения импортозамещения (рис. 2).

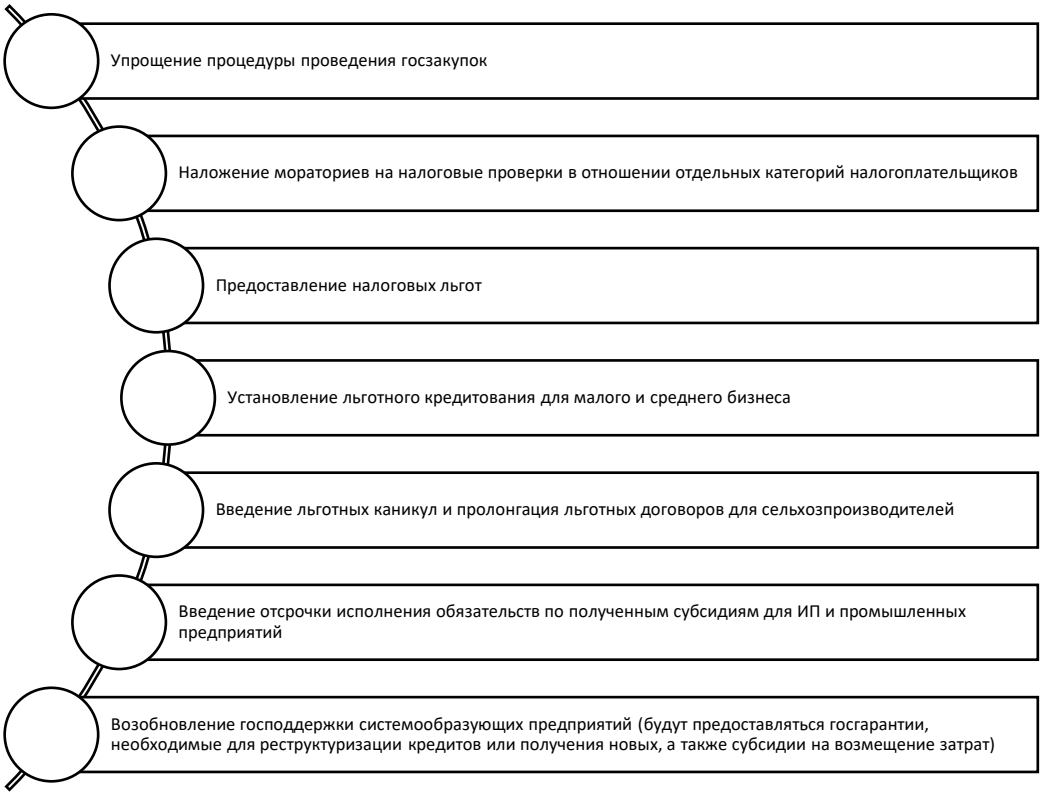

Рисунок 1 – Меры поддержки развития промышленности и производства для формирования импортозамещения

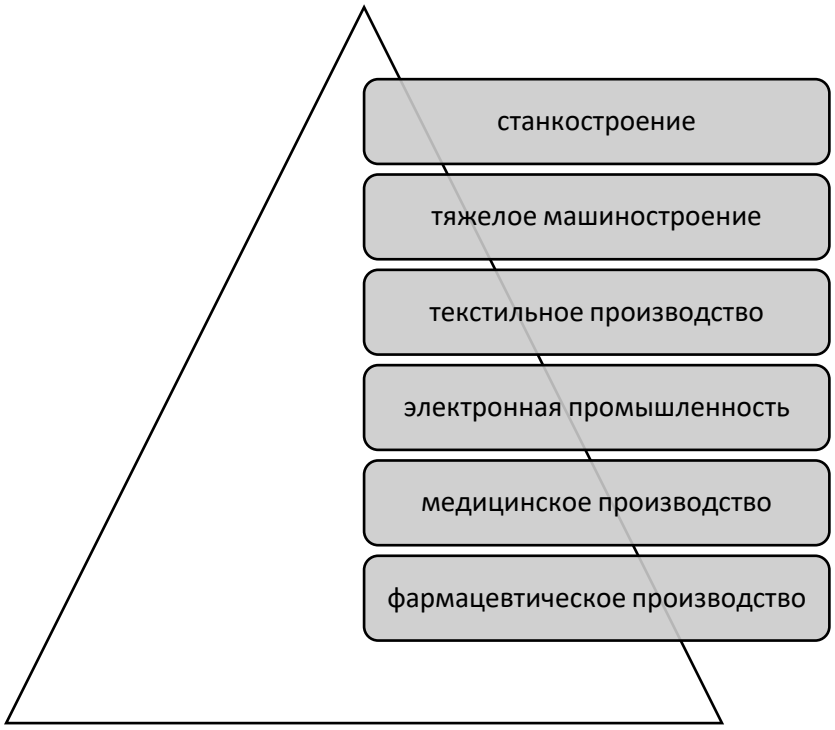

Рисунок 2 – Востребованные отрасли для налаживания импортозамещения

Несмотря на то, что экономика в последнее время перешла к импортозамещению, а также на успешный опыт импортозамещения в некото-

рых сферах, сегодня далеко не все отрасли российской экономики готовы представить достойные аналоги западным товарам. Поэтому рекомендуется внедрять производство необходимых отечественных товаров и материалов в тех отраслях, в которых уровень импортозамещения не достиг запланированных показателей в соответствии с утвержденными планами Министерства промышленности и торговли.

Список использованных источников

1. Арапова Е.Я. Современные тенденции взаимодействия России с партнерами по БРИКС в торгово-промышленной сфере / Е.Я. Арапова // ЭТАП: экономическая теория, анализ, практика. – 2018. – № 4. – С. 87-101.
2. Волчкова Н.А. Микроэкономика российского импортозамещения / Н.А. Волчкова, Н.А. Турдыева // Журнал НЭА. – 2016. – № 4 (32). – С. 140-146.
3. Заступов А.В. Инструменты стратегического планирования на предприятии / А.В. Заступов // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2020. – № 1-1. – С. 316-319. – EDN YAIEGH.
4. Заступов А.В. Кластерная модель развития промышленных отраслей экономики региона / А. В. Заступов // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2017. – № 3(149). – С. 13-18. – EDN YJTXFT.
5. Заступов А.В. Стратегия инновационного развития региона с использованием кластерных инициатив / А. В. Заступов // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2016. – № 1(135). – С. 22-28.
6. Заступов А. В. Формирование и реализация стратегии инвестиционного развития компании / А. В. Заступов // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 4(141). – С. 1163-1167. – DOI 10.34925/EIP.2022.141.4.215. – EDN QBVVZU.
7. Пичурин И.И. Обеспечение импортозамещения после вступления России в ВТО: монография / И. И. Пичурин, Д. В. Блинов. - Екатеринбург: Изд-во УМЦУПИ. – 2014. – 144 с.
8. Хейфец Б.А. Система оценки эффективности и мониторинга результатов политики импортозамещения / Б.А. Хейфец, В. Ю. Чернова // Экономика региона. – 2019. – № 4. – С. 1266-1278.

IMPORT SUBSTITUTION AS A VECTOR OF ECONOMIC DEVELOPMENT UNDER RESTRICTIONS

E.V. Ostankova

Samara state university of economics,
Samara, Russia

The need for import substitution in the Russian Federation is to a large extent. And with increasing geopolitical tensions, the state has a goal to make import substitution the basis of the Russian economy. Import substitution is a type

of economic strategy and industrial strategy of the state aimed at replacing imports with goods of national production.

Keywords: import substitution, industry, Russian economy, import, Russian production.

УДК 347.736

СЛОЖНОСТЬ ДОКАЗЫВАНИЯ КОНТРОЛЯ НАД ДОЛЖНИКОМ В ДЕЛАХ О БАНКРОТСТВЕ

А.В. Очиров

Российский университет кооперации,
г. Мытищи, Россия

В статье рассматривается сложность доказывания контроля над деятельностью должника лицами, подлежащими к привлечению к субсидиарной ответственности в делах о банкротстве. Методологическая основа включает в себя применение таких методов как метод анализа, синтеза, логико-юридический и формально-юридический. В статье предложены конкретные критерии контроля применительно к каждой ситуации.

Ключевые слова: несостоятельность (банкротство), субсидиарная ответственность, контролирующие должника лица.

В рамках рассмотрения дел о банкротстве, процент удовлетворённых требований кредиторов является достаточно низким. При таком положении дел, действенным способом пополнения конкурсной массы является привлечение контролирующих должника лиц к субсидиарной ответственности.

В соответствии со статьей 61.10 Закона о банкротстве, контролирующим лицом признается лицо, имеющее либо имевшее не более чем за три года до принятия заявления о банкротстве право давать обязательные указания должнику или возможность иначе определять действия должника [2].

Однако, абсолютно четкие критерии определения контроля над должником ни закон о банкротстве, ни Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 21.12.2017 N 53 [3] не содержат.

Установление лиц, осуществляющих контроль над должником, является одним из ключевых вопросов при рассмотрении в судах дел о банкротстве. Между тем, такие лица не всегда юридически являются руководи-

телями должника, а осуществляют фактический контроль над деятельность должника косвенно, на прямую, не входя в органы управления должника.

Как отмечает Шиткина И.С. «сущность фактического контроля концентрируется в существовании реальной власти (фактической, а не юридической) одного лица над другим лицом, фактически в подавлении воли контролируемого лица, в способности контролирующего лица принимать решения за подконтрольного лица» [1].

Существует проблема, заключающаяся в том, что действующее законодательство не содержит конкретных критериев и методики определения контролирующего лица, что порождает сложности при рассмотрении в судах данных категорий споров.

Сложность доказывания контроля над должником в делах о банкротстве обусловлена следующими факторами:

1. Скрытие фактического контроля над должником. Лица, контролирующие должника, стараются действовать не напрямую, а через номинальных лиц, оффшорные юридические лица, использовать различные схемы сокрытия реальных связей с должником.

2. Отсутствие прямого документального подтверждения контроля над должником. Документы, прямо указывающие на наличие контроля отсутствуют (решений о назначении контролирующего лица в органы управления должника, корпоративных договоров и т.п.).

3. Сложность установления конечных бенефициаров должника. Невозможно получить достоверную информацию об истинных собственниках и владельцах бизнеса, которые осуществляют контроль.

4. Использование контроля над должником через цепочки взаимосвязанных компаний. Сложно проследить такие непрямые связи между контролирующим лицом и должником.

5. Недостаточность и противоречивость косвенных доказательств контроля (совпадение адресов, телефонов, руководителей и т.п.). Такие косвенные признаки могут носить случайный характер.

6. Нехватка эффективных механизмов сбора и анализа доказательств контроля, находящихся в распоряжении арбитражных управляющих и судов.

В каждом деле суду необходимо индивидуально подойти к вопросу определения лица, контролирующего должника, особенно в делах, где фактическим руководителем должника является лицо, формально не являющееся текущим руководителем.

Так, например, по одному из дел к субсидиарной ответственности было привлечено лицо, которое было руководителем должника задолго до его банкротства. Суды пришли к выводу о том, что данное лицо с момента назначения нового руководителя должника статус фактически контролирующего должника лица не утратил.

Как установили суды, Никонов А.В. продолжал осуществлять контроль над ООО «Волгаспецстрой», имел реальную возможность определять его действия, в том числе совершать сделки должника. Так, в частно-

сти, Никонов А.В. выступал поручителем по крупным обязательствам должника, что свидетельствует о наличии экономического интереса Никонова А.В. к деятельности общества.

Никонов А.В. представлял интересы ООО «Волгаспецстрой» в судебных процессах. Согласно показаниям свидетелей - бывших сотрудников ООО «Волгаспецстрой», Никонов А.В. являлся контролирующим должника лицом и определял всю финансово-хозяйственную деятельность общества, а Середенко М.В. формально входил в состав органов управления общества. Все поручения поступали непосредственно от Никонова А.В., операции совершались только после одобрения Никоновым А.В. При установлении статуса контролирующих должника лиц, суды правомерно учли, что с должником, ООО «Волгаспецстрой», в группу компаний входят юридические лица, делами которых управляют родственники. При этом ведение бизнеса в системе группы компаний подконтрольно единому центру - Никонову А.В.

Тот факт, что руководство деятельностью ООО «Волгаспецстрой» юридически осуществлял Середенко М.В., не является достаточным основаниям для признания за ним статуса конечного бенефициара группы компаний, в которую входит должник. При таких обстоятельствах суды пришли к выводу о том, что Никонов А.В. являлся контролирующим должника лицом [4].

В рамках другого дела, к субсидиарной ответственности был привлечен номинальный и фактический руководитель.

Судами установлено, что руководство деятельностью обществом «СУ-75» осуществлял Трифонов К.К., а Трифонова Е.А., являясь номинальным руководителем и участником должника, деятельность должника не контролировала, договоров не подписывала. С 2002 года по настоящее время Трифонов К.К. является директором и (или) участником компаний, специализирующихся на строительстве. Трифонова Е.А. уполномочила Трифонова К.К. совершать от имени общества «СУ-75» юридически значимые действия, выдала Трифонову К.К. доверенности. Единственным действием, осуществляемым Трифоновой Е.А. как руководителем должника, является открытие расчётных счетов в обществе с ограниченной ответственностью «Банк Нейва» и публичном акционерном обществе «Сбербанк России», где действия по доверенности были невозможны. Дальнейшее распоряжение счетами осуществлялось Трифоновым К.К. лично [5].

В настоящий момент, судам необходимо устанавливать более конкретные критерии контроля применительно к каждой ситуации отдельно. К ним могут относиться:

– наличие родства и свойства между контролирующим лицом и учредителями/руководством должника;

– осуществление контролирующим лицом функций единоличного органа должника;

– наличие у контролирующего лица полномочий по распоряжению имуществом, счетами, печатью должника и т.д.

Чем больше установлено критериев, тем выше вероятность привлечения лица к субсидиарной ответственности. При этом критерии должны применяться в совокупности, а не по отдельности. Такой подход позволит объективно квалифицировать отношения между предполагаемым контролирующим лицом и должником.

Таким образом, разработка конкретных, объективных критериев контроля имеет большое значение для повышения эффективности процедур банкротства. Это позволит не только выявлять недобросовестных контролирующих лиц, но и избегать необоснованного привлечения к ответственности добросовестных лиц, не осуществляющих реального контроля над должником. Также, действующему законодательству необходимы дополнительные правовые и организационные меры для повышения возможности сбора и анализа доказательств контроля в делах о банкротстве.

Список использованных источников

1. Шиткина И.С. «Ответственность контролирующих должника лиц при несостоятельности (банкротстве) (лекция в рамках учебного курса «Предпринимательское право») // Предпринимательское право. Приложение «Право и Бизнес». – 2017. – № 4. – С. 21-40.
2. Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» // Собрание законодательства РФ. 2002. № 43. Ст. 4190.
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 21.12.2017 N 53 «О некоторых вопросах, связанных с привлечением контролирующих должника лиц к ответственности при банкротстве»// [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_286130/
4. Постановление Арбитражного суда Волго-Вятского округа от 27 апреля 2023 года по делу № А38-5176/2019//[Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://sudact.ru/arbitral/doc/Jt7ak7Vskqd4.
5. Постановление Арбитражного суда Уральского округа от 22 сентября 2022 г. по делу № А60-1975/2020//[Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://sudact.ru/arbitral/doc/3tcN0gwHFMx0/

DIFFICULTY OF PROVING CONTROL OVER THE DEBTOR IN BANKRUPTCY CASES.

A.V. Ochirov

Russian University of Cooperation,
Mytishi, Russia

The article examines the difficulty of proving control over the debtor's activities by persons subject to subsidiary liability in bankruptcy cases. The methodological basis includes the use of such methods as the method of analysis,

synthesis, logical-legal and formal-legal. The article proposes specific control criteria for each situation.

Key words: insolvency (bankruptcy), subsidiary liability, persons controlling the debtor.

УДК 338.3

ПОВЫШЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ МОЩНОСТЕЙ УИС

С.И. Пентегов, З.З. Шаров

Академия права и управления ФСИН России,
г. Рязань, Россия

В статье рассмотрены актуальные вопросы повышения экономической эффективности производственных предприятий уголовно-исполнительной системы.

Ключевые слова: экономическая эффективность, производственные мощности, оптимизация рабочего времени, разработка эффективных систем управления, планирование производства.

В современном мире вопрос повышения экономической эффективности является одним из основных приоритетов для организаций и государств. Уголовно-исполнительная система (далее УИС) не является исключением, и ее производственные мощности также требуют оптимизации и совершенствования. В данной статье мы рассмотрим некоторые аспекты повышения экономической эффективности производственных мощностей уголовно-исполнительной системы.

Прежде всего, стоит отметить, что силами УИС ежегодно разрабатываются производственные программы развития производственной деятельности, обеспечивать увеличение количества трудоустроенных осужденных, выполнение норм выработки, рост заработной платы, максимальную загрузку производственных мощностей, улучшение экономических показателей приносящей доход деятельности и снижение уровня кредиторской задолженности [1].

Производственные мощности – это, прежде всего совокупность ресурсов, необходимых для осуществления производственных операций. Их оптимальное использование позволяет добиться максимальной отдачи от инвестиций и снизить затраты на производство. Учреждения УИС имеют свою специфику: работают над соблюдением реализации наказаний и реабилитацией осужденных лиц. Поэтому повышение экономической эффек-

тивности производственных мощностей в данной системе может быть связано с оптимизацией процессов труда и организацией работы осужденных. УИС – многофункциональная система, одним из ответвлений которой является трудовая адаптация осужденных, центром которой в структуре учреждений является производственный сектор. Обеспечивая трудовую адаптацию осужденных, исправительные учреждения способствуют приобретению ими профессий, повышению квалификации, что имеет огромное значение для подготовки их к жизни после освобождения. Кроме того, трудовая деятельность дает осужденным возможность возместить материальный ущерб, причиненный преступлениями. Особо следует подчеркнуть, что уровень трудовой занятости осужденных оказывает непосредственное положительное влияние на морально-психологический климат и оперативную обстановку в исправительных учреждениях [2]. Также необходимо отметить ряд важных аспектов, одним из которых является разработка и внедрение программ профессионального обучения и подготовки осужденных. Это позволяет повысить квалификацию и навыки осужденных, а также дать им возможность получить новые профессии и специализации. Необходимо обеспечить достойные условия труда, безопасность и социальные гарантии для осужденных работников. Это может включать в себя обеспечение соблюдения норм трудового законодательства, предоставление медицинского обслуживания и социальной поддержки, а также создание комфортных условий для работы. Такие условия позволят осужденным чувствовать себя уважаемыми и стимулированными к выполнению своих обязанностей, что повысит их производительность и вклад в экономическую эффективность производственных мощностей. Не менее значимой является разработка эффективной системы контроля и управления производственными мощностями. Необходимо создать механизмы позволяющие контролировать выполнение производственных задач и использование ресурсов, а также отслеживать качество выпускаемой продукции. Для этого можно использовать современные информационные системы, которые позволят автоматизировать процессы управления и обеспечить своевременный сбор информации о текущем состоянии производства.

Еще одним важным аспектом является развитие партнерских отношений с бизнес средой вне уголовно-исполнительной системы. Это позволит осуществлять совместные проекты, обмен опытом и ресурсами, а также получать инвестиции для развития производственных мощностей. Такие партнерства могут быть направлены на разработку новых продуктов и услуг, внедрение новых технологий и повышение конкурентоспособности системы. Инвестиционная деятельность в свою очередь стимулирует развитие экономического субъекта с помощью пополнения и увеличения основных фондов. Дополнительные основные фонды, как известно, способствуют расширению материальной базы и производственных возможностей экономического субъекта. Инвестиции в производственный сектор УИС следует рассматривать более широко – как преобразование матери-

альных и финансовых ресурсов в затраты в целях получения экономического, социального и прочих эффектов [3].

Оценка степени загрузки производственных мощностей позволяет выявить проблемные области, где наблюдается перегрузка или недостаток рабочих мест. Это может быть связано с нерациональным распределением заказов, недостаточной организацией рабочего процесса или другими факторами. Анализ степени загрузки поможет определить оптимальную загрузку и распределение ресурсов для достижения наилучших результатов.

Один из ключевых факторов сдерживающих развитие современных автоматизированных производственных циклов – это недостаток квалифицированного персонала. Учреждение УИС может столкнуться с нехваткой специалистов, обладающих необходимыми знаниями и навыками для работы на производственных мощностях в любой момент. Это приводит к снижению производительности и увеличению затрат на обучение новых сотрудников.

Реализация мероприятий по повышению экономической эффективности производственных мощностей с учетом контингента учреждений УИС, является важной задачей для обеспечения стабильного развития и конкурентоспособности организации.

Оценка результатов является важной составляющей процесса повышения экономической эффективности использования производственных мощностей учреждением УИС. Путем анализа данных о производительности, затратах и прибыли можно определить эффективность текущего использования мощностей и выявить потенциал для улучшений. На основе полученных результатов можно разработать стратегию дальнейшего развития с целью повышения экономической эффективности. Это может включать модернизацию оборудования, оптимизацию производственных процессов, улучшение качества продукции или услуги, расширение ассортимента или поиск новых рынков сбыта. При разработке стратегии необходимо учитывать как внутренние, так и внешние факторы. Внутренние факторы могут быть связаны с ресурсами, компетенциями персонала или организационной структурой.

В заключении стоит сказать, что повышение экономической эффективности производственных мощностей уголовно-исполнительной системы требует комплексного подхода и включает в себя оптимизацию процессов труда, разработку программ обучения осужденных, создание условий для работы осужденных, разработку системы контроля и управления производственными мощностями, а также развитие партнерских отношений. Реализация данных мероприятий позволит повысить эффективность работы уголовно-исполнительной системы и достичь экономической эффективности.

Список использованных источников

1. Буранова Е.А. Экономическая безопасность в учреждениях уголовно-исполнительной системы: проблемы и пути развития / Е.А. Бурано-

ва, Н. Н. Кутаков // Человек: преступление и наказание. – 2016. – № 1(92). – С. 110-114. – EDN VVIOAP.

2. «Разработка мероприятий по взаимодействию исправительных учреждений с бизнесом по привлечению к труду осужденных» // Пентегов С.И., Бузруков Б.Б.(слушатель заочной формы обучения)// Опыт и проблемы реформирования системы менеджмента на современном предприятии: тактика и стратегия: сб. статей XXII Международной научно-практической конференции / Министерство науки и высшего образования РФ, Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации (Пензенский филиал) 20–21 марта 2023 г. С.47-50.

3. Ибрагимов О. А. Инвестиции в производственный сектор как фактор повышения экономической безопасности уголовно-исполнительной системы / О. А. Ибрагимов // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2017. – Т. 13, № 5(350). – С. 899-910. – DOI 10.24891/ni.13.5.899. – EDN YOYPEX.

INCREASING THE ECONOMIC EFFICIENCY OF PRODUCTION CAPACITIES OF UIS

S.I. Pentegov, Z.Z. Sharov

Academy of Law and Management FSIN of Russia,
Ryazan, Russia

The article discusses current issues of increasing the economic efficiency of production enterprises in the penal system.

Key words: economic efficiency, production capacity, optimization of working time, development of effective management systems, production planning.

УДК 338.3

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ ТРУДА ОСУЖДЕННЫХ В УЧРЕЖДЕНИЯХ УИС

С.И. Пентегов, К.Н. Аминникова

Академия права и управления ФСИН России,
г. Рязань, Россия

В статье рассмотрены вопросы совершенствования организации труда спецконтингента в исправительных учреждениях. Результаты исследования показывают, что современный уровень ее организации требует модернизации.

Ключевые слова: уголовно – исполнительная система , организованный труд, трудовая занятость, штатные расписания.

Уголовно-исполнительная система Российской Федерации (далее – УИС) является динамичной системой, находящейся в процессе трансформации под воздействием факторов развития. В специфических условиях организации труда лиц, осужденных к лишению свободы, повышение эффективности их труда в рамках современного правового поля способствует достижению общественных целей исправительных учреждений – исправлению осужденных. Кроме того, создается базис повышения производительности труда в исправительных учреждениях, что напрямую связано с их конкурентоспособностью в рамках регионального экономического пространства. В рамках этого проблему совершенствования системы организации труда осужденных в учреждениях УИС можно решить с помощью организации достаточного количества рабочих мест.

Эффективный и рациональный организованный труд – главное условие увеличения его производительности, уменьшения производственных затрат, что является основой конкурентоспособности организаций в условиях рыночной экономики. В свою очередь, организация труда – это упорядоченная система по взаимодействию работников предприятия, как со средствами самого производства, так и между собой в целостном производственном процессе [1].

Трудовая занятость осужденных является мерой исправительного и воспитательного воздействия, способствует снижению уровня рецидивной преступности, позволяет осужденным получить профессию и специальность, тем самым, способствуя более интенсивной ресоциализации.

Если рассматривать организацию труда со стороны документального соглашения, можно рассмотреть статью 1 УИК РФ Уголовно-исполнительное законодательство Российской Федерации имеет своими целями исправление осужденных и предупреждение совершения новых преступлений как осужденными, так и иными лицами. Общественно-полезный труд является одним из основных средств исправления осужденных (ст. 9 УИК РФ).

Эффективная трудовая деятельность на производственном объекте исправительного учреждения увеличивает возможности компенсации по исполнительным листам причиненного ими материального ущерба потерпевшим от преступлений, а также является стимулом осужденных к ресоциализации через труд, повышению его качества и производительности [2].

Следует отметить, что на тех предприятиях, где уделяется внимание проблемам организации труда, обычно, не возникает вопросов с производством и реализацией готовой продукции, расширением ее номенклатуры и объемов.

Решающий фактор – человеческий, а именно уровень профессиональной подготовки кадров, их дисциплинированности, инициативности. Однако сам по себе человеческий фактор без соответствующего уровня организации труда не даст необходимого эффекта [3].

В современных условиях преобладание жестких связей подчинения и многоуровневый характер управления зачастую не позволяют организационным структурам линейно-функционального типа обеспечивать необходимую гибкость к изменяющимся условиям внешней среды.

В результате существенно замедляется и снижается эффективность внутриорганизационных коммуникаций, увеличивается информационная нагрузка на отдельных руководителей, наблюдается превышение норм управляемости, что приводит к рассогласованности между полномочиями и ответственностью на различных уровнях управления, а также к чрезмерным затратам труда на выполнение плановых и контрольно-аналитических функций.

Необходимо остановиться на проблеме формирования штатных расписаний производственных подразделений. В процессе проектирования штатного расписания прослеживается жесткая связь между организационной структурой управления учреждением, спецификой реализуемых целей и задач, определяющих объем оперативно-служебной деятельности учреждения в целом и его структурных подразделений, профессиональными требованиями к сотрудникам и работникам, а также лимитами численности учреждений и бюджетных ассигнований 2,3].

Расчет требуемой штатной численности должен осуществляться с учетом функций структурных подразделений учреждения и должностных обязанностей федеральных государственных служащих и работников УИС, планируемого объема оперативно-служебной (производственной) деятельности, примерных нагрузок на федеральных государственных служащих и работников УИС, а также возможностей выделения (перераспределения) штатной численности.

Так, в соответствии с п. 11 Инструкции по организационно-штатной работе в учреждениях и органах уголовно-исполнительной системы, утвержденной приказом ФСИН России от 21.06.2010 № 276, исправительные, лечебно-профилактические учреждения и следственные изоляторы своими приказами утверждают и вносят изменения в штатные расписания рабочих, занятых в собственной производственной деятельности учреждений УИС и содержащихся за счет доходов от предпринимательской и иной приносящей доход деятельности в пределах соответствующей сметы доходов и расходов.

Выполнение плана как по объемам производства, так и по ассортименту и номенклатуре, является обязательным. Каждое производственное подразделение должно реализовывать целенаправленную номенклатурную политику, к которой предъявляются следующие требования [4]:

1) номенклатура и ассортимент продукции должны соответствовать требованиям рыночной конъюнктуры, а также производственным и финансовым возможностям учреждения;

2) номенклатура производственной программы должна обеспечивать максимальную совокупную доходность производственно-хозяйственной деятельности и его конкурентоспособность;

3) объемы производимой продукции должны обеспечивать максимально возможный уровень удовлетворения потребностей заказчиков, а также максимальное использование имеющихся производственных мощностей;

4) распределение выпуска изделий в трудовом выражении по календарным отрезкам времени (кварталам, месяцам) должно быть равномерным для основной профильной продукции, равномерно нарастающим для новой осваиваемой продукции, равномерно убывающим для продукции, снимаемой с выпуска;

5) планирование выпуска продукции, отличающейся сезонными колебаниями спроса либо сезонными колебаниями цен на материально-сырьевые ресурсы, потребные для ее изготовления, должно осуществляться с учетом таких колебаний.

Таким образом можно сделать вывод о том, что эффективный и рациональный организованный труд, трудовая занятость осужденных, жесткие связи подчинения, формирование штатных расписаний производственных подразделений, выполнение плана как по объемам производства, так и по ассортименту и номенклатуре нуждаются в модернизации. Как только это произойдет, Уголовно – исполнительная система сможет добиться совершенствования системы организации труда осужденных в целом.

Список использованных источников

1. Коршунова Д.Е. Экономика, организация и управление промышленным предприятием [Текст]: учебник / ЕД. Коршунова [и др]. – М.: КУРС: ИНФРА-М, 2018. – 272 с.

2.Родионов А.В. Стратегия развития уголовно-исполнительной политики в сфере организации труда осужденных [Текст] / А. В. Родионов // Уголовно-исполнительное право. – 2017. – №1. – С. 31-33.

3.Долинин А.Ю. Теоретико-прикладные аспекты определения штатной численности сотрудников уголовно-исполнительной системы // Уголовно-исполнительное право. – 2015. – № 2(20). – С.30-34.

4.Чернышов И.Н. Планирование потребности в персонале учреждений уголовно-исполнительной системы: поиск эффективных методов // Человек: преступление и наказание. – 2019. – Т. 27. – № 4. – С. 496-503.

IMPROVEMENT OF THE SYSTEM OF LABOR ORGANIZATION OF CONVICTED CONVICTORS IN PENAL INSTITUTIONS

S.I. Pentegov, K.N. Aminnikova

Academy of Law and Management FSIN of Russia,
Ryazan, Russia

Nhe article discusses the issues of improving the organization of work of special contingents in correctional institutions. The results of the study show that the current level of its organization requires modernization.

Key words: penal system, organized labor, employment, staffing schedules.

УДК 614.842.837

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА ОБЪЕКТАХ НЕФТЕПРОДУКТОВ

А.П. Попович

Санкт-Петербургский университет ГПС МЧС России
имени героя Российской Федерации генерала армии Е.Н. Зиничева,
г. Санкт-Петербург, Россия

Рассмотрены основные требования по обеспечению пожарной безопасности на объектах нефтяного комплекса; представлены статистические данные о пожарах и чрезвычайных ситуациях на объектах нефтепродуктов; рассмотрены опасные факторы пожара, свойственные при возгораниях на объектах нефтегазового комплекса.

Ключевые слова: пожарная безопасность; взрыв; объекты нефтегазового комплекса; требования пожарной безопасности; опасные факторы пожара.

В настоящее время пожарная безопасность объектов нефтяной отрасли является одной из главнейших мировых и государственных задач, суть которых заключается в обеспечении высокого уровня пожарной защиты данных объектов.

Стоит отметить, что нефтеперерабатывающие предприятия всегда являлись и остаются на сегодняшний день объектами повышенной пожар-

ной опасности. Данный аспект характеризуется большим объемом горючих и легковоспламеняющихся веществ.

Эффективная система пожарной безопасности на опасных производственных объектах [1] нефтяной промышленности является необходимым условием существования подобных структур. Технологии в этой области постоянно совершенствуются, что позволяет более эффективно использовать оборудование и снизить количество аварий с его участием, а также защитить персонал от несчастных случаев.

Актуальность выбранной темы текущего исследования обусловлена повышенным риском пожарной опасности объектов нефтяного комплекса и нефтебазах, поэтому важно изучить мероприятия [2], позволяющие предотвратить пожары на объектах нефтяной отрасли.

Одним из составных мероприятий, проводимым на нефтеперерабатывающем заводе является пожарная безопасность. Данная сфера включает в себя работу с взрывоопасными веществами [3], превышенные концентрации которых может привести к серьезной аварии, влекущей за собой пожар, взрывы, отравление рабочего персонала.

Следует заметить, что пожары на объектах нефтяного комплекса и складах ГСМ носят затяжной характер, что в результате приводит к огромным материальным потерям, отражающихся на экономике нашего государства, человеческим жертвам и огромному урону для окружающей среды.

При этом на объектах нефтяного комплекса проводится ряд мероприятий для профилактики предотвращения пожаров [4], но, не смотря на это, проблема пожарной безопасности стоит достаточно остро на рассматриваемых объектах.

Проанализируем статистические данные пожаров и ЧС на объектах нефтяной отрасли различного назначения.

Итак, одними из самых крупных пожаров на сегодняшний день попрежнему считаются пожары, образующиеся в резервуарах предприятий, которые связаны с добычей [4], транспортировкой, переработкой и хранением углеводородных продуктов.

По данным статистики МЧС России на объектах нефтяной отрасли в среднем происходит двенадцать пожаров ежегодно с серьезными последствиями.

Согласно статистике в системе Главтранснефти происходит около 10 % всех пожаров, на нефтепромыслах доля их составляет 14%, на нефтеперерабатывающих заводах доля пожаров составляет 27,7%. При этом наибольшая доля пожаров (48,3%) приходится на нефтебазы и составляет 48,3%.

Одним из недавних крупных пожаров произошел в сентябре 2023 года в г.Сочи на складе ГСМ [6] (рис.1).

Рисунок 1 – тушение пожара на складе ГСМ в г.Сочи

На территории склада ГСМ произошло возгорание пустого резервуара из-под нефтепродуктов. В ликвидации пожара принимали участие более 60 спасателей и 15 единиц техники. Благодаря оперативным действиям спасателей никто не пострадал и пожар был ликвидирован. Площадь пожара составила 96 квадратных метров.

Отметим, что в текущем году наблюдается тенденция по увеличению пожаров в нефтяной отрасли. Так в июне 2023 года в г. Уфе так же произошел крупный пожар на складе ГСМ при котором загорелось 60 кубометров горюче-смазочных материалов.

Рисунок 2 – Пожар на складе ГСМ в г.Уфе

Тушение пожара осуществлялось по повышенному рангу опасности, в ликвидации пожара принимало участие 30 единиц техники и 114 человек,

так же был привлечен для тушения пожарный поезд. Пожар охватил площадь 500 кв.метров.

Отметим, что причиной пожара послужило нарушение правил промышленной безопасности и охраны труда при эксплуатации опасных производственных объектов [4], связанных с хранением и использованием легковоспламеняющихся веществ в резервуарах.

Обеспечение требований пожарной безопасности при хранении нефтепродуктов установлено на законодательном уровне, строго контролируется и является обязательным условием функционирования резервуарных парков хранения нефтепродуктов.

На каждом предприятии, которое занимается хранением нефтепродуктов и относится к категории высокой взрыво- и пожароопасности, должно быть закреплен сотрудник, отвечающий за выполнение обязательных требований пожарной безопасности.

Чаще всего таким лицом может быть владелец или руководитель предприятия, а также специалисты, которые уполномочены осуществлять контроль пожарозащиты резервуарного парка [4] хранения нефтепродуктов на основании должностных инструкций.

Следует заметить, весь персонал, работающий на объекте, должен быть ознакомлен с инструкциями техники безопасности и пройти обучение правилам пожарной защиты, направленной на предупреждение, локализацию и ликвидацию аварий, аварийных утечек и возгораний. Помимо этого, сотрудникам резервуарного парка хранения нефтепродуктов необходимо знать местонахождение первичных средств пожаротушения, мест скопления опасных веществ и продуктов, эвакуационных путей и выходов.

Отметим, что во всех резервуарных парках хранения нефтепродуктов должны быть разработаны и выполняться мероприятия по предотвращению разлива и растекания нефтепродуктов на объекте, а также предупреждению образования горючей паровоздушной среды [5] и источников пламени, что может привести к серьезным необратимым последствиям.

Вместе с тем, на рассматриваемых объектах должна быть предусмотрена противоаварийная защита, которая способна предотвратить выход нефтепродуктов из емкостей и трубопроводов в случае аварии.

К обязательным требованиям пожарной безопасности резервуарных парков по хранению нефтепродуктов относится наличие систем пожаротушения на объекте.

Пожарная сигнализация, система оповещения и управления эвакуацией людей при пожаре, средства связи и первичные средства тушения пожара в резервуарном парке должны быть в рабочем состоянии, своевременно проходить техническое обслуживание [5], а в случае поломки или ремонта быть замененными на аналогичное оборудование.

Помимо этого, на территории объекта по хранению нефтепродуктов должны находиться знаки пожарной безопасности, включающие в себя обозначение места расположения пожарного инвентаря, средств пожаро-

тушения, проходов к ним, а также обозначение запретов на действия, способные привести к возгоранию.

Таким образом, объекты хранения нефтепродуктов и объекты нефтяной отрасли являются объектами повышенной взрыво- и пожароопасностью. Обеспечение требований пожарной безопасности на рассматриваемых объектах защиты должно строго выполняться и контролироваться как со стороны государства так и со стороны контрольных органов государственного пожарного надзора, так как даже незначительные отклонения от правил, недобросовестное отношение сотрудников и несоблюдение требований должностных инструкций может привести к разрушительным последствиям, огромным материальным ущербам и гибели людей.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 21.12.1994 № 69-ФЗ «О пожарной безопасности» (с изменениями и дополнениями)

2. Федеральный закон от 22.07.2008 № 123-ФЗ (ред. от 02.07.2013) «Технический регламент о требованиях пожарной безопасности»

3. Федеральный закон от 30 декабря 2009 г. № 384-ФЗ «Технический регламент о безопасности зданий и сооружений» (с изменениями и дополнениями)

4. СП 155.13130.2014 Склады нефти и нефтепродуктов. Требования пожарной безопасности

5. Приказ Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору от 15.12.2020 № 529 «Об утверждении федеральных норм и правил в области промышленной безопасности "Правила промышленной безопасности складов нефти и нефтепродуктов»

6. Крупный пожар на складе ГСМ в Сочи ликвидировали [Электронный ресурс] URL: https://news.mail.ru/incident/57891765/ (дата обращения 15.11.2023)

ENSURING FIRE SAFETY AT OIL PRODUCTS FACILITIES

A.P. Popovich

Saint Petersburg University of the Ministry of Emergency Situations of Russia named after Hero of the Russian Federation Army General E.N. Zinichev, St. Petersburg, Russia

The basic requirements for ensuring fire safety at the facilities of the oil complex are considered; statistical data on fires and emergencies at the facilities of petroleum products are presented; fire hazards inherent in fires at the facilities of the oil and gas complex are considered.

Keywords: fire safety; explosion; oil and gas facilities; fire safety requirements; fire hazards.

УДК 338

РИСКИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Я.И. Саликова[1]

Самарский государственный экономический университет,
г. Самара, Россия

В статье раскрыто понятие «риски» с позиции организации предприятия, поэтапно рассмотрены анализ и управление рисками в деятельности организации.

Ключевые слова: риск, предприятие, анализ рисков, управление рисками, оценка.

Прежде чем начать рассуждать на тему рисков в деятельности организации, стоит выяснить, что само по себе означает понятие «риски» с позиции организации предприятия. Как правило, риски, с которыми может столкнуться предприятие, представляют собой неблагоприятные события, которые могут потенциально угрожать его функционированию. К таким рискам относятся действия или принятые управленческие решения, которые могут привести к потерям или упущению возможностей для предприятия в будущем. Риски на предприятии могут быть разнообразными и включать в себя различные аспекты деятельности организации. Они могут возникать из внешних факторов, таких как экономические и политические изменения, изменения в законодательстве или конкурентной среде, а также из внутренних факторов, таких как ошибки в управлении, недостаточная эффективность процессов или проблемы с персоналом.

Риски на предприятии могут иметь разные характеристики, включая время и место возникновения, способ проявления и степень влияния на работу организации. Они могут приводить к неблагоприятным ситуациям, таким как потеря возможной выгоды, непосредственные убытки, отсутствие результатов деятельности или события, которые могут привести к потерям или уменьшению доходов в будущем.

Виды рисков на предприятии взаимосвязаны и взаимозависимы. Изменение одного вида риска может оказывать влияние на другие виды, усиливая или уменьшая их значимость.

В деятельности предприятия существует огромное количество рисков. Далее раскрою подробнее самые распространенные из них, именно из-

[1] Научный руководитель - **Заступов Андрей Владимирович**, кандидат экономических наук, доцент, кафедра экономики, организации и стратегии развития предприятия, Самарский государственный экономический университет, г. Самара, Россия, e-mail: oiler79@mail.ru

за таких видов рисков многие организации так и не смогли осуществить свою деятельность в полной мере:

– Финансовые риски: Это связано с возможностью финансовых потерь или нестабильности. Они могут включать в себя недостаток средств, неплатежеспособность, убыточность или неправильное управление финансами. Финансовые риски могут возникать из–за падения спроса на продукцию или услуги, экономических кризисов или неправильного финансового планирования.

– Операционные риски: Связаны с проблемами, возникающими в процессе производства, поставки или предоставления услуг. Они могут включать в себя технические сбои, недостаточное качество продукции или услуг, проблемы с поставщиками, неэффективность процессов или недостаточную безопасность рабочей среды.

– Репутационные риски: Относятся к возможности угрозы для репутации предприятия. Они могут быть вызваны отрицательной общественной реакцией, скандалами, негативными отзывами клиентов или неправильным обращением с информацией. Репутационные риски могут негативно сказаться на имидже предприятия, его способности привлекать и удерживать клиентов и партнеров.

– Юридические риски: Связаны с возможностью юридических проблем. Они могут включать в себя судебные иски, нарушение законодательства, правил регулирующих органов или контрактных обязательств. Юридические риски могут привести к финансовым потерям, штрафам, ущербу репутации или даже прекращению деятельности предприятия.

Это лишь некоторые из возможных видов рисков, с которыми может столкнуться предприятие. Важно проводить систематический анализ и управление рисками, чтобы минимизировать их влияние и обеспечить устойчивость и успешность предприятия.

Таким образом, маркетинговая деятельность организации способствует рациональному расходованию её ресурсов за счёт разработки конкретных программ, которые, в свою очередь, адресованы целевым группам потребителей, что в итоге приводит к достижению нужных экономических результатов работы, то есть к получению прибыли.

Анализ риска – систематическое применение доступной информации для выявления потенциальных угроз и оценки риска для отдельных людей или групп, имущества или окружающей среды. Управление рисками, также известное как риск–менеджмент, представляет собой циклический процесс, включающий идентификацию, оценку, управление и контроль потенциальных событий или ситуаций, с целью обеспечить достижение целей организации с разумными гарантиями. Анализ и управление рисками на предприятии включает ряд шагов и процессов для идентификации, оценки, управления и мониторинга рисков. Ниже приведены основные этапы анализа и управления рисками на предприятии:

– Идентификация рисков: Это первый шаг, в ходе которого необходимо определить все потенциальные риски, которые могут возникнуть в деятельности предприятия. Это может включать анализ внешних факторов, таких как экономические, политические и социокультурные изменения, а также внутренних факторов, таких как операционные процессы, управленческие решения и ресурсы.

– Оценка рисков: После идентификации рисков необходимо провести их оценку, чтобы определить их вероятность возникновения и потенциальные последствия для предприятия. Это может включать количественную оценку, такую как расчет вероятности и величины потерь, а также качественную оценку, основанную на экспертных оценках и опыте.

– Разработка стратегий управления рисками: На основе оценки рисков необходимо разработать стратегии и планы управления рисками. Это может включать принятие мер по снижению рисков, их передаче или принятию на себя, а также разработку контрольных механизмов и систем мониторинга.

– Реализация мер по управлению рисками: После разработки стратегий управления рисками необходимо их реализовать. Это может включать внедрение процедур, политик и практик, а также обучение сотрудников и установление системы контроля и отчетности.

– Мониторинг и обновление: Управление рисками – это непрерывный процесс, который требует постоянного мониторинга и обновления. Необходимо регулярно оценивать эффективность принятых мер и анализировать новые риски, которые могут возникнуть. При необходимости корректировать стратегии и планы управления рисками.

Исходя из всего вышесказанного, важно отметить, что анализ и управление рисками должны быть интегрированы в общую стратегию и управленческие процессы предприятия. Компания должна иметь четкую политику управления рисками и назначить ответственных лиц, которые будут отвечать за реализацию и мониторинг этого процесса.

Список использованных источников

1. Бадалова А.Г. Управление рисками деятельности предприятия: учебное пособие / А.Г. Бадалова, А.В. Пантелеев. – М.: Вузовская книга, 2016. – 234 с.

2. Богрянцева Е.С. Снижение издержек и оптимизация затрат на предприятии / Е.С. Богрянцева, А.А. Фомина, А.В. Заступов // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2016. – № 1-1. – С. 53-56.

3. Воробьев С.Н. Управление рисками в предпринимательстве / С.Н. Воробьев, К.В. Балдин. – М.: Дашков и К, 2013. – 482 с.

4. Заступов А.В. Инструменты стратегического планирования на предприятии / А.В. Заступов // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2020. – № 1-1. – С. 316-319. – EDN YAIEGH.

5. Заступов А.В. Подходы к оценке и управлению рисками в нефтяной отрасли / А.В. Заступов // Самарский научный вестник. – 2014. – №1(6). – С. 53-55. – EDN SHBNBJ.

6. Зиновьева Е.Ю. Конкурентоспособность предприятия и направления ее повышения / Е.Ю. Зиновьева, А.В. Заступов // Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями: Межвузовский сборник научных трудов. – 2021. – № 1. – С. 15-19.

7. Касьяненко Т.Г. Анализ и оценка рисков в бизнесе: учебник и практикум для академического бакалавриата / Т.Г. Касьяненко, Г.А. Маховикова. – 2-е изд., перераб. и доп. – М: Издательство Юрайт, 2019. – 381 с.

8. Тебекин А.В. Управление рисками инновационно-инвестиционных проектов / А.В. Тебекин, Я.В. Вайтенков, П.А. Тебекин. – М.: Русайнс, 2018. – 160 с.

RISKS IN THE ORGANIZATION'S ACTIVITIES

Y.I. Salikova

Samara state university of economics,
Samara, Russia

The article reveals the concept of "risks" from the position of the enterprise organization, step-by-step analysis and risk management in the organization's activities are considered.

Key words: risk, enterprise, risk analysis, risk management, assessment.

УДК 338

СТРАТЕГИЯ И ТАКТИКА УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ НА РАЗНЫХ ЭТАПАХ РАЗВИТИЯ

Д.С. Самохина[1]

Самарский государственный экономический университет,
г. Самара, Россия

В статье раскрыты понятия «стратегия управления организацией» и «тактика управления предприятием», а также рассмотрены общие принципы и подходы к управлению на разных этапах развития предприятия.

[1] Научный руководитель - **Заступов Андрей Владимирович**, кандидат экономических наук, доцент, кафедра экономики, организации и стратегии развития предприятия, Самарский государственный экономический университет, г. Самара, Россия, e-mail: oiler79@mail.ru

Ключевые слова: стратегия управления организацией**,** тактика управления предприятием, стратегическое планирование.

Прежде чем начать рассуждать на тему стратегии и тактики управления предприятием на разных этапах развития, стоит выяснить, что само по себе означает понятие «стратегия управления организацией». Это набор мероприятий, целью которых является расширение компании, увеличение прибыли, привлечение новых клиентов, расширение производственных мощностей и другие аспекты развития. В стратегическом управлении существует разнообразие подходов. Выбор, разработка и внедрение стратегии осуществляются на основе тщательного анализа всех сфер деятельности компании, рыночной ниши и конкурентов.

Тактика управления предприятием - совокупность управленческих решений, отражающих наилучший вариант реализации стратегических целей в конкретных условиях функционирования фирмы. Позиция стратегии и тактики позволяет анализировать различные проблемы, ситуации и управленческие решения. В современной практике управления особое значение придается сочетанию стратегии и тактики управления и их соответствию, а также стратегическому планированию. Стратегическое планирование – это процесс выбора целей организации, определения стратегии и разработки программ и процедур для их достижения.

Стратегическое планирование заменяет долгосрочное планирование, которое осуществляется путем экстраполяции (планирование на основе достигнутых результатов).

Стратегия и тактика управления предприятием на разных этапах развития предприятия могут отличаться в зависимости от целей, ресурсов и условий, с которыми оно сталкивается.

Стратегия может быть рассмотрена как:

1. Общий план, который обеспечивает осуществление миссии и достижение хозяйственных целей организации.

2. Основное направление действий организации, которому следование в долгосрочной перспективе должно привести к достижению поставленной цели.

3. Определение целей и основных способов их достижения, чтобы организация имела единое направление действий.

Таким образом, стратегия определяет границы возможных действий организации и принимаемых управленческих решений.

Тактика является неотъемлемым дополнением стратегии и также является одной из характеристик менеджмента. Без определенной тактики невозможно реализовать стратегию. Тактика учитывает обстоятельства, которые нельзя учесть при разработке стратегии: конкретные условия управления, неожиданные события, противоречия. Тактика менеджмента представляет собой совокупность управленческих решений, которые обеспечивают наилучшую реализацию стратегических целей в конкретных

условиях функционирования организации. Тактика - это искусство реализации стратегического замысла в текущих условиях. Важно знать и использовать тактики, уметь их строить. Многое зависит от выбранной стратегии, хотя в рамках одной стратегии можно использовать и реализовывать различные тактики.

Однако, можно выделить общие принципы и подходы к управлению на разных этапах развития предприятия:

– На этапе становления стратегией будет считаться определение основных целей и направлений развития предприятия, создание уникального предложения на рынке, выделение конкурентных преимуществ. А тактикой будет привлечение первых клиентов и инвесторов, формирование команды, разработка и внедрение базовых процессов и систем управления.

– Во время этапа роста стратегией будет являться расширение ассортимента продуктов или услуг, проникновение на новые рынки, увеличение доли рынка, а тактикой – усиление маркетинговых и продажных усилий, оптимизация процессов производства или оказания услуг, укрепление позиций на рынке.

– На этапе зрелости стратегией будет служить консолидация позиций на рынке, оптимизация бизнес–процессов, укрепление бренда. А тактикой будет улучшение качества продукции или услуг, разработка программ лояльности для клиентов, оптимизация затрат и управление рисками.

– Во время этапа спада или реорганизации стратегия будет таковой: реорганизация бизнес-модели, поиск новых рынков или сегментов, сокращение издержек, а тактикой будет служить сокращение непроизводительных активов, поиск новых источников доходов, управление кризисными ситуациями.

Важно отметить, что стратегия и тактика управления предприятием должны быть гибкими и адаптивными, чтобы учитывать изменения внешней среды и внутренних факторов.

Кроме того, эффективное управление на каждом этапе развития требует анализа данных, принятия обоснованных решений и умения адаптироваться к новым условиям.

Мною были рассмотрены основные аспекты стратегического и тактического управления организацией в различные периоды ее развития.

Стратегия управления представляет собой основные направления действий, которые помогают организации достичь своих стратегических целей в долгосрочной перспективе. Она определяет общий комплексный план, который обеспечивает реализацию миссии и достижение хозяйственных целей организации. Важно отметить, что стратегия должна быть гибкой и способной адаптироваться к изменяющимся условиям внешней среды и внутренним факторам организации.

Тактика управления, в свою очередь, является необходимым дополнением стратегии. Она представляет собой совокупность управленческих решений, которые отражают наилучший вариант реализации стратегиче-

ских целей в конкретных условиях функционирования организации. Тактика учитывает конкретные условия управления, внезапные случайности и неожиданные противоречия. Она позволяет организации адаптироваться и эффективно реагировать на изменения внешней среды и внутренних факторов.

Стратегия и тактика управления должны быть взаимосвязаны и соответствовать друг другу. Недостаточно иметь только стратегию без разработки соответствующей тактики, так как это может привести к невозможности ее реализации в конкретных условиях. В то же время, тактика должна быть согласована с выбранной стратегией, чтобы обеспечить эффективное достижение стратегических целей.

Кроме того, статья отмечает, что стратегия и тактика управления организацией должны соответствовать ее текущему этапу развития. На разных стадиях развития предприятия требуются различные подходы к управлению.

Список использованных источников

1. Алексеенко А.А. Выбор стратегии управления предприятием на основе SWOT-анализа / А.А. Алексеенко // Социальные науки. – 2017. – №1. – С. 63-66.

2. Булавко О.А. Механизмы стимулирования инвестиционно-инновационного развития предприятий промышленного комплекса / О.А. Булавко, А.В. Заступов // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2016. – № 8(142). – С. 42-47.

3. Гапоненко А.Л. Стратегическое управление / А.Л. Гапоненко, А.П. Панкрухин. – М.: Омега-Л, 2015. – 464 с.

4. Заступов А.В. Подходы к оценке и управлению рисками в нефтяной отрасли / А.В. Заступов // Самарский научный вестник. – 2014. – № 1(6). – С. 53-55.

5. Заступов А.В. Стратегия инновационного развития региона с использованием кластерных инициатив / А.В. Заступов // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2016. – № 1(135). – С. 22-28.

6. Заступов А.В. Формирование и реализация стратегии инвестиционного развития компании / А. В. Заступов // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 4(141). – С. 1163-1167. – DOI 10.34925/EIP.2022.141.4.215. – EDN QBVVZU.

7. Рослякова С.А. Маркетинговая деятельность предприятия [Текст]: учеб. пособие / С.А. Рослякова. – Екатеринбург : Изд-во Урал, ун-та, 2008. – 106 с.

8. Стороженко В.В. Современный подход к стратегическому управлению промышленным предприятием, использующий модульное модели-

рование / В.В. Стороженко // Экономика и управление в XXI веке: тенденции развития. – 2016. – № 26. – С. 185-188.

MANAGEMENT STRATEGY AND TACTICS FOR ENTERPRISE AT DIFFERENT STAGES OF DEVELOPMENT

D.S. Samokhina

Samara state university of economics,
Samara, Russia

The article reveals the concepts of "organization management strategy" and "enterprise management tactics", as well as general principles and approaches to management at different stages of enterprise development.

Key words: organization management strategy, enterprise management tactics, strategic planning.

УДК 330

ДИНАМИКА КЛЮЧЕВОЙ СТАВКИ КАК ФАКТОР ВЛИЯНИЯ НА ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ ЭКОНОМИКИ

С.Г. Сафонова, В.В. Михайленко

Донской государственный аграрный университет,
п. Персиановский, Россия

В данной статье рассматривается динамика ключевой ставки Центрального банка Российской Федерации с 2014 по 2023 год. Анализируются факторы, влияющие на изменение ставки, а также их влияние на экономическую активность в стране.

Ключевые слова: ключевая ставка, Центральный банк, инфляция, экономический рост.

Ключевая ставка – это процентная ставка, устанавливаемая Центральным банком страны для регулирования денежного обращения и кредитной активности. Она является основным инструментом монетарной политики и влияет на уровень инфляции, экономический рост и стабильность финансовой системы. В данной статье мы рассмотрим динамику ключевой ставки, основные факторы ее изменения и последствия для национальной экономики.

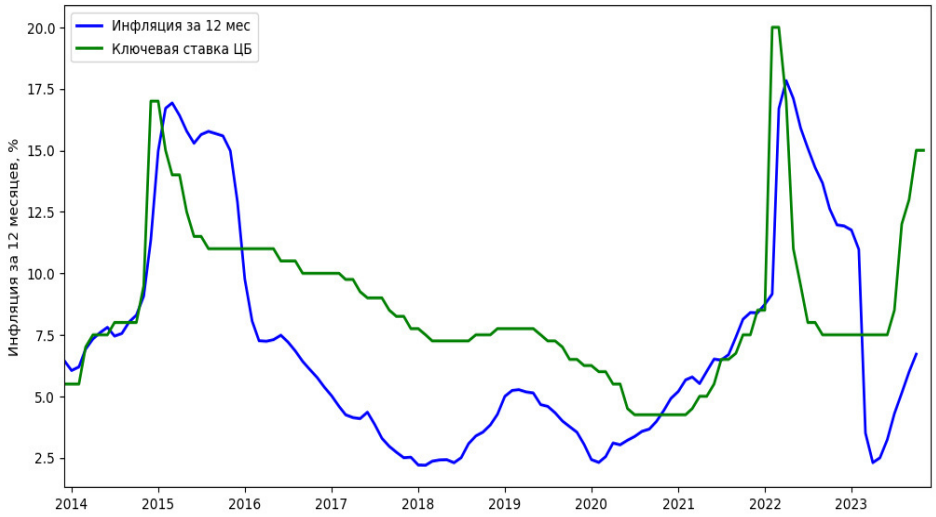

Рисунок 1 – Ключевая ставка ЦБ. Ноябрь 2023 год

В ноябре 2023 года ключевая ставка Центрального банка Российской Федерации составляет 7,5%. Это означает, что банки будут предоставлять кредиты физическим и юридическим лицам под 7,5% годовых. Это может стимулировать экономический рост и развитие малого и среднего бизнеса в России [2].

Ставка Центрального банка Российской Федерации (ЦБ РФ) является одним из ключевых инструментов регулирования экономической активности в стране. Она оказывает влияние на различные аспекты экономики, включая инфляцию, кредитование, инвестиции и потребительский спрос.

Инфляция: Центральный банк использует свою ставку для контроля инфляции. Когда ставка повышается, стоимость кредитов увеличивается, что приводит к снижению спроса на товары и услуги. Это помогает сдерживать инфляцию. Если же ставка снижается, стоимость кредитов падает, что может стимулировать инфляцию.

Кредитование: Ставка влияет на условия кредитования. При высокой ставке банки могут предоставить кредиты только тем заемщикам, которые способны обеспечить их возврат. Это может привести к снижению объема выдаваемых кредитов и замедлению экономического роста. При низкой ставке кредиты становятся более доступными, что стимулирует экономическую активность.

Инвестиции: Ставка ЦБ влияет на инвестиционную активность. При высоких ставках инвесторы предпочитают вкладывать деньги в надежные активы, такие как государственные облигации, а не в рискованные проекты. В результате инвестиции в экономику снижаются, что может замедлить ее рост. При низких ставках инвесторы становятся более склонными к риску, что может способствовать увеличению инвестиций и экономическому росту [3].

Потребительский спрос: Ставка также влияет на потребительский спрос. При высоких ставках потребители тратят меньше денег на товары и

услуги из-за более высоких процентных ставок по кредитам. Это может вызвать снижение потребительского спроса и замедление экономического роста. Низкие ставки, напротив, стимулируют потребительский спрос, что может привести к ускорению экономического роста.

Ставка ЦБ играет важную роль в регулировании экономики России и влияет на многие аспекты экономической активности.

Последствия изменения ключевой ставки для экономики.

Влияние на инфляцию. Изменение ключевой ставки влияет на уровень цен и динамику инфляции. В случае повышения ставки инфляция обычно замедляется, так как стоимость кредитов и займов возрастает, что сдерживает потребительский спрос и производство. Снижение ключевой ставки, наоборот, стимулирует экономическую активность и приводит к росту инфляции [1].

Влияние на инвестиции и кредитование. Изменение ключевой ставки регулирует объемы инвестиций и кредитования в экономике. Повышение ставки снижает привлекательность кредитования и инвестиций, что способствует снижению деловой активности и инвестиций. В свою очередь, снижение ставки стимулирует деловую активность и инвестиционный процесс.

Изменение ключевой ставки может иметь различные последствия для потребительского спроса, в зависимости от того, в какую сторону изменяется ставка – повышается или снижается. Если ключевая ставка повышается, то стоимость кредитов для потребителей увеличивается. Это делает покупку товаров и услуг менее доступной, так как потребители могут потратить меньше денег из-за высоких процентных ставок по кредитам. В результате потребительский спрос может снизиться, что приведет к замедлению экономического роста. Однако, если ключевая ставка снижается, то стоимость кредитов для потребителей уменьшается. Это стимулирует потребительский спрос, так как потребители становятся более уверенными в своей способности погасить кредиты. В результате увеличение потребительского спроса может привести к ускорению экономического роста.

Таким образом, динамика ключевой ставки является важным индикатором состояния национальной экономики и денежно-кредитной политики Центрального банка. Изменение ставки позволяет регулировать инфляцию, поддерживать экономический рост и обеспечивать стабильность финансовой системы страны. Правильное использование данного инструмента монетарной политики способствует устойчивому развитию экономики и повышению благосостояния населения.

Список использованных источников

1. Воронина Н.Л. Эконометрическое моделирование темпа инфляции в Российской Федерации // Научные записи молодых исследователей. – 2018. - №2. – С. 5-10.

2. Официальный сайт Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс]. // https://rosstat.gov.ru
3. Официальный сайт Центрального Банка России. [Электронный ресурс]. // https://cbr.ru

DYNAMICS OF THE KEY RATE AS A FACTOR OF INFLUENCE ON THE FUNCTIONING OF THE ECONOMY

S.G. Safonova, V.V. Mikhailenko

Don state agrarian university,
p. Persianovsky, Russia

This article examines the dynamics of the key rate of the Central Bank of the Russian Federation from 2014 to 2023. The factors influencing the change in the rate, as well as their impact on economic activity in the country, are analyzed.

Key words: key rate, Central Bank, inflation, economic growth.

УДК 330

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ЗНАЧЕНИЕ ОКАЗАНИЯ ВЕТЕРИНАРНЫХ УСЛУГ В ЖИВОТНОВОДСТВЕ

С.Г. Сафонова, Н.С. Кудинова

Донской государственный аграрный университет,
п. Персиановский, Россия

В статье рассматривается экономическое значение ветеринарных услуг для сферы животноводства, при это подчеркивается важность ветеринарных услуг для поддержания здоровья животных, предотвращения заболеваний, сохранения окружающей среды и обеспечения качества продукции. Инвестирование в ветеринарные услуги способствует снижению заболеваемости животных, улучшению их продуктивности и качеству продукции, что в конечном итоге приводит к увеличению прибыли сельскохозяйственного сектора.

Ключевые слова: животноводство, экономика, ветеринарные услуги, продукции, заболевания

Животноводство является одной из ключевых отраслей сельского хозяйства, обеспечивая население продуктами питания, а промышленность –

сырьем. Ветеринарные услуги играют важную роль в поддержании здоровья животных и обеспечении безопасности продуктов питания, а также в обеспечении здоровья и благополучия животных, что, в свою очередь, оказывает значительное влияние на экономическое развитие сельскохозяйственного сектора. Эффективное управление и контроль за здоровьем животных могут обеспечить стабильное производство продуктов питания, предотвратить распространение заболеваний и защитить окружающую среду. В этой статье мы рассмотрим экономическое значение ветеринарных услуг для сферы животноводства.

Здоровье животных напрямую влияет на их продуктивность и качество продукции. Ветеринарные специалисты проводят профилактические мероприятия, диагностику заболеваний и лечение животных, что позволяет снизить заболеваемость и смертность, а также предотвратить распространение инфекций. Это в свою очередь способствует повышению продуктивности и улучшению качества продукции.

Контроль заболеваний. Ветеринарные службы проводят мониторинг и контроль распространения инфекционных и инвазионных заболеваний, что позволяет предотвратить эпидемии и эпизоотии, которые могут нанести значительный ущерб экономике. Кроме того, ветеринарные специалисты разрабатывают и внедряют программы по вакцинации и дегельминтизации животных, что также способствует снижению заболеваемости. Заболевания животных могут быстро распространяться и наносить значительный ущерб здоровью животных и экономике. Ветеринарные службы помогают контролировать заболевания и предотвращать их распространение, защищая тем самым здоровье животных и обеспечивая безопасность продуктов питания [1].

Безопасность продуктов питания. Ветеринарная служба обеспечивает контроль качества продуктов питания, производимы животноводством. Специалисты проводят экспертизу продукции, проверяют ее соответствие санитарным нормам и требованиям, а также выявляют возможные риски для здоровья потребителей. Больные животные могут выделять вредные вещества, которые могут загрязнять окружающую среду, а также распространять болезни среди других животных и людей. Ветеринарные услуги помогают предотвратить эти негативные последствия, обеспечивая здоровье животных и сохранение окружающей среды.

Поддержка производства продуктов питания. Здоровье животных является ключевым фактором в производстве продукции животноводства, такой как мясо, молоко и яйца. Если животные болеют или испытывают стресс, это может негативно сказаться на их продуктивности, что впоследствии приведет к экономическим потерям, а более высокое качество продукции способствует увеличению продаж и повышению доходов фермеров.

В 2022 году рост производства продукции сельского хозяйства в целом по отрасли вырос на 14,8% к уровню 2021 года. В растениеводстве

рост составил 17,9%, в животноводстве 10,5% к 2021 году. По сравнению с показателями 2021 года наблюдается небольшой спад, но отрасль остается одной из быстрорастущих в экономике.

Таблица 1 – Производство сельхозпродукции в денежном выражении за 2015-2022 гг., темп роста производства

Продукция	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.
Продукция сельского хозяйства, млрд. руб	4794,6	5112,3	5109,5	5348,8	5801,4	6468,8	7710,3	8850,9
Темп роста,%	18,9	6,6	-0,1	4,7	8,5	11,5	19,2	14,8
Растениеводства, млрд. руб.	2487,3	2710,3	2599,7	2756,1	3056,4	3612,7	4464,7	5265,6
Темп роста,%	25,2	9,0	-4,1	6,0	10,9	18,2	23,6	17,9
Животноводства, млрд. руб.	2307,3	2402,0	2509,8	2592,7	2745,0	2856,1	3245,6	3585,3
Темп роста,%	12,9	4,1	4,5	3,3	5,9	4,0	13,6	10,5

Рост в растениеводстве обеспечили высокие урожаи зерновых, а в животноводстве птицеводство и свиноводство. Производство КРС остается проблемным сегментом из-за низкой рентабельности, даже при существующей поддержке государства на плановый рост потребуется не меньше 10 лет. Этот сектор особенно нуждается в инвестициях. Динамика прироста поголовья в животноводстве.

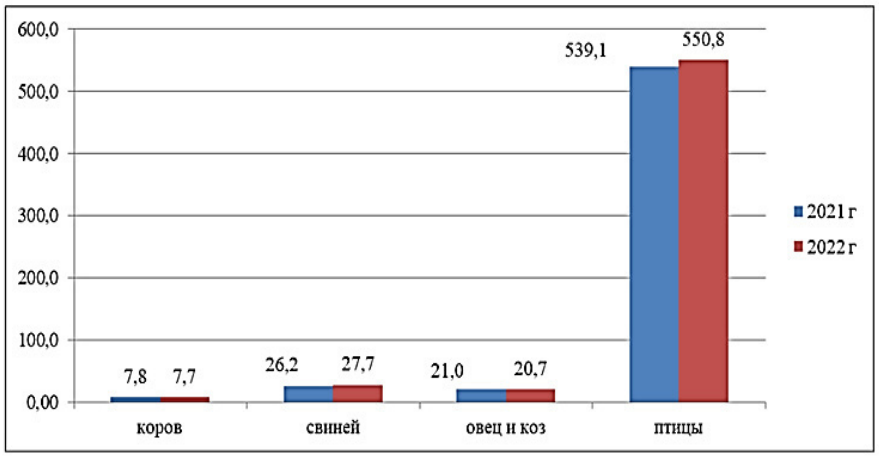

Рисунок 1 – Динамика прироста поголовья в животноводстве за 2021-2022 гг., млн. голов

В сегменте свиноводства ост наиболее динамичен, в 2022 году составил 5,37%. В птицеводстве рост составил 2,17% к уровню 2021 года. В сегменте КРС спад на 0,83%, в сегменте мелкого рогатого скота спад составил 1,06% к 2021 году. Сегменты свиноводства и птицеводства развива-

лись в последние годы наиболее динамично, внутренний спрос удовлетворен и развитие возможно за счет новых ниш. В сегментах КРС и МРС до насыщения рынка далеко и здесь есть масса возможностей для роста. В 2021 году прибыльных аграрных производств было 86%, в 2022 году уже больше 90%. Государство занимается активной поддержкой отрасли. Для производителей КРС с 1 января 2023 года начата программа возмещения затрат на выращивание поголовья до достижения возраста 2 лет, а также на переработку собственными силами. Основными трендами развития сельского хозяйства на 2023 год является импортозамещение в части оснащения собственным семенным фондом и основными средствами, наращивание перерабатывающих мощностей и цифровизация [3].

Финансирование ветеринарных услуг может осуществляться за счет государственных и частных источников. Государственные бюджеты и программы поддержки сельского хозяйства могут включать расходы на ветеринарное обслуживание, что способствует развитию данной отрасли. Частные компании и фермеры также могут вкладывать средства в ветеринарные услуги, понимая их экономическую выгоду. Инвестиции в ветеринарные услуги могут быть экономически выгодными, поскольку они способствуют снижению заболеваемости животных, улучшению их продуктивности и качества продукции. Это, в свою очередь, приводит к увеличению прибыльности ферм и всего сельскохозяйственного сектора в целом [4].

Международное сотрудничество в области ветеринарии позволяет обмениваться опытом, разрабатывать совместные программы по контролю заболеваний и обеспечению безопасности продуктов животноводства, а также привлекать инвестиции в развитие ветеринарной науки и практики, но в настоящее время санкции являются препятствием для нормальной функционирования его деятельности [2].

Таким образом ветеринарные услуги имеют важное экономическое значение для сектора животноводства и обеспечивают его стабильность и развитие. Они способствуют повышению продуктивности животных, контролю заболеваний, обеспечению безопасности продукции и привлечению инвестиций. Таким образом, ветеринария является ключевым фактором, обеспечивающим экономическую стабильность и развитие животноводства на всех уровнях – от небольших ферм до крупных агропромышленных комплексов.

Список использованных источников

1. Бунчиков О.Н., Сафонова С.Г., Шейхова М.С Анализ производственно-экономической деятельности и приоритеты развития агропромышленного комплекса Ростовской области на перспективу // Московский экономический журнал. – 2019. – № 6. – С. 24.

2. Сафонова С.Г., Щербина Д.В. Влияние санкционных ограничений на ведение ветеринарного бизнеса: Экономический аспект // Гуманитарный вестник Донского государственного аграрного университета. – 2022. – № 4. – С. 224-233

3. Шейхова М.С., Сафонова С.Г Анализ потребительских предпочтений на рынке мяса и мясных продуктов // В сборнике: современное состояние и приоритетные направления развития аграрной экономики и образования, материалы международной научно-практической конференции, пос. Персиановский, 2020. – С 192-199.

4. Шишенко А.А., Сафонова С.Г. Особенности деятельности ветеринарного сектора в условиях санкционных ограничений: экономический аспект // В сборнике: Аграрная наука и производство в условиях становления цифровой экономики Российской Федерации, материалы международной научно-практической конференции: в 3 т., пос. Персиановский, 2023. – С. 213-215.

ECONOMIC IMPORTANCE OF VETERINARY SERVICES IN LIVESTOCK FARMING

S.G. Safonova, N.S. Kudinova

Don state agrarian university,
p. Persianovsky, Russia

The article discusses the economic importance of veterinary services for the livestock sector. Emphasizes the importance of veterinary services for maintaining animal health, preventing disease, preserving the environment and ensuring product quality. Investing in veterinary services helps reduce animal diseases, improve their productivity and product quality, which ultimately leads to increased profits in the agricultural sector.

Key words: livestock farming, economics, veterinary services, products, diseases.

УДК 005.8

ГЛОБАЛИЗАЦИЯ И МЕЖДУНАРОДНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ПРОЕКТАМИ. ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ МЕЖДУНАРОДНЫХ КОНТРАКТОВ

А.А. Сергеев, А.В. Лихоманова, Е.В. Гаркушин, М.А. Донец

Донской государственный аграрный университет,
п. Персиановский, Россия

В данной статье исследуется роль международных контрактов в современном управлении проектами в условиях глобализации. В работе рассматривается определение и особенности международных контрактов, их важность и влияние на характер и структуру проектов. В статье также об-

ращается внимание на правовые аспекты, связанные с международными контрактами, а также на методы разрешения споров и вызовы, стоящие перед современными проектными менеджерами. Авторы подчеркивают актуальность адаптации контрактов к местным законам, роль арбитража в разрешении споров и влияние технологических инноваций на управление проектами.

Ключевые слова: международные контракты, управление проектами, глобализация, правовые аспекты, арбитраж, технологические инновации, устойчивое развитие.

С началом 21 века глобализация стала неотъемлемой частью мировой экономической и политической жизни. Проникновение информационных технологий, развитие транспортной инфраструктуры и свободный поток товаров, услуг и капитала сделали мир меньше и более взаимозависимым. Этот процесс стимулировал международное сотрудничество в различных областях, включая управление проектами.

Управление проектами стало ключевой практикой для организаций, стремящихся достичь своих целей и реализовать стратегические планы. Мировая экономика пронизана разнообразными проектами, начиная от масштабных инфраструктурных разработок до IT-проектов и медицинских исследований. Международные проекты, в свою очередь, требуют особого внимания к юридическим аспектам, связанным с заключением и выполнением контрактов.

Международные контракты представляют собой соглашения, заключенные между юридическими или физическими лицами из разных стран. Они играют ключевую роль в сфере международных отношений и бизнеса, обеспечивая правовой фреймворк для сотрудничества на глобальном уровне [1].

Основные характеристики международных контрактов включают в себя:

1. Множество участников. Международные контракты могут включать в себя несколько сторон из разных стран, что создает дополнительные сложности в их согласовании и выполнении;

2. Разнообразие культур и законодательств. Стороны, участвующие в международных контрактах, часто имеют разные культурные особенности и подчинены разным правовым системам. Это требует внимательного анализа и учета различий при формулировании контрактных условий;

3. Валютные и финансовые аспекты. Международные контракты часто связаны с переводом средств через границы и учетом изменений валютных курсов, что делает их более сложными с финансовой точки зрения.

Отличие между международными и национальными контрактами заключается в том, что первые предполагают сотрудничество между сторонами из разных стран. Национальные контракты, наоборот, заключаются

между сторонами внутри одной страны и подчиняются ее законодательству без учета международных аспектов. Международные контракты более сложны и требуют дополнительных усилий по урегулированию различий в законодательствах и культурных особенностях сторон.

Глобализация привнесла значительные изменения в структуру и характер проектов. В условиях глобальной экономики проекты стали более комплексными и разнообразными. Они могут включать в себя участие команд из разных стран, использование мировых ресурсов и технологий, а также множество культурных и юридических особенностей. Глобализация также сократила временные и пространственные расстояния, что требует более гибкого и адаптивного управления проектами [2].

Многокультурная среда стала неотъемлемой частью многих международных проектов. Управление командами и стейкхолдерами из разных культурных контекстов требует специальных навыков и понимания межкультурных различий. Это включает в себя адаптацию коммуникации, учет разных рабочих стилей, религиозных и языковых особенностей. Проектные менеджеры должны быть готовыми к разнообразию и поощрять взаимопонимание между участниками проекта.

Международные контракты играют ключевую роль в обеспечении успеха глобальных проектов. Они определяют правовой статус и обязательства сторон, а также регулируют финансовые и коммерческие аспекты проекта. Важно, чтобы контракты учитывали международные стандарты и нормы, а также адаптировались к конкретным условиям и требованиям проекта. Эффективное управление проектами в условиях глобализации предполагает умение выстраивать прозрачные и справедливые отношения между сторонами с учетом их культурных и юридических особенностей.

Правовые аспекты в международных контрактах ограничиваются не только теми условиями, которые непосредственно указаны в контракте, но и нормативами международного и национального законодательства. Важно определить все правовые параметры контракта, включая юрисдикцию, применимое право, а также способы разрешения споров. Это обеспечивает ясность и предсказуемость при взаимодействии сторон.

При работе над международными проектами необходимо учитывать местное законодательство каждой страны-участницы. Согласование условий контракта с местными законами позволяет избежать непредвиденных юридических проблем и конфликтов. Тщательное изучение и адаптация контрактов к местным требованиям и нормам способствует более гладкому и эффективному выполнению проекта [3].

Международные контракты должны обеспечивать равные права и защиту интересов всех сторон. Это включает в себя четкое определение обязанностей и ответственности каждой стороны, а также механизмы регулирования конфликтных ситуаций. Грамотно разработанные контракты

способствуют снижению рисков и повышению уровня доверия между сторонами.

В международных проектах часто возникают различные риски, связанные с изменением условий, финансовыми трудностями или непредвиденными обстоятельствами. Правильное регулирование ответственности и рисков в контрактах позволяет определить, какие действия предпринимать в случае возникновения проблем, и какие компенсации предоставлять в случае убытков. Это способствует стабильности и успешному завершению международных проектов.

Арбитраж является эффективным и распространенным методом разрешения международных споров, возникающих в контексте международных контрактов. Он представляет собой альтернативу судебному разбирательству и позволяет сторонам выбирать нейтральных арбитров для разрешения конфликтов. Роль арбитража заключается в том, чтобы предоставить справедливое и эффективное решение спора, учитывая интересы обеих сторон.

Процедура арбитража обычно начинается с согласования сторонами выбора арбитров и места проведения арбитража. Затем происходит сбор доказательств и проведение слушаний, после чего арбитры выносят решение, которое обязательно для сторон.

Преимущества арбитража включают в себя скорость разрешения спора, конфиденциальность процесса, гибкость в выборе процедур и арбитров, а также международное признание решений. Арбитраж также позволяет избежать разнообразных сложностей, связанных с различиями в национальных юрисдикциях, что делает его предпочтительным методом разрешения споров в контексте международных контрактов [4].

Правовые аспекты международных контрактов в управлении проектами играют решающую роль в обеспечении успешного выполнения задач и достижении целей проекта в условиях глобализации и многокультурной среды.

Современные международные контракты становятся более сложными и инновационными. Стремясь снизить риски и повысить эффективность, стороны все чаще включают в контракты новые элементы, такие как условия о кибербезопасности, защите данных и устойчивости к изменению климата. Также наблюдается увеличение использования смешанных форм контрактов, в которых коммерческие и обязательства в области устойчивого развития объединяются в одном документе.

Быстрое развитие технологий, таких как искусственный интеллект, аналитика данных и цифровые платформы, значительно изменило способы управления проектами. Эти инновации обеспечивают более точное прогнозирование, автоматизацию процессов и улучшение коммуникации между участниками проекта. Они также способствуют более эффективному

мониторингу и управлению ресурсами, что позволяет достигать целей проектов более эффективно и снижать риски [5].

Устойчивое развитие становится все более важным аспектом международных проектов. Организации все чаще учитывают экологические, социальные и экономические факторы при планировании и выполнении проектов. Строгие нормы и стандарты в области устойчивости требуют соблюдения в международных контрактах. Это включает в себя соблюдение экологических стандартов, учет социокультурных аспектов и вклад в социально-экономическое развитие территорий, на которых реализуются проекты.

Современные вызовы и перспективы в управлении международными проектами требуют от участников проактивного подхода и готовности к адаптации к быстро меняющимся условиям. Инновации в контрактах и технологии, а также учет устойчивого развития, становятся ключевыми факторами успеха в международных проектах [6].

Международные контракты и управление проектами в условиях глобализации представляют собой сложную и многогранную область, которая требует внимания к различным аспектам, начиная от правовых норм и правил, завершая новейшими технологическими тенденциями и устойчивым развитием. Правильное понимание и учет всех этих факторов становятся необходимыми для успешной реализации международных проектов. Грамотное управление проектами, согласование контрактов с местными законами и актуальные технологические решения играют ключевую роль в достижении целей и устойчивого развития в условиях глобального рынка.

Список использованных источников

1. Отраслевые особенности управления проектами / Н.А. Бородина, Н.Н. Борщев, А.А. Сергеев, М.А. Донец // Стратегическое развитие инновационного потенциала отраслей, комплексов и организаций : сборник статей X Международной научно-практической конференции, Пенза, 20–21 октября 2022 года. – Пенза: Пензенский государственный аграрный университет, 2022. – С. 31-34.

2. Сергеев А.А. Управление маркетинговыми рисками / А.А. Сергеев, М.А. Донец, А.В. Лихоманова // Горизонты науки: Сборник научных статей по материалам докладов и сообщений VII Всероссийской студенческой научно-практической конференции с международным участием, Смоленск, 26 апреля 2023 года. Том Выпуск 7. – Смоленск: Смоленский филиал федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова», 2023. – С. 549-552.

3. Воздействие руководителя предприятия на сотрудников / М.В. Носова, М.Н. Обухов, А.А. Сергеев [и др.] // Проблемы социально-экономической устойчивости региона: Сборник статей XX Международной научно-практической конференции, Пенза, 25–26 января 2023 года / Под редакцией Г.А. Резник. – Пенза: Пензенский государственный аграрный университет, 2023. – С. 370-373.

4. Абанин С.Г. Проблемы информационного обеспечения системы государственного управления / С.Г. Абанин, В.А. Карпычев, М.В. Кузнецов // Научно-технический вестник Поволжья. – 2020. – № 1. – С. 9-14.

5. Совершенствование механизмов управления комплексными программами и проектами в социальной сфере: сборник материалов круглого стола / Ин-т современного развития. – Москва: Экон-Информ, 2010. – 649 с. – (Библиотека института современного развития).

6. Макарова Н.Н. Организация деятельности уголовно-исполнительной системы по социальной и правовой защите персонала: специальность 12.00.11 "Судебная деятельность, прокурорская деятельность, правозащитная и правоохранительная деятельность": диссертация на соискание ученой степени кандидата юридических наук / Макарова Наталья Николаевна. – Рязань, 2006. – 319 с.

GLOBALIZATION AND INTERNATIONAL PROJECT MANAGEMENT: LEGAL ASPECTS OF INTERNATIONAL CONTRACTS

A.A. Sergeev, A.V. Likhomanova, E.V. Garkushin, M.A. Donets

Don state agrarian university
p. Persianovsky, Russia

This article explores the role of international contracts in contemporary project management within the context of globalization. The paper examines the definition and characteristics of international contracts, their importance, and their influence on the nature and structure of projects. The article also highlights the legal aspects associated with international contracts, as well as methods of dispute resolution and challenges faced by modern project managers. The authors emphasize the relevance of adapting contracts to local laws, the role of arbitration in dispute resolution, and the impact of technological innovations on project management.

Keywords: international contracts, project management, globalization, legal aspects, arbitration, technological innovations, sustainable development.

УДК 334.7(470.65)

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

А.В. Соколов[1]

Самарский государственный экономический университет,
г. Самара, Россия

В статье раскрыто понятие «экономические проблемы» с позиции организации, раскрыты основные экономические проблемы российских предприятий и предложены некоторые рекомендации по их решению.

Ключевые слова: рынок, предприятие, конкуренция, финансирование, подход.

Российские предприятия играют важную роль в развитии экономики страны. Они являются основными создателями рабочих мест, генераторами дохода и инновационными центрами. Однако сегодня они сталкиваются с рядом серьезных экономических проблем, которые оказывают негативное влияние на их деятельность.

Экономические проблемы с позиции предприятия – это связанные с финансовыми и организационными аспектами вызовы и трудности, с которыми сталкивается фирмы при осуществлении своей деятельности. Одной из основных экономических проблем российских организаций является недостаточная конкуренция. Она стимулирует предпринимателей к улучшению качества товаров и услуг, снижению цен и инновационному развитию. Однако в России многие отрасли экономики остаются насыщенными монополистическими или олигополистическими структурами, что ограничивает свободное развитие предприятий и приводит к повышению цен для потребителей. Для решения этой проблемы необходимо ужесточить антимонопольное законодательство и проводить регулярные проверки на предмет недобросовестной конкуренции. Кроме того, государство может поддерживать развитие малых и средних предприятий путем предоставления льгот и преференций новым и развивающимся организациям, которые являются основными источниками диверсификации и усиления конкуренции.

Еще одной причиной недостаточной конкуренции является отсутствие эффективной системы интеллектуальной собственности и защиты прав инноваций. Отсутствие гарантий и защиты прав интеллектуальной собственности ограничивает желание новых фирм вкладывать средства в

[1] Научный руководитель - Заступов Андрей Владимирович, кандидат экономических наук, доцент, кафедра экономики, организации и стратегии развития предприятия, Самарский государственный экономический университет, г. Самара, Россия, e-mail: oiler79@mail.ru

инновационные проекты. Чтобы решить данную проблему, необходимо разработать и принять законодательство, обеспечивающее эффективную защиту прав интеллектуальной собственности, проводить информационные кампании и повышать осведомленность предпринимателей о важности инноваций для развития конкурентных преимуществ.

Многие российские фирмы страдают от низкой производительности и эффективности, что приводит к снижению конкурентоспособности на рынке. Это может быть вызвано устаревшими технологиями, недостаточными инвестициями в производственную базу, низким уровнем автоматизации и отсутствием культуры улучшения процессов на производствах. Важно отметить, что каждое предприятие имеет свои особенности и требования, поэтому решение данной проблемы должно быть разработано и реализовано на основе тщательного анализа, понимания специфики предприятия.

Для решения проблемы, связанной с низкой эффективностью производственных процессов, предприятиям необходимо инвестировать в обновление и модернизацию своего оборудования, а также внедрение современных технологий и автоматизации производственных процессов. Это может позволить повысить эффективность, увеличить объемы производства и сократить время на производство товаров или услуг.

Также, для эффективной работы бизнеса необходимо иметь квалифицированный и мотивированный персонал. Фирмам следует инвестировать в обучение и развитие своих сотрудников, обеспечивая доступ к обучающим программам, тренингам и семинарам. Важным аспектом для успешного развития предприятий является сотрудничество с вузами, научноисследовательскими институтами и другими организациями, чтобы получать доступ к новым знаниям и экспертизе. Взаимодействие между научным сообществом и бизнесом может способствовать созданию инновационных решений и повышению качества продукции и услуг. Не стоит забывать про улучшение деловой среды и снижение бюрократической нагрузки, что также играет важную роль в развитии предприятий. Правительство должно проводить реформы, упрощающие процедуры регистрации бизнеса, улучшающие правовую и судебную систему, снижающие налоговую нагрузку и устраняющие коррупцию.

Предприятиям следует применять различные методы и инструменты для оптимизации и улучшения производственных процессов, такие как Leanпроизводство, Six Sigma, системы управления качеством и другие. Эти методы помогают выявить и устранить избыточные операции, улучшить использование ресурсов, снизить потери и повысить качество продукции.

Важной проблемой, с которой сталкиваются российские предприятия, является ограниченный доступ к финансированию. В условиях отсутствия доступных источников капитала, фирмы не могут реализовать свои потенциальные проекты. Для решения проблемы недостатка доступа к фи-

нансовым ресурсам экономическим организациям России можно использовать следующие подходы:

1. Предприятия могут искать инвесторов, которые будут готовы вложить деньги в развитие компании. Это может включать поиск венчурных капиталистов, привлечение частных инвесторов или использование государственных программ поддержки предпринимательства.

2. Правительство может предоставлять финансовую поддержку предприятиям через различные программы и льготные условия кредитования. Предприятия должны быть готовы качественно исполнять требования этих программ.

3. Организации могут разрабатывать новые стратегии по сбору средств, включая краудфандинг, краудлендинг, рассмотрение возможности IPO или выдачу облигаций.

4. Предприятия могут принять меры для улучшения своей финансовой устойчивости, например, сократить издержки, оптимизировать бизнеспроцессы, увеличить эффективность производства и продаж.

Таким образом, с правильным подходом и принятием соответствующих мер можно решить проблемы, с которыми сталкиваются российские предприятия. Для этого необходимо разработать и внедрять механизмы, способствующие развитию конкуренции, обеспечить доступное финансирование и сосредоточиться на повышении производительности труда. Такой подход позволит российским организациям стать более эффективными и конкурентоспособными на мировой арене.

Список использованных источников

1. Булавко О.А. Совершенствование управления процессом привлечения инвестиций на основе повышения инновационного потенциала / О.А. Булавко, А.В. Заступов // Экономика и управление собственностью. – 2017. – № 1. – С. 41-44. – EDN YUNPJD.

2. Девяткин, О.В. Экономика предприятия (организации, фирмы): Учебник / О.В. Девяткин, Л.Г. Паштова, Н.Б. Акуленко. – М.: Инфра-М, 2018. – 126 с.

3. Зиновьева Е.Ю. Конкурентоспособность предприятия и направления ее повышения / Е.Ю. Зиновьева, А.В. Заступов // Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями: Межвузовский сборник научных трудов. – 2021. – № 1. – С. 15-19.

4. Заступов А.В. Развитие промышленных кластеров через формирование цифровых инноваций / А.В. Заступов // Бизнес. Образование. Право. – 2021. – № 1(54). – С. 153-158. – DOI 10.25683/VOLBI.2021.54.145. – EDN JYNIES.

5. Заступов А.В. Цифровое развитие индустриальных кластерных платформ в условиях пандемии коронавируса / А.В. Заступов // Бизнес.

Образование. Право. – 2022. – № 1(58). – С. 52-58. – DOI 10.25683/VOLBI.2022.58.123. – EDN STCIPW.

6. Иванов И.Н. Экономика промышленного предприятия: Учебник / И.Н. Иванов. – М.: Инфра-М, 2018. – 320 с.

7. Кипень, Н.А. Экономика знаний промышленного предприятия: когнит. аспект: Монография / Н.А. Кипень, В.П. Дудяшова. – М.: Инфра-М, 2018. – 368 с.

8. Шеремет А.Д. Комплексный анализ хозяйственной деятельности: Учебник для вузов. - Испр. и доп. - М.: Инфра-М, 2012. - 416 с.

ECONOMIC PROBLEMS OF RUSSIAN ENTERPRISES

A.V. Sokolov

Samara State University of Economics,
Samara, Russia

The article reveals the concept of "economic problems" from the position of the organization, reveals the main economic problems of Russian enterprises and offers some recommendations for their solution.

Key words: market, enterprise, competition, financing, approach

УДК 343.2

ОБСТОЯТЕЛЬСТВА, СМЯГЧАЮЩИЕ НАКАЗАНИЕ: ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНЫЙ АСПЕКТ

Е.С. Спицына

Саратовская государственная юридическая академия,
г. Саратов, Россия

В настоящей статье характеризуется понятие и перечень смягчающих наказание обстоятельств, примеры из практики разных судов Российской Федерации и собственные выводы после изучения уголовного законодательства в рамках указанной темы и выявленные проблемы в ходе ознакомления с правоприменительной практикой.

Ключевые слова: обстоятельства, смягчающие наказание, перечень смягчающих обстоятельств наказания, исключительные обстоятельства.

Особое значение при назначении обвиняемому уголовного наказание имеют смягчающие и оттягчающие обстоятельства, перечень которых со-

держится в ст. 61 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее – УК РФ).

Обстоятельства, смягчающие наказание виновному лицу, позволяют суду в пределах ст. 61 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее – УК РФ) выбрать справедливый вид и размер наказания виновному лицу, «а в исключительных случаях, применяя ст. 64 УК РФ, выйти за пределы санкции» [2, с. 6], назначив более мягкое наказание, чем предусмотрено в ней. Наличие обстоятельств, смягчающих наказание допускают суду назначить наказание ниже максимального срока и размера. Перечень смягчающих наказание обстоятельств не является исчерпывающим. Суд по своему усмотрению может признать иное обстоятельство смягчающим, указывая в приговоре какое и по каким причинам то или иное обстоятельство признается смягчающим.

Однако перечень указанных обстоятельств является открытым, так как в соответствии с ч. 2 ст. 61 УК РФ п ри назначении наказания могут учитываться в качестве смягчающих и обстоятельства, не предусмотренные ч. 1 ст. 61 УК РФ.

Указанный перечень смягчающих обстоятельств выделен в отдельную группу общих начал назначения наказания, где содержится перечни этих обстоятельств. Согласно ст. 73 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации обстоятельства двух видов (смягчающие и оттягчающие) входят в предмет доказывания по каждому уголовному делу. В связи с этим, их понятия необходимы для расскрытия исследуемых обстоятельств уголовных дел.

Неисчерпывающий перечень обстоятельств вызывает вопросы по их расширительному толкованию. «Суды имеют возможность применять смягчающие обстоятельства, которые не прямо поименованы в УК РФ, в рамках общего правила, указанного в части 2 статьи 61 УК РФ. Однако это может привести к недостаточной ясности и единообразия в правоприменительной практике» [3, с. 345].

Так, приговором Шадринского районного суд Курганской области гражданин Я. был признан виновным в совершении преступления, предусмотренного ч. 2 ст. 264^1 УК РФ. Гражданин Я. управлял автомобилем, находясь в состоянии опьянения, являяся лицом, имеющим судимость за совершение в состоянии опьянения преступления. Смягчающим наказание обстоятельством суд, в соответствии с ч. 1 ст. 61 УК РФ учел наличие у него малолетнего ребенка, а также в соответствии с ч. 2 ст.61 УК РФ его неблагополучное состояние здоровья и оказание помощи в воспитании и содержании ребенка супруги. Суд назначил ему наказание в виде 1 года 2 месяцев лишения свободы с отбыванием наказания в исправительной колонии строгого режима, с лишением права заниматься деятельностью по управлению транспортными средствами на срок четыре года.

В совершении преступления, предусмотренного п. «г» ч. 3 ст. 158 УК РФ Чертковским районным судом Ростовской области был признан виновным гражданин К., который в ходе просмотра смс-сообщений в мобильном

телефоне потерпевшего совершил перевод денежных средств в размере 3 137,75 рублей. Суд при назначении ему наказания, в соответствии со ст. 61 УК РФ, учел смягчающее обстоятельство, а именно активное способствование раскрытию и расследованию преступления, назначив наказание в виде лишения свободы на срок один год, считав условным с испытательным сроком один год.

Шарлыкский районный суд Оренбургской области вынес приговор в отношении кражданина И., совершившегопреступение, предусмотренное п. «б» ч. 2 ст. 158 УК РФ. Гражданин И. совершил кражу, то есть тайное хищение чужого имущества, совершенную с незаконным проникновением в иное хранилище. Смягчающими наказание обстоятельствами суд, в соответствии со ст. 61 УК РФ, признал раскаяние в содеянном, признание вины, явку с повинной, активное способствование раскрытию и расследованию преступления, добровольное возмещение имущественного ущерба, причиненного в результате преступления, назначив ему наказание в виде штрафа в размере 30 тысяч рублей в доход государства.

Анализ судебной практики позволяет заключить, что назначение наказания не нарушает «принцип соразмерности тяжести деяния» и ответственности за него [4, с. 428]. Суды назначают наказание не только с учетом перечисленных в ч. 1 ст. 61 УК РФ обстоятельств, но и, как отмечают исследователи, «в 58,6 % обвинительных приговоров суды учитывали смягчающие обстоятельства, не предусмотренные уголовным кодексом» [5, с. 22-23]. Назначение наказания с учетом принципов смягчения или отягчения (ст. 61, 63 УК РФ) позволяет реализовать «потребность общества в профилактике правонарушающего поведения» [6, с. 128].

В заключении можно сделать вывод, что правовая природа смягчающих обстоятельств заключается в том, что они не относятся к определенному преступлению, дополнительно охарактеризовывают личность виновного лица, его состояние при совершении преступления, обстановку, при которой было совершено преступление, наступившие последствия и характеризуют поведение виновного лица после совершения преступления. В настоящий момент невозможно определить все факты и обстоятельства, которые могут быть учтены при расследовании преступления в единый перечень. Невозможно предусмотреть все смягчающие обстоятельства, которые могут стать существенными при рассмотрении уголовных дел, и которые смогут определить справедливое наказание подсудимого. В таком случае ограничиться расширением уже установленного перечня, содержащегося в ст. 61 УК РФ, будет гораздо правильным, оставив его открытым, в том числе позволяющим применять иные обстоятельства, которые будут смягчать обстоятельства.

Список использованных источников

1. Уголовный кодекс Российской Федерации // Официальный интернет-портал правовой информации. URL: www.pravo.gov.ru.

2. Красовская О.Ю. Назначение наказания: закон и практика его применения: учебное пособие / О.Ю. Красовская. Саратов: Саратовская государственная юридическая академия, 2015. – 60 с.

3. Шурукин А.В. Проблемы назначения уголовного наказания при наличии обстоятельств, смягчающих наказание / А.В. Шурукин // Уголовное право в эволюционирующем обществе: Сборник научных статей научно-практической конференции молодых учёных и студентов, Курск, 26 мая 2023 года / Редколлегия: Ю.А. Сидорова (отв. ред.). Курск: Юго-Западный государственный университет, 2023. – С. 344-347.

4. Красовская О.Ю. Ответственность юридических лиц как способ противодействия организованной преступности / О.Ю. Красовская, О.В. Кибиткина // Теория и практика расследования преступлений: Материалы X Международной научно-практической конференции, Краснодар, 14 апреля 2022 года / Редколлегия: Э.С. Данильян, И.Г. Башинская, М.Ю. Лакомская [и др.]. Краснодар: Федеральное государственное казенное образовательное учреждение высшего профессионального образования «Краснодарский университет Министерства внутренних дел Российской Федерации», 2022. – С. 426-428.

5. Обухова С.С. Учет при назначении наказания смягчающих обстоятельств, не указанных в законе / С.С. Обухова // In Situ. – 2016. – № 8. – С. 22-25.

6. Красовская О.Ю. Системообразующие элементы российского профилактического права / О.Ю. Красовская // Ex Jure. – 2022. – № 3. – С. 128-141.

THE PUBLIC DANGER OF FAILURE TO FULFILL RESPONSIBILITIES FOR THE EDUCATION OF MINORS

E.S. Spitsyna

Saratov State Law Academy,
Saratov, Russia

This article describes the concept and list of mitigating circumstances, examples from the practice of different courts of the Russian Federation and our own conclusions after studying criminal legislation within the framework of this topic and problems identified during familiarization with law enforcement practice.

Keywords: circumstances mitigating punishment, list of mitigating circumstances of punishment, exceptional circumstances.

УДК 34.08

ОСНОВНЫЕ ВЕКТОРЫ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ

Е.А. Сумина

Академия управления МВД России,
г. Москва, Россия

В представленной статье рассматриваются основные векторы развития государственной службы. Цифровизация, как движущая сила трансформации общества, экономики, правительства и труда, оказывает влияние на деятельность государственных служащих. Наряду с успешной цифровизацией необходимо развивать профессиональные компетенции государственных служащих.

Ключевые слова: государственные служащие, государственная служба, цифровая трансформация, карьера.

В современных условиях государственные служащие государственной службы преодолевают многочисленные вызовы, сложившиеся на фоне политических и экономических изменений. Отметим, что государственные служащие призваны обеспечивать исполнение полномочий федеральных органов государственной власти, иных федеральных органов, субъектов Российской Федерации и т.д. [1]

Аристотель в своем труде «Политика» отмечал, что все должности в государстве, которые выполняются должностными лицами, носят политический характер, так как над всеми должностями стоит власть. Аристотель называет их «государственными мужами» [2].

В. Даль определил понятие службы как вид работы или деятельности, которая также связана с понятием - быть полезным обществу [3].

Таким образом, институт государственной службы, а вместе с ним и государственные служащие, постоянно развиваются в соответствии с требованиями времени и технологическим развитием государства.

Развитие информационных технологий и современные условия затронули государственных служащих, которые часто работают удаленно с использованием новых технологий и внедряют новые способы работы, а также сотрудничество и координацию между государственными органами. Во многих отношениях будущее государственной службы наступает быстрее, чем многие ожидали. Это дает возможность акцентировать внимание государства по обеспечению поддержки государственных служащих в выполнении ими важнейших ролей в обществе.

Отметим, что одним из основных векторов развития государственных служащих является цифровизация, как движущая сила трансформации общества, экономики, правительства и труда. Хотя потенциальные выгоды

от этой трансформации неизмеримы, многие исследователи также обсуждают потенциально негативные последствия, в частности, сокращение рабочих мест, и возможность того, что такая трансформация усугубит уровень неравенства в обществе.

Несомненно, что цифровые технологии повлияют на то, как государственные служащие выполняют функции и решают служебные задачи. Хотя большинство экономистов считают, что новые технологии в долгосрочной перспективе создадут больше рабочих мест, чем уничтожат, ожидается, что цифровизация заменит многие задачи, которые люди выполняют сегодня. Акцент на задачах является важным отличием, поскольку большинство рабочих мест включают в себя некоторые задачи, которые могут быть автоматизированы, и другие, которые, скорее всего, не будут.

Когда дело доходит до рабочей силы государственного сектора, правительства будут выбирать, какие рабочие места автоматизировать, а какие трансформировать – они контролируют и задают темпы изменений. Важное различие между государственным и частным секторами заключается в том, что рыночные силы не будут оказывать одинаковое давление на цифровизацию.

Наряду с этим, успешная цифровизация зависит от тщательного планирования и реорганизации работы на организационном уровне, а также от стратегий переподготовки и повышения квалификации на индивидуальном уровне. Цель состоит не в том, чтобы заменить людей машинами, а скорее в том, чтобы обеспечить работу людей на самых ценных должностях, что обеспечивается технологиями. Для достижения этой цели планирование трудовых ресурсов и цифровая трансформация должны происходить объединенным, интегрированным и инклюзивным образом с учетом того, что эти преобразования по-разному повлияют на разные группы.

Важным вектором развития государственной службы является карьерный путь государственных служащих.

Во многих профессиях индивидуальные карьеры расходятся с традиционными путями. Это может быть особенно верно в тех высокотехнологичных профессиях, которые чаще всего ассоциируются с будущим работы, но это также очевидно и в государственном секторе. Типичная карьера в государственном секторе – это движение государственных служащих по иерархической лестнице, горизонтальные перемещения, паузы для обучения и развития и т.д.

Одним из широко распространенных мифов в этой области является идея о том, что у новых поколений государственных служащих совершенно иные ожидания, чем у предыдущих поколений, – что они хотят большей независимости или более значимого опыта.

Государственные служащие очень хорошо подходят для использования нелинейных карьерных путей за счет внутренней мобильности и создания гибкой рабочей силы на основе проектов, используя кадровую технологию «кадровые резервы» государственных служащих для управления востребованными навыками и изменениями в сфере деятельности. Исполь-

зование кадрового резерва позволяет привлечь на государственную службу сотрудников с развитыми профессиональными компетенциями.

Необходимо отметить, что не менее важным вектором развития государственной службы является преемственность поколений. Государственная служба должна максимально использовать знания старшего поколения. Новые специальные роли советников или коучей с гибкими условиями труда могут обеспечить баланс между сохранением способностей и знаний пожилых работников и необходимостью привлечения молодых работников на государственную службу.

Учитывая вышеизложенное, следует говорить о том, что государственная служба должна быть более дальновидной, чтобы определить, как изменится работа, какие профессиональные компетенции потребуются от государственных служащих. Более того, необходимо защищать и укреплять ценности государственной службы, которые служат основой исполнения полномочий федеральных органов государственной власти, иных федеральных органов, субъектов Российской Федерации и т.д.

Ориентированная на перспективу государственная служба понимает, как меняется работа государственных служащих, и знает, как трансформировать свою рабочую силу для выполнения задача, стоящих перед государственными служащими. В дополнение к формирующимся техническим навыкам, когнитивные, социальные и эмоциональные навыки, такие как способность учиться, адаптироваться и справляться с неоднозначными ситуациями, вероятно, будут приобретать все большее значение для всех профессий государственной службы.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 27 июля 2004 г. № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» // [Электронный ресурс]. URL:http://www.consultant.ru/.

2. Аристотель. Сочинения: В 4 т. Т. 4. – М.: Мысль, 1983. https://opentextnn.ru/man/aristotel-politika/?ysclid=loyaf90uq1954032120.

3. Толковый словарь живого великорусского языка: в 4 т. / В. И. Даль. 2-е изд. М., 2004. Т. 4.

THE MAIN VECTORS OF PUBLIC SERVICE DEVELOPMENT

E.A. Sumina

Academy of Management of the Ministry of Internal Affairs of Russia, Moscow, Russia

The presented article discusses the main vectors of the development of the civil service. Digitalization, as a driving force for the transformation of society, economy, government and labor, has an impact on the activities of civil serv-

ants. Along with successful digitalization, it is necessary to develop the professional competencies of civil servants.

Keywords: civil servants, civil service, digital transformation, career.

УДК 340.11:343.575

К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ РЕГУЛИРОВАНИИ ОБОРОТА НАРКОТИЧЕСКИХ СРЕДСТВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

П.В. Талахова, Т.В. Мелихова

Иркутский государственный аграрный университет имени А.А. Ежевского, г. Иркутск, пос. Молодёжный, Россия

В статье рассматриваются нормативно-правовые акты, регламентирующие и регулирующие оборот наркотических средств в медицинских целях в Российской Федерации.

Ключевые слова*:* лицензирование, наркотические средства; нормативные акты, оборот наркотических средств, регулирование.

Наркотические средства – вещества синтетического или естественного происхождения, препараты, растения, включенные в перечень наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоры, подлежащих контролю в Российской Федерации [1].

Одной из основных сфер, в которой используются наркотические средства, является медицинская деятельность. Наркотические средства в медицине в большей части, используются для облегчения боли и управления симптомами различных заболеваний. Контроль за оборотом наркотических средств в медицинских целях является необходимым для предотвращения злоупотреблений и защиты общества от незаконного использования этих средств.

В России наркотический оборот в медицинских целях регулируется рядом нормативных правовых актов.

На сегодняшний день наиболее значима проблема в противодействии нелегального распространения наркотических средств, поэтому в законодательстве РФ регламентируется этот вопрос в систематизированной нормативно правовой базе, регулирующей оборот психотропных веществ.

Система источников права, включающая в себя надзор за оборотом наркотических средств и психотропных веществ, базируется на Конституции РФ, федеральных конституционных законах, международно-правовых актах, федеральных законах, многоступенчатых указах Президента РФ, постановлениях Правительства РФ, и иных нормативно-правовых актах фе-

деральных органов государственной власти. Рассмотрим основные документы по обороту наркотических средств и надзору над ними.

Международные-правовые акты, регламентирующие наиболее значимые отношения в сфере оборота наркотических средств и психотропных веществ, выделяют: 1) международные договоры и соглашения, заключенные либо признанные РФ: Международная женевская конвенция (принята 19 февраля 1925 г.)[2], которая устанавливала, что наркотические средства могут изготавливаться лишь для потребностей государства, а также закрепила за собой порядок осуществления контроля за деятельностью лиц, занимающихся производством наркотических средств; а также одна из групп источников по контролю в этой сфере составляют федеральные законы, нормы которых регулируют отношения в сфере оборота наркотических средств и психотропных веществ. Они составляют достаточно многочисленную совокупность нормативно-правовых актов. Один из главных документов, определяющих данную сферу в Федеральных законах - Федеральный закон «Об наркотических средствах и психотропных веществах» от 08.01.1998 № 3-ФЗ. Этот закон устанавливает порядок обращения с наркотическими средствами и психотропными веществами, а также определяет требования к лицам, осуществляющим их производство, хранение, транспортировку и продажу [3].

Указ Президента РФ от 21 декабря 2013 г. № 976 «Вопросы Федеральной службы Российской Федерации по контролю за оборотом наркотиков»[6]. Указ Президента РФ от 7 июня 2013 г. № 613 «О правоохранительной службе в органах по контролю за оборотом наркотических средств и психотропных веществ»[7].

Также значимую роль имеют нормативно-правовые акты, издаваемые Правительством РФ. К их числу отнесём: 1)Постановление Правительства РФ от 31 марта 2022 года № 526 «Об утверждении Правил перевозки наркотических средств и психотропных веществ и их прекурсоров» устанавливает правила перевозки указанными веществами[5]. 2) Постановление Правительства РФ от 22 декабря 2011 г. № 1085 «О лицензировании деятельности по обороту наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров, культивированию наркосодержащих растений» [4].

Участие в административно-правовом регулировании оборота наркотических средств принимают и другие министерства и ведомства такие как:

- Федеральная служба безопасности РФ;
- Министерство юстиции РФ;
- Министерство экономического развития РФ;
- Федеральная таможенная служба РФ;
- Служба внешней разведки РФ;
- Министерство внутренних дел РФ;

Контроль со стороны государства по легальному обороту наркотических средств выделяет следующие принципы:

1) лицензирование всех видов деятельности, связанных с оборотом наркотических средств, психотропных веществ и внесенных в список прекурсоров;

2) государственная монополия на основные виды деятельности, связанные с оборотом наркотических средств, психотропных веществ и внесенных в список прекурсоров.

Поэтому, исключительно важно, чтобы организация прошла лицензирование своей деятельности связанная с использованием наркотических средств, на примере: аптек, медицинских учреждений и т.д.

Таким образом, подводя итог, можем утверждать, что контроль за оборотом наркотических средств является необходимым для предотвращения злоупотреблений и защиты общества от незаконного использования этих средств. На примере медицинских учреждений, наркотические средства должны исключительно использоваться для облегчения болевых симптомов и управлению болью в различных заболеваниях. Чтобы такие лекарства не могли вызывать зависимость и быть причиной нежелательных последствий для пациентов.

В заключении можно утверждать, что цель данной статьи была достигнута, которой: привели определение описывающее наркотические средства, выяснили в какой из сфер деятельности используются наркотические средства и для каких целей.

Разобрали какими нормативно-законодательными документами регламентируется оборот психотропных веществ, рассмотрев целую систему источников права включающую в себя надзор за оборотом наркотических средств, например как международные правовые акты, Федеральные законы, указы Президента, акты Федеральной службы и другие министерства и ведомства.

Список использованных источников

1. Астахова А.О. Понятие и значение легального оборота наркотиков в российской федерации//Аллея науки. – 2018. – Т 5. – №11. – С.249-253 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://alley-science.ru/ (23.06.2023) / (дата обращения: 25.06.2023).

2. Конвенция о наркотических средствах. Женева, 19 февраля 1925 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://docs.historyrussia.org/ru/nodes/138827/ (дата обращения 26.06.2023)

3. О наркотических средствах и психотропных веществах: Федеральный закон от 8.01.1998 № 3-ФЗ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https: /base.garant.ru/12107402/(дата обращения:25.06.2023)

4. Постановление Правительства России от 22 декабря 2011 г. №1085 «О лицензировании деятельности по обороту наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров, культивированию наркосодержащих растений» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://base.garant.ru/70012916/ (дата обращения 26.06.2023).

5. Постановление Правительства РФ от 31 марта 2022 г. № 526 «Об утверждении Правил перевозки наркотических средств, психотропных веществ». [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://base.garant.ru/403814326/ (дата обращения 07.06.2023).

6. Указ Президента РФ от 28 июля 2004 г. № 976 (ред. от 21.12.2013) «Вопросы Федеральной службы Российской Федерации по контролю за оборотом наркотиков» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://base.garant.ru/57742437/ (дата обращения 26.06.2023).

7. Указ Президента РФ от 5 июня 2003 г. № 613 (ред. от 07.06.2013) "О правоохранительной службе в органах по контролю за оборотом наркотических средств и психотропных веществ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://base.garant.ru/58060111/ (дата обращения 25.06.2023).

ON THE ISSUE OF LEGAL REGULATION OF DRUG TRAFFICKING IN THE RUSSIAN FEDERATION

P.V. Talakhova, T.V. Melikhova

Irkutsk State Agrarian University named after A. A. Yezhevsky, Irkutsk, village Molodezhny, Russia

The article discusses the regulatory legal acts regulating and regulating the turnover of narcotic drugs for medical purposes in the Russian Federation.

Keywords: licensing, narcotic drugs; regulations, drug trafficking, regulation.

УДК 338.24

ПРИНЦИПЫ, ВОЗМОЖНОСТИ И ОГРАНИЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА

Р.С. Таранин

Самарский университет государственного управления «Международный институт рынка», г. Самара, Россия

В статье представлены возможности и ограничения экономического анализа деятельности предприятий. Подробно описываются принципы его проведения.

Ключевые слова: экономический анализ, ограничения, принцип, методология.

В современных социально-экономических условиях экономическому анализу деятельности хозяйствующих субъектов отводится значимая роль, поскольку именно он занимает центральное место в системе управления предприятием, описывающейся схемой: сбор данных – анализ – принятие управленческого решения. Экономический анализ необходим для выработки грамотных и эффективных управленческих решений, от него зависит выбор той или иной альтернативы [4].

Экономический анализ может принести пользу только тогда, когда соблюдаются следующие принципы:

1. Объективность – все выводы и предложения должны основываться на корректно произведенных вычислениях, для расчетов использоваться достоверные источники информации.

2. Научность – методология экономического анализа должна базироваться на постулатах диалектической теории познания, принимать во внимания достижения научно-технического прогресса [4]. Методы, приемы и технологии экономического анализа обязаны быть надежными, они должны выбираться ситуационно, их выбор должен быть оправдан и обоснован.

3. Системность – проведение экономического анализа должно осуществляться с пониманием того, что предприятие – это сложная социально-экономическая система, состоящая из множества подсистем более низкого порядка. Однако организация также в свою очередь являются частью системы более высокого порядка. При проведении экономического анализа важно изучать явления и процессы наряду со взаимосвязями между ними. Делая выводы и давая рекомендации, нужно понимать, как они согласуются между собой и как повлияют на всю систему в целом.

4. Комплексность – экономический анализ должен проводиться на уровне всех звеньев организации (отделов, цехов, бригад, объектов и т.п.), анализу должны подвергаться все направления деятельности (производственная, финансовая, коммерческая и т.п.).

5. Действенность – результаты экономического анализа должны находить отражение в практике деятельности предприятия, т.е. проведение анализа должно быть не данью моде, а анализ должен быть реально работающим инструментом, применяемым при управлении организацией, разработке прогнозов и планов развития хозяйствующего субъекта.

6. Регулярность – экономический анализ должен проводиться на регулярной основе, а не от случая к случаю. Должно быть четкое закрепление за сотрудниками и структурными подразделениями предприятия тематических разделов экономического анализа со сроками предоставления результатов и формами отчетности.

7. Оперативность – на основе результатов экономического анализа должны оперативно разрабатываться и внедряться в практику деятельности предприятия управленческие решения.

8. Демократизм – в проведении экономического анализа должны участвовать все сотрудники предприятия, а не только экономисты и аналитики, его результаты должны быть хорошо известны заинтересованным лицам. Информационная прозрачность и доступность открывают большие возможности для определения резервов повышения эффективности финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

9. Эффективность – затраты на проведение экономического анализа должны быть в разы меньше, чем отдача от него.

Возможности, которые появляются при осуществлении экономического анализа, велики, однако следует учитывать, что при проведении оценочных мероприятий возникают и определенные сложности [3]. Особенно серьезные проблемы наблюдаются у организаций малого и среднего бизнеса, которые не могут позволить себе пользоваться услугами квалифицированных аналитиков и применять качественные программные продукты по финансовому и экономическому анализу.

Подготовка кадров и методическое обеспечение экономического анализа, несмотря на многолетнюю его историю, в нашей стране также находятся на неудовлетворительном уровне. Так, например, в учебно-методической литературе большое внимание уделяется формулам и непосредственно расчету экономических показателей, однако очень мало – корректной интерпретации результатов и заключениям, которые можно сделать на основе проведенной оценки. Многие аналитики пытаются делать вывод математически, не увязывая его с экономико-управленческой сутью показателей [1, 2].

Например, по результатам анализа выяснилось, что коэффициент оборачиваемости оборотных средств снизился. Учитывая, что показатель представляет собой отношение выручки к среднегодовой величине оборотных активов, аналитик делает чисто технический вывод о том, что к этому привел более быстрый рост оборотных средств в сравнении с темпами роста выручки, соответственно, для повышения деловой активности нужно, чтобы продажи росли быстрее, чем текущие активы. Однако ценность такого заключения невелика. Для получения мало-мальски интересного вывода с точки зрения практического использования нужно хотя бы провести факторный анализ.

В знаменателе дроби при расчете коэффициента оборачиваемости находятся оборотные активы, соответственно, для повышения значения оборачиваемости нужно, чтобы их величина снизилась. С точки зрения математики все равно, за счет чего оборотные средства сократятся: за счет денежных средств, дебиторской задолженности, запасов или краткосрочных финансовых вложений. Однако эти группы активов отличаются разным уровнем ликвидности и особенностями влияния на операционную деятельность. Существенное и бездумное сокращение запасов может вызвать блокировку операционной деятельности, минимизация денежных средств

приведет к кассовым разрывам, проблемам с платежеспособностью и ликвидностью. Более жесткая кредитная политика для сокращения дебиторской задолженности будет способствовать оттоку клиентов. Таким образом, отсутствие комплексности и системности при проведении анализа может привести к ухудшению финансового состояния предприятия, а не к росту эффективности бизнеса.

В числителе дроби находится выручка, которая определяется количеством проданной продукции и ценой на нее. Объем продаж в натуральном выражении, как правило, обуславливается внутренними причинами: ассортиментом, качеством продукции, эффективностью коммуникаций с клиентами, логистикой и т.п. Цена же детерминируется во многом внешними факторами: конкуренцией, платежеспособным спросом, государственным регулированием отрасли и т.д. Соответственно, чтобы понять, как увеличить выручку, нужно детально исследовать каждый из этих факторов. Например, рекомендация повысить цену для роста продаж в денежном выражении может не сработать, если спрос на товар эластичен по цене. Таким образом, факторы «цена» и «количество проданной продукции» указывают лишь на место возникновения причин изменения результирующего признака «выручка», а не саму причину, поэтому экономический анализ должен быть более детальным и учитывающим все описанные ранее принципы.

Подводя итог, важно заметить, что нельзя делать грамотное заключение, проведя один расчет. Любой анализ будет ценен только тогда, когда он опирается на достоверную информацию и научно обоснованные методы и технологии, выполняется комплексно и системно на регулярной основе, на его базе оперативно принимаются управленческие решения, которые своевременно претворяются в жизнь, учитывая их влияние на разные стороны жизнедеятельности предприятия.

Список использованных источников

1. Васина А.А. Избавимся от «штампов» в экономическом анализе. http://www.aup.ru/books/m74/10.htm.

2. Карнач Г.К. Возможности и ограничения экономического анализа. https://be5.biz/ekonomika1/r2013/1510.htm.

3. Попков П.Д. О некоторых ограничениях в применении финансового анализа как источника информации // Управление экономикой, системами, процессами. Сборник статей VI Международной научно-практической конференции. Пенза, 2022. – С. 204-207.

4. Шешукова Т.Г. Методология экономического анализа деятельности коммерческих организаций: учеб. пособие / Т.Г. Шешукова; Перм. гос. нац. исслед. ун-т. Пермь, 2015. – 156 с.

PRINCIPLES, POSSIBILITIES AND LIMITATIONS OF ECONOMIC ANALYSIS

R.S. Taranin

Samara University of Public Administration
"International Market Institute",
Samara, Russia

The article presents the possibilities and limitations of economic analysis of enterprise activities. The principles of its implementation are described in detail.

Keywords: economic analysis, limitations, principle, methodology.

УДК 347.2

ЗАПРЕЩЕНИЕ ДАРЕНИЯ КАК АНТИКОРРУПЦИОННАЯ МЕРА

И.С. Тарарышкина

Рязанский государственный университет имени С.А. Есенина,
г. Рязань, Россия

В статье рассматриваются запреты, установленные гражданским законодательством по договору дарения. Данные правила гражданского законодательства можно рассматривать в качестве превентивных мер противодействия коррупции.

Ключевые слова: дарение, запрет дарения, гражданское законодательство, коррупция, противодействие коррупции.

Одним из негативных явлений жизни общества является коррупция. Коррупция помимо очевидных первичных негативных последствий в виде отсутствия доверия к органам власти, должностным лицам порождает и отдаленные, более серьезные последствия – утрату в обществе веры в добро и справедливость. Борьба с коррупцией ведется на государственном уровне планомерно, однако достижение существенных результатов возможно только тогда, когда наряду с санкциями применяются превентивные меры.

Одними из превентивных мер борьбы с коррупцией являются меры гражданского законодательства, устанавливающие ограничения и запреты дарения. Данные нормы помогают избежать правонарушений и предоставляют возможность субъектам действовать в рамках закона.

Так, в п. 1 ст. 575 Гражданского кодекса РФ (далее - ГК РФ) установлены случаи, когда дарение не допускается. Исключение составляют обычные подарки. Стоимость обычного подарка четко определена законодательством – не более 3 тыс. рублей.

Перечень лиц, по отношению к которым гражданское законодательство предусматривает запрет по передаче в дар имущества, стоимость которого превышает 3 тыс. рублей, можно разделить на несколько групп. К первой группе относятся законные представители малолетних и граждан, признанных недееспособными. С точки зрения гражданского законодательства малолетними являются дети, не достигшие 14 лет.

Вторую группу составляют работники образовательных, медицинских организаций, а также организаций, оказывающих социальные услуги, организаций для детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей. Запрет дарения распространяется в отношении указанных лиц в случаях, когда дар передается от лиц, находящихся на лечении, содержании, воспитании или обучении в соответствующих организациях или от их супругов и родственников.

В литературе справедливо указывается, что буквальное толкование п. 1 ст. 575 ГК РФ позволяет сделать вывод, что перечень лиц, от которых закон запрещает работникам перечисленных организаций получать подарок, превышающий стоимость трех тысяч рублей, является исчерпывающим, а значит, не запрещает другим категориям граждан становиться участником таких договорных отношений в качестве дарителя[1]. Целесообразно распространить данный запрет на других заинтересованных лиц. В частности, опекунов, попечителей, усыновителей, отчимов, мачех, пасынков, падчериц, сожителей, друзей. В указанных отношениях более важным является вопрос о заинтересованности лица-дарителя, чем установление отношений родства или свойства.

Третья группа представлена лицами, замещающими государственные должности Российской Федерации, субъектов Российской Федерации; замещающими муниципальные должности, государственными и муниципальными служащими и служащими Банка России. Законодательством установлено, что запрет дарения распространяется на данную категорию лиц в связи с их должностным положением или в связи с исполнением ими служебных обязанностей. Правило п. 1 ст. 575 ГК РФ не применяется к лицам, которые замещают государственные должности РФ и ее субъектов, муниципальные должности, государственным служащим, муниципальным служащим, служащим Банка в случаях дарения им подарков с проводимыми протокольными мероприятиями, служебными командировками и другими официальными мероприятиями. Подарки, полученные указанными

[1] Батурина Н.И. Запрет дарения как мера предупреждения коррупции // В сборнике: Актуальные проблемы частного и публичного права. Сборник научных трудов Всероссийской научно-практической конференции. Редколлегия: Н.В. Котельников, П.М. Филиппов, Н.И. Батурина, В.А. Садков. Волгоград, 2023. С. 12.

лицами, при условии превышения по стоимости 3 тыс. рублей являются соответственно федеральной собственностью, собственностью субъекта Российской Федерации или муниципальной собственностью и передаются служащим по акту в орган, в котором замещается должность.

При получении подарка подтвержденной стоимостью до 3 тыс. руб. госслужащему необходимо в течение трех рабочих дней со дня получения подарка или возвращения из командировки представить в уполномоченное структурное подразделение госоргана уведомление о получении подарка. К нему нужно приложить документы, подтверждающие стоимость подарка (кассовый или товарный чеки, иной документ об оплате (приобретении) подарка). Подарок при этом госслужащий вправе оставить себе.

Если подтвержденная стоимость полученного подарка превышает 3 тыс. руб. или неизвестна, одновременно с уведомлением необходимо сдать подарок в уполномоченное структурное подразделение госоргана. До передачи подарка по акту приема-передачи госслужащий несет ответственность за утрату или повреждение подарка.

Если стоимость подарка неизвестна, она определяется экспертным путем. Подарок стоимостью не более 3 тыс. руб. должен быть возвращен госслужащему. При стоимости подарка свыше 3 тыс. руб. госслужащий вправе его выкупить[1].

Какая ценность может выступать в качестве обычного подарка, законодательство не раскрывает. Представляется, что обычный подарок – это юридически заменимая вещь, имеющая родовые признаки. Такие вещи ничем не выделяются среди других и передаются в подарок как проявление неформальных отношений, например, симпатии. В связи с подарком у одаряемого не возникает никаких встречных обязательств.

Вопросы вызывает практика применения законодательно установленного ограничения стоимости подарка – не более 3 тыс. рублей. Подарок с вложенным чеком не является общепринятой нормой поведения, а если подарок сделан своими руками, то оценить его становится сложно [2]. Цены на одни и те же товары различаются не только в разных населенных пунктах, но и в магазинах одного населенного пункта. В связи с этим, во избежании дальнейших возможных проблем можно порекомендовать дарителю передавать подарок с чеком, подтверждающим соблюдение правил ст. 575 ГК РФ.

Законодательное ограничение по количеству обычных подарков отсутствует. Теоретически обычные подарки могут приниматься систематически и составлять существенный дополнительный доход [3]. Поэтому в каждом конкретном случае необходимо устанавливать юридически значимые обстоятельства. Представляется, что при решении спорных вопросов следует исходить из характера взаимоотношений дарителя и одаряемого. Если речь идет о частных (гражданско-правовых) отношениях по случаю, например, юбилея должны применяться нормы ГК РФ. Если материальные ценности преподносятся с целью получить в дальнейшем выгоду в связи с должностным положением и

[1] Прокуратура Рязанской области / /https://epp.genproc.gov.ru/ru/web/proc_62/activity/legaleducation/explain?item=24785317

полномочиями одаряемого, то речь идет о публичных отношениях и должны применяться нормы соответствующего законодательства. Это могут быть нормы Федерального закона «О государственной гражданской службе Российской Федерации», Уголовного кодекса РФ.

Установление запрета на дарение между коммерческими организациями, за исключением обычных подарков, обусловлено противоречием возникающим между целью деятельности коммерческих организаций и безвозмездной сделкой, к которым относится договор дарения. Очевидно, что при отсутствии запретов возможны злоупотребления со стороны учредителей и участников юридических лиц по отношению к интересам кредиторов и публичным интересам в целом.

Таким образом, нормы гражданского законодательства о запрещении дарения можно рассматривать в качестве превентивных антикоррупционных мер в комплексе с нормами публичного права.

Список использованных источников

1. Батурина Н.И. Запрет дарения как мера предупреждения коррупции // В сборнике: Актуальные проблемы частного и публичного права. Сборник научных трудов Всероссийской научно-практической конференции. Редколлегия: Н.В. Котельников, П.М. Филиппов, Н.И. Батурина, В.А. Садков. Волгоград, 2023. – С. 12-17.

2. Глебова Е.В. Запрещение дарения как антикоррупционная мера // В сборнике: Актуальные проблемы и перспективы развития правовой системы Казахстана. Материалы международной научно-практической конференции, посвященной 110-летию со дня рождения министра внутренних дел Казахской ССР, государственного и общественного деятеля, генерал-лейтенанта внутренней службы Шракбека Кабылбаевича Кабылбаева и 20-летию столицы республики Казахстан - города Астана. – 2018. – С. 282-284.

3. Киракосян С.А., Власова А.В. Запрет дарения и его пределы в российском гражданском праве // Юридический мир. – 2016. – № 7. – С. 35-37.

PROHIBITION OF DONATION AS AN ANTI-CORRUPTION MEASURE

I.S. Tararyshkina

Ryazan State University named after S.A. Yesenina, Ryazan, Russia

The article discusses the prohibitions established by civil law under a gift agreement. These rules of civil law can be considered as preventive measures against corruption.

Keywords: donation, prohibition of donation, civil legislation, corruption, anti-corruption.

УДК 37.01

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА СОВРЕМЕННОГО СТУДЕНТА: СУЩНОСТЬ И УСЛОВИЯ ФОРМИРОВАНИЯ

М.Р. Тегетаева[1], З.К. Малиева[2]

[1]Северо-Кавказский горно-металлургический институт (государственный технологический университет),
[2]Северо-Осетинский государственный университет им. К.Л. Хетагурова, г. Владикавказ, Россия

В данной статье на основе теоретического анализа раскрываются сущность и условия формирования экономической культуры студента ВУЗа.

Ключевые слова: экономическая культура, экономическое образование, экономическое мышление, функции, компоненты, условия формирования.

За последние годы резко возрос интерес к проблеме формирования экономической культуры современного студента. В настоящее время предъявляются высокие требования к профессиональной подготовке обучающегося и к его духовно-нравственному облику. Необходимо отметить, что важным элементов в профессиональном образовании является экономическая культура обучающегося, которая должна быть ориентирована на ценности мировой и национальной экономической парадигмы. В условиях социально-экономических изменений в России актуальна проблема формирования экономической культуры, прежде всего у неэкономической прослойки современной молодежи.

На сегодняшний день обширно представлена научная литература, в которой подробно исследованы сущность экономической культуры в целом и ее место в системе общей культуры. Проведены интересные исследования по формированию экономической культуры студентов и школьников. В педагогической науке исследования в области формирования экономической культуры относят к проблемам экономического обучения и воспитания личности. В 60-80 годы XX века пристальное внимание уделялось исследованию экономической науки. Достаточно обширна научная литература по формированию экономической культуры в советский период [1].

Сущность экономической культуры ее место в системе общей культуры раскрывают Л.И. Абалкин, В.Н. Абросимов, Т.В. Боровикова. Теоретико-методологические основы ее формирования Е.В. Анкудинова, Л.Н. Пономарев, В.Д. Попов, А.К. Уледов и др.

В.П. Личканова, Б.А. Райзберга, Л.Е. Эпштейна в своих работах анализируют направления развития экономической культуры. В исследованиях И.А. Сасова, И.В. Липсиц, П.П. Лузан, Г.С. Агошкова акцентируют внимание на необходимости непрерывного экономического воспитания и образования.

Экономическая культура рассматривается в работах довольно большого числа ученых. Сущность и направления экономического воспитания учащихся рассмотрены в работах А.Ф. Аменда, И.В. Иткина, В. И. Максаковой, В.М. Матушкина и т.д.

В трудах профессор подчеркивает, что экономическая культура представляет собой совокупность достижений в области экономической науки и практики, отражающую уровень экономических знаний обучающихся, их умения, навыки и развитость их экономического мышления [2].

На сегодняшний день принято считать, что экономическая культура является частью более широкой системы – общей культуры общества. Она основывается на симбиозе экономических знаний, умений и ценностного опыта, готовность к участию в экономических отношениях.

На рисунке 1 представлена сущность экономической культуры.

Рисунок 1 – Сущность экономической культуры

Таким образом, мы видим, что в структуре экономической культуры можно выделить экономическую культуру личности и экономическую культуру общества.

Экономическая культура личности развивается под влиянием экономической культуры общества. Она представляет собой совокупный показатель экономического опыта, уровня экономических знаний и умений, и традиций поведения определенного общества.

Следует отметить, что при взаимодействии двух структурных уровней экономической культуры должны постоянно осуществляться три основные функции, каждая из которых обеспечивается определённым сочетанием структурных элементов. Это позволяет выделить структурно-функциональные срезы экономической культуры:

1. Регулятивная функция экономической культуры реализуется благодаря совместному действию таких элементов нормативно-эталонного среза как нормы и традиции.

2. Семантический срез экономической культуры включает духовные ценности, смыслы и символы культуры, основные знаки и значения. Они позволяют ей выполнять аксиологическую функцию.

3. Реализация коммуникативно-познавательной функции экономической культуры реализуется посредством таких элементов коммуникативно-информационного среза экономической культуры как знания и картина мира[3].

В соответствии с вышесказанным, можно сделать вывод, что структура экономической культуры включает элементы моральной, духовной, правовой, научно-образовательной сфер культуры, состоит из экономической культуры общества и личности, содержит внутренние механизмы и взаимосвязи, выполняя при этом регулятивную, коммуникативно-познавательную и аксиологическую функции.

На рисунке 2 отображена структура экономической культуры.

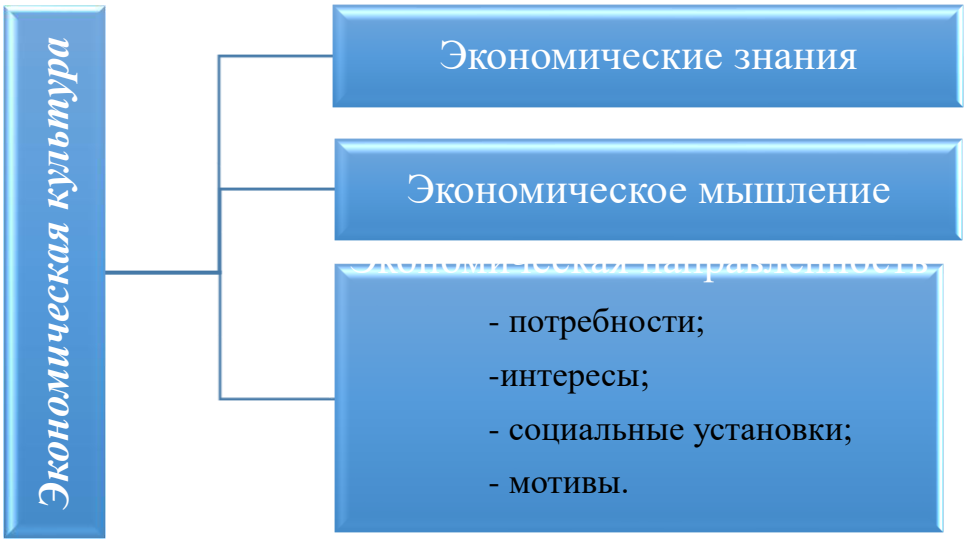

Рисунок 2 – Структура экономической культуры

В настоящее время назрела потребность в теоретических знаниях, практических навыках и умениях, которые позволят развивать и продвигать экономическую культуру в молодежной среде.

Обобщение научных исследований, анализ педагогического опыта позволяют сделать вывод, что экономическая культура студентов-выпускников, это результат воздействия на них целенаправленного технолого-экономического образования и воспитания [4]. Техническое образование не имеет смысла без осознанного восприятия обучающимися экономических основ научно-технического прогресса, особенно в современных нестабильных условиях, когда экономика стала основным элементом санкционного давления.

Мониторинг теоретических источников и анализ современной педагогической практики в области формирования экономической культуры студентов позволяет определить основные социально-педагогические условия, которые качественно улучшат данный процесс:

1. Тесное взаимодействие школы и ВУЗа в реализации задач формирования экономической культуры обучающихся, которое позволяет активно внедрять методы для формирования экономического мышления в виде различных дидактических игр по экономике, составление и решение задач с экономическим содержанием. Таким образом, процесс профессиональной ориентации учащихся школ будет эффективнее в несколько раз.

2. Взаимодействие ВУЗа и элементов дополнительного образования позволит внедрить в учебный процесс различные механизмы, формирующие экономические умения и навыки посредствам решения проблемных экономических ситуаций, позволяющих решать задачи в диапазоне от поиска рационального решения до разработки проектов с экономическим содержанием. При этом механизм и содержание взаимодействия могут варьироваться с учетом особенностей целевой аудитории.

3. Взаимодействие ВУЗов и Министерства науки и высшего образования с целью оптимизации структуры учебных планов неэкономических направлений подготовки (бакалавриат, магистратура) с целью увеличения в образовательных программах прикладной экономической составляющей. Для этого необходимо ввести в образовательные стандарты примерную структуру ВКР с обязательным наличием экономической части выпускной квалификационной работы.

4. Также важно подчеркнуть, что в ВУЗах важен профессионализм экономическая компетентность преподавателей.

5. Важным условием также является обеспеченность учебно-методическими материалами, необходимые в процессе обучения.

Формирование экономической культуры обучающихся неэкономических специальностей имеет свои особенности, так как экономика не является сферой их профессиональной деятельность и интересов. Но в то же

время высокий уровень экономической культуры поможет обучающимся и будущим специалистам, понять место и роль их будущей профессиональной деятельности в системе функционирования экономики; поможет и научит ориентироваться в проблемных ситуациях; правильно сориентирует в кризисных условиях, которые частенько возникают в связи с социально-экономической изменениями.

Список использованных источников

1. Медянцева С.Г., Кавкаева Н.В. Экономическая культура студентов в условиях рыночной экономики. / С.Г. Медянцева, Н.В. Кавкаева // Знание, понимание, умение. – 2005. – № 4. – С. 74-79.

2.Аменд А.Ф. Профориентация в системе экономического воспитания школьников / А.Ф. Аменд // Трудовое воспитание и профессиональное самоопределение школьников. – 2001. – С. 87-102.

3. Филонова, Е. И. Экономическая культура современной России в контексте постмодерна : специальность 24.00.01 "Теория и история культуры" : автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата философских наук / Филонова Елена Ивановна. – Ростов-на-Дону, 2010. – с.25.

4. Микулан Р.Л. Экономическая культура современного школьника: сущность и условия формирования. / Р.Л. Микулан // Вестник Ставропольского государственного университета. – 2007. – №49. – С. 89-93.

ECONOMIC CULTURE OF A MODERN STUDENT: ESSENCE AND CONDITIONS OF FORMATION

M.R. Tegetaeva[1], Z.K. Malieva[2]

[1]North Caucasus Mining and Metallurgical Institute (State Technological University),
[2]North Ossetian State University named after. K.L. Khetagurova, Vladikavkaz, Russia

This article, based on theoretical analysis, reveals the essence and conditions for the formation of the economic culture of a university student.

Key words: economic culture, economic education, economic thinking, functions, components, conditions of formation.

УДК 349.2

ФРИЛАНС: ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В НАЦИОНАЛЬНОМ И ЗАРУБЕЖНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ

В.В. Терешко

Донецкий государственный университет,
г. Донецк, ДНР, Россия

Статья посвящена анализу правового регулирования одной из новых форм занятости – фриланса, который получил широкое распространение в ряде стран мира и имеет большой потенциал развития в Российской Федерации. Актуальность темы исследования обусловлена популяризацией гибких форм.

Ключевые слова: фриланс, фрилансер, дистанционная работа, дистанционный работник, гражданско-правовые договоры.

Пандемия коронавируса и другие вызовы современности обуславливают изменения в социально-трудовой сфере и возникновение новых форм занятости и трудовых отношений. При этом одной из ключевых тенденций развития мирового рынка труда является рост количества фрилансеров или специалистов, работающих на разных проектах без заключения трудового договора.

Главной особенностью фриланса является то, что фрилансер не ограничен определенной территорией, что позволяет ему заключать договоры с иностранными физическими и юридическими лицами, соответственно, вступать в международно-правовые отношения. Сорокина А.Н. предлагает под фрилансом понимать работу, которая совершается сотрудником вне офиса организации, с использованием современных коммуникационных технологий. Матвеева Н.С. фрилансера характеризует как исполнителя, который на основании договора подряда выполняет работу по заданию заказчика и сдает ее результат. Таким образом, фриланс необходимо рассматривать как форму занятости наемных работников, выполняющих свою работу без заключения трудового договора с работодателем, по которому работник не привязан к конкретному месту работы и выполняет работу удаленно.

Фриланс обладает признаками, среди которых следует отметить следующие: отсутствие основного рабочего места; возможность сотрудничать одновременно с несколькими работодателями; создание самостоятельно норм рабочего времени и времени отдыха, то есть фрилансер имеет возможность не подчиняться правилам распорядка дня работодателя; ненормированность оплаты труда, которая напрямую зависит от объема проде-

ланной работы; возможность использования собственного оборудования; отсутствие, как правило, социальной защиты.

В Российской Федерации (далее – РФ, Россия) фриланс нормативно не закреплен. 19 апреля 2013 г. вступил в силу № 60-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», дополнивший Трудовой Кодекс РФ (далее – ТК РФ) новой главой 49.1, регламентирующей особенности регулирования труда дистанционных работников. Так, согласно ст. 312.1 ТК «дистанционной работой является выполнение определенной трудовым договором трудовой функции вне места нахождения работодателя, вне стационарного рабочего места, территории или объекта, прямо или косвенно находящихся под контролем работодателя, при условии использования для выполнения данной трудовой функции и для осуществления взаимодействия между работодателем и работником по вопросам, связанным с ее выполнением, информационно-телекоммуникационных сетей и сетей связи общего пользования».

Положения гражданского законодательства, применимые к регулированию отношений фриланса: договор возмездного оказания услуг (ст. 779 ГК РФ), при заключении которого каждая из сторон вправе расторгнуть соглашение при условии оплаты расходов инициатором разрыва соглашения; авторский договор (ст. 1288 ГК РФ), в котором содержатся положения о передачи авторских прав заказчику во временное пользование или в собственность; договор подряда (ст. 702 ГК РФ), в соответствии с которым подрядчик обязуется выполнить по заданию заказчика определенную работу и сдать ее результат заказчику, а он обязуется принять результат работы и оплатить его.

Необходимо подчеркнуть, что, по нашему убеждению, «фрилансер» и «дистанционный работник» не синонимичны. Отношения с дистанционным работником регулируются нормами трудового законодательства, а фрилансера – гражданского. Если к фрилансеру обращается иностранное юридическое лицо и данные отношения «закрепляются» в виде договора возмездного оказания услуг либо подряда, то при отсутствии соглашения сторон о праве, которое подлежит применению, к такому договору будет применяться право той страны, в которой на момент заключения договора находилось место жительства либо основное место деятельности стороны, осуществляющей исполнение, имеющее решающее значение для договора. Стороной, которая имеет решающее значения для содержания договора в данном случае является фрилансер, на основании ст. 1211 ГК РФ. Соответственно, при отсутствии соглашения сторон, применяется законодательство РФ. Если отношения между российским фрилансером и иностранным юридическим лицом закреплены договором авторского заказа, то будет применяться право страны, где действует передаваемое приобретателю исключительное право. В случае, если исключительное право подпадает под юрисдикцию нескольких государств, то действует право того государства, где находится место жительства либо основная деятельность правооблада-

теля. А соответственно в данном случае применимо иностранное законодательство.

Что касается зарубежной практики закрепления правового регулирования фриланса, то США стали первой страной, в которой официально был урегулирован статус удаленной работы и фриланса. Так, в 2016 г. в США был принят закон № 140 «Freelance Isn't Free Act». Принятие документа было обусловлено увеличением количества внештатных специалистов, чьи права и интересы требовали защиты. Помимо общих вопросов, данный нормативно-правовой акт закрепил понятие фрилансера.

Что касается европейских стран, то в них, с точки зрения законодательства, встречаются две модели регулирования фриланса: внештатный специалист, который по своим правам приравнен к штатному. Эта схема недостаточно распространена и работает в Великобритании. Дополнительной альтернативой здесь также является возможность зарегистрироваться в качестве самозанятого (фрилансер, по сути будет, считаться предпринимателем). На него перекладываются все риски и обязанности предпринимателя – такие как уплата налогов и сдача отчетности. Данная схема предполагает регистрацию в качестве ИП и весьма популярна в большинстве европейских стран (Франции, Германии).

Зарубежная практика показывает, что деятельность фрилансеров регулируется трудовым законодательством. Зарубежные работодатели могут вступать в трудовые отношения с российскими фрилансерами. В данном случае применяется коллизионный принцип «закон места работы» и используется право страны, где осуществляется трудовая деятельность. Поскольку фрилансер не привязан к конкретному месту осуществления трудовой обязанности, то выяснить право страны, где осуществляется трудовая деятельность, сложно. Так, местом осуществления трудовой функции фрилансера может считаться страна, где он фактически находится, поскольку именно там происходит реализация его трудовой деятельности или местонахождение самого работодателя, поскольку именно он формирует те или иные задачи, стоящие перед фрилансером.

Подводя итог вышесказанному, хотелось бы отметить, что в России отсутствует правовое регулирование такого вида занятости как фриланс. Вследствие чего, по нашему мнению, на законодательном уровне необходимо закрепить не только определение категорий «фриланс» и «фрилансер», а также определить под правовое регулирование какого права оно подпадает: трудового или гражданского. Считаем, что правоотношения между иностранным работодателем и фрилансером должны быть урегулированы общепринятой коллизионной привязкой «законом места работы».

Список использованных источников

1. Что такое фрилансер // Энциклопедический словарь «Академик» [Эл. ресурс]. – Режим доступа: https://dic.academic.ru/ (дата обращения 05.11.2023).

2. Сорокина А.Н. Современные подходы к определению понятия «Фриланс» и его классификации / А.Н. Сорокина // Проблемы современной экономики. – 2019. – № 6. – С. 34-39.

3. Матвеева, Н.С. Перспективы развития фриланса в условиях современной России / Н.С. Матвеева // Вестник университета. – 2020. – № 7. – С. 18-25.

4. Яковлева А.В. Правовое регулирование фриланса в США / А. В. Яковлева // Вопросы российского и международного права. – 2020. – Т. 10. – № 3-1. – С. 268-270.

5. Мухина О.С. Журналист-фрилансер цифровой эпохи: правовой и гражданский статус, проблемы творческой самореализации: дис. … канд. филолог. наук / О. С. Мухина. – Екатеринбург, 2023. – 204 с.

FREELANCE: LEGAL REGULATION IN NATIONAL AND FOREIGN LEGISLATION

V.V. Tereshko

Donetsk State University
Donetsk, DPR, Russia

The article is devoted to the analysis of the legal regulation of one of the new forms of employment - freelance, which was widely distributed in a number of countries of the world and has a large potential for development in the Russian Federation. The relevance of the research topic is due to the popularization of flexible forms.

Keywords: freelance, civil-law contracts, freelancer, remote work, remote worker.

УДК 343.2

ПРОБЛЕМЫ НАЗНАЧЕНИЯ ОСУЖДЕННЫМ К ЛИШЕНИЮ СВОБОДЫ ВИДА ИСПРАВИТЕЛЬНОГО УЧРЕЖДЕНИЯ

В.И. Троневская

Саратовская государственная юридическая академия,
г. Саратов, Россия

В статье проводится анализ судебной практики Верховного Суда Российской Федерации по вопросу назначения осужденным видов исправительных учреждений с акцентом на проблематику соблюдения уголовно-

правовых норм. Основываясь на конкретных судебных делах, автор демонстрируют сложности, возникающие при интерпретации и применении ст. 58 Уголовного кодекса Российской Федерации. Рассматривается вопрос о необходимости учета всех аспектов преступления и личности осужденного при определении вида исправительного учреждения. Подчеркивается важность точности в применении законодательства для обеспечения справедливости и эффективности уголовной системы. Автор делает акцент на значимости роли судебной системы в соблюдении законности и правильности судебных решений, подкрепляя это анализом судебных решений и актуальной юридической практики.

Ключевые слова: уголовное право, исправительные учреждения, Верховный Суд РФ, правоприменение, лишение свободы.

Определение видов исправительных учреждений для лиц, признанных виновными в совершении преступлений, представляет собой ключевую задачу в рамках судебной деятельности. Этот процесс не просто заключается в выполнении законодательных предписаний, но также включает в себя поиск баланса между законностью, обоснованностью и справедливостью наказания. Особенно это касается применения ст. 58 Уголовного кодекса Российской Федерации [1] (далее – УК РФ), которая регулирует вопросы назначения осужденным видов исправительных учреждений, и представляет собой сложное и многогранное поле правоприменения.

В контексте ст. 58 УК РФ, существует специфическое положение, касающееся мужчин, осужденных к лишению свободы за определенные виды преступлений.

В начале 2023 года Верховным Судом Российской Федерации была выявлена проблема в правоприменении, касающаяся назначения наказания в виде лишения свободы мужчинам, осужденным за преступления, предусмотренные ст. 317 УК РФ. В связи с этим, судам рекомендовано придерживаться положений ч. 2^1 ст. 58 УК РФ, предусматривающих необходимость отбывания части срока наказания в тюрьме [2].

Рассмотрим решение Свердловского областного суда от 1 февраля 2022 года. Б. совершил несколько преступлений и был осужден, по совокупности преступлений ему было назначено 18 лет лишения свободы в исправительной колонии строгого режима с дополнительным ограничением свободы на срок 2 года и установлением определенных ограничений и обязанностей, предусмотренных приговором.

Интерес к данному случаю проявил заместитель Генерального прокурора РФ, представивший надзорное представление с целью отмены судебных решений в части назначения Б. конкретного вида исправительного учреждения. При этом предложено было передать дело на новое судебное рассмотрение в соответствии со ст. 396 и 399 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации [3].

Президиум Верховного Суда РФ, рассмотрев дело 18 января 2023 года, удовлетворил надзорное представление. Основанием для этого послу-

жило то, что при определении вида исправительного учреждения для Б., суд первой инстанции ориентировался на положения п. «в» ч. 1 ст. 58 УК РФ. Согласно этим положениям, мужчинам, осужденным за совершение особо тяжких преступлений и ранее не отбывавшим лишение свободы, назначается отбывание наказания в исправительных колониях строгого режима.

Тем не менее суд первой инстанции не учел, что Б. был признан виновным также в совершении двух преступлений по ст. 317 УК РФ, за каждое из которых ему было назначено по 12 лет лишения свободы с ограничением свободы на 1 год 6 месяцев. В соответствии с ч. 2^1 ст. 58 УК РФ, для лиц, осужденных за преступления, предусмотренные ст. 317 УК РФ, закон предусматривает обязательное отбывание части срока наказания в тюрьме [4, с. 202].

Следовательно, в данном случае при определении вида исправительного учреждения для отбывания наказания осужденному, суд должен был руководствоваться не только положениями п. «в» ч. 1 ст. 58 УК РФ, но и учитывать требования ч. 2.1 ст. 58 УК РФ. Это обстоятельство подчеркивает важность комплексного анализа всех нормативных положений при назначении вида исправительного учреждения.

Суд первой инстанции принял решение направить Б. для отбывания всего срока наказания в виде лишения свободы в исправительную колонию строгого режима, что является существенным отступлением от установленной законодательной нормы, тем самым приведя к необоснованному назначению Б. вида исправительного учреждения с менее строгим режимом, чем это предусмотрено законом.

Согласно действующему законодательству, если осужденному был назначен вид исправительной колонии с менее строгим режимом, суд надзорной инстанции обязан в течение года после вступления приговора в законную силу, при наличии соответствующего представления прокурора, отменить приговор в этой части и направить дело на новое рассмотрение.

Президиум Верховного Суда РФ принял решение об отмене как первоначального приговора, так и последующего кассационного определения в части, касающейся назначения вида исправительного учреждения Б.

Основной вывод из анализа судебной практики состоит в том, что выбор вида исправительного учреждения не должен быть механическим или формальным. Он требует тщательного учета всех обстоятельств дела, включая характер и степень тяжести совершенного преступления, а также индивидуальные характеристики осужденного. Такой подход не только соответствует принципам справедливости и гуманизма, которые в совокупности и с другими «принципами отрасли права представляют собой основополагающие начала» [5, с. 232], но и способствует более эффективной ресоциализации осужденных. «В целях предупреждения совершения новых преступлений, в целях справедливости каждый должен нести ответственность за преступления» [6, с. 436] с учетом общих начал назначения

наказания как правил и требований, «которыми руководствуется суд при назначении наказания» [7, с. 4].

Кроме того, дело иллюстрирует важность правильной интерпретации и применения норм Уголовного кодекса. Несоответствие между законодательными положениями и их практическим применением может привести к существенным нарушениям прав осужденных и искажению сути правосудия. Такие ошибки требуют своевременного исправления на уровне вышестоящих судебных инстанций, подчеркивая их роль в обеспечении законности и справедливости в уголовном судопроизводстве.

В заключении необходимо отметить, что рассмотренный случай демонстрирует необходимость постоянного анализа и пересмотра судебной практики в области назначения исправительных учреждений. Это важно для выявления и устранения проблемных аспектов в правоприменении, а также для обновления и совершенствования уголовного закона в части совершенствования положений ст. 58 УК РФ, что становится важным этапом в развитии и укреплении принципов справедливости, законности и гуманизации в уголовном правосудии Российской Федерации.

Список использованных источников

1. Уголовный кодекс Российской Федерации // Официальный интернет-портал правовой информации. URL.: www.pravo.gov.ru.

2. Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации № 2 (2023) // Бюллетень Верховного Суда Рос. Федерации. – 2023. – № 11.

3. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации // Официальный интернет-портал правовой информации. URL: www.pravo.gov.ru.

4. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации // под ред. докт. юрид. наук Г.А. Есакова. М.: «Проспект», 2023. – 896 с.

5. Красовская О.Ю. Принципы профилактического права и законодательства / О.Ю. Красовская // Регулирование правоотношений в сфере публичного управления: вопросы теории и практики (к 25-летию Российского государственного университета правосудия): Сборник материалов Международной научно-практической конференции, Санкт-Петербург, 21 апреля 2023 года. Санкт-Петербург: Центр научно-производственных технологий "Астерион", 2023. – С. 233-238.

6. Мухаева С.О. Перевоспитание как цель наказания несовершеннолетних / С.О. Мухаева, О.Ю. Красовская // Актуальные проблемы теории и практики уголовного права и процесса в современных условиях: Материалы III международной научно-практической конференции, Донецк, 25–26 мая 2023 года / Ответственный редактор С.Ю. Мироненко. Донецк: ФГБОУ ВО «Донбасский государственный университет юстиции» МИНЮСТА России, 2023. – С. 435-440.

7. Красовская О.Ю. Назначение наказания: закон и практика его применения: учебное пособие / О.Ю. Красовская. Саратов: Саратовская государственная юридическая академия, 2015. – 60 с.

PROBLEMS OF ASSIGNING A TYPE OF CORRECTIONAL INSTITUTION TO CONVICTS FOR DEPRIVATION OF LIBERTY

V.I. Tronevskaya

Saratov state law academy,
Saratov, Russia

In the article, the author analyzes the judicial practice of the Supreme Court of the Russian Federation on the issue of assigning convicts types of correctional institutions, with an emphasis on the problems of compliance with criminal law norms. Based on a specific court case, the authors demonstrate the difficulties arising in the interpretation and application of Article 58 of the Criminal Code of the Russian Federation. The issue of the need to take into account all aspects of the crime and the personality of the convicted person when determining the type of correctional institution is being considered. The importance of accuracy in the application of legislation to ensure the fairness and effectiveness of the criminal system is emphasized. The author focuses on the importance of the role of the judicial system in observing the legality and correctness of court decisions, supporting this with an analysis of court decisions and current legal practice.

Keywords: criminal law, correctional institutions, the Supreme Court of the Russian Federation, law enforcement, imprisonment.

УДК 342.24

КОНСТИТУЦИОННЫЕ ОСНОВЫ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И СУБЪЕКТОВ РФ: ФОРМЫ ВЛИЯНИЯ И ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ, ВОЗМОЖНОСТИ И МЕХАНИЗМЫ РАЗРЕШЕНИЯ СПОРОВ

Е.А. Туркеня[1]

Самарский государственный экономический университет,
г. Самара, Россия

Рассмотрены взаимоотношения субъектов Российской Федерации и Российской Федерации, определены основные принципы, типы и полномочия субъектов.

[1] Научный руководитель – **Касаткин Сергей Николаевич**, доцент кафедры теории права и публично-правовых дисциплин, Самарский государственный экономический университет, г.Самара, Россия, e-mail: yurmetod@mail.ru

Ключевые слова: субъекты Российской Федерации, принципы федеративного государства, Конституция Российской Федерации, типы субъектов.

Российская Федерация – федеративное государство, объединяющее 83 субъекта. Субъекты Федерации – это юридические лица с ограниченной ответственностью, обладающие определенными чертами государственности и входящее в состав единого федеративного государства.

Федеративно-правовые отношения представлены как исходные отношения, под которыми понимаются отношения и с самим регулированием норм, которые рассматриваются между Российской Федерацией и ее субъектами (их государственными органами) в соответствии с разделением государственной власти [1, с. 3], которые обслуживают субъекты Федерации перед федеральным государство.

Законы построения федеративных отношений прямо не прописаны в Конституции Российской Федерации (т.е. в виде каких-то проверенных формул), поэтому их перечень составлен открытым, разные авторы могут насчитать разное количество таких принципов, но вряд ли кто-то сможет доказать, что ни один из этих принципов не является исчерпывающим в определенной мере, определенный список.

Одним из основных принципов федеративных государств в соответствии с теорией и практикой мировой федерализации является право субъектов любой федерации. Это право должно распространяться на все субъекты федераций и должно быть реализовано во всех субъектах федераций с центром, а также в отношениях субъектов федераций между собой. Основы равноправия предполагают не только равенство и права участников федерации при ее создании и решении общих проблем, но и равенство обязанностей при исполнении субъектами Федерации принятых на себя в обязательном порядке. В этом решении нет необходимости делать их асимметричными, чтобы указать те, в которых есть автоматическое включение по различным договорным причинам.

Конституция Российской Федерации устанавливает 6 типов субъектов:

– Республика – это субъект Федерации, обладающий собственной конституцией и законодательством.

– Край – это субъект Федерации, обладающий краевым уставом и законодательством.

– Область – это субъект Федерации, обладающий областным уставом и законодательством.

– Город федерального значения – это субъект Федерации, обладающий уставом и законодательством.

– Автономная область – это субъект Федерации, обладающий автономной областью.

– Автономный округ – это субъект Федерации, обладающий автономным округом.

Субъекты Российской Федерации можно разделить на три типа:

– Национальное государство – это субъект Федерации, созданный на основе национальной принадлежности населения. В Российской Федерации к национальному государству относятся 21 республика, каждая из которых имеет свою конституцию и законодательство.

– Административно–территориальное образование – это субъект Федерации, созданный на основе административно–территориального деления. В Российской Федерации к административно–территориальным образованиям относятся 46 областей, 9 краев, 2 города федерального значения и 4 автономных округа.

– Национально–территориальное образование – это субъект Федерации, созданный на основе сочетания национальной и территориальной принадлежности населения. В Российской Федерации к национально–территориальным образованиям относятся 1 автономная область и 4 автономных округа.

Субъекты Российской Федерации обладают широким кругом полномочий, включая:

– Законодательную власть – субъекты Российской Федерации имеют право принимать законы и иные нормативные правовые акты по вопросам, отнесенным к их ведению.

– Исполнительную власть – субъекты Российской Федерации имеют право осуществлять исполнительную власть на своей территории.

– Судебная власть – субъекты Российской Федерации имеют право создавать свои собственные суды.

– Местное самоуправление – субъекты Российской Федерации имеют право создавать органы местного самоуправления.

Взаимоотношения между субъектами Российской Федерации и федеральным центром регулируются Конституцией Российской Федерации и федеральным законодательством. Субъекты Российской Федерации обладают значительной автономией, но при этом они подчиняются федеральному центру в тех вопросах, которые относятся к ведению Российской Федерации.

В последние годы в Российской Федерации наблюдается тенденция к усилению роли субъектов Федерации. Это связано с тем, что субъекты Федерации имеют более близкий контакт с населением и лучше понимают его потребности.

В настоящее время в Российской Федерации обсуждается возможность введения в Конституцию Российской Федерации новой статьи, которая бы закрепила за субъектами Российской Федерации право на референдум.

Российская Федерация – это многонациональное и многоконфессиональное государство. Федеративное устройство позволяет Российской Федерации эффективно решать вопросы национального и территориального развития.

Такая типология основана, с одной стороны, на различном объеме полномочий соответствующих субъектов (некоторые из них обладают полномочиями государства как таковыми, остальные являются государственными образованиями), с другой - на введении новых, территориальных форм государственности наряду с предыдущими - существующие национальные.

Отношения России с ее субъектами, согласно данным исследованиям, должны базироваться на взаимном согласии. Однако центральная власть должна играть стратегическую роль в этих отношениях. Центральная власть не должна выходить за рамки конституционных полномочий и может быть отчетлива только в соответствии с федеральной конституцией перед субъектами Российской Федерации.

Взаимодействие между центральной властью и субъектами может быть классифицировано в зависимости от масштаба и активности сторон, такие как взаимодействие с активным центром, паритетное сотрудничество и взаимодействие при активной роли субъектов. Взаимодействие может быть общим, межотраслевым или секторальным в зависимости от взаимодействующих органов. В зависимости от степени непосредственности, взаимодействие может быть прямым, косвенным или промежуточным.

Соотношение компетенций между Российской Федерацией и ее субъектами изучается на основе трех понятий: разделение, сепарация и дифференциация. Разделение власти и дифференциация полномочий объединяют разделение компетенций между Российской Федерацией и ее субъектами как политическими и территориальными образованиями.

Сепарация же относится к разделению власти и полномочий между различными уровнями власти внутри субъектов Российской Федерации.

Важной задачей взаимоотношений между Российской Федерацией и ее субъектами является обеспечение баланса и взаимного уважения интересов. Для этого разрабатываются специальные механизмы и инструменты, такие как межведомственные комиссии, советы и т.д.

Однако иногда возникают конфликты между федеральным центром и субъектами Российской Федерации. В таких случаях процедуры разрешения конфликтов регулируются законодательством. Возможные меры включают в себя переговоры, поиск компромиссов, судебные разбирательства и т.д.

В целом, взаимоотношения между Российской Федерацией и ее субъектами являются важным аспектом российской политической системы, обеспечивая баланс между центральной властью и региональным са-

моуправлением. Они влияют на политическое, экономическое и социальное развитие страны, а также на обеспечение прав и свобод граждан.

Проблемы взаимодействия между центральными органами государственной власти Российской Федерации и органами государственной власти субъектов Российской Федерации в определении компетенций и полномочий требуют дополнительного правового решения, которое учитывало бы интересы и центра, и регионов.

Важными элементами конституционно-правового статуса Российской Федерации являются:

– конституционный характер федеральной государственной власти;
– превосходство территории;
– федеральная конституционно-правовая система;
– легитимные федеральные властные структуры;
– федеральная государственная собственность;
– единая денежная система; федеральное гражданство;
– единые вооруженные силы;
– универсальная международно-правовая субъектность;
– официальные языки субъектов Российской Федерации;
– государственные символы.

Наконец, формируются административные отношения, связанные с осуществлением исполнительной власти. Конституция предусматривает возможность осуществления исполнительной власти над субъектами совместного ведения как федеральными, так и региональными органами власти. Последние, в случае осуществления этих полномочий, образуют единую вертикаль с федеральными органами исполнительной власти. В этом случае органам субъектов могут быть предоставлены права территориальных органов федеральных органов исполнительной власти, а полномочия федеральных органов могут быть переданы им. Также возможна обратная передача полномочий - от органов субъектов к федеральным органам.

Взаимодействие между Российской Федерацией и ее субъектами строится на основе принципов федерализма, которые учитывают интересы и позиции обеих сторон. Федеральные органы власти имеют больше возможностей влиять на развитие страны и ее субъектов, но субъекты также имеют законодательные инструменты для выражения своих интересов на федеральном уровне.

Суверенитет России позволяет ей самостоятельно принимать решения и осуществлять контроль над своей территорией, включая государственные органы, законодательные органы и органы местного самоуправления. Российская Федерация учитывает интересы и позиции своих субъектов в законодательном процессе, обеспечивая их участие в рассмотрении федеральных законов через Согласительную комиссию. Такой подход способствует взаимодействию и взаимному учету интересов Российской Фе-

дерации и ее субъектов, что основано на принципах свободы, равенства и справедливости, закрепленных в конституции страны.

Государство также обеспечивает защиту прав и свобод национальных меньшинств, учитывая национальное многообразие страны. Одновременно Российская Федерация стремится к обеспечению единства и целостности своей территории, чтобы сохранить свой суверенитет и независимость.

В целом, принципы правового государства, суверенитета, национального многообразия и единства территории являются важными чертами Российской Федерации. Они взаимосвязаны и определяют основные принципы и ценности, на которых основана страна.

Список использованных источников

1. Черепанов В.А. О системной модели федеративного государства // Государственная власть и местное самоуправление». – 2020. – №8.

2. Столяров М.В. О принципах федерализма. – Режим доступа http://www.stoliarov.ru/. – 06.08.2022.

3. Знаменщиков Р.В. Автореферат: принципы федерализма в России и Германии (сравнительное конституционно-правовое исследование).- Автореф. дисс. канд. юридических наук. – Тюмень, 2021.

4. Фляйнер Т. Швейцария: субсидиарность и разнообразие //Федерализм: Российское и Швейцарское измерения. Материалы конференции. – М.: ЗАО «ЛОКУС СТАНДИ», 2020.

5. Умнова И.А. Конституционные основы современного российского федерализма. – М: Дело, 2021.

CONSTITUTIONAL FOUNDATIONS OF RELATIONS OF THE RUSSIAN FEDERATION AND SUBJECTS OF THE RF: FORMS OF INFLUENCE AND INTERACTION, OPPORTUNITIES AND MECHANISMS FOR RESOLVING DISPUTES

E.A. Turkenya

Samara state university of economics,
Samara, Russia

The relationship between the subjects of the Russian Federation and the Russian Federation is considered, the basic principles, types and powers of the subjects are determined.

Keywords: subjects of the Russian Federation, principles of a federal state, Constitution of the Russian Federation, types of subjects.

УДК 338

ОБЩИЕ ТЕНДЕНЦИИ И ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА

Е.А. Туркеня[1]

Самарский государственный экономический университет, г. Самара, Россия

В настоящее время развитие рыночной экономики в России идет полным ходом. Осуществление реформ и развитие рыночных отношений определили необходимость формирования и развития новых форм хозяйствования, особенно малых и средних предприятий. Это малые предприятия, которые контролируют нестабильный курс национальной валюты, а также приносят реальные деньги в федеральное развитие и развитие регионов России.

Ключевые слова: малые предприятия, рыночная экономика, развитие малого бизнеса, государственная программа развития малого бизнеса.

Развитие малых предприятий необходимо, прежде всего, старым крупным предприятиям, поэтому они дают им новую жизнь, а вместе с ними получают значимую продукцию как для себя, так и для рыночной экономики в целом. Поскольку развитие малого и среднего предпринимательства является одним из условий перехода России к полноценным рыночным отношениям, устойчивому экономическому развитию и обеспечению стабильности в социальной сфере, я считаю эту тему наиболее актуальной в современной жизни нашей страны.

Малый бизнес сегодня и технический прогресс выступают как гибкая и динамичная система направлений бизнеса. Большая часть национальных ресурсов, необходимых для развития средних и крупных предприятий, сосредоточена на малых предприятиях.

Эволюция в развитии малого бизнеса заключается в том, что крупные компании не препятствуют росту малого бизнеса, а, наоборот, сотрудничают с ними. Стоит отметить, что они соответствуют государственной политике, направленной на финансовую поддержку малого бизнеса. Был создан проект "Программа развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации", который будет действовать до 2030 года, а также "Общество поддержки малого и среднего предпринимательства".

---

[1] Научный руководитель - **Заступов Андрей Владимирович**, кандидат экономических наук, доцент, кафедра экономики, организации и стратегии развития предприятия, Самарский государственный экономический университет, г. Самара, Россия, e-mail: oiler79@mail.ru

Пандемия сильно ударила по малому бизнесу. Предпринимателям пришлось избавиться от источника дополнительного финансирования, чтобы покрыть денежное бремя. Главными "помощниками" в этой ситуации были вводные организации. Государство тоже не осталось в стороне - оно предложило предпринимателям использовать средства на фондовом рынке. Взамен предприниматель получил государственную поддержку.

Основная проблема развития малого бизнеса на современном этапе заключается в следующем:

1. Возросшее налоговое бремя. В 2021-2022 годах увеличилось количество налоговых отступлений, которые не пощадили основателей малого бизнеса. В то же время заметна и положительная тенденция, сообщается, что в 2022 году проблемы с налоговым законодательством уменьшились, а количество не связанных между собой предпринимателей сократилось с 55% до 38%.

2. Нехватка финансовых ресурсов. Проблема с осознанием того факта, что для развития малого бизнеса необходимы большие суммы денег, но получить кредит довольно сложно. Высокие ставки ввода, недостаточная закладка фундамента, неспособность заемщика получить крупные суммы - все эти факторы усложняют процесс финансирования малого бизнеса.

Государство выделяет средства на поддержку предприятий при определенных условиях в административных регламентах, но этих сумм недостаточно для покрытия расходов крупных экспортеров.

3. Третья проблема - чрезмерное вмешательство регулирующих органов, которые рассчитаны как на участников малого бизнеса, так и на небольшие отклонения от требований государства.

4. Постоянные изменения в законодательстве, применение ограничительных мер. Все эти процедуры требуют много времени и денег, чтобы восстановить малый бизнес в соответствии с новыми государственными стандартами. А для развития предпринимательской деятельности у них не осталось ни финансов, ни времени.

5. Низкий уровень конфиденциальности - еще одна проблема для малого бизнеса. Многие предприниматели начинают бизнес, не имея ни малейшего представления о том, как вести организационную деятельность, решать производственные задачи, контролировать баланс финансовых ресурсов, где распоряжаться клиентами и т.д.

По данным Росстата, наибольшую часть малого бизнеса в России составляют субъекты малого предпринимательства, работающие на крупных и малых предприятиях или специализирующиеся на ремонте транспортных средств, мотоциклов, товаров для дома и личных инструментов (38%). 20% – это субъекты малого бизнеса, занимающиеся операциями с недвижимостью. Далее следуют строительство (12%), производство (9%). Наименьшее количество предприятий занимается добычей полезных ископаемых, их доля составляет 1% от общего объема небольших коммерческих объектов.

На сегодняшний день предприняты конкретные шаги в административном и организационном обеспечении становления малого бизнеса как особого сектора российской экономики. Комплекс первоочередных мер по развитию малого бизнеса в Российской Федерации должен быть реализован по следующим направлениям:

– нормативно-правовая база;

– финансово-кредитная;

– информационно-техническая;

– организационные правила;

– кадровая и консультационная поддержка.

Государственная программа поддержки малого бизнеса должна включать механизмы денежно-кредитной, налоговой, распределительной и ценовой политики, логистики и систему официальных гарантий, которые обеспечили бы создание равных условий для развития бизнеса. Программа должна обеспечить создание эффективной инфраструктуры услуг, товаров и ценных бумаг, инвестиционного и рискового предпринимательства, информационных, консультационных и аудиторских услуг в стране, а также создание интегрированной системы государственного управления и государственной поддержки малых предприятий. Необходимо разработать меры по стимулированию экономической активности и привлечению иностранных инвестиций в развитие бизнеса.

Для реализации этих программных мероприятий необходимо использовать не только средства правительственных решений, но и возможности частного – отечественного и, при необходимости, иностранного капитала. Основными направлениями использования лояльных ресурсов должны быть не распределением прямых инвестиций, а страхование и предоставление кредитных возможностей.

Для экономики страны малый бизнес – это небольшие компании, которые нуждаются в поддержке для повышения своей гибкости. Откровенно говоря, развивая малый бизнес, эксперты даже оценивают способность страны адаптироваться к меняющимся экономическим условиям. В условиях развитой рыночной экономики предпринимательство выполняет следующие функции: общеэкономические, ресурсные, творческо-поисковые (инновационные), организационные, социальные функции. В зависимости от содержания предпринимательской деятельности существуют различные виды бизнеса: промышленный, коммерческий, финансовый, консалтинговый, страховой и брокерский.

Проблемы развития малого бизнеса:

– нормативно–правовое обеспечение;

– отсутствие финансовых и кредитных возможностей и материально–ресурсной поддержки;

– пробелы в правовом законодательстве;

– нехватка финансовых ресурсов;

– трудности с доступом к деловой информации;

– правовая неграмотность самих предпринимателей;

– нехватка человеческих ресурсов;

– длительная бумажная волокита, особенно по земельным вопросам, и т.д.;

– проблемы, которые могут быть решены с помощью государственной и муниципальной поддержки.

Таким образом, стабильное функционирование экономики невозможно без развития и укрепления малого бизнеса. Несмотря на кризис и экономические санкции, исследования показали положительную динамику в развитии малого бизнеса по всей стране и ее регионам.

Список использованных источников

1. Федеральный закон «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» от 24.07.2007 № 209-ФЗ (в ред. от 30.12.2023).

2. Аббасова О.М. Совершенствование развития предприятий малого бизнеса / О.М. Аббасова // Вестник Академии знаний. – 2021. – № 3 (38). – С. 10-14.

3. Богрянцева Е.С. Снижение издержек и оптимизация затрат на предприятии / Е.С. Богрянцева, А.А. Фомина, А.В. Заступов // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2016. – № 1-1. – С. 53-56.

4. Досова А.А. Исследование сущности и содержания финансовой устойчивости предприятий малого бизнеса / А.А. Досова // Финансы и учетная политика. – 2022. – №3 (18). – С. 20-25.

5. Заступов А.В. Формирование и реализация стратегии инвестиционного развития компании / А.В. Заступов // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 4(141). – С. 1163-1167. – DOI 10.34925/EIP.2022.141.4.215. – EDN QBVVZU.

6. Заступов А.В. Инновационное развитие предприятий промышленных отраслей в условиях цифровой модернизации экономики / А.В. Заступов // Бизнес. Образование. Право. – 2020. – № 1(50). – С. 244-250. – DOI 10.25683/VOLBI.2020.50.153. – EDN AUWAAO.

7. Зиновьева Е.Ю. Конкурентоспособность предприятия и направления ее повышения / Е.Ю. Зиновьева, А.В. Заступов // Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями: Межвузовский сборник научных трудов. – 2021. – № 1. – С. 15-19.

8. Коба Е.Е. Актуальные проблемы функционирования малого предпринимательства в России / Е.Е. Коба // Актуальные проблемы экономики и менеджмента. – 2020. – № 1 (25). – С. 91-98.

GENERAL TRENDS AND ISSUES IN SMALL BUSINESS DEVELOPMENT

E.A. Turkenya

Samara State University of Economics,
Samara, Russia

Currently, the development of a market economy in Russia is in full swing. The implementation of reforms and the development of market relations determined the need for the formation and development of new forms of business, especially small and medium-sized enterprises. These are small enterprises that control the unstable exchange rate of the national currency, and also bring real money into the federal development and development of the regions of Russia.

Keywords: small businesses, market economy, small business development, state program for small business development.

УДК 338

ПРИБЫЛЬ ПРЕДПРИЯТИЯ И ПУТИ ЕЁ ПОВЫШЕНИЯ

Р.Р. Турсунова[1]

Самарский государственный экономический университет,
г. Самара, Россия

Данная научная статья посвящена изучению прибыли предприятия и анализу путей ее повышения. Прибыль является одним из ключевых показателей эффективности деятельности предприятия и определяет его конкурентоспособность на рынке. В статье рассматриваются факторы, влияющие на прибыль предприятия, такие как себестоимость продукции, объем продаж, управление затратами и маркетинговые стратегии.

Ключевые слова: экономика, прибыль, предприятие, объем продаж.

Прежде чем начать рассуждение на тему прибыль предприятия и пути ее повышения, стоит выяснить, что само по себе означает понятие «прибыль» с позиции предприятия. Чаще всего прибыль с позиции пред-

[1] Научный руководитель - **Заступов Андрей Владимирович**, кандидат экономических наук, доцент, кафедра экономики, организации и стратегии развития предприятия, Самарский государственный экономический университет, г. Самара, Россия, e-mail: oiler79@mail.ru

приятия определяют как разница между доходами, полученными от реализации товаров или услуг, и затратами, понесенными на их производство и продажу. Прибыль является одним из основных показателей эффективности предприятия, которая помогает оценить его финансовое состояние. Прибыль определяет возможности предприятия для развития, инвестиций. А также конкурентоспособности на рынке. Повышения прибыли – важнейшая цель каждого предприятия, независимо от его отрасли или размера.

Существуют факторы, которые существенно влияют на прибыль предприятия. Они бывают как внутренними, так и внешними, в зависимости от их признаков.

Внутренние факторы – аспекты, воздействующие на размер прибыли предприятия, путем увеличения объема выпуска и реализации продукции, повышения отпускных цен и снижения издержек производства и реализации продукции. К внутренним факторам можно отнести объем продаж, при его повышении увеличивается прибыль предприятия. Это может быть достигнуто путем разработки маркетинговых стратегий, улучшения качества продукции и расширения ассортимента. Эффективное управление затратами, которое относится к внутренним факторам влияния на прибыль, позволяет снизить издержки и увеличить прибыль предприятия. Это может быть достигнуто путем оптимизации бюджетирования, контроля расходов и поиска новых поставщиков. Также к внутренним факторам можно отнести эффективность производства, которая включает в себя использование современного оборудования и технологий, оптимизацию процессов производства и управления ресурсами. Внутренние факторы играют важную роль в увеличении прибыли предприятия, но не стоит забывать и о внешних факторах, которые также не менее значимы.

Внешние факторы – это аспекты, независящие от деятельности предприятия, но тесно связанные с ним, ведь они могут оказывать значительное влияние на величину прибыли. К ним можно отнести уровень конкуренции на рынке . Если предприятие работает в отрасли с высокой конкуренцией, то его прибыль будет значительно ниже из-за снижения цен и увеличения затрат на маркетинг. Также внешним фактором может стать налоговая политика. Уровень налогообложения и налоговые льготы могут значительно повлиять на прибыль предприятия. Количество потребителей, готовых приобрести товары или услуги предприятия, напрямую влияют на его прибыль. Высокий спрос часто приводит к увеличению продаж и, соответственно, к возросшей прибыли. Таким образом, можно четко увидеть, что прибыль предприятия не полностью зависит от самого предприятия и от производственной деятельности предприятия. В целом, успешное предприятие должно учитывать как внешние, так и внутренние факторы, и разрабатывать стратегии, которые позволят оптимизировать все эти факторы для максимизации прибыли.

Существуют пути повышения прибыли предприятия. Одним из них является партнёрство с другими компаниями, ведь благодаря сотрудниче-

ству можно разработать новые продукты или услуги, расширить рынок и клиентские базы. Инвестиции в исследования и разработку новых технологий или продуктов могут сделать ваш товар уникальным и выделить его на рынке, что поспособствует привлечению новых клиентов. Исследование возможности для входа на новые рынки или расширения географического охвата, способствует привлечению новых клиентов и увеличению прибыли.

Снижение себестоимости продукции позволяет увеличить прибыль предприятия. Это может быть достигнуто путем оптимизации производственных процессов, сокращения затрат на сырье и материалы, а также снижения трудозатрат. Еще одним путем является управление персоналом. Компетентный и мотивированный персонал способствует повышению качества работы, а это, в свою очередь, положительно складывается на прибыли предприятия.

В заключение, данная научная статья о прибыли предприятия и путях ее повышения представляет собой комплексное исследование, которое демонстрирует значимость и актуальность данной темы в современных условиях развития бизнеса. Прибыль предприятия является важным показателем его финансовой успешности. Необходимо учитывать как внутренние, так и внешние факторы, которые могут оказывать влияние на финансовые результаты. В статье были предложены конкретные пути повышения прибыли предприятия: снижение себестоимости продукции, использование инновационных методов, партнерство с другими компаниями, а также через выход на новые рынки. Комплексный подход к управлению прибылью предприятия позволяет достичь наилучших результатов и обеспечить его конкурентоспособность на рынке. Однако следует отметить, что каждое предприятие уникально и требует индивидуального подхода к повышению прибыли. Поэтому необходимо проводить анализ конкретной ситуации и разрабатывать стратегии, учитывая особенности отрасли, конкурентную среду и потребности клиентов.

Список используемых источников

1. Батыршина Н.И. Прибыль предприятия как основной финансовый показатель его деятельности и пути её увеличения / Н.И. Батыршина // Экономика и социум. – 2019. – №1-1. – С. 255-258.

2. Бочаров В.В. Финансовый анализ: учебное пособие. - 2-е изд. перераб. и доп. / В.В. Бочаров. - СПб.: Питер, 2019. – 240 с.

3. Гинзбург А.И. Экономический анализ: Учебник. - 3-е изд. перераб. и доп. / А.И. Гинзбург. – М.: ПИТЕР, 2019. – 448 с.

4. Заступов А.В. Инструменты стратегического планирования на предприятии / А.В. Заступов // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2020. – № 1-1. – С. 316-319.

5. Заступов А.В. Формирование и реализация стратегии инвестиционного развития компании / А.В. Заступов // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 4(141). – С. 1163-1167. – DOI 10.34925/EIP.2022.141.4.215. – EDN QBVVZU.

6. Зиновьева Е.Ю. Конкурентоспособность предприятия и направления ее повышения / Е.Ю. Зиновьева, А.В. Заступов // Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями: Межвузовский сборник научных трудов. – 2021. – № 1. – С. 15-19.

7. Ковалев В.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник / В.В. Ковалев, О.Н. Волкова. - М.: Проспект, 2019. – 420 с.

8. Хачатрян Л.Г. Инструменты антикризисного управления предприятием в современных условиях / Л.Г. Хачатрян, А.В. Заступов // Опыт и проблемы реформирования системы менеджмента на современном предприятии: тактика и стратегия: Сборник статей XIX Международной научно-практической конференции, Пенза, 21–22 февраля 2020 года. – Пенза: Пензенский государственный аграрный университет, 2020. – С. 232-235.

THE COMPANY'S PROFIT AND WAYS TO INCREASE IT

R.R. Tursunova

Samara State University of Economics,
Samara, Russia

This scientific article is devoted to the study of the company's profit and the analysis of ways to increase it. Profit is one of the key performance indicators of an enterprise and determines its competitiveness in the market. The article examines the factors affecting the profit of the enterprise, such as the cost of production, sales volume, cost management and marketing strategies.

Keywords: economy, profit, enterprise, sales volume.

УДК 338

РОССИЙСКАЯ ЭКОНОМИКА И ПРОЦЕССЫ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

И.М. Утляков

Самарский государственный экономический университет,
г. Самара, Россия

Данная статья показывает и раскрывает, как глобализация влияет на российскую экономику и ее развитие. Также автор указывает на преиму-

щества и недостатки глобализации и затрагивает некоторые проблемы российской экономики в глобальном мире.

Ключевые слова: глобализация, экономика, конкуренция, капитал, рынок.

Глобализация и ее влияние на нашу страну стала более актуальна после того, как Россия вступила во ВТО. Если говорить о РФ, то глобализация по большей части носит довольно спорный характер. Потому что глобализация выгодна более развитым странам, но Россия не подходит к этой категории из-за особенностей экономического развития. Также наша страна намного позже перешла с командной экономики на рыночную, в отличие от запада. Также определенные российские товары не могут быть конкурентами иностранным.

Если взять в качестве примера АО «Автоваз», то бороться с конкуренцией в период глобализации такому предприятию будет сложно. Потому что большая часть жителей приобретает подержанные автомобили иностранного производства, доверяя надежности и качеству иностранного производителя.

Но, не смотря на такое сложное положение у отечественных производителей, все равно есть стимул на усовершенствование своей продукции, ее качества и конкурентоспособности. Так как развитие отечественной промышленности в период глобализации делает более быстрыми темпы производства и роста экономики в целом. Выйдя на мировой рынок, отечественные компании смогут создавать много дополнительных рабочих мест для среднего и малого бизнеса, что может дать отличный старт для развития экономики нашей страны. Такой развитие может быть также из-за того, что РФ владеет самыми большими запасами топливных и энергетических ресурсов. У нас сосредоточено более 15% всех мировых запасов нефти и 35% запасов природного газа. Также Россия является одним из лидеров по продажам нефти в мире. Это помогает смягчить отрицательные последствия процесса глобализации.

Положительные стороны глобализации:

1. Глобализация улучшает международное разделение труда. В условиях глобализации всегда лучше распределяются ресурсы, что, следовательно, повышает материальную составляющую часть населения.

2. Глобализация способствует развитию универсальных технологий и их поставок в другие страны. Быстрый рост инвестиций превосходит рост мирового рынка, что является важным фактором в развитии промышленности и оказывает воздействие на национальную экономику.

3. Глобализация также влияет на международную конкуренцию. Так как считается, что глобализация приводит к совершенной конкуренции. На самом деле, говорится о сильном соперничестве на мировых рынках, которое со временем будет недоступно удержать ни одному государству. Ведь к внутренней конкуренции присоединяется и мировая конкуренция.

Недостатки процессов глобализации следующие.

1. Антиглобализм это – движение, против процессов глобализации, чаще всего против доминирования на мировом рынке глобальных транснациональных и торгово-представительских компаний.

Основные лозунги антиглобалистов заключаются в том, что современная глобализация под управлением капитала ведет за собой:

– разрыв в доходах, уровне потребления, здоровье, низкое образование;

– плохие условия для работников с низкой квалификацией;

– негативное отношение к природе, игнорирование проблем экологии, вывоз отходов с предприятий в страны третьего мира.

2. Отток капитала. С этим связаны оффшорные компании, позволяющие бизнесу уходить от уплаты налогов в своих странах. Крупные экономики уже имеют опыт для поддержания национальной конкурентоспособности за счет уменьшения налогов и различных уступок для корпораций. Для нашей страны такой подход к решению вопроса не актуален и не востребован.

3. Глобализацию также критикуют не только антиглобалисты, но и ученые. К примеру, известный экономист Джозеф Стиглиц писал, что «глобализация уничтожает экономику». Происходит рост безработицы, низкий уровень жизни населения тормозит научно-технический прогресс. Другие ученые утверждают, что глобализация приведет к ухудшению демографии. Также они утверждают в своих публикациях, что из-за глобализации растет спекуляция, теневая экономика и сбыт товаров.

Таким образом, можно сделать вывод об экономическом состоянии нашей страны и понять, что Россия как государство обязана участвовать в процессах глобализации, чтобы постоянно иметь конкурентоспособную экономику. Но, в то же время, мы понимаем, что национальная экономика пока не готова к ней, что и не позволяет занимать ей лидирующие позиции в мировой экономике.

Список использованных источников

1. Джозеф Стиглиц. Глобализация: тревожные тенденции / Пер. с англ. Г. Г. Пирогова. – М.: Национальный общественно-научный фонд, 2003. – 358 с.

2. Заступов А.В. Формирование и реализация стратегии инвестиционного развития компании / А.В. Заступов // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 4(141). – С. 1163-1167. – DOI 10.34925/EIP.2022.141.4.215. – EDN QBVVZU.

3. Заступов А.В. Развитие промышленных кластеров через формирование цифровых инноваций / А. В. Заступов // Бизнес. Образование. Право. – 2021. – № 1(54). – С. 153-158. – DOI 10.25683/VOLBI.2021.54.145. – EDN JYNIES.

4. Заступов А.В. Кластерная модель развития промышленных отраслей экономики региона / А.В. Заступов // Вестник Самарского государ-

ственного экономического университета. – 2017. – № 3(149). – С. 13-18. – EDN YJTXFT.

5. Заступов А.В. Стратегия инновационного развития региона с использованием кластерных инициатив / А. В. Заступов // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2016. – № 1(135). – С. 22-28. – EDN VRVHHB.

6. Коренюшкина С.И. Суверенитет в эпоху глобализации: теория и практика / С.И. Коренюшкина, К.А. Соловьев // Общество. Среда. Развитие. – 2015. – №1 (34). – С. 68-75.

7. Москвитин А.В. Управление портфелем проектов как инструмент реализации бизнес-стратегии / А.В. Москвитин, А. В. Заступов // Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями: Межвузовский сборник научных трудов. – 2021. – № 1. – С. 48-53.

8. Пичурин И.И. Влияние глобализации на экономическое развитие. Монография / И.И. Пичурин. – Екатеринбург: Изд-во УМЦ УПИ, 2017. – 110 с.

THE RUSSIAN ECONOMY AND THE PROCESSES OF GLOBALIZATION

I.M. Utlyakov

Samara State University of Economics,
Samara, Russia

This article shows and reveals how globalization affects the Russian economy and its development. The author also points out the advantages and disadvantages of globalization and touches on some problems of the Russian economy in the global world.

Key word: globalization, economics, competition, capital, market.

УДК 347.64

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ ОПЕКИ И ПОПЕЧИТЕЛЬСТВА НАД НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

О.Я. Холмова, А.А. Широкова

ИПИ им. П.П. Ершова (филиал) ТюмГУ,
г. Ишим, Россия

В статье рассматриваются основные аспекты деятельности органов опеки и попечительства. Проводится анализ нормативно-правовых актов и

обобщенной судебной практики на предмет выявления функций органов опеки и попечительства. Определены критерии эффективности организации их работы.

Ключевые слова: опека, попечительство, несовершеннолетний, семья.

Законодательство Российской Федерации направлено на обеспечение и реализацию законных прав ребенка. Так в соответствии со ст. 38 Конституции РФ объектом особой охраны является семья, материнство и детство, поэтому в целях защиты интересов несовершеннолетнего в той степени, в которой она необходима, был создан институт опеки и попечительства. [5]

Сложившаяся система правовых гарантий, действующая в сфере регулирования деятельности опеки и попечительства, базируются на комплексе разно отраслевых нормативно-правовых актов, среди которых можно выделить [5]:

а) Семейный кодекс РФ;

б) Гражданский кодекс РФ;

в) ФЗ «Об опеке и попечительстве» от 24.04.2008 N 48-ФЗ;

г) ФЗ «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации» от 24.07.1998 N 124-ФЗ и др.

Данные и иные нормативно-правовые акты являются гарантией прав ребенка, решают вопросы о его опеке и попечительстве, всестороннем и нравственном развитии.

В научной литературе нет единой трактовки понятий опеки и попечительства, но в перечисленных выше федеральных законах, опека трактуется как форма устройства граждан, не достигших четырнадцатилетнего возраста либо признанных судом недееспособными, при которой назначенные опекуны осуществляют все юридические действия от имени своих подопечных и для их блага. Попечительство является также формой устройства несовершеннолетних граждан в возрасте от четырнадцати до восемнадцати лет, где попечители должны оказывать содействие своим подопечным в осуществлении их прав, а также охранять от злоупотребления со стороны третьих лиц и давать подросткам согласие на совершение определенных юридически значимых действий, перечень которых закреплен в ст. 30 ГК РФ. [4]

Согласно положениям ст. 31 ГК РФ, характерными особенностями опеки и попечительства являются следующие [1]:

1. Опекун или попечитель имеет право и в то же время наделены обязанностью защищать интересы несовершеннолетнего с любыми лицами;

2. Опека и попечительство над несовершеннолетними устанавливается только при отсутствии у них родителей, усыновителей и в случаях, когда лица, не достигшие восемнадцатилетнего возраста, остались без ро-

дительского попечения. Отсюда следует, что опекунами или попечителями не могут быть лица лишенные родительских прав, имеющие судимость за преступления против жизни и здоровья человека, а также лица, сменившие пол или заключившие однополый брак.

Опека и попечительство являются многокомпонентным институтом, так как решают вопросы не только о выявлении лиц, нуждающихся в заботе, но и в грамотном осуществлении контроля за деятельностью опекунов и попечителей. Так, в соответствии со ст. 35 ГК РФ, опекун (попечитель) назначается органом опеки и попечительства по месту жительства несовершеннолетнего. [1] При назначении опекуна (попечителя) обязательно учитываются его нравственные, личные качества, готовность к выполнению возложенных на него обязанностей. Опекун (попечитель) обязан заботиться о физическом, нравственном здоровье несовершеннолетнего, контролировать его действия, не допускать вреда здоровью, представлять и защищать их права.

Одной из функций органов опеки и попечительства является участие в судебных заседаниях по вопросам, касающимся лишения родительских прав, усыновления ребенка, установления его происхождения, решение вопросов между отдельно проживающими родителями, а также разрешение других моментов, затрагивающих иные права несовершеннолетних.

Как свидетельствует судебная практика, органы опеки и попечительства участвуют в рассмотрении споров со стороны по делу (истца) и в качестве государственного органа, способного дать компетентное заключение, связанное с воспитанием детей. [2] Основанием для их участия в данных спорах является как интерес государства в разрешении дел, имеющих важную социальную направленность, так и не способность несовершеннолетних защитить свои интересы. В то же время согласно ст. 78 СК РФ органы опеки и попечительства обязаны предоставить суду акт об обследовании условий жизни ребенка, а также лица, претендующего на его воспитания. [3] Однако, обобщенная судебная практика показывает, что органы опеки и попечительства нарушают сроки исполнения судебных поручений по обследованию условий места проживания ребёнка и гражданина, заинтересованного в его воспитании. Имеют место быть и случаи, когда в заключениях органов опеки и попечительства вывод по существу спора не делается, а остается на усмотрение суда.

Следует отметить, что значимым аспектом эффективности организации работы органов опеки и попечительства по профилактике социального сиротства, устройства детей, защите их прав, является:

– сокращение численности несовершеннолетних, оставшихся без попечения родителей;

– сокращение численности детей, оставшихся без попечения родителей и проживающих в интернатных учреждениях;

– увеличение численности несовершеннолетних, устроенных на воспитание в семьи граждан РФ и т.д.

Таким образом, основной целью создания органов опеки и попечительства является обеспечение интересов детей по их надлежащему содержанию, воспитанию и развитию. А так как объектом особой охраны по законодательству нашей страны является семья, материнство и детство, то приоритетным направлением в деятельности органов опеки и попечительства является профилактическая работа с семьями и детьми, для преждевременного выявления проблем на ранней стадии семейного неблагополучия, и тем самым сохранение семьи.

Следовательно, органы опеки и попечительства способствуют реализации семейно-правовых отношений, путем наложения на их участников социальной и правовой ответственности.

Список использованных источников

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 24.07.2023) // Собрание законодательства РФ.- URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/ (дата обращения: 17.09.2023)
2. Обзор практики разрешения судами споров, связанных с воспитанием детей (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 20.07.2011) - URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_125826/8e3414ce31ce43feafa1b4fcb6ffbafd665824df/?ysclid=lo8vub04qt370012679 (дата обращения: 19.09.2023)
3. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 31.07.2023)// Собрание законодательства РФ.- URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8982/ (дата обращения: 21.10.2023)
4. Федеральный закон «Об опеке и попечительстве» от 24.04.2008 N 48-ФЗ-URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_76459/?ysclid=lo8w103sii123564750 (дата обращения: 01.10.2023)
5. Чинарян Е.О. Опека и попечительство над детьми // Современное педагогическое образование. 2021. №9. С.171- 174 URL: https://cyberleninka.ru/article/n/opeka-i-popechitelstvo-nad-detmi/viewer (дата обращения: 05.10.2023).

LEGAL REGULATION OF THE ACTIVITIES OF GUARDIANSHIP AND GUARDIANSHIP OF MINORS IN THE RUSSIAN FEDERATION

O.Ya. Kholmova, A.A. Shirokova

IPI named after P.P. Ershov (branch) TSU,
Ishim, Russia

The article discusses the main aspects of the activities of guardianship and guardianship authorities. The analysis of normative legal acts and generalized

judicial practice is carried out in order to identify the functions of guardianship and guardianship bodies. The criteria for the effectiveness of the organization of their work are determined.

Keywords: guardianship, guardianship, minor, family.

УДК 347.2

КОРРУПЦИОННЫЕ ПРОЯВЛЕНИЯ В ЗДРАВООХРАНЕНИИ: ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ

М.В. Хлыстов

Рязанский государственный университет имени С.А. Есенина, г. Рязань, Россия

В статье рассматривается проблема коррупции в здравоохранении, выявлены основные коррупционные проявления в данной сфере. На основе анализа фактических и юридических данных сделаны предложения, направленные на совершенствование системы здравоохранения.

Ключевые слова: коррупция, здравоохранение, взятка, недобросовестное управление.

Состояние коррупции в различных сферах жизнедеятельности современного российского общества стало одной из самых серьезных угроз, препятствующих гармоничному развитию государства и снижающих эффективность деятельности его институтов. Коррупция подрывает доверие населения к власти, дискредитирует государственные органы, поэтому общественная опасность коррупционных преступлений чрезвычайно высока [3]. При этом по данным Всероссийского центра изучения общественного мнения более 23 % граждан России отмечает, что в список наиболее коррумпированных сфер входят медицина. В связи с этим представляется необходимым разрабатывать действенные механизмы по сдерживанию коррупционных проявлений.[1]

В соответствии с ст.1 Федерального закона «О противодействии коррупции» от 25.12.2008 N 273-ФЗ (далее – Закон о противодействии коррупции) коррупция включает злоупотребление должностным положением, предоставление и получение взятки, нарушение полномочий, коммерческий подкуп или другое незаконное использование служебного статуса в

[1] Коррупция в России: мониторинг // ВЦИОМ. URL: https://wciom.ru/analytical-reviews/analiticheskii-obzor/korrupcziya-v-rossii-monitoring (дата обращения: 25.10.2023).

ущерб интересам общества и государства с целью получения финансовых выгод или имущества для себя или третьих лиц.

При этом, под коррупцией в сфере здравоохранения на наш взгляд, следует понимать незаконные и неэтические практики, которые включают в себя злоупотребление должностным положением, получение взяток или предоставление неправомерных преимуществ с целью получения медицинских услуг, льгот или других выгод. Как отмечают ряд исследователей, такие действия могут привести к нарушению нормального функционирования здравоохранительной системы, повышению риска для пациентов и ухудшению качества медицинского обслуживания [4].

Коррупция в сфере здравоохранения может проявляться различными способами, главными из которых являются следующие формы противоправным деяний:

Во-первых, это взятки и незаконные платежи: Медицинские работники или административный персонал могут требовать или принимать взятки от пациентов, чтобы получить доступ к медицинским услугам, ускорить процессы или получить более качественное лечение. Важной проблемой также является вопрос о разграничении взятки и подарка медицинским работникам.

Во-вторых, это недобросовестное управление здравоохранением и некачественное оказание медицинских услуг: Административный персонал и руководители могут манипулировать ресурсами и бюджетами здравоохранения для личной выгоды, необоснованно высокими закупками или сокрытием фактов о неэффективном использовании средств. К этой же проблеме относятся ситуации, когда медицинские работники могут подделывать или изменять медицинскую документацию, чтобы получить неправомерные компенсации или быть освобожденными от ответственности за свои действия.

Как отмечают Ермоленко Е.В., Бызова И.Г., эти формы коррупции вносят дисбаланс в систему здравоохранения, угрожая безопасности и эффективности медицинского обслуживания и выставляя пациентов под риск [4].

Следует отметить, что в настоящее время помимо закона о противодействии коррупции действует множество ведомственных нормативных актов Министерства Здравоохранения РФ. Так, 23 июня 2022 г. был издан Приказ Минздрава России от № 439 «Об утверждении Плана Министерства здравоохранения Российской Федерации по противодействию коррупции на 2022–2024 годы», также важную роль играет приказ Минздрава России от N 1010 «Об утверждении Перечня функций Министерства здравоохранения Российской Федерации, при реализации которых возникают коррупционные риски» и др.

Однако, несмотря на подобные акты, коррупционные действия попрежнему составляют значительную часть сфере здравоохранения. Так, по данным Генеральной прокуратуры РФ доля преступлений коррупционной

направленности в нацпроекте «Здравоохранение» составляет 68,4% – это больше, чем в остальных нацпроектах.[1] Наиболее распространённые коррупционные преступления – получение и дача взятки. Сегодня ситуация по-прежнему остается напряженной, особенно на уровне субъектов РФ - в январе 2023 года российские регуляторы были недовольны работой как минимум четырех региональных министров здравоохранения. Так, за выявленные нарушения главы трех ведомств – в Новосибирской, Рязанской областях и Башкирии – получили представление или предостережение от прокуратуры, а руководитель Минздрава Пензенской области – дисциплинарное взыскание от губернатора[2]. Это свидетельствует, что не всегда есть возможность контролировать и предотвращать коррупционные действия внутри региональных медицинских учреждений.

Представляется, что для борьбы и снижению уровня коррупции в сфере здравоохранения будут способствовать следующие меры. Во-первых, решение проблем взяток и незаконных платежей может заключаться в усилении механизмов контроля и надзора за проведением медицинских процедур, назначением лекарств, управлением медицинскими учреждениями и расходованием бюджетных средств. Это может быть достигнуто путем аудиторских процедур и усиления внутренней проверки в системе здравоохранения. Основными органами, осуществляющими контроль за деятельностью медицинских организаций, являются Федеральная служба по надзору в сфере здравоохранения (Росздравнадзор) и Федеральная служба по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека (Роспотребнадзор). Как отмечается в литературе, данные органы не вполне справляются с поставленными перед ними задачами, особенно в сфере противодействия коррупции в медицинских организациях [2].

Во-вторых, недобросовестное управление здравоохранением и некачественное оказание медицинских услуг следует разрешать путем внедрения рабочих электронных систем и баз данных для учета всех медицинских процедур, доступных услуг и транзакций в сфере здравоохранения. В первую очередь, внедрение электронных систем и баз данных позволит создать единую информационную базу, которая будет содержать данные о доступных медицинских процедурах, услугах и транзакциях. Это позволит контролировать объемы и качество оказываемых услуг, а также регулировать цены на медицинские процедуры. Таким образом, будет предотвра-

[1] Генпрокуратура назвала «Здравоохранение» наиболее подверженным коррупции нацпроектом // МЕД.ВЕСТНИК URL: https://medvestnik.ru/content/news/V-Sverdlovskoi-oblasti-zapustili-seriinoe-proizvodstvo-komplektuushih-dlya-sistem-vzyatiya-krovi.html (дата обращения: 25.10.2023).

[2] С начала года у регуляторов возникли претензии к четырем министрам здравоохранения // Vademecum. URL: https://vademec.ru/news/2023/01/31/s-nachala-goda-u-regulyatorov-voznikli-pretenzii-k-chetyrem-ministram-zdravookhraneniya/ (дата обращения: 25.10.2023).

щено завышение цен и неправомерное обогащение со стороны медицинских работников.

В заключение, можно отметить, что коррупция в медицинских организациях является серьезной проблемой, которая негативно влияет на качество и доступность медицинской помощи для граждан. Борьба с коррупцией в системе здравоохранения должна осуществляться на государственном уровне при широкой поддержке населения.

Список использованных источников

1. Ермоленко Е.В., Бызова И.Г. Проблема коррупции в области здравоохранения в России // Экономика и социум. 2018. №12 (55). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/problema-korruptsii-v-oblasti-zdovoohraneniiv-rossii (дата обращения: 25.10.2023).

2. Даллакян Д.С. Современное состояние системы здравоохранения в россии // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2022. №4-4. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennoe-sostoyanie-sistemy-zdravoohraneniya-v-rossii (дата обращения: 25.10.2023).

3. Тарарышкина И.С. Прекращение права собственности посредством гражданско-правовой конфискации // В сборнике: Правовые и социально-экономические проблемы современной России: теория и практика. Сборник статей X Международной научно-практической конференции. Под научной редакцией Н.Б. Барановой, А.В. Яшина, А.А. Грачева. Пенза, 2022. С. 461-465.

4. Хасанов Ф.З. К вопросу о противодействии коррупции в сфере здравоохранения // Евразийская адвокатура. 2014. №2 (9). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-protivodeystvii-korruptsii-v-sfere-zdravoohraneniya (дата обращения: 25.10.2023).

CORRUPTION MANIFESTATIONS IN HEALTH CARE: THEORETICAL AND LEGAL ANALYSIS

M.V. Khlystov

Ryazan State University named after S.A. Yesenina, Ryazan, Russia

The article examines the problem of corruption in healthcare and identifies the main manifestations of corruption in this area. Based on an analysis of factual and legal data, proposals are made aimed at improving the healthcare system.

Keywords: corruption, healthcare, bribe, mismanagement.

УДК 338:373

ФИНАНСИРОВАНИЕ СИСТЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ В КОНТЕКСТЕ НЕОБХОДИМОСТИ РАЗВИТИЯ ИНСТРУМЕНТАРИЯ ЭФФЕКТИВНОГО РАСХОДОВАНИЯ БЮДЖЕТНЫХ СРЕДСТВ

А.В. Шаповалова[1], М.С. Чистяков[2]

[1]Сибирский университет потребительской кооперации, г. Новосибирск, Россия
[2]Российский университет кооперации», Владимирский филиал, г. Владимир, Россия

В статье рассматривается необходимость развития внутренней интуитивной системы управления финансами в условиях динамично развивающейся финансовой среды. Анализируется формирование комплекса рекомендаций по трансформации инструментария оценки эффективности финансирования в системе образования Российской Федерации.

Ключевые слова: финансирование системы образования, финансовый контроль, финансовая устойчивость, финансовые проблемы.

Введение

Финансирование системы образования является одним из ключевых аспектов ее развития и эффективности. Качество образования напрямую зависит от доступности ресурсов, используемых для обучения и развития студентов, а также от эффективного использования этих ресурсов.

В последние годы наблюдается растущая потребность в улучшении финансирования системы образования, чтобы обеспечить равные возможности для всех студентов и повысить качество образования. Для этого необходимо разрабатывать и внедрять новые инструменты и подходы к финансированию, которые могут способствовать повышению эффективности системы образования.

Цель исследования рассмотреть необходимость развития внутренней интуитивной системы управления финансами в условиях динамично развивающейся финансовой среды, а также проанализировать формирование комплекса рекомендаций по трансформации инструментария оценки эффективности финансирования в системе образования России.

Материалы и методы исследования

Теоретическая основа исследования базируется на методологических подходах отечественных ученых к проблемам развития инструментов эффективности финансирования системы образования. При проведении исследования были использованы методы научного познания, системного анализа (дедукция, индукция, анализ, синтез).

Результаты исследования и их обсуждение

Разработка инструментов повышения эффективности финансирования системы образования является важным аспектом современной образовательной политики. Эти инструменты позволяют оптимизировать распределение финансовых ресурсов, повысить эффективность использования средств и обеспечить более качественное образование для всех учащихся [2, с. 57].

Одним из таких инструментов является использование формулы распределения финансовых средств. Эта формула учитывает ряд факторов, таких как контингент учащихся, социально-экономическое положение региона и уровень образования. В результате применения формулы средства распределяются более справедливо и эффективно.

Другим важным инструментом является внедрение системы финансового мониторинга и оценки. Эта система создаст механизм управления эффективностью использования средств и позволит оценивать результаты и эффективность работы образовательных учреждений. Такая система позволит выявлять проблемы и принимать меры по их устранению.

Еще одним важным инструментом является использование инновационных методов финансирования, таких как партнерство с частным сектором, привлечение инвестиций, гранты и стипендии. Эти методы могут помочь диверсифицировать и увеличить источники финансирования, а также привлечь опыт и ресурсы внешних партнеров.

В целом разработка инструментов повышения эффективности финансирования системы образования является важным шагом на пути повышения качества образования и обеспечения равных возможностей для всех учащихся. Эти инструменты помогут оптимизировать распределение ресурсов, контролировать и оценивать использование средств, а также привлекать новые источники финансирования.

Необходимость развития системы внутреннего интуитивного финансового контроля в условиях динамично развивающейся финансовой среды

В условиях динамичной финансовой среды организациям необходимо тщательно и постоянно контролировать свои финансовые операции и расходы. В этом контексте развитие системы внутреннего интуитивного финансового контроля становится необходимым.

Внутренний интуитивный финансовый контроль – система мер и процедур, позволяющих компании или организации эффективно управлять финансами и минимизировать риск финансовых потерь. Этот вид контроля основан на интуиции и опыте финансовых специалистов, способных предвидеть и предотвратить возможные финансовые проблемы [1, с. 13].

В динамичной финансовой среде такой контроль особенно важен, поскольку финансовые риски и возможности могут быстро и неожиданно меняться. Средства контроля должны быть достаточно гибкими, чтобы реагировать на эти изменения и принимать соответствующие меры.

Основными преимуществами разработки интуитивно понятной системы внутреннего финансового контроля являются:

1. проактивность: система контроля позволяет быстро выявлять потенциальные финансовые проблемы и принимать меры по их предотвращению;

2. эффективность: контроль позволяет оптимизировать использование финансовых ресурсов и избежать ненужных затрат;

3. минимизация рисков: контроль позволяет управлять рисками, связанными с финансовыми операциями, и предотвращать возможные финансовые потери;

4. совершенствование процесса принятия решений: системы контроля обеспечивают финансовую информацию и анализ, необходимые для принятия взвешенных и обоснованных решений;

5. доверие заинтересованных сторон: создание системы контроля повышает доверие сторон к организации и ее финансовой стабильности.

В целом создание интуитивно понятной системы внутреннего финансового контроля нужно в условиях динамичной финансовой среды. Она помогает предотвратить финансовые проблемы, оптимизировать использование ресурсов и финансовую устойчивость организации [3, с. 270].

В целях нивелирования и минимизации последствий экономической турбулентности хозяйствующие субъекты должны решить одну из главных задач – развитие собственного экономического потенциала и повышение финансовой устойчивости [6, с. 260]

Анализ показателей финансовой устойчивости – неотъемлемая часть оценки финансового состояния организации. Финансовая устойчивость может обеспечить бесперебойный процесс производства и реализации продукции, а также позволяет распоряжаться финансовыми ресурсами.

Значимость финансовой устойчивости в деятельности предприятия представляется в необходимости перманентного поддержания ее показателей на положительном уровне, что возможно при изучении методов оценки устойчивости, выявляющих факторы финансово-экономических затруднений [6, с. 268].

Формирование комплекса рекомендаций по трансформированию инструментария оценки эффективности финансирования системы образования РФ

Для формирования комплекса рекомендаций по трансформации инструментария оценки эффективности финансирования системы образования в России рекомендуется учесть следующие аспекты:

1. постановка четких и конкретных целей: установление четких и измеримых целей, которые должны быть достигнуты системой образования. Например, повышение качества образования, расширение доступа к образованию для всех слоев населения и т.д.;

2. разработка системы показателей: разработка системы показателей, отражающих эффективность финансирования системы образования. К таким показателям относятся уровень образования, рейтинги школ и вузов, удовлетворенность учащихся и преподавателей и т.д.;

3. анализ и оценка данных: сбор и анализ данных о финансировании системы образования. К ним относятся расходы на образование, финансовая структура, результаты обучения и другие соответствующие данные. Оценить эффективность текущего финансирования и выявить проблемы;

4. выявление областей, требующих улучшения: на основе анализа данных определить области, требующие улучшения. К ним относятся области, в которых объем; расходов не соответствует достигнутым результатам, а также области, в которых необходимо повысить доступность образования для определенных групп населения.

5. разработка стратегии: разработать стратегию повышения эффективности финансирования системы образования. Это может включать изменение структуры финансирования, перераспределение ресурсов и внедрение новых методов оценки;

6. мониторинги оценка: создать систему мониторинга и оценки для отслеживания прогресса в достижении поставленных целей. Регулярно оценивайте эффективность проведенных изменений и при необходимости вносите коррективы;

7. вовлечение заинтересованных сторон: привлечение сторон, таких как представители учебного заведения, студенты, преподаватели и родители, к процессу разработки и внедрения рекомендаций. Их вклад и опыт будут ценны для определения наиболее эффективного подхода.

Данные рекомендации помогут начать процесс трансформации инструментария оценки эффективности финансирования системы образования в Российской Федерации. Однако следует иметь в виду, что конкретные меры и подходы могут отличаться в зависимости от конкретных условий и потребностей того или иного региона.

Разработка способов оптимизации финансирования системы образования из бюджета Российской Федерации является важной задачей для обеспечения качественного и доступного образования [5, с. 298].

Одним из важных средств повышения эффективности финансирования – разработка и применение систем мониторинга и оценки эффективности бюджетных расходов на образование. Это позволит оценивать эффективность расходов и принимать обоснованные решения по их оптимизации.

Важно также создать прозрачные и ответственные механизмы распределения бюджетных средств, обеспечивающие равные возможности для всех учебных заведений и регионов. Необходимо снизить коррупционный потенциал и обеспечить эффективное использование всех рублей, выделяемых на образование.

Также важно развивать партнерские отношения между государством, бизнесом и общественностью для повышения эффективности финансирования. Привлечение частного сектора и органов государственной власти может способствовать дополнительному финансированию образования и развитию инновационных проектов.

В целом развитие эффективных способов финансирования системы образования из бюджета РФ является важным шагом на пути к достижению качественного образования и созданию конкурентоспособного общества. Это требует институциональных реформ и усилий всех заинтересованных сторон.

Заключение

Развитие инструментов эффективности финансирования системы образования является важным аспектом обеспечения качественного и доступного образования. В заключении отметим следующие моменты:

1. расширение и диверсификация источников финансирования: необходимо разработать механизмы привлечения дополнительного финансирования из частного сектора, такие как партнерство с компаниями и фондами, использование механизмов государственно-частного партнерства;

2. повышение эффективности расходов: внедрить системы мониторинга и оценки эффективности финансируемых программ и проектов с целью оптимизации расходов и достижения соотношения цены и качества;

3. повышение прозрачности и подотчетности: важно создать механизмы, позволяющие обществу и заинтересованным сторонам знать, как расходуются средства на образование и какие результаты достигнуты;

4. поддержка инноваций и передового опыта: средства должны быть направлены на поддержку инноваций и передового опыта в образовании, включая внедрение новых технологий, развитие профессионального образования и подготовки кадров по требованиям современного рынка труда;

5. обеспечение доступности образования: финансирование должно быть направлено на снижение барьеров, препятствующих доступности образования, например, на предоставление стипендий и другой финансовой поддержки студентам низкими доходами [4, с. 1025].

Повышение эффективности финансирования системы образования – сложная задача, требующая комплексного подхода и взаимодействия всех заинтересованных сторон. Однако справедливое и эффективное финансирование образования – это инвестиции в будущее и гарантия социально-экономического развития.

Список использованных источников

1. Ендовицкий Д.А., Головин С.В., Спиридонова Н.Э. Особенности формирования системы внутреннего контроля в бюджетных учреждениях

социальной сферы // Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. – 2023. – № 11(563). – С. 12-27.

2. Насыров Г.М., Идрисова Г.Н. Особенности финансового обеспечения системы образования в Российской Федерации // АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ СОВРЕМЕННЫХ научных исследований: сборник статей IV Международной научно-практической конференции: Том Часть 2. Пенза: Наука и Просвещение (ИП Гуляев Г.Ю.), 2023. – С. 57-60.

3. Романова А.А. Проблемы финансирования системы образования // Актуальные вопросы государства и управления, общества и личности: Молодежный взгляд: Материалы всероссийской научно-практической конференции студентов, магистрантов, аспирантов. Тула: ООО "Тульский полиграфист 1", 2023. – С. 268-272.

4. Харькова О.М., Филиппова А.В. Применение финансовых инструментов в управлении образовательным учреждением // Экономика и предпринимательство. – 2023. – № 6(155). – С. 1024-1029. DOI 10.34925 /EIP.2023.155.6.189.

5. Чирков М.А., Шаповалова А.В., Чистяков М.С. Состояние и перспективы устойчивости федерального бюджета Российской Федерации в новых условиях в экономике // Экономика и предпринимательство. – 2023. – № 6(155). – С. 296-301. DOI 10.34925/EIP.2023.155.6.050.

6. Шаповалова А.В. Анализ финансовой устойчивости и платежеспособности предприятий общественного питания // Экономика в социокультурном пространстве современности: проблемы, решения, прогнозы: материалы IX Международной научно-практической конференции, Владимир, 22 ноября 2022 года. Владимир: Аркаим, 2022. – С. 259-267.

FINANCING OF THE EDUCATION SYSTEM IN THE CONTEXT OF THE NEED TO DEVELOP TOOLS FOR EFFECTIVE BUDGET SPENDING

A.V. Shapovalova[1], M.S. Chistyakov[2]

[1]Siberian University of Consumer Cooperation, Novosibirsk, Russia
[2]Russian University of Cooperation, Vladimir branch, Vladimir, Russia

The article discusses the need to develop an internal intuitive financial management system in a dynamically developing financial environment. The article analyzes the formation of a set of recommendations for the transformation of the tools for assessing the effectiveness of financing in the education system of the Russian Federation.

Keywords: financing of the education system, financial control, financial stability, financial problems.

УДК 616.89-008.441.44

ПРОБЛЕМА САМОУБИЙСТВ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ

М.С. Шейхова, Б.И. Носаленко

Донской государственный аграрный университет,
г. Ростов-на-Дону, п. Персиановский, Россия

The causes and main differences of suicides in people in adolescence and adulthood are considered. The main aspects of solving and preventing the problem in modern society are identified.

Keywords: suicide, suicide, adolescents, cause, prevention.

Данная тема является одной из самых актуальных и стоит очень остро в современном обществе. Многие факторы могут толкать человека к суициду. Особенно суицидальные наклонности встречаются в подростковом возрасте. Поскольку суицид представляет собой одну из наиболее острых форм деструктивного поведения, анализ влияния общества приобретает особую актуальность в отношении к проблеме суицида. Человек должен обладать сильным духом, если он способен добровольно лишить себя жизни.

По мнению писателя Е.О. Кубякина, наиболее незащищённой социальной группой является молодёжь [5]. На мой взгляд, это объясняется переходным возрастом в подростковом периоде, а также отсутствие поддержки со стороны родителей и сверстников. За последние 60 лет уровень самоубийств увеличился в 3 раза и растёт с каждым годом. На каждые 100 000 человек в России происходит 31 самоубийство. Суицид занимает 13-е место среди причин смерти во всём мире. У подростков в возрасте от 15 до 19 лет среди причин смерти суициды занимают третье место [1]. Большинство причин, по которым суициды происходят, это нарушения отношений ребёнка с его ближайшим окружением. В группу риска также входят люди, злоупотребляющие наркотиками и алкоголем, страдающие от болезней (чаще неизлечимых). Наиболее подвержены суицидальному синдрому люди, страдающие депрессией [6]. Более 22% суицидов совершаются лицами в возрасте 40-49 лет [1].

Для людей разного возраста характерны свои причины суицида. Я думаю, это связано с разными взглядами на жизнь, разными интересами. Например, неразделённая любовь, которая будет являться причиной самоубийства у подростка, у взрослого человека несёт второстепенную роль. И наоборот, если у человека в возрасте 45 лет нехватка средств к существованию играет важную роль, то в возрасте 16 лет эта проблема остаётся незамеченной.

Подавляющее большинство исследователей суицидального поведения сходятся во мнении, что оно не является строго психиатрическим феноменом. Самоубийство под давлением внешних обстоятельств могут совершать и психически здоровые индивиды [2].

Стоит отметить, что проблемой суицида в большей мере занимается психология, однако на её уровне рассматриваются не все проблемы человека, решившего добровольно уйти из жизни, а только внутренние переживания. Но в большинстве своём, требуется разбор ещё и внешних факторов, влияющих на человека [6].

Мне понравились слова Аристотеля, который осуждал суицид, говоря: «Убивая себя, человек преступает закон и поэтому виновен и перед собой, как афинский гражданин, и перед государством, осквернённым пролитой кровью. Не случайно в Афинах существовал обычай отрубать и хоронить отдельно руку самоубийцы» [3].

Учёные отмечают, что в 90% случаев суицидальное поведение = это крик о помощи, стремление доказать свою значимость, сделать акцент на своих проблемах, и только в 10% это истинное желание покончить с собой [6].

В последнее время остро стоит вопрос о неформальных объединениях, в которых идёт открытая пропаганда суицида, действующих на неокрепшую детскую психику [2]. Но, на мой взгляд, бороться с такого рода организациями нужно не только силами правоохранительных органов, но и силами общественности, вовремя профилактировать и не допускать подобные инциденты.

Я выделила для себя некоторые причины попытки к суициду: это ощущение себя никому не нужным; утрата одного из или обоих родителей; стремление доказать родителям или сверстникам, близкому окружению свою правоту; попытка привлечения к себе внимания; чувство вины перед родителями, друзьями; проблемы с учёбой, работой.

Существуют 2 вида суицида – демонстративный и истинный суицид. Истинный суицид характеризуется наличием реального желания покончить с собой и случается резко, когда этого никто не ожидает. Этому предшествуют длительные переживания, напряжение, депрессия. Демонстративный суицид совершается для привлечения внимания к себе и не имеет истинного желания прекращения жизни. Также есть ещё скрытый суицид (косвенное самоубийство – это поведение, которое опасно для жизни и сопровождается высокой вероятностью летального исхода. Часто такие действия совершаются в результате аффекта [1].

Принятие решения по поводу самоубийства не происходит мгновенно. Подростки задаются вопросами о смерти и смысле жизни, они не видят другого решения своих проблем. Продумывают свои действия и составляют разработанный план. Далее возникают суицидальные намерения, которые ведут к попытке или самому самоубийству. Подростки часто высказывают близким свои намерения [3].

Исходя из этого, можно сделать вывод, что крайне важными являются индивидуальные особенности самого подростка и стиль детско-родительских отношений.

Решение этой проблемы возможно только общими усилиями специалистов системы здравоохранения, образования, социальных работников, работников правоохранительных органов [1].

Сохранение жизни является одной из главных задач нашего общества. Ко всем намёкам на суицид нужно относиться со всей серьёзностью. Если человек кричит о помощи, значит он нуждается в ответной реакции [3].

В профилактике депрессий у подростков важную роль играют родители. Необходимо разговаривать с ребёнком, задавать ему вопросы о его состоянии, показывать позитивные стороны его личности. Не нужно сравнивать его с другими детьми. Это только усугубит ситуацию. Можно обратиться за помощью к специалисту – психологу или психотерапевту [4].

Ещё одним элементом профилактической работы является создание положительного психологического климата в учебном заведении и семье – привлечение молодых людей к общественной деятельности, культурно-воспитательным мероприятия, способствующих формированию положительных эмоций [4].

Выводы:

1. Проблема самоубийств довольно остро стоит в современном обществе.

2. За последнее время значительно выросло число людей, покончивших жизнь самоубийством, больший процент из которых – это несовершеннолетние дети и молодёжь в возрасте до 20 лет.

3. Основные причины самоубийства – это нарушение отношений ребёнка с родителями и близкими друзьями, проблемы в школе, университете, на работе, материальные трудности, тяжёлые заболевания. В группе риска люди с затуманенным сознанием, страдающие алкогольной и наркотической зависимостью.

4. Необходимо уделять особое внимание профилактике самоубийств. Только благодаря совместным усилиям родителей, преподавателей, психологов, психотерапевтов, правоохранительных органов и других можно предотвратить последствия.

Список использованных источников

1. Алпатова С.Ю. Проблема детского суицида. Причины, статистика, профилактика / С.Ю. Алпатова // Закон и право. – 2021. – №12. – С. 114-117.

2. Ахмадалиева А.А. Проблема суицида среди подростков и роль семьи в профилактике суицидального поведения / А.А. Ахмадалиева, А.А. Бехтер // Инновации. Наука. Образование. – 2020. – №22. – С. 20-22.

3. Бураева Л.А. Об актуальных проблемах пропаганды детского суицида в интернет пространстве/ Л.А. Бураева, С.П. Федоренко// Евразийский юридический журнал. – 2021. - № 9. – С. 422-424.

4. Казберов П.Н. Определение факторов риска суицидального поведения в пенитенциарной системе/ П.Н. Казберов// Международный научно-исследовательский журнал. – 2022. – № 11. – С. 2.

5. Султанова А.Н. Особенности эмоциональной регуляции у лиц с аутодеструктивным поведением/ А.Н. Султанова// Международный научно-исследовательский журнал. – 2023. – №1. - С. 4.

6. Черникова Е.Г. Проблема изучения факторов подросткового суицида и его профилактики в современных научных исследованиях / Е.Г. Черникова// Глобальная экономика и образование. – 2023. – Т. 3, № 2. – С. 98-106.

THE PROBLEM OF SUICIDE IN MODERN SOCIETY

M.S. Sheikhova, B.N. Nosalenko

Don state agrarian university
Rostov-on-Don, s. Persianovsky, Russia

Рассмотрены причины и главные отличия самоубийств у людей в подростковом и взрослом возрасте. Определены основные аспекты решения и профилактики проблемы в современном обществе.

Ключевые слова: самоубийство, суицид, подростки, причина, профилактика.

УДК 316.48

СЕМЕЙНЫЕ КОНФЛИКТЫ И ИХ РОЛЬ В СОЦИАЛИЗАЦИИ РЕБЁНКА

М.С. Шейхова, Б.Н. Носаленко

Донской государственный аграрный университет,
г. Ростов-на-Дону, п. Персиановский, Россия

Рассмотрена актуальная проблема семейных конфликтов в современном обществе, их негативные последствия, способы решения и профилактики, а также влияние этих конфликтов на социализацию и дальнейшую жизнь ребёнка.

Ключевые слова: конфликт, семейный конфликт, ребёнок, подросток, негативные последствия.

Проблема семейных конфликтов стоит очень остро в современном обществе, и несёт в себе ряд негативных последствий для жизни, психического и физического здоровья ребёнка.

Семья – это древнейший институт человеческого взаимодействия, уникальное явление современного общества. Это малая социальная группа, форма организации личного быта, основанная на супружеском союзе и родственных связях (на отношениях между мужем и женой, родителями и детьми, братьями, сёстрами и другими родственниками, живущими вместе и ведущие совместное хозяйство). Важнейшей особенностью семейных отношений является то, что их основное содержание составляют как межличностные отношения (любовь, родство), так и правовые, нравственные обязательства (репродуктивная, воспитательная функции, взаимопомощь, поддержание здоровья, организация досуга и отдыха и другие) [4]. Семья играет важную роль в социализации ребёнка или подростка. Семейные ценности и нормы являются основой его социализации.

В нашем мире нет ни одной семьи, где ни разу не возникали бы разногласия между двумя родителями, между родителями и детьми. Учёные Ю.А. Канатаев и В.Н. Кудрявцев отметили вполне нормальное явление в том, что семейные конфликты неизбежны [2]. Семейные ссоры являются одной из самых распространённых форм конфликтов. По оценкам специалистов, в 80-85% семей происходят разногласия, а в остальных 15-20% возникают конфликты по различным поводам [4].

Само название этого социального явления происходит от латинского conflictus, что означает «столкновение, серьёзное разногласие, спор».

Причины поведения двух и более сторон в конфликтах сводятся к стремлению удовлетворять лишь свои потребности.

Мнение, что в благополучной семье не бывает разногласий, является ошибочным, поскольку с помощью конфликтов люди решают проблемы семьи, и если в ссоре исключить негативные выражения и эмоциональные нападки, то вполне вероятно решить проблему конструктивно [2].

Существуют такие причины супружеских конфликтов: неуважительное отношение к своему партнёру, неудовлетворённость обоих супругов в ласке, заботе, внимании; ссоры из-за пристрастия одного из партнёров к спиртным напиткам, азартным играм; финансовые затруднения и разногласия между супругами, бытовые конфликты.

В семейном конфликте больше всех страдают дети. Ведь даже единственный случай конфликта между родителями может внушить ребёнку чувство беспокойства, страха, что в свою очередь повлечёт за собой психологическое напряжение [2].

В современном мире участились случаи разводов. Чаще всего ребёнок в конфликте стоит между родителями. Дети очень тонко чувствуют ссоры мамы и папы. Чаще всего бывает, что ребёнок выступает за одного

из родителей. Такое поведение может привести в дальнейшем к появлению у него эгоизма, лицемерия, и тот научится получать выгоду из конфликта.

Также часто родители решают свои проблемы за счёт ребёнка, при этом не понимают, что причиняют боль и страдания ему своими требованиями, претензиями, заставляя встать ребёнка на сторону папы или мамы. В связи с этим, у ребёнка всё больше происходит психологическое истощение, ведь ребёнок любит обоих родителей, и он начинает лицемерно себя вести по отношению к ним [2]. Наблюдая за поведением родителей, ребёнок формирует модель отношений и взаимодействия с другими людьми [3].

Чаще всего последствия конфликта разрушительны для психики, как родителей, так и ребёнка. В общении между супругами появляются обиды, недоверие, непонимание, затем отчуждение, неприятие, что часто приводит к разрушению семьи. Ребёнок может замкнуться в себе, дистанцироваться от них. В будущем это может сказаться на адаптации ребёнка в обществе и на формировании определённых черт характера: скрытности, безразличия и отсутствия эмпатии. Ребёнок может начать вести себя агрессивно, импульсивно или депрессивно. Уже в раннем возрасте он может начать проявлять агрессию и неприязнь по отношению к окружающим, начнёт воровать, уходить из дома [3].

Помимо отрицательного влияния на социализацию ребёнка, семейные конфликты могут оказывать и положительное. Они могут помочь подростку развить навыки решения проблем, адаптации и компромисса [5].

Чтобы семейный конфликт не вышел за пределы разумного, родители должны думать о том, что за свои разногласия они не должны перекладывать ответственность на кого-либо, а именно на ребёнка [2].

При возникновении конфликтной ситуации в присутствии детей, её обязательно необходимо закончить на положительной ноте, потому что ребёнок не должен чувствовать агрессию между родителями.

Если же ссору не получилось разрешить мирно, нужно как можно дальше оградить своего ребёнка от конфликта. Необходимо понять, что отношения с близким человеком важнее своих собственных принципов. Каждому ребёнку в жизни необходима опора и защита со стороны родителей. Конфликтная ситуация не приносит никакого позитива для ребёнка и необходимо думать о возможных проблемах в будущем из-за этой ситуации намного больше, чем о своих собственных амбициях [2].

Последствия семейных конфликтов отражаются не только на состоянии детской души, но и на всей дальнейшей жизни, так как дети из конфликтных семей выходят с глубокими внутриличностными конфликтами. Эмоциональная нестабильность семейных, супружеских и родительских отношений, отсутствие единства мнений и солидарности родителей в их педагогическом воздействии на ребёнка – всё это часто приводит к формированию у него чувства страха, неуверенности в себе, в своих силах и способностях, к замкнутости, нелюдимости [1].

Это может сказаться на их собственных семьях и детях, потому что семья, в которой вырос ребёнок, даёт образец для построения своих соб-

ственных отношений. Психологи отмечают, что ребёнок впервые осваивает роли отца и матери, мужа и жены, мужчины и женщины в процессе ежедневных контактов, общения с родителями, близкими людьми. Через общение с родителями происходит его вхождение в мир человеческих отношений [1].

Закономерно, что молодые люди, перенявшие негативные черты поведения своих родителей, испытывают в жизни гораздо большие трудности: их семейная жизнь начинается с того, что им приходится переучиваться, то есть заново учиться искусству жить в семье. Переучивание требует дополнительных сил – как от человека, так и от окружающего его мира, прежде всего близких ему людей [1].

Дети, пережившие ссоры между родителями, получают неблагополучный старт в жизни. Отрицательные воспоминания детства очень вредны, они обусловливают соответствующий образ мышления, чувства и поступки во взрослом возрасте. Поэтому родители, не умеющие найти взаимопонимание друг с другом, должны всегда помнить о том, что даже при неудачном браке в семейные конфликты не должны втягиваться дети [1].

Родительский контроль также играет важную роль в социализации подростка. Родители устанавливают правила, ограничения и наказания, чтобы обеспечить ему безопасность и развитие [5].

Разногласия в любой семье, какой бы дружной она ни была, неизбежны, потому что в ней живут бок о бок люди с разными потребностями, взглядами, интересами, установками и особенностями.

Психологами выявляется несколько типичных вариантов завершения конфликтов. Первый – принуждение (навязывания такого решения, которое устраивает лишь инициатора конфликта). Второй вариант - конфронтация: никто из участников конфликта не принимает позицию другого, накапливает негатив, дело доходит до личных оскорблений, общие интересы семьи отодвигаются на задний план, а у её членов нарастает стрессовые состояния. Третий вариант – уход от разрешения возникшего противоречия. Четвёртый вариант – сглаживание конфликта. Пятый – это компромисс, который, по моему мнению, наиболее выгодный.

Психологи считают, что во время конфликта важно не критиковать другого родителя, не настраивать ребёнка против него; контролировать себя, быть терпеливым, доброжелательным и уважительно относиться к собеседнику; дать собеседнику выговориться; спокойно и уверенно излагать свою точку зрения; при осложнении ситуации остановиться первым и предложить обсудить предмет спора позже, когда ребёнка не будет рядом; сменить тему или спросить у собеседника, в чём он видит решение проблемы; не оскорблять собеседника; если вы понимаете, что были неправы, извинитесь; не оправдываться и ничего не доказывать; если собеседник не может остановиться, остановитесь первым [1].

Чтобы предотвратить конфликты в семье, необходимо проявлять взаимное уважение, стремление к компромиссу, терпение, умение прощать ошибки, доверительность отношений, сопереживание и сочувствие.

Выводы:

Проанализировав данные литературы и ссылаясь на собственное мнение, можно сделать следующие выводы. Семейные конфликты – это одна из самых распространённых проблем современного общества. Больше всего такому негативному воздействию подвержены дети и подростки. Если ребёнок вырастает в семье, где хотя бы изредка происходят такие ситуации, то он может перенести такую же модель поведения во взрослую жизнь. Конфликты способны оказывать негативное влияние на дальнейшую социализацию ребёнка в школе, среди друзей, в институтах и так далее. Необходимо вовремя регулировать возникающие конфликтные ситуации. В случае невозможности их решения внутри семьи обращаться за помощью к психологу.

Список использованных источников

1. Бурмистрова М.С. Влияние семейных конфликтов на эмоциональное состояние детей/ М.С. Бурмистрова, В.А. Инварова // Научный формат. – 2020. – №11. – С. 7-10.
2. Гаттарова Л.Х. Влияние семейных конфликтов на социализацию детей/ Л.Х. Гаттарова, О.С. Егорова// Гуманитарные науки. Студенческий научный форум. – 2020. – Т. 4. – С. 54-57.
3. Ильина И.Ю. Конфликт интересов детей и других родственников ребёнка в семейных правоотношениях/ И.Ю. Ильина // Конституция Российской Федерации и современный правопорядок. – 2019. – № 3. – С. 105-108.
4. Кубекова А.С. Особенности реагирования детей на семейные конфликты / А.С. Кубекова // Актуальные научные исследования в современном мире. – 2021. – № 3. – С. 10-12.
5. Кужулова З.З. Проблема влияния семейных конфликтов на воспитание детей/ З.З. Кужулова, М.З. Рашидова// Актуальные проблемы педагогики и психологии. – 2021. – №7. – С. 86-91.

FAMILY CONFLICTS AND THEIR ROLE IN CHILD SOCIALIZATION

M.S. Sheikhova, B.N. Nosalenko

Don state agrarian university,
Rostov-on-Don, s. Persianovsky, Russia

The article considers the actual problem of family conflicts in modern society, their negative consequences, ways of solving and prevention, as well as the impact of these conflicts on the socialization and further life of a child.

Keywords: conflict, family conflict, child, child, negative consequences.

УДК 338

ФОРМИРОВАНИЕ ФИНАНСОВЫХ РЕЗЕРВОВ В УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

Е. П. Шешина[1]

Самарский государственный экономический университет, г. Самара, Россия

В отечественной науке вопросы теории и практики учета и нормативных резервов мало исследованы и методологически недостаточно разработаны. В статье рассматриваются группы обязательных резервов, определяется их место в структуре учета, анализируется допустимость трактовки отдельных составляющих обязательных резервов.

Ключевые слова: уставной резерв, бухгалтерский учет, принцип, коммерческая организация, основные средства.

Как показывает мировая практика, один из способов защитить себя от рисков – иметь систему резервного копирования. Резервы, создаваемые в организации, направлены на обеспечение устойчивого развития и устойчивости к внешним воздействиям, а также нейтрализацию и своевременную компенсацию возможных негативных последствий. Резервы, создаваемые и используемые в соответствии с законодательными, нормативными и учредительными документами, предназначены, прежде всего, для покрытия непредвиденных потребностей, расходов на страхование рисков, то есть будущих расходов. Основная задача резервов – повышение финансовой устойчивости организации путем нивелирования и страхования рисков.

Резервы – это определенные суммы, которые заложены в бюджете будущих расходов, т.е. суммы, которые позволяют настраивать текущие отчеты. Рассмотрим на примере. Предположим, что с января по апрель компания создает резерв на оплату отпусков и выделяет для этого средства. Средства будут использованы для выплаты отпускных, пик которых приходится на май и сентябрь. Но компания не просто признает расходы с мая по сентябрь, но и начинает отражать их в бухгалтерском учете заранее, с января по апрель. С началом весенне-летнего сезона часть отпускных будет поступать из резервов, а часть – из текущих расходов. Это означает, что расходы на отпуск остаются неизменными круглый год. Без резерва компания достигла бы своего пика расходов в период с мая по сентябрь.

---

[1] Научный руководитель - **Заступов Андрей Владимирович**, кандидат экономических наук, доцент, кафедра экономики, организации и стратегии развития предприятия, Самарский государственный экономический университет, г. Самара, Россия, e-mail: oiler79@mail.ru

В российской практике используются три вида оценочных резервов:

– по сомнительным долгам;

– списание финансовых вложений;

– снижение стоимости основных средств.

Для каждой отмены переоценки ведется отдельный сводный счет.

Для поставщика продукции с отсрочкой платежа является достаточно рискованной формой оплаты. Однако поставщики часто расходятся во мнениях по этому вопросу. И в этом случае у них есть дебиторская задолженность. Если покупатель не передаст деньги в установленный срок, в соответствии с Гражданским кодексом РФ, по истечении трех лет (это общий срок исковой давности), продавец обязан списать свой долг до потери свойство. Это происходит, если организация не создает резерв по сомнительным долгам.

Если операции по списанию задолженности продолжаются, организация имеет право создать резерв по сомнительным долгам, что позволяет ей досрочно уменьшить свою прибыль на сумму непогашенной задолженности, еще не списав ее.

Резерв сомнительных долгов создается для расчетов с другими организациями и гражданами за продукцию, товары, работы и услуги на основании перечня дебиторской задолженности организации с распределением сумм резерва по финансовым результатам организации.

Периодичность инвентаризации дебиторской задолженности и порядок создания резерва по сомнительным долгам должны быть утверждены в учетной политике.

Расчетное обязательство по оплате предстоящих праздников является одним из обязательных резервов в бухгалтерском учете. Важно помнить, что:

– создание резерва для учета отпусков является обязанностью каждой компании, имеющей сотрудников (за исключением малых компаний, ведущих упрощенный учет (п. 3 ПБУ 8/2010));

– создание резерва связано с необходимостью выполнения требований трудового законодательства относительно необходимости предоставления работникам оплачиваемого отпуска (ст. 114–115 ТК РФ);

– сумма резерва отпусков, включенная в отчет, позволяет его пользователям сделать правильные выводы о наличии обязательств по отпускам на отчетную дату.

Схема ее создания не регламентирована законом, однако при ее разработке следует учитывать несколько основных правил:

– принцип периодичности: обязательство по оценке праздников создается на каждую отчетную дату;

– правило разумности: компания имеет право выбирать критерий резервирования (отдельно для каждого сотрудника, по отделу или для компании в целом) в зависимости от размера компании и условий ведения бизнеса;

– правило тождественности счетов – статьи расходов, на которые относятся отпускные резервные отчисления, совпадают с расходной статьей, в которую включается зарплата сотрудников.

Компания, оформляющая бронирование отпуска, имеет право выбрать метод расчета стоимости обязательства по отпуску. Единственное требование – используемый алгоритм обеспечивает максимально достоверный результат.

На практике широко используются следующие методы:

– нормативный (налоговый) метод – расчет отчислений в резерв осуществляется по правилам Налогового кодекса Российской Федерации (статья 324.1 НК РФ);

– метод МСФО;

– пропорциональный метод – по следующей схеме: за первый месяц работы после отпуска или приема на работу обязательство компании перед работником составляет примерно 1/11 от прибавки к зарплате; Аналогично по окончании следующих рабочих месяцев обязанность по отпуску рассчитывается пропорционально количеству отработанных месяцев;

– среднедневной метод (групповой или индивидуальный) – сумма обязательства по отпускам рассчитывается по группе работников или индивидуально по каждому из них исходя из количества заработанных неиспользованных дней отпуска на каждую отчетную дату.

– средства, предоставленные учредителями, составляют постоянную часть капитала, стоимость которого остается неизменной в течение длительного времени.

В состав первоначально инвестированного капитала, помимо уставного капитала, входят премии, возникающие в результате превышения цены размещения акций (акций) над их номинальной стоимостью, зафиксированной в учредительных документах, а также положительные курсовые разницы, связанные с с договорами с учредителями о взносах в уставный (складочный) капитал организаций.

Следующим элементом капитала организации является резервный капитал (фонд). Он справедливо признается частью реинвестированного капитала, поскольку формируется за счет нераспределенной прибыли и фактически выступает ее частью. Эта часть считается неприкосновенной и предназначена исключительно для покрытия возможных убытков и компенсации различных непредвиденных убытков.

Таким образом, резервный фонд выполняет свою главную задачу: обеспечивает реализацию концепции поддержания капитала, что, в свою очередь, способствует реализации предположения об организационной преемственности.

Создание резервов не является обязательным. Если организация не создает резервы по принятому принципу бухгалтерского учета, она может сразу же списать непредвиденные расходы на себестоимость продукции (работ, услуг), по которой резерв не был создан, что в конечном итоге при-

ведет к значительному увеличению объемов производства. затраты. в данный период или к отрицательному финансовому результату. Во избежание возникновения подобных проблем в организациях как бухгалтерское, так и налоговое законодательство РФ предусматривает возможность создания в организации различного рода резервов с целью равномерного распределения данного вида затрат среди издержек производства и оборота, которые подлежит урегулированию.

Создание резервов подлежит проверке учетной политикой организации. При этом учетная политика, помимо учета факта создания конкретных резервов в рамках учетной политики, должна отражать и надежные методы расчета оценок создания резервов предстоящих платежей.

Организации следует издать приказ о создании своеобразного резерва будущих платежей, который пригодится при защите своей позиции в суде по налоговым спорам.

Будущие расходы включаются в себестоимость отчетного периода поровну. Для обеспечения достаточно стабильных финансовых результатов хозяйственной деятельности в будущем целью создания резервов является равномерное (ежемесячное или ежеквартальное) отнесение будущих расходов на себестоимость продукции (работ, услуг).

Список использованных источников

1. Басовский Л.Е. Экономический анализ (комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности) / Л.Е. Басовский, А.М. Лунева, А. Л. Басовский. – М.: ИНФРА-М, 2019. – 251 с.

2. Гурфова С.А. Управление собственными финансовыми ресурсами организаций / С.А. Гурфова, Д.А. Богатырева // Социальные науки. – 2018. – Т. 1. – № 1-1 (11). – С. 43-49.

3. Заступов А.В. Инструменты стратегического планирования на предприятии / А.В. Заступов // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2020. – № 1-1. – С. 316-319.

4. Заступов А.В. Развитие промышленных кластеров через формирование цифровых инноваций / А.В. Заступов // Бизнес. Образование. Право. – 2021. – № 1(54). – С. 153-158. – DOI 10.25683/VOLBI.2021.54.145. – EDN JYNIES.

5. Заступов А.В. Стратегия инновационного развития региона с использованием кластерных инициатив / А.В. Заступов // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2016. – № 1(135). – С. 22-28. – EDN VRVHHB.

6. Москвитин А.В. Управление портфелем проектов как инструмент реализации бизнес-стратегии / А.В. Москвитин, А.В. Заступов // Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями: Межвузовский сборник научных трудов. – 2021. – № 1. – С. 48-53.

7. Положение по бухгалтерскому учету. Изменения оценочных значений ПБУ 21/08 / Утверждено Приказом Министерства финансов России от 06.10.2008 г. № 106н (с изм. и доп.) [Электронный ресурс]. – URL: http://www1.minfin.ru/common/img/uploaded/library/2008/10/PBU_21.pdf

8. Усенко, А.М. Финансовые ресурсы как объект финансовых отношений коммерческих организаций / А.М. Усенко // Финансовые исследования. – 2018. – № 2 (47). – С. 123-127.

FORMATION OF FINANCIAL PROVISIONS IN THE ACCOUNTING POLICY OF THE ENTERPRISE

E.P. Sheshina

Samara State University of Economics,
Samara, Russia

In domestic science, issues of theory and practice of accounting and regulatory reserves have been little studied and methodologically insufficiently developed. The article examines groups of required reserves, determines their place in the accounting structure, and analyzes the admissibility of the interpretation of individual components of required reserves.

Key words: statutory reserve, accounting, principle, commercial organization, fixed assets.

УДК 364.016

ЗНАЧЕНИЕ КОМПЛЕКСНОЙ РЕАБИЛИТАЦИИ УЧАСТНИКОВ ВОЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ. ВЗГЛЯД В ПРОШЛОЕ

И.В. Широков

Филиал российского государственного социального университета,
г. Павловский Посад, Россия

Актуальность решения проблем участников военного конфликта носит важный характер для социальной политики государства. Исследование социального анамнеза граждан, призванных и участвующих в военных конфликтах, приводит к выводу о необходимости разработки и реализации индивидуальной программы их реабилитации. Ретроспективный анализ послевоенного времени 1946-1953гг даст возможность избежать падения

уровня и качества жизни участников военных действий и членов их семей.

Ключевые слова: гражданин, меры поддержки, военные действия, участник военных конфликтов, реабилитация, семья, общество.

Люди, движимые чувством патриотизма в исполнении своего долга перед Родиной, встают плечом к плечу в укрытиях и не дают шанса врагу на победу. Сталкиваясь с необходимостью мобилизации в вооруженные силы, временным отсутствием кормильца в семье, утратой дохода и другими проблемами, Правительством Российской Федерации в соответствии со статьей 7 Конституции РФ[1], были разработаны и внедрены ряд мер социальной поддержки населения. Выплаты денежных пособий и заработной платы, сохранение и закрепление рабочего места за мобилизованным, всесторонняя социальная поддержка вместе проживающих членов семьи участника военных действий.

Как отмечает Е.И. Холостова [2], реабилитация должна быть направлена на все аспекты жизни человека. Восстановление прав и сохранение его доброго имени, а также возобновление или компенсация нарушенных функций организма и трудоспособности. Гражданам, получившим увечья приведшим к инвалидности, государство гарантирует проведение комплекса мероприятий по переобучению и трудоустройству, в соответствии с их квалификацией, состоянием здоровья и личными предпочтениями. Истинной целью реабилитации является возобновление прежней профессиональной деятельности в полном её объеме и возвращение участника военных действий в систему социальных отношений.

Итак, рассматривая послевоенное время 1945-1953 гг., мы можем увидеть, что демобилизованные солдаты сталкивались с трудностями психологического характера, связанными с перестановкой на новые задачи мирного времени. Отсутствие отпусков фронтовиков, исключая отпуска по ранениям, перманентное психологическое перенапряжение приводило к психологическому истощению и хронической усталости. Как пишет Ю.С. Николаев, нервно-эмоциональные напряжения лишают покоя и радости и приводят к развитию неврозов [3]. А неврозы в свою очередь являются «спусковым крючком» в развитии сердечнососудистых заболеваний, проблем с желудочно-кишечным трактом и других различных заболеваний. Следует отметить, что в учреждениях занимающимися такими гражданами ощущалась нехватка квалифицированного персонала. Не пролечившиеся фронтовики ввиду отсутствия ухода и своевременной реабилитации, умирали от осложнений травм и заболеваний. Не менее остро стояли вопросы с трудоустройством инвалидов потерявших конечности или лишившихся зрения, на работу их принимали с неохотой или не принимали совсем. Денежных выплат по инвалидности катастрофически не хватало. Это привело к развитию нищенства искалеченных войной людей.

Также нельзя не отметить экономические и другие социальные проблемы людей: потеря кормильцев, урожая, жилья, личного подсобного хозяйства, рабочих мест, смерть детей. Много граждан, не получивших образование и мирной профессии, ушедших на фронт со школьной скамьи, столкнулись с нехваткой средств существованию. Проводя анализ послевоенного времени нельзя не отметить, что многие проблемы решались медленно. Однако, как отмечает Е.Ю. Зубкова, послевоенная жизнь [4] некоторого числа фронтовиков сложилась в лучшую сторону. Люди продолжили обучение, прерванное во время войны, поступили в высшие учебные заведения, получали значимую должность, устроились на хорошую работу. Жизнь социума постепенно налаживалась. Прирост населения увеличивался, развивалась экономика и сельское хозяйство.

«Нельзя без сострадания смотреть на то, что там [в Донбассе] происходит. Необходимо было немедленно прекратить этот кошмар - геноцид в отношении проживающих там миллионов людей, которые надеются только на Россию, надеются только на нас с вами. Именно эти устремления, чувства, боль людей и были для нас главным мотивом принятия решения о признании народных республик Донбасса" - из обращения, действующего президента РФ В.В. Путина к гражданам России в связи с началом специальной военной операции на Украине 24 февраля 2022 года.

Начало событий февраля 2022 года дало новый виток в развитии и организации социальной помощи в субъектах Российской Федерации. По поручению губернатора московской области А. Ю. Воробьева были созданы и открыты: центры поддержки семей участников специальной военной операции, учреждения реабилитации военнослужащих получивших ранения в результате выполнения боевых задач. В центрах поддержки предоставляется юридическая, социальная, психологическая помощь. Также активно работает государственный портал, где скапливается вся информация от жителей региона, по вопросам оказания содействия в получении тех или иных услуг. Демобилизованным или уволенным военнослужащим оказывается содействие в получении услуг медицинской, профессионально-трудовой и социальной реабилитации. Медицинская часть реабилитации включает в себя оказание непосредственно медицинской помощи, в том числе высококвалифицированной, обеспечение лекарственными препаратами, санаторно-курортным лечением и прочими услугами. Социальная реабилитация предоставляет услуги по оказанию социально-психологической помощи, социальной адаптации [5], прохождению физкультурно-оздоровительных мероприятий. Профессионально-трудовая реабилитация направлена на обеспечение участнику возможности получить или сохранить подходящую работу. Тем самым способствовать их социальному слиянию, обеспечению материальной независимости, возможности самообеспечения и повышению социального положения. Включает в себя трудотерапию, овладением новыми знаниями и информационными технологиями в выбранной профессии.

Резюмируя, вышеизложенное мы можем сделать вывод, что реабилитация любого человека это комплексная многоплановая задача для специалистов медицинского профиля, социальных работников, юридических лиц и омбудсменов. Принимая во внимание ретроспективность задач о недопущении стагнации государства и его населения, принимаются все меры по протекции нуждающихся граждан. Настоящие результаты исследования подтверждают, что участникам военных действий и членам их семей оказывается помощь не только на государственном уровне, но и на частном: неравнодушные лица и волонтеры. В заключение, нужно сказать о том, что поддержка семей участников боевых действий благоприятно сказывается на самих военнослужащих. Находясь на территории военных действий и выполняя поставленные задачи, участники, имея информацию о своих близких, могут оградить себя от негативизма и сохранять собственный положительный эмоциональный фон. А, как известно, позитивный психологический настрой человека это уже половина успеха в его реабилитации и выздоровлении. Кто знает, сколько удалось бы спасти военных людей с ранениями, травмами в то время, имея в арсенале современные знания медицины, реабилитации, психологии, социологии.

Список использованных источников

1. Конституция Российской Федерации (с гимном России). – Москва: Проспект, 2022. – 64 с. – С 5.

2. Российская энциклопедия социальной работы / Под общ. ред. д.и.н., проф. Е.И. Холостовой. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2016. – 1032 с. – С 661- 662.

3. Николаев Ю.С., Нилов Е.И. «Простые истины». – М.: Физкультура и спорт, 1983. – 120с., ил. – (Физкультура и здоровье). - С 11-13.

4. Зубкова Е.Ю. Послевоенное советское общество: политика и повседневность. 1945–1953. – М.: «Российская политическая энциклопедия» (РОССПЭН), 1999. – 229 с. – С 27 - 33.

5. Холостова Е.И. Социальная работа с инвалидами: Учебное пособие. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2006. – 240 с. – С 38-40.

THE IMPORTANCE OF COMPREHENSIVE REHABILITATION OF PARTICIPANTS IN MILITARY OPERATIONS. A LOOK INTO THE PAST

I.V. Shirokov

Branch of the Russian State Social University,
Pavlovsky Posad, Russia

The relevance of solving the problems of participants in a military conflict is important for the social policy of the state. A study of the social history of cit-

izens conscripted and participating in military conflicts leads to the conclusion that it is necessary to develop and implement an individual program for their rehabilitation. A retrospective analysis of the post-war period 1946-1953 will make it possible to avoid a decline in the level and quality of life of participants in military operations and members of their families.

Keywords: citizen, support measures, military actions, participant in military conflicts, rehabilitation, family, society.

УДК 343.5

ПОСЛЕДСТВИЯ ВОВЛЕЧЕНИЯ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНЕГО В СОВЕРШЕНИЕ АНТИОБЩЕСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ, ПРЕДУСМОТРЕННЫХ СТ. 151 УК РФ

А.Р. Шишкина

Саратовская государственная юридическая академия, г. Саратов, Россия

Рассмотрены особенности последствий вовлечения несовершеннолетних в совершение антиобщественных действий. Определены основные направления решения проблемных вопросов в юридической сфере несовершеннолетних субъектов, регулируемых статьей 151 Уголовного кодекса Российской Федерации.

Ключевые слова: вовлечение несовершеннолетних в совершение антиобщественных действий, особенности состава исследуемого преступления, факты вовлечения несовершеннолетнего в совершение антиобщественных действий, направления российской государственной политики.

Формирование достойных условий для всестороннего развития несовершеннолетних, наряду с обеспечением их благополучного и безопасного детства, является одним из важнейших направлений российской государственной политики, что следует как из положений Конституции Российской Федерации, так и иных нормативных правовых актов [7]. В подобном аспекте установление уголовной ответственности за вовлечение несовершеннолетних в совершение антиобщественных действий является необходимым. «Совершение преступления требует неотвратимой ответственности» [4, с. 159], которая реализуется, в частности, уголовной ответственностью за вовлечение несовершеннолетнего в совершение антиобщественных действий. Одновременно с этим данные официальной судебной статистики свидетельствуют о незначительном количестве лиц, осужденных за совершение преступления, предусмотренного ст. 151 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее – УК РФ) [9]: так, за 2022 год к уголовной

ответственности по указанному составу привлечено 147 лиц, за 2021 год к ответственности за аналогичное деяние привлечено 173 лица, за 2020 год – 143 лица [8], что может рассматриваться как свидетельство высокой латентности указанного вида преступления, а также как подтверждение недостаточности существующих уголовно-правовых мер борьбы в исследуемом случае.

Следует признать, что вовлечение несовершеннолетних в антиобщественную деятельность является недостаточно разработанной в науке проблемой, несмотря на наличие ряда назревших практических проблем. Отсутствует среди ученых единое мнение относительно общественной опасности такого вовлечения, недостаточно внимания уделяется и исследованию субъективных признаков состава.

Определение последствий вовлечения несовершеннолетнего в совершение антиобщественных действий исходит из особенностей состава исследуемого преступления, которые в наиболее обобщенном виде могут быть сведены к следующим положениям. Непосредственным объектом преступления выступает право ребенка на нормальное психофизическое развитие и образ жизни. Объективная сторона преступления (ст. 151 УК РФ) заключается в вовлечении несовершеннолетнего в антиобщественную деятельность [3, с. 106], при этом понятие вовлечения уголовное законодательство не устанавливает, оно толкуется судебной практикой [6]. Одним из критериев разграничения исследуемого вида преступления с аналогичным административным правонарушением выступает такая характеристика объективной стороны преступления как «систематичность», под которой, исходя из материалов практики, понимается не менее трех установленных фактов вовлечения несовершеннолетнего в совершение антиобщественных действий. Характеристикой субъективной стороны исследуемого преступления выступает наличие только прямого умысла, преступник при этом должен обладать сведениями о возрасте вовлекаемого лица. Субъектом же преступления может выступать только лицо, достигшее возраста 18-ти лет, в отдельных случаях такой субъект является особо специальным, например, родитель [2, с. 156]. Причем наиболее опасным представляется совершение деяния родителями ребенка, которые «злоупотребляя своей властью, например, в форме жестокого обращения с ребенком, способствуют тем самым формированию у него наклонностей правонарушающего характера» [5, с. 112]. А именно «семья, являясь неотъемлемой составляющей «здорового» функционирования всего общества» [10, с. 1027], ответственна за нравственное развитие ребенка.

Определяя последствия за совершение преступления, предусмотренного ст. 151 УК РФ, следует исходить из того, что наказание есть лишение или ограничение прав и свобод лица (ч. 1 ст. 43 УК РФ), не преследует цели причинения физических или иных страданий, его применение связывается с восстановлением социальной справедливости, исправления виновного лица, а также реализации превентивной функции уголовного закона [2, с. 145]. В качестве санкции за совершение преступления, предусмот-

ренного ст. 151 УК РФ, законодатель определяет самым строгим наказанием лишение свободы на срок до шести лет по квалифицированному составу, что позволяет относить исследуемое преступление к преступлениям категории средней тяжести.

Освобождение от наступления уголовно-правовых последствий вовлечения несовершеннолетнего в совершение антиобщественных действий возможно в случае, если такое вовлечение в бродяжничество осуществлено специальным субъектом – родителем, а также обусловлено наличием тяжелых жизненных обстоятельств, непосредственно связанных с утратой источника средств существования или утратой жилища. Иные лица, способные выступать субъектами исследуемого преступления, от уголовной ответственности при указанной оговорке не освобождаются, что способствует установлению предпосылок для защиты прав несовершеннолетних от негативного воздействия на них третьих лиц.

Таким образом, вовлечение несовершеннолетних в совершение антиобщественных действий следует рассматривать как преступление, характеризующееся высоким уровнем общественной опасности. В настоящее время отмечается низкая эффективность уголовно-правовых мер борьбы с исследуемым видом преступления, что может быть объяснено как наличием правовых, так и процессуальных проблем: отсутствием нормативного закрепления в нормах УК РФ понятий «вовлечение» и «систематичность», сложностями в доказывании указанных преступлений. Соответственно, подобное влечет за собой и затруднения в применении последствий противоправного поведения, устранение которых непосредственно зависит от точности уголовно-правовых конструкций и повышения эффективности механизма уголовно-правового воздействия.

Список использованных источников

1. Комментарий к Уголовному кодексу РФ в 4 т. Том 1. Общая часть / В.М. Лебедев и др.; ответственный редактор В.М. Лебедев. М.: Издательство Юрайт, 2023. – 316 с.

2. Комментарий к Уголовному кодексу РФ в 4 т. Том 2. Особенная часть. Разделы VII–VIII/ В.М. Лебедев и др.; ответственный редактор В.М. Лебедев. М.: Издательство Юрайт, 2023. – 371 с.

3. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации (постатейный) / под ред. Г.А. Есакова. М.: Проспект, 2021. – 291 с.

4. Красовская О.Ю. Реализация профилактики преступного поведения в обществе организациями трудоустройством осужденных к исправительным работам/ О. Ю. Красовская // Роль юридических и социальных наук в развитии современного общества: Сборник статей по материалам Всероссийской научно-практической конференции, Владивосток, 30–31

марта 2023 года. Владивосток: Общество с ограниченной ответственностью "ИЗДАТЕЛЬСТВО ДАЛЬНЕВОСТОЧНОГО УНИВЕРСИТЕТА", 2023. – С. 159-162.

5. Красовская О.Ю. Уголовно-правовые меры воздействия на родителей, злоупотребляющих родительской властью / О.Ю. Красовская // Вестник Саратовской государственной академии права. – 2006. – № 6(52). – С. 111-114.

6. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 01.02.2011 № 1 (в ред. от 28.10.2021) «О судебной практике применения законодательства, регламентирующего особенности уголовной ответственности и наказания несовершеннолетних» // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2011. № 4; 2021. № 12.

7. Распоряжение Правительства РФ от 22.03.2017 № 520-р (в ред. от 18.03.2021) «Об утверждении Концепции развития системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних на период до 2025 года» // Собрание законодательства РФ. 2017. № 14. Ст. 2088; 2021. № 12. Ст. 2102.

8. Сводные статистические сведения о состоянии судимости в России за 2022, 2021 и 2020 год. Отчет о числе осужденных по всем составам преступлений Уголовного кодекса РФ // Официальный сайт Судебного Департамента РФ. URL: http://cdep.ru/?id=79 (дата обращения: 07.10.2023).

9. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (вред. от 04.08.2023) // Собрание законодательства РФ.1996. № 25. Ст. 2954; 2023. №32. Ст. 6145.

10. Чернышов А.А. Уголовно-правовое противодействие чайлдфри / А.А. Чернышов, О.Ю. Красовская // Актуальные направления развития отраслей права в условиях новой реальности: материалы Всероссийской научно-практической конференции / под ред. А.В. Семенова, Т.В. Слюсаренко, В.Г. Голышева [Электронное издание]. М.: изд-во «МУ им. С.Ю. Витте», 2023. – С. 1028-1034.

CONSEQUENCES OF INVOLVING A MINOR IN THE COMMITMENT OF ANTI-SOCIAL ACTIONS PROVIDED FOR BY ART. 151 OF THE CRIMINAL CODE OF THE RUSSIAN FEDERATION

A.R. Shishkina

Saratov State Law Academy,
Saratov, Russia

The features of the consequences of involving minors in committing antisocial actions are considered. The main directions for solving problematic issues in the legal sphere of minors regulated by Article 151 of the Criminal Code of the Russian Federation have been identified.

Key words: involvement of minors in the commission of antisocial acts, features of the crime under study, facts of involvement of a minor in the commission of antisocial acts, directions of Russian state policy.

УДК 657.1

ТАМОЖЕННАЯ ЭКСПЕРТИЗА ПРИ ОПРЕДЕЛЕНИИ СТРАНЫ ПРОИСХОЖДЕНИЯ ТОВАРОВ, НОВЫЕ ТЕНДЕНЦИИ

А.Б. Шопхоева

Сибирский государственный университет путей сообщения, г. Новосибирск, Россия

Данная научная статья исследует новые тенденции в области таможенной экспертизы при определении страны происхождения товаров. В статье рассматриваются последние достижения и инновационные подходы в области таможенной экспертизы, такие как применение современных технологий, использование биометрических данных и машинного обучения. Результаты статьи могут быть полезными для специалистов в области таможенной экспертизы, а также для правительственных органов, занимающихся регулированием торговли и борьбой с контрафактной продукцией.

Ключевые слова: таможенное дело, таможенная экспертиза, происхождение товара, определение страны.

Таможенный досмотр является важнейшим инструментом таможенного контроля. Определение страны происхождения товаров является одним из видов таможенного досмотра. Исследование страны происхождения – это оценка принадлежности продукта и его производителя к конкретной стране, в которой этот продукт производится. Это важно для определения тарифов, квот и других ограничений, которые могут применяться к импортируемым товарам.

Таможенный досмотр при определении страны происхождения товаров необходим по нескольким причинам:

1. Таможенные пошлины и торговые соглашения: в зависимости от страны происхождения товаров могут применяться различные таможенные пошлины и торговые соглашения. Например, некоторые страны заключили между собой соглашения о беспошлинной торговле, и товары, произведенные в этих странах, могут быть освобождены от импортных пошлин.

2. Контроль качества и безопасность: таможенный досмотр также позволяет проверить качество и безопасность товаров, ввозимых в страну. Это особенно важно для продуктов, которые могут представлять угрозу для здоровья и безопасности потребителей, таких как продукты питания, лекарства, химикаты и т. д.

3. Борьба с контрафактной продукцией: таможенные проверки помогают идентифицировать контрафактные товары, то есть товары, имитирующие известные бренды и нарушающие авторские права. Определение страны происхождения товара может помочь в выявлении контрафактных товаров и предотвратить их незаконный ввоз.

4. Соблюдение торговых санкций: если в отношении определенных стран действуют торговые санкции, таможенный досмотр может помочь точно определить, откуда поступают товары и соответствуют ли они санкционным требованиям.

Следовательно, таможенный досмотр при определении страны происхождения товаров играет важную роль в контроле за торговлей, защите прав потребителей и соблюдении международных норм и соглашений.

Хорошо известно, что продукция известных брендов часто производится в разных странах, но в качестве товаров производится из страны происхождения, например, японские аудио- и видеоматериалы можно собирать в странах Азии, французские духи можно производить в Африке и т. д. Однако информация о производителе может быть указана в зависимости от страны происхождения компонентов или ингредиентов.

Сложность проверки страны происхождения также заключается в том, что некоторые товары необходимо реэкспортировать, то есть ввозить в другие страны или в ту же страну. Часто к подобному приему прибегают продавцы контрафактных товаров, особенно лекарств. В то же время контрафактная продукция переупаковывается и маркируется заново, чтобы ввести потребителей в заблуждение относительно ее подлинности и страны происхождения. Привлекательность такой подделки может быть продиктована тем, что подлинные товары, произведенные только в одной стране, ценятся выше [1, с. 96].

Происхождение товаров должно быть задокументировано, особенно если таможенный орган обнаружил доказательства того, что это могут быть товары, подпадающие под действие не только преференций, но и квот или запретов. Таким документом является, например, декларация о происхождении, выданная производителем, продавцом или отправителем в связи с экспортом товара.

Декларация о происхождении товара (ст. 30 ТК ЕАЭС) – это коммерческий или любой другой документ, имеющий отношение к товару и содержащий сведения о происхождении товара, заявленные изготовителем, продавцом или отправителем страны (группы стран, таможенного со-

юза стран, региона или части страны) происхождения товара или страны (группы стран, таможенного союза стран, региона или части страны) вывоза товара.

Сертификат происхождения – это документ определенной формы, который подтверждает происхождение товара и выдается компетентным органом или организацией страны (или группы стран, таможенного союза, региона или части страны происхождения).

Сертификат происхождения не является необходимым документом для выпуска товаров и служит:

– для снижения (или исключения) импортных пошлин;

– сертификаты (как правило, по запросу покупателя) о том, что товар произведен в определенной стране (часто это гарантия высокого или требуемого качества).

Существуют следующие типы сертификатов происхождения:

– сертификат формы "А" – это специальный сертификат происхождения, который распространяется на товары, подпадающие под систему преференций;

– сертификат СТ–1 используется для подтверждения страны происхождения товара на территории стран СНГ;

– сертификат "Общей формы" выдается для всех стран, кроме стран, которые включены в сертификаты формы "А" и СТ–1 [2, с. 275].

За неправильное указание страны происхождения товара заявитель может быть привлечен к административной ответственности в соответствии с действующим российским законодательством, а именно за нарушение права потребителя на получение необходимой и достоверной информации о продаваемом товаре (работе, услуге), производителе, продавце, исполнителе и способе работы - требует предупреждения или наложения административных штрафов на должностных лиц в размере от 500 до 1000 рублей; на юридических лиц - от 5 тысяч до 10 тысяч рублей (статья 14.8 КоАП РФ).

Одной из тенденций является использование современных технологий, таких как молекулярная биология и генетика, для определения происхождения товаров. Например, анализ ДНК позволяет определить, из какого региона происходит животное или растение, и проверить подлинность товара.

Еще одна актуальная тенденция - использование баз данных и аналитических инструментов для анализа информации о продукте. Например, таможенные органы могут собирать данные о компаниях, используя информацию о сертификации, лицензировании и другие документы. Это позволяет анализировать и выявлять потенциальные нарушения происхождения товаров [3, с. 106].

Таможенная экспертиза при определении страны происхождения товаров – сложный и важный процесс, который постоянно развивается и адаптируется к новым требованиям и тенденциям в международной торговле. Новые тенденции включают растущее значение правил происхождения, учет цепочек поставок, использование современных технологий и развитие международного сотрудничества. Эти тенденции позволяют более точно и надежно определять страну происхождения товаров и обеспечивать справедливую и прозрачную торговлю.

В целом, новые тенденции в таможенном досмотре при определении страны происхождения товаров направлены на повышение точности и эффективности процесса, а также на борьбу с незаконным оборотом товаров и контрафактом.

Список использованных источников

1. Карагодин В.П. Таможенная экспертиза: учебник и практикум для вузов/ В. П. Карагодин, С. В. Золотова; под редакцией В. П. Карагодина. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2023. – 212 с.

2. Калачев С.Л. Теоретические основы товароведения и экспертизы: учебник для бакалавров / С. Л. Калачев. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2019. – 477 с.

3 Попова Л.И. Товароведение и экспертиза в таможенном деле: учебное пособие для вузов / Л. И. Попова. – 4-е изд., испр. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2019. – 205 с.

CUSTOMS EXPERTISE IN DETERMINING THE COUNTRY OF ORIGIN OF GOODS, NEW TRENDS

A.B. Shopkhoeva

Siberian Transport University,
Novosibirsk, Russia

This scientific article explores new trends in the field of customs expertise in determining the country of origin of goods. The article discusses the latest achievements and innovative approaches in the field of customs expertise, such as the use of modern technologies, the use of biometric data and machine learning. The results of the article may be useful for specialists in the field of customs expertise, as well as for government agencies involved in regulating trade and combating counterfeit products.

Keywords: customs business, customs expertise, origin of goods, definition of the country.

УДК 343.359

ОФШОРЫ И НАЛОГОВЫЕ УБЕЖИЩА: РЕАЛЬНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ И РИСКИ РОССИИ

О.А. Юсупова, А.А. Доброумов

Российский университет транспорта,
г. Москва, Россия

В данной статье мы рассмотрим реальные возможности и риски использования офшоров и налоговых убежищ в контексте России. Освещение таких вопросов как налоговое законодательство, международные соглашения, а также последние изменения в российской налоговой политике поможет читателям более глубоко понять, какие перспективы и ограничения существуют при использовании данных финансовых инструментов.

Ключевые слова: экономическая безопасность, финансы, риски, офшоры, налоги.

Реальные возможности и риски использования офшоров и налоговых убежищ в контексте России.

Офшоры и налоговые убежища являются предметом повышенного интереса для предпринимателей и компаний в России. Разнообразные возможности и риски, связанные с использованием этих инструментов, требуют внимательного анализа. Давайте рассмотрим ключевые аспекты, предоставляющие реальные возможности, но также сопряженные с определенными рисками.

Реальные возможности:

1. Оптимизация налоговых обязательств: офшорные юрисдикции предоставляют возможность снижения налоговых обязательств путем использования более низких ставок налогов или освобождения от некоторых налогов. Это может способствовать увеличению прибыли компаний.

2. Конфиденциальность и анонимность: офшоры обеспечивают высокий уровень финансовой конфиденциальности. Некоторые юрисдикции не раскрывают информацию о владельцах компаний, что может быть привлекательным для тех, кто стремится сохранить анонимность.

3. Защита активов: использование офшорных структур может обеспечить дополнительный уровень защиты активов от судебных и кредиторских претензий.

Риски:

1. Законодательные риски: российские и международные законы постоянно меняются, поэтому использование офшоров может столкнуться с изменениями в налоговом законодательстве, что может повлечь за собой дополнительные обязательства и расходы.

2. Репутационные риски: использование офшоров может создать репутационные риски, особенно если такие структуры воспринимаются как неэтичные или нелегальные.

3. Финансовая сложность: с учетом изменений в международном банковском секторе, обслуживание офшорных счетов может стать более требовательным к финансовым расходам.

4. Возможные санкции: некоторые офшорные юрисдикции могут быть подвергнуты международным санкциям, что может отразиться на компаниях, связанных с этими юрисдикциями.

Использование офшоров и налоговых убежищ в России предоставляет ряд возможностей для оптимизации налогов и защиты активов, но требует внимательного анализа и учета потенциальных рисков, связанных с изменением законодательства, репутационными аспектами и сложностью финансовых операций. Бизнесы должны тщательно оценивать плюсы и минусы, прежде чем принимать решение об использовании данных инструментов.

Какие перспективы и ограничения существуют при использовании данных финансовых инструментов.

1. Оптимизация налогов:

Использование офшоров может способствовать к снижению налоговых обязательств, что в свою очередь повышает конкурентоспособность бизнеса и привлекательность для инвесторов.

2. Гибкость структуры:

Офшорные конструкции могут обеспечить гибкость в управлении бизнесом, позволяя эффективно структурировать активы и операции.

3. Международная диверсификация:

Использование офшоров дает возможность диверсификации активов и бизнеса за пределами российской границы, что может уменьшить зависимость от внутренних рыночных условий.

4. Защита активов:

Офшорные структуры могут служить средством защиты активов от судебных и кредиторских претензий.

Ограничения и Риски:

1. Законодательные Риски:

Изменения в налоговом и законодательном поле, как в России, так и в офшорных юрисдикциях, могут существенно повлиять на эффективность офшорных стратегий.

2. Репутационные Риски:

Использование офшоров может быть воспринято общественностью как стратегия уклонения от налогов, что создает репутационные риски как для компании, так и для владельца бизнеса.

3. Финансовая Сложность:

Управление офшорными счетами и структурами может потребовать дополнительных усилий и затрат, особенно в условиях ужесточения банковского контроля.

4. Возможные Санкции:

Некоторые офшорные юрисдикции могут подвергаться международным санкциям, что может отразиться на бизнесе, связанном с этими юрисдикциями.

5. Изменение Международного Климата:

Изменения в международной практике и давление на борьбу с налоговыми уклонениями могут создавать дополнительные ограничения и риски для использования офшорных инструментов.

Советы для Бизнеса:

Тщательный анализ:

Перед использованием офшоров необходимо тщательно анализировать риски и перспективы, учитывая все изменения в законодательстве и налоговой политике.

Консультации с Экспертами:

Рекомендуется консультироваться с налоговыми и юридическими экспертами, чтобы оценить возможности и риски, специфичные для конкретного бизнеса.

Соблюдение Законов:

Важно соблюдать все применимые законы и требования, как в России, так и в странах, где используются офшоры.

Репутационная Ответственность:

Учесть репутационные аспекты и рассмотреть, как использование офшорных стратегий может повлиять на общественное мнение о компании.

Периодический Мониторинг:

Проводить регулярный мониторинг изменений в законодательстве и мировых финансовых трендах для адаптации стратегии.

Использование офшоров и налоговых убежищ может быть эффективным финансовым инструментом, но только при тщательном анализе и соблюдении законодательных требований.

Итог.

В заключение, статья «Офшоры и налоговые убежища: реальные возможности и риски России.» подчеркивает важность темы офшоров. В целом, офшоры и налоговые убежища имеют свои преимущества, но необходимо быть осторожным и сознательным при их использовании. Россия с каждым годом усиливает борьбу с налоговыми правонарушениями, вводя новые нормы законодательства и расширяя сотрудничество с другими странами в области информационного обмена. Поэтому, прежде чем решиться на такой шаг, необходимо тщательно изучить риски и последствия подобных действий.

Список использованных источников

1. https://mirec.mgimo.ru/2013/2013-02/ofshorizaciya-rossijskoj-ekonomiki-motivy-posledstviya-metody-borby
2. https://cyberleninka.ru/article/n/struktura-mezhdunarodnoy-sistemy-regulirovaniya-ofshornyh-zon-sovremennoe-sostoyanie-i-perspektivy-razvitiya/viewer
3. https://www.nalog.gov.ru/rn33/news/activities_fts/6508636/
4. https://cyberleninka.ru/article/n/ofshornye-investitsii-v-rossiyskoy-ekonomike/viewer

OFFSHORE COMPANIES AND TAX HAVENS: RUSSIA'S REAL OPPORTUNITIES AND RISKS

O.A. Yusupova, A.A. Dobroumov

Russian University of Transport,
Moscow, Russia

In this article, we will look at the real opportunities and risks of using offshore companies and tax havens in the context of Russia. Coverage of issues such as tax legislation, international agreements, as well as recent changes in Russian tax policy will help readers to understand more deeply what prospects and limitations exist when using these financial instruments.

Keywords: economic security, finance, risks, offshore companies, taxes.

УДК 334.73.01:338.24

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ ЗА СЧЕТ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СИСТЕМ УПРАВЛЕНИЯ В НЕФТЕГАЗОВОЙ СФЕРЕ

Т.С. Абраамян, В.А. Вебер, И.Н. Парахин, Ш. Юлдашев

Сибирский федеральный университет,
г. Красноярск, Россия

Выход компании на международные рынки в условиях жесткой конкуренции в нефтегазовом секторе возможен только при использовании передовых методов управления. Международный рынок чрезвычайно обши-

рен, что создает значительные возможности для компаний нефтегазового сектора и выдвигает дополнительные требования к менеджменту. Экспортно-импортная политика компании в нефтегазовом секторе требует особого подхода к поддержанию конкурентоспособности нефтегазовой продукции и компаний непосредственно по количественным и качественным параметрам и более тщательного соблюдения принципов и методов маркетинга. В условиях глобализации внешнеэкономическая деятельность является основной составляющей эволюционного развития компании в газовом и нефтяном секторе.

Ключевые слова: стратегическое планирование, стратегический менеджмент, развитие нефтегазового комплекса, нефтегазовая отрасль.

Нефтегазовая промышленность вносит свой вклад в экономику как один из наиболее важных секторов, используя преимущества как наиболее требовательные, сложные и захватывающие инженерные и технологические достижения, которые интересуют инженеров в целом. Поскольку нефтегазовая отрасль стала финансово привлекательной, но рискованной для реализации, важно изучить эффективный способ управления нефтегазовыми проектами.

Нефтегазовые компании постоянно сталкиваются с сильной конкуренцией и необходимостью повышения своих конкурентных преимуществ. Одним из наиболее эффективных способов достичь этой цели является совершенствование систем управления.

Системы управления в нефтегазовой сфере играют ключевую роль в эффективности производства, безопасности работ. Путем разработки и внедрения новых технологий, процессов и методов управления, компании могут существенно повысить свою эффективность и обеспечить устойчивое развитие.

Один из вариантов повышения конкурентных преимуществ в нефтегазовой сфере – внедрение и автоматизация систем управления. Современные технологии позволяют создавать и использовать высокотехнологичное оборудование, сенсоры и системы мониторинга, которые значительно упрощают и ускоряют работу, а также повышают точность и надежность управления.

К особенностям нефтегазовой сферы относят большое количество данных, которые необходимо обрабатывать и анализировать. Такие показатели, как добыча, потребление ресурсов, производительность, стоимость и т.д., являются важными для принятия решений. Системы управления, основанные на аналитических инструментах и искусственном интеллекте, позволяют эффективно обрабатывать эти данные и прогнозировать различные сценарии развития [7].

При реализации проектов в нефтегазовой отрасли также разрабатывается система управления проектами с целью улучшения процесса принятия решений и общего выполнения проекта. Согласно исследователям, си-

стематика состоит из набора руководящих указаний и требований, таких как: сосредоточение внимания на возможностях создания добавленной стоимости; интеграция многофункционального; улучшение согласованности действий и коммуникации между лицами, принимающими решения, заинтересованными сторонами и командой управления проектом; использование лучших практик, инструментов и процедур.

Одна из фаз систематического управления проектом, состоит из пяти основных этапов: 1) оценка; 2) выбор и определение, которые связаны с 3) этапом планирования; а также 4) выполнение и первый год эксплуатации, которые связаны с 5) этапом контроля [4, 9]. В настоящее время методология была адаптирована многими нефтегазовыми компаниями по всему миру с целью импровизировать процесс принятия решений в управлении проектами и портфелями за счет повышения качества результатов проекта и оказания помощи в управлении уровнем неопределенностей [5].

По данным исследователям методологии, аналогичные SGPMP, используются большинством нефтегазовых компаний мирового класса для управления и контроля своих проектов. В целом, используемые ими идеи и принципы практически эквивалентны и пересекаются друг с другом, а наблюдаемая разница между методологиями компаний считается поверхностной [1, 2, 5].

SGPMP в нефтегазовой отрасли обычно делится на четыре или пять последовательных этапов [5]. При изучении разновидностей реализации нефтегазовых проектов процесс может различаться в разных организациях, но фактические процессы по своей природе очень схожи. Было выделено пять этапов, а именно 1) концептуальный; (2) предварительного инженерного проектирования; 3) рабочий проект; 4) закупка материалов; 5) строительство, запуск.

C.S. Alvarado, J.V. Wagner выделяют следующие этапы проекта: 1) проектирование; 2) управление материальными ресурсами, логистика; 3) изготовление, интеграция; 4) установка и подключение; 5) транспорт; 6) ввод в эксплуатацию и запуск; 7) эксплуатация и техническое обслуживание [3]. По H.S. Gordon большинство нефтегазовых корпораций следуют типичному процессу реализации проекта [6].

Исследователи отмечают, что стратегия ранних закупок может быть одной из ключевых стратегических функций в устранении рыночных ограничений, которая поддерживает общее выполнение проекта путем выявления материалов и оборудования с длительным сроком поставки на этапе проектирования [9]. Этого также можно достичь за счет тесной интеграции между клиентом и поставщиком оборудования. Поставщики также могут стать партнерами в процессе проектирования, установив партнерские отношения с ключевыми поставщиками на этапе разработки, поскольку их раннее присутствие в проекте может повысить предсказуемость оборудования, закупок и цепочки поставок. Благодаря стратегическому поиску поставщиков и интеграции поставщиков это также может повысить безопас-

ность поставок критически важного оборудования и снизить общий риск реализации проекта.

Эффективный подход к управлению проектами кажется одним из лучших решений этой дилеммы. Реализация SGPMP может быть адаптирована в соответствии с требованиями каждой местной страны и бизнесом, где проекты добычи и переработки нефти и газа могут иметь некоторые различия с точки зрения полномочий на утверждение и стадий проекта. В целом, совершенствование систем управления в нефтегазовой сфере является неотъемлемой частью развития компаний и отрасли в целом. Ожидается, что будут проведены дальнейшие исследования по изучению конкретных критических факторов успеха, которые обеспечивают успешную реализацию нефтегазовых проектов во всем мире.

Список использованных источников

1. Закиров К. Сервис – рынок потребителя // Нефтегазовая вертикаль. – 2012. – № 20. – С. 52-55.

2. Конина Н.Ю. Менеджмент в международных компаниях: как побеждать в конкурентной борьбе. – М.: ТК Велби. – 2008. – 283 с.

3. Alvarado C.S., and Wagner J.V., Next Generation FPSO: Combining Production and Gas Utilization, Proceedings of Offshore Technology Conference, OTC 14002, 2002.

4. Asrilhant B., A Program for Excellence in the Management of Exploration and Production Projects, Proceedings of Offshore Technology Conference, OTC 17421, Houston Texas USA, 2-5 May 2005.

5. Eduardo B.S. and Sergio B.A., Integrated Project Management Applied in World Class Gas Field Development Projects: From Theory to Practise, Proceedings of Society of Petroleum Engineers. SPE 139369, Lima Peru, 1-3 December 2010.

6. Gordon H.S., Managing Offshore Megaprojects: Success is an Option, Proceedings of Society of Petroleum Engineers, SPE 166310, Louisiana, USA, 30 Sept – 2 Oct 2013.

7. Harris A.R.S. and Rahman A.R. Abd., Turbomachinery in Oil and Gas Facilities Project: Execution and Main Challenges, IEM Bulletin: Engineers, The Institutions of Engineers Malaysia, April 2014 (4) 21-24.

8. Harris A.R.S., Rahman A.R. Abd. and Haris A.M., Concept of Turbomachinery Selection for Upstream Oil and Gas Facilities Project, Proceedings of 2nd International Conference on Mechanical, Automotive and Aerospace Engineering, Kuala Lumpur Malaysia, 2-4 July 2013.

9. Phalen T. and Scotti J., Update on LNG Facility Construction, Proceedings of Offshore Technology Conference, OTC 19306, Houston Texas, 5-8 May 2008.

WAYS TO INCREASE COMPETITIVE ADVANTAGES BY IMPROVING MANAGEMENT SYSTEMS IN THE OIL AND GAS SECTOR

T.S. Abrahamyan, V.A. Weber, I.N. Parakhin, Sh. Yuldashev

Siberian Federal University,
Krasnoyarsk, Russia

The company's entry into international markets in the face of fierce competition in the oil and gas sector is possible only with the use of advanced management methods. The international market is extremely extensive, which creates significant opportunities for companies in the oil and gas sector and puts forward additional management requirements. The company's export-import policy in the oil and gas sector requires a special approach to maintaining the competitiveness of oil and gas products and companies directly in terms of quantitative and qualitative parameters and more careful observance of marketing principles and methods. In the context of globalization, foreign economic activity is the main component of the company's evolutionary development in the gas and oil sector.

Keywords: strategic planning, strategic management, development of the oil and gas complex, oil and gas industry.

УДК 338.43

ТРАНСФОРМАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО МЕНЕДЖМЕНТА В СОВРЕМЕННОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО С ФОКУСОМ НА МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС

Е.М. Ведерникова, А.В. Медведева, А.Д. Сухарев

Сибирский федеральный университет,
г. Красноярск, Россия

В данной статье подробно рассматриваются важнейшие вопросы трансформации производственного менеджмента в современное предпринимательство, особое внимание уделяется малому и среднему бизнесу. При развитии менеджмента в России было обращено внимание на многие аспекты европейского и американского управления. Однако, эти аспекты были не просто взяты и внедрены, а тщательно адаптированы под специфические условия российской среды, что в итоге привело к созданию уни-

кального российского менеджмента со своими специфическими характеристиками и моделями.

Ключевые слова: менеджмент, предпринимательство, малый и средний бизнес, производственный менеджмент.

Современная бизнес-среда стремительно меняется под воздействием технологических инноваций, глобализации и изменений в потребительском поведении. Эти изменения создают необходимость в трансформации производственного менеджмента для того, чтобы предприятия, особенно малые и средние, могли успешно конкурировать и адаптироваться к переменам. Давайте рассмотрим ключевые аспекты трансформации производственного менеджмента с учетом потребностей малого и среднего бизнеса.

Одним из важнейших элементов современного производственного менеджмента является цифровая трансформация. Малые и средние предприятия должны интегрировать цифровые технологии в свои процессы для оптимизации производства, управления запасами и улучшения эффективности. Внедрение систем управления предприятием (ERP) и использование аналитики данных помогают предпринимателям принимать обоснованные решения на основе фактов.

Смена ориентации с массового производства на гибкое производство становится неотъемлемой частью трансформации. Малые и средние предприятия должны быть способными быстро реагировать на изменения рынка и потребностей клиентов. Гибкость в производстве позволяет быстро перенастраивать линии, внедрять новые продукты и эффективно управлять заказами.

Современные предприятия, особенно в малом и среднем бизнесе, сталкиваются с растущим давлением на устойчивость и экологическую ответственность [1: 120–135]. Трансформация производственного менеджмента должна включать в себя внедрение зеленых технологий, энергоэффективных процессов и стратегий устойчивого развития, что не только способствует экологии, но и может привести к снижению издержек.

Современные технологии требуют высококвалифицированных сотрудников. Обучение и развитие персонала становятся ключевыми элементами трансформации. Малые и средние предприятия должны инвестировать в обучение своих сотрудников, чтобы они могли эффективно работать с новыми технологиями и процессами [1: 144–149].

Трансформация производственного менеджмента в современном предпринимательстве необходима для выживания и процветания. Малые и средние предприятия, особенно, должны быть готовы к переменам, инвестируя в цифровые технологии, гибкость производства, устойчивость и обучение персонала. Только таким образом они смогут успешно соперничать на рынке и приспосабливаться к быстро меняющимся условиям бизнес-среды [2].

С развитием менеджмента в России, многие аспекты были взяты из японского, европейского, американского управления. Однако, они были адаптированы под российские условия, что привело к созданию уникального российского менеджмента с его специфическими характеристиками и моделями управления [4].

Российский менеджмент, несмотря на свою уникальность, находится в постоянном процессе развития. Даже сейчас он сталкивается с множеством препятствий, которые замедляют его прогресс. Условия окружающей среды изменяются так быстро, что управленческие инструменты, которые были актуальны всего 5-10 лет назад, уже не соответствуют текущим условиям. Это требует от менеджмента постоянного развития и адаптации, как это и было в прошлом [1: 144–149].

Современный менеджмент в значительной степени зависит от личных качеств и характеристик менеджера, а не от строго определенных методик и подходов, которые могут быть устаревшими и не актуальными в текущих условиях. Нельзя создавать единые стандарты для всех организаций, особенно в такой большой стране, как Россия, где даже в одном городе и в одной отрасли то, что работает для одной компании, может быть губительным для другой.

В условиях развития современного менеджмента, классическое его понимание управления не отвечает современным требованиям. Постепенно традиционные подходы к управлению уступают место предпринимательству, которое предполагает не просто управление существующими ресурсами, но и стремление создавать что-то новое, например, активное развитие малого и среднего бизнеса, и применять творческие подходы к решению задач [3].

Если ранее большинство специалистов стремились работать в крупных организациях, где устоявшиеся каноны управления и ритуалы корпоративной культуры создавали определенные препятствия для внедрения нововведений, то сегодня экономика и рынок в целом все больше нуждаются в новых форматах управления и управленцев [5]. Такими управленцами становятся предприниматели, которые способны быть более гибкими, быстро адаптироваться к изменениям и внедрять их своевременно, став тем самым настоящими двигателями экономики.

Современные предприниматели должны научиться мыслить в больших категориях, всегда быть в контексте происходящего в бизнесе, что позволит им не только изучать теоретические аспекты управления, но и понимать их с практической точки зрения [5]. Они также должны развивать наблюдательность и креативность, которые являются ключевыми компетенциями в современном бизнесе. Кроме того, успешные предприниматели готовы брать на себя риск и ответственность, так, они могут достичь значительных результатов.

Отметить, что за последние сто лет представления о менеджменте и его сущности пережили серьезные изменения. То, что было актуально в прошлом, уже не работает в современных условиях. Возникает вопрос о том, будет ли классическая модель управления актуальна в будущем, или же появится совершенно новый подход, который будет соответствовать новым условиям бизнеса и преобразует производственный менеджмент в предпринимательство, с основным фокусом на развитие малого и среднего бизнеса, которые являются важнейшими элементами развития экономики.

Таким образом, трансформация производственного менеджмента в современном предпринимательстве с фокусом на малый и средний бизнес может быть обусловлена несколькими факторами, включая изменение конкурентного окружения, быстрое развитие технологий и изменение потребительского спроса. Предпринимателям необходимо постоянно адаптироваться и применять инновационные подходы к управлению, чтобы оставаться конкурентоспособными на рынке.

Список использованных источников

1. Баранов В.В., Иванов И.В. Инновационное развитие России: возможности и перспективы. – М.: Альпина Паблишер, 2020. – 352 с.

2. Бойков С.Р. Обзор зарубежных моделей менеджмента / С.Р. Бойков, В.В. Филатов, В.Ю. Мишаков // Актуальные проблемы экономики, коммерции и сервиса: Сборник научных трудов кафедры Коммерции и сервиса, посвященный Юбилейному году РГУ им. А.Н. Косыгина / Под редакцией В.Ю. Мишакова, Л.Е. Зерновой. – Москва: Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования "Российский государственный университет имени А.Н. Косыгина (Технологии. Дизайн. Искусство)", 2020. – С. 6-12. – EDN QPPYZX.

3. Термелева Е.Е. Инновационная активность регионов в условиях экономического кризиса / Е.Е. Термелева // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2020. – Т. 5, № 12(108). – С. 122-125. – DOI 10.36871/ek.up.p.r.2020.12.05.014. – EDN QMLZAK.

4. Сагдеева А.А., Гусарова И.А., Павлова И.В. Тенденции развития подходов к формированию инновационной среды в условиях циклического развития экономики. // Вестник Казанского технологического университета. – 2014. – № 7. – С. 387-345.

5. Комарова О.М. Развитие системы окружающей среды, как неотъемлемая часть инновационного развития России / О.М. Комарова, А.Р. Славнова // Социально-экономические аспекты устойчивого развития бизнеса в будущем: сборник статей по итогам Международной научно-практической конференции, Казань, 17 мая 2018 года. Том Часть 1. – Ка-

зань: "Агентство международных исследований", 2018. – С. 89-92. – EDN XMWHHV.

TRANSFORMATION OF PRODUCTION MANAGEMENT INTO MODERN ENTREPRENEURSHIP WITH FOCUS ON SMALL AND MEDIUM BUSINESSES

E.M. Vedernikova, A.V. Medvedeva, A.D. Sukharev

Siberian Federal University
Krasnoyarsk, Russia

This article examines in detail the most important issues of transforming production management into modern entrepreneurship, with special attention paid to small and medium-sized businesses. During the development of management in Russia, attention was paid to many aspects of European and American management. However, these aspects were not simply taken and implemented, but carefully adapted to the specific conditions of the Russian environment, which ultimately led to the creation of a unique Russian management with its own specific characteristics and models.

Key words: management, entrepreneurship, small and medium-sized businesses, production management.

УДК 608

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В ПРИМЕНЕНИИ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА В НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ

Р.Д. Джуми, С.П. Салтыков, Ю.А. Храмова

Сибирский федеральный университет,
г. Красноярск, Россия

В данной статье рассматривается одно из самых динамично развивающихся направлений - искусственный интеллект в нефтегазовой отрасли. Здесь подробно описывается заинтересованность мировых и российских нефтяных компаний в развитии в сфере высоких технологий и активном применении разработок, основанных на искусственном интеллекте. Также рассматриваются примеры успешного внедрения искусственного интеллекта в нефтегазовой отрасли и его преимущества для компаний.

Ключевые слова: искусственный интеллект, нейронная сеть, методы прогнозирования, статистика, нефтегазовая отрасль.

В последние годы искусственный интеллект (ИИ) во многих его интегрированных разновидностях – от нейронных сетей до генетической оптимизации и нечеткой логики – сделал уверенные шаги к тому, чтобы стать более приемлемым в основной части нефтегазовой отрасли.

На основе последних разработок в области разведки и добычи нефти и газа становится ясно, что нефтяная промышленность осознала огромный потенциал, предлагаемый интеллектуальными системами. Более того, с появлением новых датчиков, которые постоянно размещаются в стволе скважины, теперь доступны очень большие объемы данных, несущих важную и жизненно важную информацию.

Чтобы максимально эффективно использовать эти инновационные аппаратные средства, требуется вмешательство оператора, чтобы программное обеспечение обрабатывало данные в режиме реального времени. Интеллектуальные системы – единственные жизнеспособные методы, способные обеспечить возможность анализа в реальном времени и принятия решений на новом оборудовании.

Интегрированный интеллектуальный программный инструмент должен обладать несколькими важными атрибутами, такими как способность интегрировать жесткие (статистические) и программные (интеллектуальные) вычисления, а также интегрировать несколько методов искусственного интеллекта.

Далее будут проанализированы некоторые аспекты применения ИИ в нефтегазовом секторе с особым акцентом на операции бурения (разведка и добыча). Большая часть ресурсов нефтегазового месторождения сосредоточена в бурении, в котором искусственный интеллект находит естественное применение.

Разработка моделей, реализуемых системами искусственного интеллекта, позволяет избежать необходимости избавляться от данных в реальном времени и получать разумные результаты для быстрого восстановления оптимальных условий эксплуатации.

Пример применения ИИ в секторе разведки и добычи можно найти в планирование скважин. К потенциальному применению ИИ в секторе планирования можно отнести: выбор бурового долота, выбор платформы (морские скважины), оценка качества и эксплуатационных характеристик нефтепромыслового цемента, отображение траектории и направления и тд.

Относительно выбор сверл были использованы обученные искусственные нейронные сети (ИНС): они могут предложить лучшее буровое долото для выбора (шарошечный шарошек, алмазную вставку или гибрид), анализируя базу данных, определенную пользователем. Последние должны включать информацию, относящуюся к битовым кодам IADC, коррелированную с конкретными геологическими данными.

Нейронные и сетевые системы (обычно GRNN) дали точные результаты в прогнозировании бурового раствора, градиента трещины. В качестве входных параметров модели необходимо указать глубину скважины, уклон горных пород и коэффициент Пуассона. Важно помнить, что результаты будут строго зависеть от диапазона набора данных и что точность экстраполяции может потерять.

На этапах планирования скважины инженеры-буровики отвечают за определение различных глубин, на которых скважина должна быть обсажена, чтобы обеспечить общую желаемую глубину перфорации. Избегать обрушение обсадной колонны, можно использовать подход нейронной сети, включающий программу работы с электронными таблицами на основе BPNN. Нейронные сети обратного распространения (BPNN) состоят из определенного количества «слоев». Каждый слой взаимосвязан с другим: в частности, входной слой связан со скрытыми слоями, которые, в свою очередь, связаны с выходным слоем. В эту нейронную сеть, состоящую из архива исторических скважин, подаются (входной слой) конкретные данные о рассматриваемой скважине (т. е. местоположение, глубина, прочность обсадной колонны). Более того, BPNN способна оценить вероятность «опытного» случая обсадной колонны.

Еще одним примером применения ИИ является оптимизация бурения в реальном временив котором используется система искусственного интеллекта для улучшения мониторинга скважинных параметров и оптимизации операции бурения. На следующем рисунке 4 показаны все этапы оптимизации бурения в реальном времени, в которых использовался искусственный интеллект.

Важнейшей операцией в реальном времени является оценка эффективности, очистка отверстий, концентрация резки. В процессе бурения ствол скважины заполняется множеством обломков породы (шлама), образующихся в результате механического воздействия бурового долота. Чтобы удалить этот шлам из скважины, буровой раствор или буровой раствор закачивается из бурового долота и выходит из устья скважин. В соответствии с этим резка концентрация (выраженная в %) – остаточное количество обломков породы, попавших в скважину после очищающего действия бурового раствора. Неэффективное удаление выбуренной породы может привести, в некоторых тяжелых случаях, к потере скважины из-за прихвата трубы.

Для оценки эффективности очистки скважин можно использовать искусственную нейронную сеть прямого распространения с обратным распространением (BPNN). В качестве входных данных в модель должны быть заданы все параметры, влияющие на концентрацию резания. Последние разделяются по конкретным параметрам бурения (скорость проходки, угол наклона ствола скважины) или по параметрам реологических условий раствора (вязкость, плотность).

В последние годы было разработано несколько инструментов для прогнозирования цены на сырую нефть, которая, как известно, характеризуется сложным поведением и подвержена множеству вариаций. Поскольку такие колебания цен сильно влияют на бизнес-планы нефтяных компаний, интерес к этой теме быстро растет и определил внедрение методов искусственного интеллекта для целей прогнозирования. В одном случае или примере цена на сырую нефть марки West Texas Intermediate (WTI) отслеживалась и прогнозировалась с помощью генетического алгоритма (GA). Как показано на рисунке 6, на котором рассматривается временной период с мая 2008 г. по декабрь 2011 г. (44 месяца), воспроизводился колебательный тренд цены нефти марки WTI, выраженной в долларах США за баррель. Однако прогнозируемые значения имеют среднюю абсолютную ошибку около 11%.

В этой статье были объяснены несколько применений ИИ и понятен потенциал таких приложений. Несмотря на то, что на некоторые прогнозируемые результаты в области нефтегазового сектора все еще влияют ошибки, ИИ считается многообещающей технологией, которая будет играть ключевую роль в будущем нефтегазовой отрасли. По данным «Value Global» рынок искусственного интеллекта в нефтегазовой отрасли достигнет стоимости в 2,85 миллиарда долларов к 2022 году, и, по данным Mordor Intelligence,5, эта стоимость вырастет при среднегодовом темпе роста (CAGR) на 12,14% до 2024 года.

Список использованных источников

1. AI in Oil and Gas Market Size Source: https://www.mordorintelligence.com/industry-reports/ai-market-in-oil-and-gas / [Электронный ресурс] // Mordor Intelligence: [сайт]. – URL: https://www.mordorintelligence.com/industry-reports/ai-market-in-oil-and-gas (дата обращения: 15.11.2023).

2. Chiroma, H., Herawan, T., Abdulkareem, S. Evolutionary Neural Network model for West Texas Intermediate crude oil price prediction / Chiroma, H., Herawan, T. , Abdulkareem, S. [Электронный ресурс] // ResearchGate : [сайт]. – URL:https://www.researchgate.net/publication/270968355_ Evolutionary_Neural_Network_model_for_West_Texas_Intermediate_crude_ oil_price_prediction (дата обращения: 24.11.2023).

3. Slav, I. The Future Of Artificial Intelligence In Oil & Gas / Slav, I. [Электронный ресурс] // Oilprice.com: [сайт]. – URL: https://oilprice.com/Energy/Energy-General/The-Future-Of-Artificial-Intelligence-In-Oil-Gas.html (дата обращения: 24.11.2023).

4. Добыча сырой нефти: мировая добыча сырой нефти / [Электронный ресурс] // Energydata: [сайт]. – URL: https://energystats.enerdata.net/crude-oil/world-production-statistics.html (дата обращения: 15.11.2023).

CURRENT TRENDS IN THE USE OF ARTIFICIAL INTELLIGENCE IN THE OIL AND GAS INDUSTRY

R.D. Dzhumi, S.P. Saltykov, Y.A. Khramova

Siberian Federal University,
Krasnoyarsk, Russia

This article examines one of the most dynamically developing areas - artificial intelligence in the oil and gas industry. It describes in detail the interest of global and Russian oil companies in the development of high technologies and the active application of developments based on artificial intelligence. Examples of successful implementation of artificial intelligence in the oil and gas industry and its advantages for companies are also considered.

Keywords: artificial intelligence, neural network, forecasting methods, statistics, oil and gas industry.

УДК 347.78

ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВЫЕ СПОСОБЫ ЗАЩИТЫ АВТОРСКИХ И СМЕЖНЫХ ПРАВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

А.В. Зелепугина

Пензенский государственный университет,
г. Пенза, Россия

В статье раскрывается понятие охраны и защиты авторских и смежных прав, а также дается характеристика нормативно-правового регулирования защиты авторства на различных уровнях правового поля в условиях современного российского законодательства.

Ключевые слова: охрана и защита авторских и смежных прав, личные неимущественные права, исключительное право автора.

Быстрое развитие информационных технологий и использование общедоступной сети Интернет минимизирует время обработки и публикации объектов интеллектуальной собственности. Если раньше время для доступного использования материалов потребителями было достаточно долгим, то на сегодняшний день скорость обнародование очень высока, что ставит процесс информирования общества на более высокий уровень. Но, как и в любой системе, такая скорость порождает свои негативные последствия, а в частности, возросло количество нарушений авторских и смежных прав.

Защита авторских и смежных прав является актуальным направлением для развития правового поля, поскольку как всякое правоотношение подлежит охранительному регулированию. Здесь важно понимать различие понятий защиты авторских и смежных прав и их охрану. Под охраной авторских и смежных прав следует понимать регулятивное отношение, возникающее с момента возникновения авторских и смежных прав на объект интеллектуальной собственности и направленный на установление общего нормативного режима, обеспечивающего нормальное и беспрепятственное осуществление авторских и смежных прав. А понятие защиты авторских и смежных прав, в этом контексте, представляет собой наступление правовых мер при случаях возникновения нарушения авторских и смежных прав или в случае, когда они были оспорены [1, с. 43].

Таким образом, под охраной понимается совокупность инструментов, позволяющих осуществлять нормальное функционирование охраняемого объекта. В то время как механизмы защиты включаются только после возникновения нарушения прав и необходимы для признания или восстановления таких прав. Учитывая изложенное, можно сделать вывод, что механизмы охраны включают в себя и механизмы защиты, а меры защиты при этом составляют определенную часть механизмов охраны [5, с. 398].

Стоит отметить, что российское законодательство при урегулировании вопросов нарушения авторских и смежных прав прибегает к использованию не только гражданской и административной, но и уголовной ответственности.

С развитием современных информационных технологий к часто встречающимся нарушениям авторских и смежных прав можно отнести: незаконное размещение, использование и реализацию объектов интеллектуальной собственности, охраняемых авторскими и смежными правами [4].

Основополагающим нормативно-правовым актом, регулирующим отношения, возникающие на основе прав интеллектуальной собственности, охраны и защиты авторских и смежных прав является Гражданский кодекс РФ. Так, ст. 12 ГК РФ, определяет способы защиты гражданских прав, в частности, это могут быть авторские и смежные права. Стоит отметить, что перечень, представленной в статье, не является исчерпывающим. Но в контексте принципа диспозитивности гражданского права правообладатель объекта интеллектуальной собственности ограничивается перечнем способов защиты авторских и смежных прав, представленных в ст. 1250 ГК РФ. Так, личные неимущественные и имущественные права на интеллектуальную собственность подлежат разным способам защиты [2].

Поскольку современная правовая статистика свидетельствует о часто нарушаемых личных неимущественных и исключительных правах правообладателей, логично будет разобрать данные направления.

Согласно ст. 1251 ГК РФ способами защиты личных неимущественных прав авторов являются: признание права, восстановление положения, существовавшего до нарушения, пресечение действий, нарушающих или

создающих угрозу нарушения права, компенсация морального вреда, а также публикация решения суда о допущенном нарушении права автора [2].

Важной особенностью при защите авторских прав является то, что регистрация произведения или иного объекта охраняемыми авторскими и смежными правами не обязательны. Также защите авторских и смежных прав может подлежать и неопубликованное произведение и (или) не имеющее окончательный вариант, а ст. 208 ГК РФ регулирует требования, на которые не распространяется исковая давность, в них входят личные неимущественные права их обладателей. Данная особенность последовательна в регулировании отношений авторских и смежных прав, поскольку за защитой последних могут обращаться не только сами авторы, но и их наследники [1, с. 45].

Следующая категория прав, возникающая в отношении авторских и смежных прав, которую хотелось бы осветить, – исключительные права автора.

Пункт 1 ст. 1252 Гражданского кодекса Российской Федерации устанавливает четкий перечень требований, который может предъявить обладатель исключительных прав на объект индивидуальной деятельности. А именно:

1) о признании права - к лицу, которое отрицает или не признает право правообладателя;

2) о пресечении действий, нарушающих или создающих угрозу нарушения права, - к лицу, совершающему такие действия, осуществляющему необходимые приготовления к ним, а также к иным лицам, которые могут пресечь такие действия;

3) о возмещении убытков - к лицу, неправомерно использовавшему результат интеллектуальной деятельности без заключения соглашения с правообладателем, либо иным образом нарушившему его исключительное право и причинившему ему ущерб;

4) об изъятии материального носителя - к его изготовителю, импортеру, хранителю, перевозчику, продавцу, иному распространителю, недобросовестному приобретателю;

5) о публикации решения суда о допущенном нарушении с указанием действительного правообладателя - к нарушителю исключительного права [2].

Как мы видим, перечь лиц, в пункте о пресечении действий, нарушающих исключительное право, не ограничивается лицом, непосредственно осуществляющим данное действие, а расширено до лиц принимающих второстепенное участие в нарушении исключительного права автора. Это свидетельствует о наличии ответственности всех участников правонарушения, что однозначно повышает уровень защиты авторских и смежных прав в целом.

В дополнение к четвертому пункту требований к правонарушителю (об изъятии материального носителя) стоит также отнести первый пункт

ст. 1302 ГК РФ, который наделяет суд правом не только изъять носитель интеллектуальной деятельности, который не отвечает требования об авторстве, но и применять запрет на изготовление, воспроизведение, продажу, сдачу в прокат, импорт и т.д., в целях введения в гражданский оборот экземпляров произведения, в отношении которых предполагается, что они являются контрафактными [3].

Таким образом, наличие правовых норм в Гражданском кодексе РФ определяет наличие нарушений в вопросе авторского права и защиты данных прав у их обладателей, не снимая вину с правонарушителей. Как уже писалось выше, ответственность за правонарушение такого характера предусмотрена не только Гражданским кодексом. Ответственность за нарушения авторских и смежных прав представлена в ст. 7.12 КоАП РФ, где объективной стороной правонарушения являются незаконные действия лиц, использующие контрафактные изделия либо предоставляющие ложную информацию об авторе, месте и изготовителе [1, с. 46]. Также, усиливая защиту авторских и смежных прав, российское законодательство определяет нарушение данных прав в категорию уголовно преследуемых. Так, согласно ст. 146 УК РФ, уголовная ответственность предусмотрена за присвоение авторства, при условии, что действительному автору или иному правообладателю данное обстоятельство причинило крупный ущерб [4, с. 15].

Исходя из вышесказанного, защита авторских и смежных прав в современных реалиях нашего общества является необходимым элементом функционирования всех творческих, научных и инновационных направлений. На данный момент российское законодательство предусматривает охрану и защиту прав автора на гражданском, административном и уголовном уровне, но систематическое отслеживание нарушений в данной области отсутствует. С повсеместным развитием цифровизации и использования информационных технологий усиливается необходимость создания новых мер для защиты авторства. На сегодняшний день научное сообщество старается обеспечить охрану авторских и смежных прав, ведя борьбу с плагиатом в научной сфере, благодаря созданию баз данных. В Российской Федерации таким толчком стало учреждение индекса научного цитирования – РИНЦ, но и это, к сожалению, не является панацеей для безопасной работы сотрудников науки, вследствие чего работа по данному направлению все ещё ведется.

Список использованных источников

1. Бауэр, Р.Э., Чумаченко В.А. Защита авторских и смежных прав в Российской Федерации / Р.Э. Бауэр // Научно-образовательный журнал для студентов и преподавателей «StudNet». – 2020. - № 11. – С. 42-51.

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 № 230-ФЗ (ред. от 13.06.2023). – [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс» // URL:

http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_9027/ (дата обращения: 19.10.2023).

3. Еременко В.И. Совершенствование законодательства в сфере защиты интеллектуальных прав в информационно-телекоммуникационных сетях [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс» // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_140174/ (дата обращения: 07.12.2021).

4. Ловцов Д.А., Галахова А.Е. Защита интеллектуальной собственности в сети Интернет / Д.А. Ловцов, А.Е. Галахова // Информационное право. – 2019. – № 4. – С. 12-16.

5. Самокрутов М.А. Актуальные проблемы авторских и смежных прав / Самокрутов М.А. // Бюллетень науки и практики. – 2020. – № 5. – С. 397. - 402.

CIVIL LAW METHODS OF PROTECTION OF COPYRIGHT AND RELATED RIGHTS IN THE RUSSIAN FEDERATION

A.V. Zelepugina

Penza State University,
Penza, Russia

The article reveals the concept of protection and protection of copyright and related rights, and also gives a description of the legal regulation of copyright protection at various levels of the legal field in the context of modern Russian legislation.

Keywords: protection and protection of copyright and related rights, personal non-property rights, exclusive right of the author.

УДК 004.738

ИННОВАЦИОННЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ: РОЛЬ И РЕГУЛИРОВАНИЕ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ.

Б.Р. Казиханов

Казанский государственный энергетический университет,
г. Казань, Россия

Современная экономика стремительно эволюционирует под воздействием инновационных финансовых инструментов. Их влияние на структуру и функционирование российской экономики становится все более

существенным. В данной статье мы рассмотрим роль инновационных финансовых инструментов, а также освежим вопросы их эффективного регулирования в контексте современной России.

Ключевые слова: инновации, финансовые инструменты, регулирование, экономика, Россия.

Инновационные финансовые инструменты стали катализаторами для развития российской экономики, обеспечивая ей дополнительные источники финансирования, снижение рисков и стимулируя предпринимательскую активность. Благодаря использованию технологий, таких как блокчейн, появляются новые формы финансирования и инвестирования. Сложность внедрения инновационных финансовых инструментов также подчеркивает важность эффективного регулирования. Законодательные и нормативные акты должны быть гибкими и адаптивными, чтобы справляться с динамикой инноваций, обеспечивая стабильность и защиту интересов всех участников финансового рынка.

Сложившиеся вызовы, такие как угрозы кибербезопасности и неопределенность вокруг стандартов, требуют внимательного анализа и эффективных решений. Вместе с тем, инновационные финансовые инструменты предоставляют перспективы для создания более демократичной и устойчивой финансовой системы. Рассмотрим несколько примеров:

1. Технологический Сдвиг в Финансовой Сфере. Введение инновационных финансовых инструментов обозначает значительный технологический сдвиг в финансовой сфере. От смарт-контрактов до блокчейн-технологии, эти инструменты переопределяют традиционные процессы, предоставляя новые возможности для финансирования, инвестирования и управления активами.

2. Роль Инноваций в Развитии Малого и Среднего Бизнеса. Инновационные финансовые инструменты становятся основополагающими для поддержки малого и среднего бизнеса. Краудфандинг, криптовалюты и другие новые формы финансирования создают доступ к капиталу для стартапов и предпринимателей, ранее ограниченных традиционными банковскими методами.

3. Безопасность и Управление Рисками. Одним из важных аспектов инновационных финансовых инструментов является их воздействие на безопасность и управление рисками. Технологии, такие как блокчейн, обеспечивают высокий уровень безопасности транзакций и надежности данных, что особенно важно в условиях современных киберугроз.

4. Регулирование: Баланс Между Инновациями и Защитой. Неизбежно возникает вопрос о регулировании этих инноваций. Эффективное регулирование должно сбалансировать стимулирование инноваций и защиту интересов инвесторов и потребителей. Важно разработать гибкие нормативные рамки, которые способствовали бы инновациям, но при этом

предоставляли бы достаточные гарантии стабильности финансовой системы.

5. Стремление к Финансовой Инклюзии. Инновационные финансовые инструменты играют ключевую роль в достижении цели финансовой инклюзии. Их внедрение может создать более равный доступ к финансовым услугам, особенно в регионах, где традиционные банковские услуги ограничены.

Инновационные финансовые инструменты не только модернизируют экономическую систему, но и стимулируют новые формы бизнеса и финансирования. Российская экономика, интегрируя эти технологии, может ускорить свой экономический прогресс и обеспечить более устойчивую и динамичную финансовую систему. Однако, балансировка инноваций и регулирования остается важным вопросом для успешного внедрения и управления этими технологическими изменениями.

Список использованных источников

1. Иванов А.А., Петров Б.В. «Инновационные финансовые инструменты: роль и перспективы в России». Журнал «Финансы и инновации», 2019, № 2, с. 35-48.

2. Сидоров В.Г., Кузнецова Е.А. «Регулирование инновационных финансовых инструментов в России». Московская финансово-правовая академия, 2018.

3. Горбунова О.Н. «Инновационные финансовые инструменты и их влияние на экономическое развитие». Журнал «Экономика и управление», 2017, № 3, с. 89-103.

4. Карпова Н.С. «Роль инновационных финансовых инструментов в стимулировании инвестиций в России». Журнал «Финансовый менеджмент», 2020, № 1, с. 62-75.

ELECTRONIC LEGAL SERVICES: IMPROVING ACCESSIBILITY AND QUALITY OF CITIZEN SERVICES

B.R. Kazikhanov

Kazan state energy university,
Kazan, Russia

In this article, we will explore how electronic legal services contribute to improving citizens' lives by providing them with fast and convenient access to the necessary legal assistance.

Keywords: electronic legal services, digitization, accessibility, service quality, citizens, document management, efficiency, legal consultations.

УДК 004.738

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ БЛОКЧЕЙН-ТЕХНОЛОГИЙ В ПРАВОВОЙ ПРАКТИКЕ: ОПЫТ И ПЕРСПЕКТИВЫ ДЛЯ РОССИЙСКОЙ СИСТЕМЫ

Б.Р. Казиханов

Казанский государственный энергетический университет, г. Казань, Россия

Современные технологии стремительно проникают в различные сферы общественной жизни, в том числе и в правовую практику. Одним из инновационных подходов, способных революционизировать систему правосудия, является блокчейн-технология. В данной статье мы рассмотрим опыт использования блокчейн-технологий в правовой сфере и рассмотрим перспективы их внедрения в российской правовой системе.

Ключевые слова: блокчейн-технологии, правовая практика, децентрализация, безопасность, эффективность, российская система.

Внедрение блокчейн-технологий в правовую практику открывает новую эру доверия и прозрачности. Благодаря децентрализованной природе блокчейна, информация становится неизменной и доступной всем участникам процесса, что снижает риск манипуляций и обеспечивает более высокий уровень доверия в правовой системе.

Одним из ключевых преимуществ блокчейн-технологий для правовой системы является повышение эффективности и сокращение бюрократии. Смарт-контракты, работающие на базе блокчейна, могут автоматизировать выполнение юридических обязательств, устраняя необходимость промежуточных структур и уменьшая количество административных процедур.

Новые Возможности для Гражданских Прав и Защиты Интеллектуальной Собственности. Блокчейн создает уникальные возможности для укрепления гражданских прав и защиты интеллектуальной собственности. Регистрация юридических документов в блокчейне может значительно упростить процессы установления авторства и защиты прав на интеллектуальную собственность, предотвращая случаи плагиата и несанкционированного использования.

Предпосылки для Глобальных Стандартов. Внедрение блокчейн-технологий в правовую сферу также может стать стимулом для формирования глобальных стандартов. Установление общих правил и принципов использования блокчейна в правовой системе поможет создать единый фреймворк, обеспечивая совместимость и взаимодействие между различными юрисдикциями.

Вызовы и Необходимость Регулирования. Несмотря на перспективы, существуют и вызовы. Вопросы конфиденциальности, безопасности данных и соблюдения этических стандартов требуют тщательного регулирования. Разработка соответствующих законов и стандартов важна для обеспечения устойчивого и безопасного внедрения блокчейна в правовую систему.

Преимущества для Российской Системы. Блокчейн может стать инструментом для повышения эффективности российской юридической системы. Смарт-контракты, работающие на блокчейне, могут автоматизировать многие процессы, уменьшая время и ресурсы, затрачиваемые на выполнение юридических соглашений. Прозрачность блокчейна также может способствовать борьбе с коррупцией и обеспечивать доверие к решениям судов.

Укрепление Гражданских Прав. Блокчейн может укрепить гражданские права граждан России. Регистрация документов и сделок в блокчейне может обеспечить прозрачность и надежность в сфере недвижимости, владения акциями и других юридических отношений.

Потенциальные Вызовы и Пути Решения. Защита Данных и Приватности. Одним из основных вызовов является обеспечение защиты данных и приватности при использовании блокчейна. Регулирование должно учитывать эти аспекты, предоставляя гражданам контроль над своей личной информацией и устанавливая меры безопасности.

Нормативное Регулирование. Создание нормативных рамок и законодательства, регулирующих использование блокчейна в юридической практике, становится неотъемлемой частью успешного внедрения этой технологии. Это включает в себя определение статуса смарт-контрактов, установление ответственности за ошибки в системе и разработку механизмов разрешения споров.

В заключение хочется сказать, что использование блокчейн-технологий в правовой практике предоставляет уникальные возможности для современизации и улучшения системы юстиции. Внедрение этих инноваций требует тщательного регулирования, учета этических аспектов и готовности адаптироваться к новым вызовам. Однако, при правильной реализации, блокчейн может стать фундаментом более справедливой, прозрачной и эффективной правовой системы в России.

Список использованных источников

1. Иванов А.А., Петров Б.В. «Блокчейн-технологии в правовой сфере: анализ использования и перспективы в России». Журнал «Право и информационные технологии», 2019, № 3, с. 45-58.

2. Сидоров В.Г., Кузнецова Е.А. «Использование блокчейн-технологий в правовой практике: преимущества и ограничения». Московская юридическая академия, 2018.

3. Горбунова О.Н. «Блокчейн-технологии в правовой сфере: применение и перспективы развития». Журнал «Правоведение», 2017, № 2, с. 78-92.

4. Карпова Н.С. «Блокчейн-технологии в правовой практике: преимущества и риски». Юридический журнал, 2020, № 1, с. 62-75.

5. Романова, О. Защита данных с использованием блокчейн-технологий [Текст] / О. Романова // Материалы конференции "Информационная безопасность", 2018, с. 102-110.

UTILIZING BLOCKCHAIN TECHNOLOGIES IN LEGAL PRACTICE: EXPERIENCE AND PROSPECTS FOR THE RUSSIAN SYSTEM

B.R. Kazikhanov

Kazan state energy university,
Kazan, Russia

In the contemporary world, technologies are rapidly permeating various facets of public life, including the legal practice. One innovative approach capable of revolutionizing the justice system is blockchain technology. This article explores the experience of implementing blockchain technologies in the legal sphere and examines the prospects of their integration into the Russian legal system.

Keywords: blockchain technologies, legal practice, decentralization, security, efficiency, russian system.

УДК 004.738

РЕГУЛИРОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИЙ РАСПОЗНАВАНИЯ ЛИЦ: ЗАЩИТА ПРИВАТНОСТИ И ОБЕСПЕЧЕНИЕ БЕЗОПАСНОСТИ

Б.Р. Казиханов

Казанский государственный энергетический университет,
г. Казань, Россия

В современном мире технологии распознавания лиц играют все более важную роль в сфере безопасности и повседневной жизни. Однако, вместе с прогрессом возникают вопросы о защите приватности граждан. В данной статье рассмотрит актуальные вопросы регулирования технологий распознавания лиц, освещая важность баланса между обеспечением безопасности и уважением к частной жизни.

Ключевые слова: Технологии распознавания лиц, приватность, безопасность, регулирование, этика, законодательство.

В перспективе технологии распознавания лиц обещают стать еще более неотъемлемой частью нашей повседневной жизни, обеспечивая безопасность и эффективность в различных областях. Однако, с ростом их использования возникает необходимость в продолжительном обсуждении и принятии мер для гарантированного соблюдения приватности.

Рассмотрим примеры, которые нам помогут понять все плюсы и минусы:

1. Преимущества и Риски Технологий Распознавания Лиц: Преимущества включают в себя эффективность в расследованиях преступлений, повышение безопасности общественных мест и улучшение процессов идентификации. Однако, риски связаны с потенциальным злоупотреблением, несанкционированным доступом и созданием обширных баз данных, представляющих угрозу для приватности.

2. Влияние на Психологическое Состояние и Поведение Людей: Исследования показывают, что постоянное наблюдение может оказывать влияние на психологическое состояние граждан, вызывая стресс и беспокойство. Это подчеркивает важность разработки этических стандартов, чтобы учесть психологические аспекты и предотвратить возможные негативные последствия.

3. Защита Приватности и Нормативное Регулирование: Существующие и предлагаемые нормативы должны сосредотачиваться на защите личных данных граждан. Важно внедрять прозрачные правила использования технологий распознавания лиц, обеспечивая согласованность с принципами приватности и этики.

4. Обучение и Ответственность: Профессиональное обучение операторов систем распознавания лиц, а также введение мер ответственности за злоупотребление, помогут минимизировать риски неправомерного использования технологий.

Общественное Участие и Диалог: Следует поощрять открытый диалог с общественностью при внедрении технологий распознавания лиц. Учитывать мнение граждан и предоставлять им контроль над тем, как их личные данные используются, способствует укреплению доверия общества к новым технологиям.

5. Глобальные Нормы и Соглашения: С учетом глобального характера интернета и технологического прогресса, необходимо двигаться в направлении создания международных норм и соглашений относительно использования технологий распознавания лиц. Это поможет унифицировать правила игры и установить общие стандарты.

6. Инновации в Защите Приватности: Развитие инновационных методов, таких как анонимизация данных и использование шифрования, спо-

собствует улучшению защиты приватности при использовании технологий распознавания лиц.

7. Обеспечение эффективного регулирования технологий распознавания лиц требует глубокого анализа этических аспектов, соблюдения принципов приватности и участия общества в принятии решений. С учетом быстрого развития этих технологий, сбалансированный подход к их использованию становится ключевым элементом для создания безопасного и уважительного к приватности общества.

8. Этика и Исследования Применения Технологий: Непрерывные исследования по этике использования технологий распознавания лиц будут необходимы для адаптации правил и законов к постоянно меняющимся условиям. Это также поможет своевременно выявлять и решать новые этические дилеммы.

9. Участие Общества в Принятии Решений: Одним из важных моментов в будущем регулирования технологий распознавания лиц будет активное участие общества в формировании нормативов. Широкий общественный диалог и учет мнения граждан помогут создать более справедливую и прозрачную систему.

Эффективное регулирование технологий распознавания лиц требует сбалансированного подхода, который учитывает как потребности в безопасности, так и право граждан на приватность. Регулирование должно содействовать развитию инноваций, сохраняя при этом основополагающие ценности общества.

Список использованных источников

1. Андреев Г.С. "Влияние Технологий Распознавания Лиц на Правовую Культуру Общества". – Журнал "Цифровое Право", 2018, №4, с. 78-91.

2. Трейси Д.В. "Безопасность и Приватность в Эпоху Технологий Распознавания Лиц". – Журнал "Информационная Безопасность", 2021, №1, с. 34-45.

3.Государственный комитет по технологиям и связи. "Регулирование технологий распознавания лиц: анализ и перспективы". – Доклад, 2023.

REGULATION OF FACIAL RECOGNITION TECHNOLOGIES: BALANCING PRIVACY PROTECTION AND SECURITY ASSURANCE

B.R. Kazikhanov

Kazan state energy university,
Kazan, Russia

In the modern world, facial recognition technologies play an increasingly crucial role in the realms of security and everyday life. However, alongside pro-

gress, questions regarding the protection of citizens' privacy arise. This article explores the pressing issues surrounding the regulation of facial recognition technologies, shedding light on the paramount importance of striking a balance between ensuring security and respecting private lives.

Keywords: facial recognition technologies, privacy, security, regulation, ethics, legislation.

УДК 004.738

ТРАНСФОРМАЦИЯ БИЗНЕС-СРЕДЫ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ: ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ И ВЫЗОВЫ ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

Б.Р. Казиханов

Казанский государственный энергетический университет, г. Казань, Россия

Современный бизнес сталкивается с революционными изменениями в условиях цифровой трансформации. В данной статье мы рассмотрим, как эти изменения влияют на бизнес-среду, выделим ключевые правовые аспекты цифровизации и выявим вызовы, с которыми предприниматели сталкиваются в новой цифровой эре.

Ключевые слова: цифровизация, трансформация бизнес-среды, правовые аспекты, предприниматели, вызовы, инновации.

Цифровая трансформация привносит радикальные изменения в способы ведения бизнеса. От перехода к онлайн-торговле до использования аналитики данных, эти изменения переопределяют окружение предпринимательства.

С развитием цифровых технологий возникают новые юридические вопросы. Это включает в себя вопросы конфиденциальности данных, защиты интеллектуальной собственности, электронных договоров и другие аспекты, требующие адаптации правового поля к новым реалиям. Предприниматели сталкиваются с вызовами, связанными с быстрым темпом технологических изменений. Они должны адаптироваться к новым правилам и стандартам, обеспечивать безопасность данных клиентов, и эффективно управлять цифровыми процессами.

Для более ясного понимания, как идет трансформация бизнес-среды в условиях цифровизации, давайте рассмотрим несколько примеров:

1. Управление Большими Данными и Кибербезопасность: С ростом использования цифровых технологий возрастают и риски связанные с управлением большими данными. Предпринимателям необходимо активно

внедрять стратегии кибербезопасности, чтобы обеспечить защиту конфиденциальной информации и поддерживать доверие со стороны клиентов.

2. Будущее Цифровой Трансформации: Будущее бизнес-среды будет в значительной степени определяться тем, как предприниматели адаптируются к цифровым изменениям. Опережающее понимание трендов, гибкость и готовность к постоянному обучению станут важными составляющими успеха в условиях цифровой трансформации.

3. Экологический Аспект Цифровизации: Стоит также обратить внимание на экологические аспекты цифровой трансформации. Использование энергосберегающих технологий, уменьшение бумажного потребления и общая ответственность предпринимателей в сфере устойчивого бизнеса - это неотъемлемая часть нового бизнес-подхода.

Цифровая трансформация – это не только технологическая революция, но и новый этап в эволюции бизнеса, который требует от предпринимателей глубокого понимания правовых аспектов, гибкости в принятии решений и стремления к постоянному развитию. Цифровая трансформация в современной бизнес-среде играет ключевую роль в формировании конкурентоспособности предприятий и создании новых возможностей для развития. Рассмотрев правовые аспекты данного процесса, можно сделать несколько ключевых выводов.

Во-первых, цифровизация предприятий требует не только технической подготовки, но и глубокого понимания юридических нюансов. От вопросов защиты данных до регулирования электронных документов, предприниматели должны быть готовы к изменению правового окружения и принятию соответствующих мер.

Во-вторых, управление данными и кибербезопасность становятся особенно важными в условиях цифровой трансформации. Защита конфиденциальной информации и обеспечение безопасности взаимодействия с клиентами и партнерами становятся приоритетными задачами.

Третий вывод касается роли государства в успешной реализации цифровой трансформации. Правительственная поддержка в создании благоприятного юридического окружения, стимулировании инноваций и поддержке образовательных программ играет важную роль в успехе предпринимательской деятельности.

В заключение, можно подчеркнуть, что цифровая трансформация не только изменяет технологическую структуру бизнеса, но и предъявляет новые требования к его правовой составляющей. Предпринимателям следует активно адаптироваться к изменениям, постоянно обновлять свои знания в сфере цифрового права и стремиться к инновационному и безопасному бизнес-подходу в новой цифровой эре.

Список использованных источников

1. Иванов А. "Цифровые технологии в бизнесе: вызовы и возможности". Журнал Цифровая Экономика, 2020, №4, с. 56-70.

2. Петров В. "Правовые аспекты цифровой трансформации: перспективы для предпринимателей". Конференция по Инновациям в Бизнесе, 2019, с. 120-135.

3. Смирнова Е. "Инновации и правовые требования в цифровой экономике". Материалы Международной Конференции "Цифровые Технологии в Бизнесе", 2020, с. 112-125.

TRANSFORMATION OF BUSINESS ENVIRONMENT IN THE ERA OF DIGITIZATION: LEGAL ASPECTS AND CHALLENGES FOR ENTREPRENEURS

B.R. Kazikhanov

Kazan state energy university,
Kazan, Russia

Contemporary business is undergoing revolutionary changes in the landscape of digital transformation. In this article, we will explore how these changes impact the business environment, highlight key legal aspects of digitization, and identify challenges that entrepreneurs encounter in this new digital era.

Keywords: digitization, business environment transformation, legal aspects, entrepreneurs, challenges, innovation.

УДК 004.738

ЭЛЕКТРОННЫЕ ПРАВОВЫЕ УСЛУГИ: УЛУЧШЕНИЕ ДОСТУПНОСТИ И КАЧЕСТВА ОБСЛУЖИВАНИЯ ГРАЖДАН

Б.Р. Казиханов

Казанский государственный энергетический университет,
г. Казань, Россия

В данной статье рассмотрим, как электронные правовые услуги способствуют улучшению жизни граждан, предоставляя им быстрый и удобный доступ к необходимой правовой помощи.

Ключевые слова: электронные правовые услуги, цифровизация, доступность, качество обслуживания, граждане, документооборот, эффективность, юридические консультации.

В эпоху цифровизации и стремительного развития информационных технологий, электронные правовые услуги становятся важным инструментом для обеспечения удобства и эффективности доступа граждан к правовой помощи. Процессы документооборота, юридические консультации и другие аспекты юридического обслуживания переходят в цифровое пространство, обеспечивая улучшенную доступность и повышенное качество обслуживания.

Для более ясного понимания, как электронные правовые услуги способствуют улучшению жизни граждан, давайте рассмотрим несколько примеров:

1. Электронные правовые услуги: Электронные правовые услуги представляют собой набор юридических сервисов, оказываемых через интернет. Этот подход к предоставлению правовой помощи имеет неоспоримые преимущества. Во-первых, он обеспечивает мгновенный доступ к необходимой информации и документам. Во-вторых, цифровые технологии позволяют существенно ускорить процессы обслуживания, снизив временные затраты как для граждан, так и для юридических организаций.

2. Цифровизация документооборота: Одним из ключевых аспектов, поддерживающих эффективность электронных правовых услуг, является цифровизация документооборота. Граждане могут легко предоставить и получить необходимые документы в электронном виде, избегая длительных очередей и бумажной бюрократии. Важно отметить, что современные технологии обеспечивают высокий уровень безопасности электронных документов, что способствует доверию к системе.

3. Развитие электронных юридических консультаций: Электронные правовые услуги также включают в себя предоставление юридических консультаций в онлайн-режиме. Граждане могут получить квалифицированную помощь без необходимости личного присутствия в офисе. Это не только сэкономит время, но и обеспечит более широкий доступ к высококвалифицированным специалистам, независимо от их местоположения.

4. Преодоление географических и социальных барьеров: Одним из значимых достижений электронных правовых услуг является преодоление географических и социальных барьеров. Граждане, находящиеся в отдаленных районах или испытывающие трудности с передвижением, могут получить доступ к качественной правовой помощи без физического присутствия в офисе. Это содействует более равномерному распределению правовых ресурсов.

5. Образование и Повышение Правовой Грамотности через Электронные Сервисы: Электронные правовые услуги также способствуют повышению уровня правовой грамотности среди граждан. Онлайн-обучение, интерактивные курсы и информационные платформы помогают людям более осознанно воспринимать свои права и обязанности. Это важное

направление развития, направленное на создание информированного общества.

6. Защита Конфиденциальности и Кибербезопасность: С одной стороны, сфера электронных правовых услуг сталкивается с вызовами в области конфиденциальности данных и кибербезопасности. Однако, с другой стороны, постоянное развитие технологий позволяет создавать более надежные системы, обеспечивая защиту личной информации граждан.

Электронные правовые услуги, взаимодействуя с передовыми технологиями и активно включая граждан в процесс, становятся неотъемлемой частью современной правовой системы. Развитие их функционала и усовершенствование технологических решений являются ключом к обеспечению более доступного, эффективного и справедливого правосудия в цифровой эре.

Список использованных источников

1. Иванов А. "Электронные правовые услуги: новые технологии в юридической сфере". Журнал Информационное Право, 2020, №3, с. 45-60.

2. Петров, В. "Цифровая трансформация в правовых отношениях: вызовы и перспективы". Электронный журнал Инновации в Праве, 2019, №2, с. 112-130.

3. Сидорова Н. "Электронные сервисы в сфере юриспруденции: вызовы и перспективы". Журнал Цифровое Право, 2018, №1, с. 78-92.

4. Козлов, П. "Интеграция электронных правовых услуг в повседневную жизнь граждан". Конференция по Информационным Технологиям и Праву, 2021, с. 210-225.

ELECTRONIC LEGAL SERVICES: IMPROVING ACCESSIBILITY AND QUALITY OF CITIZEN SERVICES

B.R. Kazikhanov

Kazan state energy university,
Kazan, Russia

In this article, we will explore how electronic legal services contribute to improving citizens' lives by providing them with fast and convenient access to the necessary legal assistance.

Keywords: electronic legal services, digitization, accessibility, service quality, citizens, document management, efficiency, legal consultations.

УДК 336.76

GREEN BONDS КАК ИНСТРУМЕНТ ФИНАНСИРОВАНИЯ КОММЕРЧЕСКИХ ПРОЕКТОВ

К.А. Лапицкий, А.А. Никулин

Сибирский федеральный университет,
г. Красноярск, Россия

В работе исследуется растущая роль Green Bonds «зеленых облигаций» в финансировании коммерческих проектов. Зеленые облигации являются инструментом финансирования, который обеспечивает средства для проектов, связанных с устойчивым развитием и экологической ответственностью. Статья анализирует основные преимущества и ограничения зеленых облигаций в контексте финансирования коммерческих проектов, а также исследует тренды и прогнозы для их будущего развития.

Ключевые слова: Green Bonds, «зеленая» экономика, инвестиции, «зеленые» облигации.

Все больше организаций и государств признают необходимость устойчивого развития и реализации экологически обоснованных проектов. Green Bonds – «зеленые облигации» позволяют привлекать инвестиции и обеспечивать необходимое финансирование для данных проектов. Такие проекты могут включать в себя строительство экологически чистых зданий, развитие возобновляемых источников энергии, эффективное использование ресурсов и сокращение выбросов. В статье рассмотрена роль зеленых облигаций в контексте финансирования коммерческих проектов.

К основным принципам Green Bonds исследователи относят: целевое назначение: «Зеленые» облигации финансируют только проекты, которые соответствуют определенным энергетическим или экологическим стандартам. Проекты должны быть четко определены и подлежать мониторингу для повышения прозрачности и доверия инвесторов.

Следующий принцип – инвестиционные средства, привлекаемые через «зеленые» облигации, которые должны быть строго отнесены на экологические проекты. Для обеспечения прозрачности и подтверждения выполнения принципов, облигации могут проходить стандартизацию и оценку соответствия критериям экологической устойчивости.

Выделяют также принцип отчетности. Эмитенты обязаны регулярно предоставлять отчеты об использовании привлеченных средств и результаты проектов, финансируемых с помощью «зеленых» облигаций. Такие отчеты способствуют прозрачности и помогают инвесторам оценивать влияние проектов на окружающую среду.

Исследователи отмечают, что введение Green Bonds привлекло новые категории инвесторов. Экологически ориентированные фонды и институциональные инвесторы предпочитают инвестировать в проекты, которые способствуют устойчивому развитию и уменьшению воздействия на окружающую среду.

Green Bonds создают финансовые инструменты, которые помогают компаниям и организациям финансировать устойчивые проекты, которые в противном случае могли бы потребовать дополнительных средств или ресурсов. Использование Green Bonds может помочь компаниям улучшить свою репутацию и стать более привлекательными для широкой аудитории инвесторов, которым важны экологические вопросы.

Сбербанк играет важную роль в финансировании экологически устойчивых проектов и устойчивого развития в России. Банк активно поддерживает «зеленые» проекты, занимаясь их оценкой и финансированием с помощью «зеленых» облигаций. Помимо финансирования таких проектов, Сбербанк также реализует программы и инициативы, направленные на повышение осведомленности об экологических проблемах и вовлечение общественности в поддержку устойчивого развития.

Сбербанк принял участие в нескольких международных инициативах, связанных с устойчивым развитием и ответственным финансированием, и взял на себя дополнительные обязательства. Банк стал участником Глобального договора ООН, второй инициативы после Принципов ответственной банковской деятельности. Он также разделяет принципы ответственного инвестирования и активно способствует достижению целей устойчивого развития ООН. Одной из инициатив Сбербанка является выпуск зеленых биржевых облигаций, предназначенных для рефинансирования зеленых проектов, которые положительно влияют на окружающую среду, такие как строительство электростанций, работающих на возобновляемых источниках энергии.

Согласно утвержденной Наблюдательным советом Программе биржевых облигаций (Протокол № 14 от 17.05.2021), Сбербанк планирует разместить эти облигации на Московской бирже в сегменте зеленых облигаций сектора устойчивого развития. Банк также может включить другие категории кредитов и проектов в обновленной версии программы.

Система зеленых биржевых облигаций Сбербанка соответствует принципам зеленых облигаций Международной ассоциации рынков капитала ICMA. Она может быть дополнительно обновлена и расширена в соответствии с развитием рынка ценных бумаг, рыночной практикой и нормативно-правовой средой, а также с учетом эволюции международных и национальных стандартов. Сбербанк стремится поддерживать рост и целостность устойчивого развития финансового рынка.

Современные технологии позволяют клиентам Сбербанка осуществлять деятельность, способствующую благосостоянию общества и окружающей среды, при этом генерируя стабильный денежный поток. Чтобы спо-

собствовать развитию бизнеса таких клиентов, банк заинтересован в увеличении портфеля зеленых кредитов, которые способствуют решению экологических проблем общества.

Все средства, привлеченные в рамках размещения зеленых облигаций, будут использованы для пополнения средств, выделенных на выдачу кредитов для финансирования проектов, которые соответствуют перечисленным ниже критериям и могут оказать дополнительное положительное воздействие на окружающую среду, измеримое в количественном и качественном выражении.

Информационная открытость и прозрачность – один из ключевых принципов Сбербанка, закрепленных в политике ESG. Банк публикует ежегодную нефинансовую отчетность как часть своих годовых отчетов. Эти заявления раскрывают информацию о зеленых проектах, средства для которых пополняются за счет выпусков зеленых облигаций. В каждом отчете Банк раскрывает данные о проекте в соответствии с законодательством и нормативными актами Банка России и фондовой биржи, размещающей зеленые облигации.

В заключении, «зеленые» облигации предоставляют эффективный финансовый инструмент для финансирования коммерческих проектов, связанных с устойчивым развитием и экологической ответственностью. Несмотря на некоторые ограничения, данный инструмент финансирования играет все более значимую роль в инвестировании коммерческих проектов. Этот инструмент финансирования привлекает новых инвесторов, стимулирует устойчивое развитие и помогает организациям улучшить свою репутацию.

«Зеленые» облигации Сбербанка предоставляют отличную возможность для финансирования экологически устойчивых проектов. Их использование является выгодным как для инвесторов, так и для заемщиков. При этом Сбербанк активно участвует в развитии экологических проектов и оказывает поддержку устойчивому развитию в России. Дальнейшее развитие Green Bonds и их использование будет способствовать снижению негативного воздействия бизнеса на окружающую среду и привнесет положительные изменения в экономику и общество в целом.

Список использованных источников

1 Voluntary process guidelines for issuing green bonds. Green bond principles. June 2021 https://www.icmagroup.org/assets/documents/Sustainable-finance/2021-updates/Green-Bond-Principles-June-2021-140621.pdf.

2 Green Bond Framework. Sberbank. September, 2021. – №229.

3 Тютюнина Е., Седаш Т. Экологические облигации и депозиты как источник финансирования природоохранных мероприятий // Финансовая жизнь. – 2015. – № 3.

4. About The Climate Bonds Standard [Электронный ресурс] / Climate Bonds Initiative. Режим доступа: http://www.climatebonds.net/standards/about.
5. Bonds and Climate Change. The State of the Market in 2015 [Электронный ресурс] / Climate Bonds Initiative. July 2015. Режим доступа: https://www.climatebonds.net/files/files/CBI-HSBC%20report%207July%20JG01.pdf.

GREEN BONDS AS A TOOL FOR FINANCING COMMERCIAL PROJECTS

K.A. Lapitsky, A.A. Nikulin

Siberian Federal University,
Krasnoyarsk, Russia

The paper explores the growing role of Green Bonds in financing commercial projects. Green bonds are a financing tool that provides funds for projects related to sustainable development and environmental responsibility. The article analyzes the main advantages and limitations of green bonds in the context of financing commercial projects, as well as explores trends and forecasts for their future development.

Keywords: Green Bonds, "green" economy, investments, «green» bonds.

УДК 349.2

К ПРОБЛЕМЕ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ТРУДОУСТРОЙСТВА НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ РАБОТНИКОВ

Л.Ю. Федосеева

Пензенский государственный университет,
г. Пенза, Россия

Статья посвящена проблеме правового статуса 15-летних граждан в сфере трудовых отношений. На основе анализа статей Трудового кодекса и законов об образовании 1992 г. и 2012 г. делается вывод о необходимости законодательного уточнения статуса данной возрастной категории граждан в сфере трудоустройства.

Ключевые слова: правовой статус, несовершеннолетний, трудоустройство, основное общее образование, международное право, трудовое законодательство.

В юридической литературе правовому статусу несовершеннолетних уделяется много внимания. Рост интереса исследователей к проблеме стал особенно заметен в 1990-е годы, после ратификации 13 июня 1990 года третьей сессией Верховного Совета СССР Международной конвенции «О правах ребенка», принятой Генеральной Ассамблеей ООН 20 ноября 1989 г. Конвенция развивала положения других международных документов: Всеобщей декларации прав человека, Международного пакта о правах человека, Международного пакта о гражданских и политических правах, Международного пакта об экономических, социальных и культурных правах, Женевской декларации прав ребенка 1924 г., Декларации прав ребёнка, принятой Генеральной Ассамблеей 20 ноября 1959 года, а также уставов и соответствующих документов специализированных учреждений и международных организаций, занимающихся вопросами благополучия детей.

Отдельная область исследования в общем правовом статусе несовершеннолетнего – его статус в сфере трудовых отношений.

Правовой статус несовершеннолетнего в сфере трудовых отношений определяется, в первую очередь, возрастом, особенностями физического развития, возможным продолжением обучения в системе общего либо специального профессионального образования, исторической преемственностью законодательства в отношении несовершеннолетних.

Одним из ключевых вопросов в правовом регулировании труда несовершеннолетних работников является возраст, с которого допускается прием их на работу. Следует отметить, что в его решении национальное законодательство придерживается международных норм, в частности, норм, содержащихся в Конвенции Международной Организации Труда № 138 о минимальном возрасте для приема на работу [4], хотя в реализации этих норм в России есть особенности. Так, п. 3 ст. 3 Конвенции гласит, что «... национальное законодательство или правила или компетентные органы власти могут ... разрешать работу по найму или другой вид работы лиц в возрасте не моложе шестнадцати лет при условии, что здоровье, безопасность и нравственность этих подростков полностью защищены и что эти подростки получили достаточное специальное обучение или профессиональную подготовку по соответствующей отрасли деятельности». Поскольку в России принцип политехнического обучения в общеобразовательной школе в полной мере применялся лишь в отдельные периоды ее истории, то говорить сегодня о «достаточной профессиональной подготовке» не приходится, – ее отсутствие восполняется ученичеством уже после приема на работу. Думается, что такой порядок не нарушает указанной выше международной нормы, поскольку формально прием на работу по конкретной специальности с соответствующей записью в трудовой книжке осуществляется после окончания ученичества.

Пункт 3 статьи 2 названной Конвенции устанавливает минимальный возраст приема на работу по найму: «Минимальный возраст ... не должен

быть ниже возраста окончания обязательного школьного образования и, во всяком случае, не должен быть ниже пятнадцати лет».

В свете этой нормы и соответствующих ей норм отечественного законодательства, о которых речь пойдет ниже, представляется нелогичным законодательное решение вопроса о признании несовершеннолетнего безработным: не признаются безработными граждане, не достигшие возраста 16 лет [2].

П. 1 ст. 63 Трудового кодекса РФ [5] устанавливает, что по общему правилу прием на работу осуществляется по достижении гражданином возраста 16 лет. И в этой части согласованность двух законов прослеживается отчетливо. Отметим такую же согласованность и в отношении Трудового кодекса РФ и Федерального Закона «Об образовании в Российской Федерации»[6]: обучающийся может оставить учебное заведение, получив основное общее образование (9 классов), и в этом случае он имеет право поступать на работу с 15 лет (п. 2 ст. 63 ТК РФ) и самостоятельно заключать трудовой договор. Поскольку Трудовой кодекс устанавливает, что с 14 лет трудоустройство возможно лишь «в исключительных случаях» с согласия одного из родителей и органа опеки и попечительства (п. ст. 63 ТК РФ), то возможность поступления на работу с 15 лет следует, очевидно, считать продолжением общего правила. Но если исходить из этой посылки, то логично предположить, что и признание несовершеннолетнего безработным следовало бы осуществлять по достижении им указанного возраста при условии получения обязательного уровня образования Однако законодательство не предусматривает такой возможности.

Закон РФ «Об образовании» [3], предусматривавший три уровня общего образования, и требовавший освоения их всех, утратил силу в связи с принятием нового Федерального закона «Об образовании в Российской Федерации». По прежнему закону оставление образовательного учреждения после получения основного общего образования было исключением из правила и требовало продолжения обучения в иных формах. Ныне действующий закон об образовании, находящийся в полном соответствии с Конституцией РФ, устанавливающей, что обязательным в Российской Федерации является основное общее образование, не обязывает граждан, получивших его, продолжать учебу. В то же время Закон о занятости населения, в котором целый ряд норм касается несовершеннолетних граждан в возрасте от 14 до 18 лет, рассматривает 15-летних подростков в традиционном ключе – как граждан, чьей обязанностью является обучение в общеобразовательном учреждении. Так, ст. 5 Закона о занятости гласит: «Государственная политика в области содействия занятости населения направлена на: ... осуществление мероприятий, способствующих занятости граждан, испытывающих трудности в поиске работы (инвалиды; лица, освобожденные из учреждений, исполняющих наказание в виде лишения свободы; **несовершеннолетние в возрасте от 14 до 18 лет** ...)», однако п. 8 статьи 7_1-1. того же закона «Полномочия органов государственной власти субъектов Российской Федерации в области содействия занятости

населения» относит к таковым организацию «**временного** трудоустройства несовершеннолетних граждан в возрасте от 14 до 18 лет **в свободное от учебы время**». Как видим, Закон не содержит ни одной нормы, которая выделяла бы подростков от 15 до 16 лет в отдельную категорию субъектов трудового права, что в настоящее время представлялось бы нам вполне оправданным по мотивам, изложенным выше.

Такое выделение позволило бы привести нормы трудового права в отношении этой категории граждан («нетипичных субъектов трудового права» [1]) в соответствие с реалиями времени и устранить правовую неопределенность их статуса в вопросах трудоустройства, в частности, в отношении возможности признания их безработными с 15-летнего возраста в случае получения основного общего образования. Разумеется, с ограничениями, установленными международным правом и российским трудовым законодательством, а также дополнительными гарантиями обязательной професиональной подготовки по направлению Службы занятости, предшествующей направлению на работу.

Список использованных источников

1. Воскресенская Е.В. Проблемы правового статуса отдельных нетипичных субъектов трудового права // Ленинградский юридический журнал. – 2015. – № 4(42). – С. 139-147.

2. Закон о занятости населения в Российской Федерации от 19.04.1991 N 1032-1. Ст. 3, п. 3.

3. Закон РФ "Об образовании" от 10.07.1992 N 3266-1.

4. Конвенция Международной Организации Труда № 138 «О минимальном возрасте для приема на работу». Принята Генеральной Конференцией Международной Организации Труда 26 июня 1973 г., вступила в силу 19 июня 1976 г., ратифицирована Указом Президиума Верховного Совета СССР от 5 марта 1979 г.

5. «Трудовой кодекс Российской Федерации» от 30.12.2001 N 197-ФЗ.

6. Федеральный Закон «Об образовании в Российской Федерации» от 29.12.2012 N 273-ФЗ.

ON THE PROBLEM OF LEGAL REGULATION OF THE EMPLOYMENT OF UNDERAGE WORKERS

L.Yu. Fedoseeva

Penza state university,
Penza, Russia

The article is devoted to the problem of the legal status of 15-year-olds in the sphere of labor relations. Based on the analysis of the articles of the Labor

code and the laws on education of 1992 and 2012, the conclusion is made about the need for legislative clarification of the status of this age category of citizens in the field of employment.

Keywords: legal status, minor, employment, basic General education, international law, labor legislation.

УДК 338.24.01

ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Е.В. Фудина

Пензенский государственный аграрный университет,
г. Пенза, Россия

В статье исследуется правовая природа экономической безопасности. Обосновывается актуальность темы экономической безопасности тем, что экономическую безопасность следует считать отдельным правовым институтом, которому присущи определенные характерные признаки.

Ключевые слова: меры регулирования, нормативно-правовая база, экономическая безопасность.

Для эффективного функционирования системы экономической безопасности предприятия должны быть выработаны определенные меры, под которыми понимается совокупность таких элементов как организационная структура управления, методы и инструменты воздействия.

Механизмы, позволяющие обеспечивать экономическую безопасность, делятся на:

1. Внутренние – формирование стратегических резервных источников, преобразование экономической деятельности, совершенствование взаимодействия механизмов управления.

2. Внешние – развитие экономических взаимосвязей, финансовая интеграция, совершенствование конкурентного механизма.

Основные меры, позволяющие обеспечивать экономическую безопасность представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Основные меры, позволяющие обеспечивать экономическую безопасность

Меры обеспечения	Область реализации	
	Федеральная	Региональная
Меры информационного и аналитического типа		
1. Анализ уязвимых мест финансовых интересов	Анализ возможных угроз национальным (региональным) экономическим интересам	
2. Оценка развития экономики (прогноз и современное состояние)	Показатели оценки развития национальной (региональной) экономики	
Контрольно-регуляторные меры		
3. Развитие правового обеспечения национальной экономики	ФЗ, указы, кодексы, постановления и др.	Нормативно-правовое обеспечение в субъектах Российской Федерации
4. Диагностика и выявление кризисных явлений	Национальные, отраслевые	Территориального характера
Меры прямого воздействия		
5. Целевые антикризисные меры	Федеральный уровень	Регионы

Оценка мер обеспечения экономической безопасности организации может быть осуществлена с помощью различных инструментов и методов [1]:

1. Анализ рисков – позволяет выявить потенциальные угрозы и оценить вероятность их возникновения, а также определить меры по их предотвращению или снижению последствий;

2. Аудит систем управления – позволяет оценить эффективность и соответствие систем управления требованиям стандартов и законодательства;

3. Оценка качества продукции и услуг – позволяет оценить соответствие продукции и услуг требованиям стандартов и законодательства, а также удовлетворенность клиентов;

4. Оценка финансовой устойчивости – позволяет оценить финансовую устойчивость организации и ее способность к управлению рисками;

5. Оценка репутации – позволяет оценить репутацию организации и ее влияние на бизнес-процессы и взаимодействие с партнерами;

6. Оценка уровня информационной безопасности – позволяет оценить защищенность информации организации и риски, связанные с ее утечкой;

7. Оценка уровня экологической безопасности – позволяет оценить воздействие деятельности организации на окружающую среду и риски, связанные с нарушением экологического законодательства.

К нормативно-правовым инструментам обеспечения экономической безопасности [3] относятся все нормы, содержащиеся в законодательных актах и нормативных документах, регламентирующих правоотношения между хозяйствующими субъектами, хозяйствующими субъектами и государством, хозяйствующими субъектами и обществом, хозяйствующими субъектами и их сотрудниками, определяющих меры государственного и административного принуждения, санкции к физическим и юридическим лицам, их нарушающим.

Правовая база обеспечения экономической безопасности имеет сложную структуру, определяемую, с одной стороны, множественностью субъектов экономической безопасности и их иерархией, с другой — многоаспектностью отношений субъектов не только в рамках деятельности по обеспечению экономической безопасности, но также финансово-хозяйственной деятельности.

Поэтому все множество правовых и нормативных актов, регламентирующих отношения между участниками рынка, участниками рынка и государством [4], порядок создания и функционирования системы безопасности, может быть разделено на четыре группы:

1) фундаментальные правовые акты, регламентации деятельности по безопасности гражданина, общества, государства;

2) нормативные-правовые акты, определяющие правовое поле и регламентирующие хозяйственно-финансовую деятельность экономических субъектов и физических лиц;

3) нормативные правовые акты, регламентирующие деятельность в различных областях обеспечения безопасности гражданина, общества, государства;

4) нормативные правовые акты, регламентирующие деятельность государственных органов, выполняющих функции обеспечения безопасности.

В состав фундаментальных правовых актов включаются Конституция Российской Федерации и Федеральный закон «О безопасности» от 28.12.2010 №390-ФЗ.

Статьей 15 Конституции Российской Федерации установлено, что данный законодательный акт имеет высшую юридическую силу, прямое действие и применяется на всей территории Российской Федерации.

Законы и иные правовые акты, принимаемые в Российской Федерации, не должны противоречить Конституции Российской Федерации. Все правовые и нормативные акты, регламентирующие различные сферы деятельности субъектов, должны раскрывать основные положения Конституции, в которой определены основные права и свободы человека и гражданина.

Следует отметить, что в Конституции установлен приоритет безопасности государства и обороноспособности страны, поэтому в соответствии с ч. 3 ст.55 Конституции Российской Федерации права и свободы че-

ловека и гражданина могут быть ограничены федеральным законом только в той мере, в какой это необходимо в целях защиты основ конституционного строя, нравственности, здоровья, прав и законных интересов других лиц, обеспечения обороны страны и безопасности государства. [2]

В Федеральном законе «О безопасности» определены основные принципы и содержание деятельности по обеспечению безопасности личности, национальной, общественной, экологической и иных видов безопасности, предусмотренных законодательством Российской Федерации, полномочия и функции федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления в области безопасности, статус Совета безопасности Российской Федерации.

Ко второй группе нормативных правовых актов, регламентирующих правоотношения между хозяйствующими субъектами, хозяйствующими субъектами и государством, хозяйствующими субъектами и их сотрудниками, относятся:

• Гражданский кодекс Российской Федерации;

• Налоговый кодекс Российской Федерации;

• Таможенный кодекс Российской Федерации;

• Трудовой кодекс Российской Федерации;

• Земельный кодекс Российской Федерации;

• Федеральный закон «О защите конкуренции» от 26.07.2006 № 135-ФЗ;

• Федеральный закон «О средствах массовой информации» от 27.12.1991 №2124-1;

• Федеральный закон «О стандартизации в Российской Федерации» от 29.06.2015 № 162-ФЗ;

• Федеральный закон «О недрах» от 21.02.1992 № 2395-1;

• Федеральный закон «О естественных монополиях» от 17.08.1995 № 147-ФЗ;

• Федеральный закон «О рекламе» от 13.03.2006 № 38-ФЗ;

• Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» от 27.07.2006 № 149-ФЗ;

• Федеральный закон «О порядке осуществления иностранных инвестиций в хозяйственные общества, имеющие стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства» от 29.04.2008 № 57-ФЗ;

• Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.02.2002 № 127-ФЗ.

К третьей группе нормативно-правовых актов, регламентирующих организацию деятельности по обеспечению безопасности систем различного уровня, относятся:

• Указ Президента РФ «О Государственной стратегии экономической безопасности Российской Федерации» от 29.04.1996 № 608;

• Федеральный закон «О государственной тайне» от 21.07.1993 №5485- 1;

• Федеральный закон «О пожарной безопасности» от 21.12.1994№69 ФЗ;

• Федеральный закон «Технический регламент о требованиях пожарной безопасности» от 22.07.2008 № 123-ФЗ;

• Федеральный закон «Технический регламент о безопасности зданий и сооружений» от 30.12.2009 № 384-ФЗ;

• Федеральный закон «О промышленной безопасности опасных производственных объектов» от 21.07.1997 № 116-ФЗ;

• Федеральный закон «О качестве и безопасности пищевых продуктов» от 02.01.2000 № 29-ФЗ;

• Федеральный закон «О транспортной безопасности» от 09.02.2007 № 16-ФЗ;

• Федеральный закон «О безопасности объектов топливно−энергетического комплекса» от 21.07.2011 № 256-ФЗ;

• Федеральный закон «О радиационной безопасности населения» от 09.01.1996 № 3-ФЗ;

• Федеральный закон «О Федеральной службе безопасности» от 03.04.1995 №40-ФЗ;

• Федеральный закон «О частной детективной и охранной деятельности в Российской Федерации» от 11.03.1992 № 2487-1.

К четвертой группе нормативных правовых актов, регламентирующих деятельность государственных органов, выполняющих функции обеспечения безопасности, относятся:

• Уголовный кодекс Российской Федерации;

• Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации;

• Постановление Правительства РФ «Об утверждении Положения о Федеральной налоговой службе Российской Федерации» от 30.09.2004№ 650.

Таким образом, меры обеспечения экономической безопасности предприятия включают множественность элементов, что доказывает сложность процесса обеспечения экономической безопасности. Каждое предприятие в зависимости от условий финансово-хозяйственной деятельности и стадии функционирования выбирает конкретные методы и инструменты, которые призваны своевременно обнаружить и максимально ослабить воздействие различного рода опасностей и угроз.

Список использованных источников

1. Кухарев О.Н. Экономическая и энергетическая оценка эффективности в сельском хозяйстве / О.Н. Кухарев, Е.В. Фудина. – Пензенская государственная сельскохозяйственная академия. Saarbrucken, 2015. – 117 с.

2. Лев М.Ю. Правовая природа экономической безопасности государства и ее институциональные аспекты / М.Ю. Лев // Экономические отношения. – 2020. – Том 10. – № 2. – С. 447–466.

3. Фудина Е.В. Направления реализации государственной политики поддержки сельского хозяйства / Е.В. Фудина // International Agricultural Journal. – 2019. – Т. 62. – № 4. – С. 68 – 75.

4. Фудина Е.В. Экономические интересы субъектов хозяйствования в производстве и переработке молока (на материалах Пензенской области) / Е.В. Фудина // Диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Всероссийский научно-исследовательский институт экономики сельского хозяйства Российской академии сельскохозяйственных наук. Пенза, 2009.

LEGAL NATURE OF ENSURING ECONOMIC SECURITY

E.V. Fudina,

Penza GAU,
Penza, Russia

The article examines the legal nature of economic security. The relevance of the topic of economic security is justified by the fact that economic security should be considered a separate legal institution, which has certain characteristic features.

Keywords: regulatory measures, legal framework, economic security.

УДК 338.24.01

СТРАТЕГИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ: НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ РЕГУЛИРОВАНИЯ

Е.В. Фудина

Пензенский государственный аграрный университет,
г. Пенза, Россия

В статье рассмотрены особенности нормативно-правового регулирования стратегии экономической безопасности. Нормативно-правовая база создана с целью регулирования и создания сбалансированной системы законодательства, отвечающего современным требованиям экономической безопасности. Основными функциями эффективной нормативно-правовой базы являются: ликвидация противоречий между уровнями экономической

безопасности, обеспечение приоритетов федерального законодательства как основы единства нормативно-правового пространства.

Ключевые слова: нормативно-правовое регулирование, экономическая безопасность, стратегия, принципы.

В настоящее время экономическая обстановка в мире, социально-экономическое развитие, а также политическое положение Российской Федерации требует от государства высокого внимания к обеспечению его финансовой безопасности.

Неспроста обширный спектр вопросов ее обеспечения, развития надлежащей системы, а также эффективного инструментария [1] защиты от опасностей экономической безопасности вышли на первое место в научных изучениях и находятся во внимании властей абсолютно всех уровней.

В настоящий момент Российская Федерация столкнулась с рядом финансовых проблем, из числа которых можно отметить следующее: инертность российского изготовления, проблемы с введением в большинстве отраслей экономики инноваций, а также ноу-хау.

На сегодняшний день имеется широкая правовая база, в той или другой степени регулирующая вопросы [3], сопряженные с экономической безопасностью: Указ Президента РФ «О стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» от 13.05.2017 года №208. Важность отмеченного нормативного-правового акта состоит в следующем:

1) зафиксировано официальное объяснение определения «экономическая безопасность», под которым подразумевается «состояние безопасности государственной экономики от внешних и внутренних угроз, при котором поддерживаются финансовая независимость государства, целостность ее экономического пространства, а также требования с целью осуществления стратегических государственных ценностей Российской Федерации»;

2) формируются современные угрозы финансовой безопасности. Мировая экономика характеризуется неустойчивостью, а также неопределенностью экономической середины. Борьба на международном рынке увеличивается, а также возникает все больше угроз экономической безопасности, только объединенных вместе с экономическими действиями, существенно оказывающих на нее влияние;

3) определены цели, задачи и главные направления общегосударственной политики, сосредоточенной на предоставлении экономической безопасности.

Важно отметить то, что отмеченный указ основывается на двух нормативно-правовых актах, обуславливающих его суть, концепцию и содержание:

– ФЗ «О безопасности» от 28.12.2010 №390–ФЗ2;

– ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации» от 28.06.2014 №172–ФЗ.

Кроме того, область экономической безопасности касается несколько национальных и государственных программ [4], а также проектов Российской Федерации, которые ориентированы на предотвращение угроз (в основном внутренних) экономической безопасности:

– Национальный проект «Производительность труда и поддержка занятости», целью которого считается увеличение производительности труда в российских организациях несырьевой сферы;

– национальный проект «Цифровая экономика Российской Федерации», ориентированный на развитие стабильной, а также безопасной информационно-телекоммуникационной инфраструктуры передачи, обработки, сохранения крупных размеров данных, доступной абсолютно для всех учреждений и домохозяйств;

– национальный проект «Международная кооперация и экспорт», в которой формируются размеры вывоза отечественной продукции.

Два первых проекта ориентированы на предотвращение или понижение негативных результатов внутренних угроз экономической безопасности, а в случае с последним имеет целью предотвращение определенных внешних угроз.

События государственно-правовой деятельности, осуществляемые в целях предоставления экономической безопасности, непосредственно находятся в зависимости от состояния государственного бюджета. По этой причине в качестве нормативно-правового акта, на котором в том числе базируется финансовая безопасность, необходимо определить и ФЗ «О федеральном бюджете на 2023 и на плановый период 2024-2025 годов».

Проанализировав законные основные принципы экономической безопасности, можно сделать вывод о том, что законную политическую деятельность страны в рассматриваемой области нельзя охарактеризовать в полной мере отличающейся эффективностью, а также комплексностью, так как ряд вышеуказанных актов носит декларационный вид.

В данной взаимосвязи имеется потребность принятия актов, развивающих положения стратегии экономической безопасности России. Было отмечено ранее, «в их содержании должны отражаться правовые средства, способные осуществить мероприятия согласно обеспечению экономической безопасности». В них могут найти свое отражение различные организационные мероприятия, создание стабильной, научно аргументированной методики реализации мониторинга правоприменения стратегии экономической безопасности. [2]

Таким образом, нормативно-правовую базу стратегии экономической безопасности целесообразно разделить на две категории, отражающие два основных аспекта: основополагающие документы – установление правовых основ системы экономической безопасности и стратегические – разви-

тие системы экономической безопасности (по уровням, по отраслям и для экономики в целом).

Список использованных источников

1. Кухарев О.Н. Экономическая и энергетическая оценка эффективности в сельском хозяйстве / О.Н. Кухарев, Е.В. Фудина. – Пензенская государственная сельскохозяйственная академия. Saarbrucken, 2015. – 117 с.

2. Степченкова О.С. Нормативно-правовая база экономической безопасности Российской Федерации / О.С. Степченкова [электронный ресурс]. URL: file:///C:/Users/user/Downloads/8876-%D0%A2%D0%B5%D0%BA%D1%81%D1%82%20%D1%81%D1%82%D0%B0%D1%82%D1%8C%D0%B8-13170-1-10-20220225.pdf

3. Фудина Е.В. Направления реализации государственной политики поддержки сельского хозяйства / Е.В. Фудина // International Agricultural Journal. – 2019. – Т. 62. – № 4. – С. 68 – 75.

4. Фудина Е.В. Экономические интересы субъектов хозяйствования в производстве и переработке молока (на материалах Пензенской области) / Е.В. Фудина // Диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Всероссийский научно-исследовательский институт экономики сельского хозяйства Российской академии сельскохозяйственных наук. Пенза, 2009.

ECONOMIC SECURITY STRATEGY: NORMATIVE AND LEGAL ASPECT OF REGULATION

E.V. Fudina

FSBEI HE Penza GAU,
Penza, Russia

The article examines the features of the legal regulation of the economic security strategy. The regulatory framework was created with the aim of regulating and creating a balanced system of legislation that meets modern economic security requirements. The main functions of an effective regulatory framework are: eliminating contradictions between levels of economic security, ensuring the priorities of federal legislation as the basis for the unity of the regulatory space.

Keywords: legal regulation, economic security, strategy, principles.

СОДЕРЖАНИЕ

СИСТЕМА ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
Э.Г. Аббасова, Д.Р. Григорьева…… 3
СОЦИАЛЬНАЯ ПРИЕМЛЕМОСТЬ АТОМНОЙ ЭНЕРГЕТИКИ В РФ
Р.А. Абрамов…….. 6
К ВОПРОСУ ОБ ОРГАНИЗАЦИИ И УПРАВЛЕНИИ ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В ЗДАНИЯХ С ВРЕМЕННЫМ ПРЕБЫВАНИЕМ ЛЮДЕЙ
С.Г. Аксенов, И.Н. Губайдуллина, И.И. Мулюков……. 11
АСПЕКТЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ЖИЛЫХ ЗДАНИЙ
С.Г. Аксенов, Ф.К. Синагатуллин, А.Е. Шеин…… 15
ОБЩЕСТВЕННО-ОПАСНАЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ С АДМИНИСТРАТИВНОЙ ПРЕЮДИЦИЕЙ
А.П. Амосова, Р.А. Карданова…….. 19
АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ТАМОЖЕННОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ, СОДЕРЖАЩЕЙ ОБЪЕКТЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ
В.В. Анцупова, С.Е. Кривошеева……. 23
ПРОБЛЕМЫ УГОЛОВНОГО НАКАЗАНИЯ В ВИДЕ ИСПРАВИТЕЛЬНЫХ РАБОТ
Я.Г. Бабаева…… 26
ОТВЕТСТВЕННОСТЬ, ПРЕДУСМОТРЕННАЯ ЗА НАРУШЕНИЕ ТРЕБОВАНИЙ ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
Г.Д. Бабич……... 30
ОРГАНИЗАЦИЯ КОНТРОЛЬНО-НАДЗОРНОЙ Д ЕЯТЕЛЬНОСТИ В ОБЛАСТИ ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА ТЕРРИТОРИИ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ
Г.Д. Бабич……... 35
ПРОФИЛАКТИЧЕСКИЙ ВИЗИТ КАК ОДНА ИЗ ОСНОВ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
В.А. Барболина……... 39
ОБ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОФИЛАКТИЧЕСКИХ МЕРОПРИЯТИЙ В ОБЛАСТИ ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
В.А. Барболина……... 43
ПРАВООХРАНИТЕЛЬНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ, КАК ПРИОРИТЕТНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТЕРРИТОРИАЛЬНОГО ОРГАНА МВД РОССИИ ПО СУБЪЕКТУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
А.И. Бескаев……... 48

КОМПЕТЕНЦИЯ НАЧАЛЬНИКА ТЕРРИТОРИАЛЬНОГО ОРГАНА МВД РОССИИ НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ
У.К. Болдырев…… 53
ИНФОРМАЦИОННО-ПРОПАГАНДИСТСКАЯ РАБОТА В ОРГАНАХ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ОСНОВЫ МЕТОДИКИ ПРОВЕДЕНИЯ
М.А. Благовещенская…… 59
ИСПОЛЬЗОВАНИИ АНАЛИТИКИ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА ПРИ РЕШЕНИИ ПРОБЛЕМ В ОРГАНИЗАЦИИ
Я.Г. Бокшан…… 63
РЕГУЛИРОВАНИЕ КУРСА РУБЛЯ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ
И.М. Бортникова, Н.А. Шевченко…… 67
ВЕДЕНИЕ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА ЗАТРАТ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ
И.М. Бортникова…… 71
ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ НА УРОВНЕ СУБЪЕКТА РФ
И.М. Бортникова…… 75
РАЗВИТИЕ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ
В.В. Васильченко……... 78
ЭКОНОМИКО-МАТЕМАТИЧЕСКОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНОВ РОССИИ
Т.В. Васкевич……. 82
ЭФФЕКТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ОБОРОТНЫМ КАПИТАЛОМ ПРЕДПРИЯТИЯ
А.А. Вислаушкина……. 86
ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ ПОКУПКИ ГОТОВОГО БИЗНЕСА
А.А. Володина…… 90
ПРОБЛЕМЫ И МЕТОДЫ УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ЭКОНОМИКИ
А.Р. Гарипова, Р.А. Тимофеев…….. 93
ОЦЕНКА ПЕРСОНАЛА, КАК СПОСОБ ПОВЫШЕНИЯ ИННОВАЦИОННОГО ПОВЕДЕНИЯ СОТРУДНИКОВ ОРГАНИЗАЦИИ
К.Б. Герасимов, Е.С. Шкодина……. 97
ТЕХНОЛОГИИ СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЫ
Е.Д. Гладкова…….. 101
СПЕЦИФИЧНОСТЬ ДОКАЗЫВАНИЯ НА ДОСУДЕБНЫХ СТАДИЯХ УГОЛОВНОГО ПРОЦЕССА
С.А. Глотова, Д.И. Понуровский…….. 105
УПРАВЛЕНИЕ ТРУДОМ ОСУЖДЕННЫХ В ИСПРАВИТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ В РОССИИ НА ПРАВОВОЙ ОСНОВЕ: ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ
С.А. Глотова, Д.И. Понуровский…….. 109

ХАБИТУАЛИЗАЦИЯ НАУЧНОГО ПРОСВЕЩЕНИЯ И СИСТЕМА ОБРАЗОВАНИЯ
Т.С. Горина……. 112
ИННОВАЦИОННАЯ НАПРАВЛЕННОСТЬ ИНВЕСТИЦИЙ
Д.С. Егорова, О.И. Швайка……... 115
ОБУЧЕНИЕ СОЦИАЛЬНЫХ РАБОТНИКОВ В ЭПОХУ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ
Ю.Ю. Ефимова, Э.Ф. Хузиева…….. 120
ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН
Н.В. Зеркин……. 124
МЕТОДЫ ОЦЕНКИ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ
О.А. Зубарева, С. А. Гордиенко…… 129
ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА: ПОНЯТИЕ, ФАКТОРЫ, ЗНАЧИМОСТЬ
О.А. Зубарева, А.Е. Расторгуева…….. 133
ВЛИЯНИЕ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ НА ЭКОНОМИКУ ПРЕДПРИЯТИЙ
Д.Д. Ильина…… 136
ПРОГРАММНЫЕ МЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО БИЗНЕСА
С.Д. Ирицян…… 141
ИССЛЕДОВАНИЕ ТОЛЕРАНТНОСТИ В ПОДРОСТКОВОЙ СРЕДЕ
Д.С. Калинина, Д.В. Бессавин…….. 144
АСПЕКТЫ ЭКОНОМИКИ ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
А.А. Карапузиков, Н.П. Мураев……... 149
ФОРМИРОВАНИЕ ПРИБЫЛИ В ОРГАНИЗАЦИИ И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ
М.М. Качалова……... 153
К ВОПРОСУ О СОСТОЯНИИ КОРРУПЦИИ
С.Р. Кондрашева, И.Ф. Казаев…….. 156
МОТИВАЦИЯ ТРУДА НА ПРЕДПРИЯТИИ
А.С. Кондрашева…… 160
РОЛЬ ГЛАВНОГО БУХГАЛТЕРА НА ПРЕДПРИЯТИИ
О.Г. Кононенко, А.И. Осипова……. 164
ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ РЕСУРСОВ ПРЕДПРИЯТИЯ
Т.Г. Косенко……..... 168
РЕЗУЛЬТАТ РЕСУРСОСБЕРЕЖЕНИЯ ОАО «ИМЕНИ КАЛИНИНА»
Т.Г. Косенко…….. 172

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ МАКРОЭКОНОМИКИ
Ю.А. Кравченко……. 176
ГОСПРОГРАММЫ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО БИЗНЕСА
Ю.А. Кравченко……. 178
ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЫ
Ю.А. Кравченко……. 181
ХАРАКТЕР ОБЩЕСТВЕННОЙ ОПАСНОСТИ НЕИСПОЛНЕНИЯ РОДИТЕЛЯМИ КОНСТИТУЦИОННОЙ ОБЯЗАННОСТИ ПО ВОСПИТАНИЮ РЕБЕНКА
М.А. Лебедева…… 184
ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДОВ ЭКСПЕРТНЫХ ОЦЕНОК В УПРАВЛЕНИИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬЮ РЕГИОНА
Е.Ф. Линкевич…… 189
УПРАВЛЕНИЕ РЫНКОМ ВЕНЧУРНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ НЕСТАБИЛЬНОСТИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЙ
Е.Ф. Линкевич…… 192
АНАЛИЗ ПРОЦЕДУРЫ БАНКРОТСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ
А.В. Литвинова…….. 196
РЕВИЗИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ И РАСЧЕТОВ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА
А.Ю. Логинова, М.А. Кубарь…… 200
ОСОБЕННОСТИ СОЗДАНИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ЦИФРОВЫХ ЭКОСИСТЕМ РЕГИОНА
В.А. Ломакин…….. 204
СТРАТЕГИЯ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ
П.В. Лоцук…….. 210
ОЦЕНКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩЕГО ПРЕДПРИЯТИЯ НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ
Е.Н. Лудушкина, В.Я. Захаров…….. 213
ПРОБЛЕМЫ ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩЕЙ ОТРАСЛИ
Е.Н. Лудушкина……. 216
ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА
Н.С. Мазур, Т.Г. Косенко…….. 220
ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПОДРАЗДЕЛЕНИЯ УЧРЕЖДЕНИЯ УИС С ДЕЛОВОЙ СРЕДОЙ
О.В. Макарова, А.А. Полякова……. 224
О ПОВЫШЕНИИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ (НА ПРИМЕРЕ ДИВЕЕВСКОГО МУНИЦИПАЛЬНОГО ОКРУГА НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ)
А.О. Миронова, О.Е. Андреев…….. 227

О ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МУНИЦИПАЛЬНОГО КАЗЕННОГО УЧРЕЖДЕНИЯ В СФЕРЕ УПРАВЛЕНИЯ ДЕЛАМИ ГО И ЧС В УСЛОВИЯХ ПОВЫШЕННОЙ ГОТОВНОСТИ (НА ПРИМЕРЕ Г. САРОВ)
Р.С. Миронов, О.Е. Андреев……. 232
ОСОБЕННОСТИ ИЗБРАНИЯ СУДАМИ МЕР ПРЕСЕЧЕНИЯ, АЛЬТЕРНАТИВНЫХ ЗАКЛЮЧЕНИЮ ПОД СТРАЖУ, ПО ПРЕСТУПЛЕНИЯМ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ
М.Г. Мкртычев……... 236
ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ И ЭКОЛОГО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРИНЦИПЫ РАЦИОНАЛЬНОГО ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ
С.В. Нечепуренко, А.И. Осипова……. 242
СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ПРИГРАНИЧНЫХ ТЕРРИТОРИЙ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА РАЗВИТИЕ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
М. Очур-ооловна Ооржак……. 246
ОСОБЕННОСТИ ИНФРАСТРУКТУРЫ ПРИГРАНИЧНЫХ ТЕРРИТОРИЙ РЕСПУБЛИКИ ТЫВА И ИХ ВЛИЯНИЕ НА РАЗВИТИЕ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
М. Очур-ооловна Ооржак……. 250
ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ КАК ВЕКТОР РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ ОГРАНИЧЕНИЙ
Е.В. Останкова……... 253
СЛОЖНОСТЬ ДОКАЗЫВАНИЯ КОНТРОЛЯ НАД ДОЛЖНИКОМ В ДЕЛАХ О БАНКРОТСТВЕ
А.В. Очиров…… 258
ПОВЫШЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ МОЩНОСТЕЙ УИС
С.И. Пентегов, З.З. Шаров…… 265
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ ТРУДА ОСУЖДЕННЫХ В УЧРЕЖДЕНИЯХ УИС
С.И. Пентегов, К.Н. Аминникова……. 265
ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА ОБЪЕКТАХ НЕФТЕПРОДУКТОВ
А.П. Попович…….. 269
РИСКИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ
Я.И. Саликова……. 274
СТРАТЕГИЯ И ТАКТИКА УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ НА РАЗНЫХ ЭТАПАХ РАЗВИТИЯ
Д.С. Самохина…… 277
ДИНАМИКА КЛЮЧЕВОЙ СТАВКИ КАК ФАКТОР ВЛИЯНИЯ НА ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ ЭКОНОМИКИ
С.Г. Сафонова, В.В. Михайленко……. 281

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ЗНАЧЕНИЕ ОКАЗАНИЯ ВЕТЕРИНАРНЫХ УСЛУГ В ЖИВОТНОВОДСТВЕ
С.Г. Сафонова, Н.С. Кудинова……. 284
ГЛОБАЛИЗАЦИЯ И МЕЖДУНАРОДНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ПРОЕКТАМИ. ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ МЕЖДУНАРОДНЫХ КОНТРАКТОВ
А.А. Сергеев, А.В. Лихоманова, Е.В. Гаркушин, М.А. Донец…….. 288
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ
А.В. Соколов…….. 294
ОБСТОЯТЕЛЬСТВА, СМЯГЧАЮЩИЕ НАКАЗАНИЕ: ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНЫЙ АСПЕКТ
Е.С. Спицына……. 297
ОСНОВНЫЕ ВЕКТОРЫ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ
Е.А. Сумина…… 301
К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ РЕГУЛИРОВАНИИ ОБОРОТА НАРКОТИЧЕСКИХ СРЕДСТВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
П.В. Талахова, Т.В. Мелихова…….. 304
ПРИНЦИПЫ, ВОЗМОЖНОСТИ И ОГРАНИЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА
Р.С. Таранин……... 307
ЗАПРЕЩЕНИЕ ДАРЕНИЯ КАК АНТИКОРРУПЦИОННАЯ МЕРА
И.С. Тарарышкина……. 311
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА СОВРЕМЕННОГО СТУДЕНТА: СУЩНОСТЬ И УСЛОВИЯ ФОРМИРОВАНИЯ
М.Р. Тегетаева, З.К. Малиева……... 315
ФРИЛАНС: ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В НАЦИОНАЛЬНОМ И ЗАРУБЕЖНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ
В.В. Терешко…….. 320
ПРОБЛЕМЫ НАЗНАЧЕНИЯ ОСУЖДЕННЫМ К ЛИШЕНИЮ СВОБОДЫ ВИДА ИСПРАВИТЕЛЬНОГО УЧРЕЖДЕНИЯ
В.И. Троневская……. 323
КОНСТИТУЦИОННЫЕ ОСНОВЫ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И СУБЪЕКТОВ РФ: ФОРМЫ ВЛИЯНИЯ И ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ, ВОЗМОЖНОСТИ И МЕХАНИЗМЫ РАЗРЕШЕНИЯ СПОРОВ
Е.А. Туркеня……... 327
ОБЩИЕ ТЕНДЕНЦИИ И ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА
Е.А. Туркеня……... 333

ПРИБЫЛЬ ПРЕДПРИЯТИЯ И ПУТИ ЕЁ ПОВЫШЕНИЯ
Р.Р. Турсунова…… 337
РОССИЙСКАЯ ЭКОНОМИКА И ПРОЦЕССЫ ГЛОБАЛИЗАЦИИ
И.М. Утляков…….. 340
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ ОПЕКИ И ПОПЕЧИТЕЛЬСТВА НАД НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
О.Я. Холмова, А.А. Широкова…… 343
КОРРУПЦИОННЫЕ ПРОЯВЛЕНИЯ В ЗДРАВООХРАНЕНИИ: ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ
М.В. Хлыстов……. 347
ФИНАНСИРОВАНИЕ СИСТЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ В КОНТЕКСТЕ НЕОБХОДИМОСТИ РАЗВИТИЯ ИНСТРУМЕНТАРИЯ ЭФФЕКТИВНОГО РАСХОДОВАНИЯ БЮДЖЕТНЫХ СРЕДСТВ
А.В. Шаповалова, М.С. Чистяков…… 351
ПРОБЛЕМА САМОУБИЙСТВ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ
М.С. Шейхова, Б.И. Носаленко…… 357
СЕМЕЙНЫЕ КОНФЛИКТЫ И ИХ РОЛЬ В СОЦИАЛИЗАЦИИ РЕБЁНКА
М.С. Шейхова, Б.Н. Носаленко…… 360
ФОРМИРОВАНИЕ ФИНАНСОВЫХ РЕЗЕРВОВ В УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКЕ ПРЕДПРИЯТИЯ
Е. П. Шешина……. 365
ЗНАЧЕНИЕ КОМПЛЕКСНОЙ РЕАБИЛИТАЦИИ УЧАСТНИКОВ ВОЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ. ВЗГЛЯД В ПРОШЛОЕ
И.В. Широков……. 369
ПОСЛЕДСТВИЯ ВОВЛЕЧЕНИЯ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНЕГО В СОВЕРШЕНИЕ АНТИОБЩЕСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ, ПРЕДУСМОТРЕННЫХ СТ. 151 УК РФ
А.Р. Шишкина…… 373
ТАМОЖЕННАЯ ЭКСПЕРТИЗА ПРИ ОПРЕДЕЛЕНИИ СТРАНЫ ПРОИСХОЖДЕНИЯ ТОВАРОВ, НОВЫЕ ТЕНДЕНЦИИ
А.Б. Шопхоева…… 377
ОФШОРЫ И НАЛОГОВЫЕ УБЕЖИЩА: РЕАЛЬНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ И РИСКИ РОССИИ
О.А. Юсупова, А.А. Доброумов……... 381
ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ ЗА СЧЕТ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СИСТЕМ УПРАВЛЕНИЯ В НЕФТЕГАЗОВОЙ СФЕРЕ
Т.С. Абраамян, В.А. Вебер, И.Н. Парахин, Ш. Юлдашев……. 384

ТРАНСФОРМАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО МЕНЕДЖМЕНТА В СОВРЕМЕННОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО С ФОКУСОМ НА МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС
Е.М. Ведерникова, А.В. Медведева, А.Д. Сухарев……. 388
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В ПРИМЕНЕНИИ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА В НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ
Р.Д. Джуми, С.П. Салтыков, Ю.А. Храмова……... 392
ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВЫЕ СПОСОБЫ ЗАЩИТЫ АВТОРСКИХ И СМЕЖНЫХ ПРАВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
А.В. Зелепугина……. 396
ИННОВАЦИОННЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ: РОЛЬ И РЕГУЛИРОВАНИЕ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ.
Б.Р. Казиханов…… 400
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ БЛОКЧЕЙН-ТЕХНОЛОГИЙ В ПРАВОВОЙ ПРАКТИКЕ: ОПЫТ И ПЕРСПЕКТИВЫ ДЛЯ РОССИЙСКОЙ СИСТЕМЫ
Б.Р. Казиханов…… 403
РЕГУЛИРОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИЙ РАСПОЗНАВАНИЯ ЛИЦ: ЗАЩИТА ПРИВАТНОСТИ И ОБЕСПЕЧЕНИЕ БЕЗОПАСНОСТИ
Б.Р. Казиханов…… 405
ТРАНСФОРМАЦИЯ БИЗНЕС-СРЕДЫ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ: ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ И ВЫЗОВЫ ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ
Б.Р. Казиханов…… 408
ЭЛЕКТРОННЫЕ ПРАВОВЫЕ УСЛУГИ: УЛУЧШЕНИЕ ДОСТУПНОСТИ И КАЧЕСТВА ОБСЛУЖИВАНИЯ ГРАЖДАН
Б.Р. Казиханов…… 410
GREEN BONDS КАК ИНСТРУМЕНТ ФИНАНСИРОВАНИЯ КОММЕРЧЕСКИХ ПРОЕКТОВ
К.А. Лапицкий, А.А. Никулин……. 413
К ПРОБЛЕМЕ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ТРУДОУСТРОЙСТВА НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ .РАБОТНИКОВ
Л.Ю. Федосеева…….. 416
ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
Е.В. Фудина…… 420
СТРАТЕГИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ: НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ РЕГУЛИРОВАНИЯ
Е.В. Фудина…… 425

Научное издание

ПРАВОВЫЕ И СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

Статьи публикуются в авторской редакции

Ответственный за выпуск – начальник Межотраслевого научно-информационного центра
Е.А. Галиуллина
Компьютерная верстка **Т.В. Масловой**

Дата подписания к публикации 23.11.2023
Учетно-издательские листы 24,67
Межотраслевой научно информационный центр Пензенского государственного аграрного университета. 440014, г. Пенза, ул. Ботаническая, 30, https://mnic.pgau.ru; mnic@pgau.ru; телефоны редакции:
тел.-факс. (841-2) 62-90-60, +7 967 442-60-42

ISBN 978-5-00196-206-9